

证券代码：000967

证券简称：盈峰环境

盈峰环境科技集团股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：20240514

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	投资者网上提问
时间	2024年5月14日(周二)下午 15:00-17:00
地点	全景网“投资者关系互动平台”
上市公司接待人员姓名	公司总裁兼董事长马刚先生、独立董事李映照先生、副总裁兼财务总监王庆波先生、副总裁兼董事会秘书金陶陶先生
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1、请问公司2023年经营情况是怎样的？</p> <p>回顾2023年，城市服务市场得益于“环保市场化改革”和“城市大管家模式”，保持高增长势头，据环境司南的统计，2023年开标年化规模达942亿元，同比增长14.20%，2023年开标合同额规模达2,581亿元，同比增长2.33%；环保装备市场在政策的催化下，新能源环保车渗透率不断提升，据国家金融监督管理总局交强险数据统计，2023年行业新能源渗透率达到8.4%，市占率同比提升2.7%。</p> <p>报告期内公司业绩呈现城市服务高速增长、环保装备保持领先的发展态势。据环境司南的统计，2023年公司新签约城市服务项目共计82个，项目遍布全国18个省份，新增年化合同额15.53亿元，新增合同总额76.52亿元，均位列行业前茅。</p> <p>据国家金融监督管理总局交强险数据统计，2023年公司环保装备总销售数量12,319辆。环保装备销售额实现50.85亿元位列全国第一，连续23年处于国内行业销售额第一的位置。2023</p>

年公司纯电动环保车辆销售数量为 1,974 辆, 占市场份额 32.4%, 位居行业第一。

2023 年公司实现营业收入 126.31 亿元, 实现归属于上市公司股东的净利润 4.98 亿元。公司营收质量健康, 整体盈利能力同比改善, 两大主业智能装备和智慧服务毛利率比上年同期分别增加了 1.79% 和 1.23%, 2023 年经营活动产生的现金流净额 13.86 亿元, 经营性现金流情况保持稳健。2023 年末公司资产负债率 38.39%, 资本结构、偿债能力持续优化。

2、公司 2024 年一季度经营情况如何?

2024 年一季度公司智能城服业务继续保持良好的增长势头。据环境司南的统计, 2024 年一季度公司新签约城市服务项目共计 20 个, 新增年化合同额 6.15 亿元, 公司城市服务业务保持增长动能。据国家金融监督管理总局数据统计, 2024 年一季度行业上险数 15,496 辆, 公司环保装备总销售数量 2,951 辆, 同比增长 7.0%, 台量市占率达 19.0%, 比去年同期增加了 3.6%, 居行业第一。

2024 年一季度, 公司实现营业收入 29.98 亿元, 同比增加 12.23%, 实现归属于上市公司股东的净利润 1.72 亿元, 同比增加 10.31%, 归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润 1.86 亿元, 同比增加 40.59%。

3、李先生您好! 美的独董管清友先生我是他的粉丝, 请您介绍一下公司的前景, 让我也成为您的粉丝, 谢谢!

盈峰环境环保装备起源于国家级科研院所——建设部长沙建设机械研究院。作为我国环保装备领域的引领者, 盈峰环境在该领域拥有领先的核心技术和最完善的产品线。截至目前, 盈峰环境主导和参与行业 80% 以上技术标准制定, 累计获得专利超 1,000 项, 公司环保装备已连续 23 年稳居行业第一。

公司拥有行业品种型谱最全的第五代新能源全系列环保装备产品族群，产品覆盖道路清扫清洗、垃圾转运、市政园林、光伏清洗、移动充电等上百个品种，形成国内品类最全、型号最为齐全的新能源环保车组合。通过科技创新，盈峰环境持续引领智慧环卫的深度变革。2023 年公司纯电动环保车辆销售数量为 1,974 辆，占市场份额 32.4%，稳居行业第一。

公司拥有一支务实干练管理团队。管理团队认同公司的企业文化，经营理念一致，专业优势互补，职责分工明确，具有极强的凝聚力和执行力，管理人员均具有丰富的行业经验和前瞻性的视野，对行业发展动态掌握及时、准确，能够敏锐地把握市场机遇。多年来，公司持续推进股权激励计划及员工持股计划，推行基石合伙人、高级合伙人和普通合伙人计划管理团队体系，凝聚了一批具备共同价值观的时代奋进者，构筑企业与核心员工“事业共同体”，推动公司稳定、健康、长远的发展。

4、请问公司在新能源领域拥有哪些竞争优势？

目前盈峰环境全国在运营新能源环卫装备数量超 5,200 台，其新能源环卫装备具有续航时间长、作业效果好、作业噪音低等多项行业领先优势。依托自主开发的 INFORE DEMS 盈峰能量管理系统，盈峰环境新能源环卫装备实现三电系统设计、整车控制、上装控制系统、驱动系统等 12 个关键领域的能耗优化，整车同等作业条件下能耗降低 20%，系统效率提升 21%。

5、控股股东部分股权质押用途为并购融资，请详细介绍一下并购具体情况。

您好，控股股东对外投资等事项，达到信息披露标准的，公司将及时披露。一切信息请以公司公告为准，谢谢！

6、马总您好！今年的新年致辞中您说公司 2025 年经营目标

是：营收 300 亿，利润 30 亿，从目前看公司的各项大手笔投资不断，顺德产业园二期封顶，仙桃动力电池回收项目，上虞新能源华东基地，这些都为经营目标达成提供了条件，请问公司下一步还有何投资大项目？近年来各大公司（如阳光电源）储能项目发展良好，公司也有相关布局，请问目前发展到什么程度，具体营收是多少？

您好，公司 2022 年布局全系列储能装备，产品覆盖移动式充电站、便携式储能、户用储能系统、工商业储能系统。

公司移动式充电站，充电速度快，占地小，实现可移动运营，及时调整位置，哪里有需求，就放置在哪里，为需补电的新能源车提供充电服务；便携式储能，智能驱动，容量大、充电快、安全性高，配有 AC、DC、Type-C、USB、PD 等多种接口，广泛应用于户外；户用储能系统，实现家庭能源发电、储电、用电“一站式”智慧能源管理；工商业储能系统，根据用户需求，既可以将电池、消防系统、PCS、空调等组装在标准尺寸的集装箱内，也可以采用定制机柜，“积木式”多机柜并联，实现储能系统的无限扩容，提供持续可靠的后备电源，实现工商业用户削峰填谷、后备电源、需求响应“一体化”智慧能源管理。

7、金总您好！中联重科股价偏低时董秘申柯带头持增 200 多万股，当然赚了不少收益，有时间你去问问他，能否您也带个头持增一下？认真落实集团领导要求？谢谢！

您好，多年来，公司持续推进股权激励计划及员工持股计划，推行基石合伙人、高级合伙人和普通合伙人计划管理团队体系，凝聚了一批具备共同价值观的时代奋进者，构筑企业与核心员工“事业共同体”，推动公司稳定、健康、长远的发展。公司管理团队对公司未来发展充满信心，按照公司既定发展战略，努力做好经营管理工作，提升公司经营业绩，回报全体股东。谢谢！

8、马总您好！政策利好不断，先是公车电动化试点，后有大气污染防治要求加快电动化，现在又有设备更新和以旧换新，请问马总：客户更新或以旧换新国家支持政策简单介绍一下，谢谢！年初公司定调大力开拓海外市场，现在人员是否已经到位？

2024 年随着环保装备逐渐进入换新期及新能源政策支持力度的加码，新能源环卫市场将迎来经济性拐点，匹配特许经营管理办法及各项政策的陆续出台，环卫特许经营市场将全面铺开，预计环卫产业整体增长态势不变。

公司积极布局海外市场，工作正在有序推进。2023 年，公司海外业务已取得了阶段性的进展，赢得了众多国际客户的青睐和信任，2023 年海外收入达 4,689.01 万元，同比增长 149.30%。在未来的海外市场拓展中，盈峰环境将持续深度调研市场需求，注重本土化经营，致力于提供最优质的产品和服务。

9、您好马总！集团何董要求公司营收、利润、市值三提升，请问您打算如何落实？股价长时间低于净资产，该出手时为啥不出手？

公司经营较为稳健，资产质量良好，盈利能力较强，并且具有较高的抵御风险的能力。目前整体各项工作在向好的方向发展，管理层对公司前景充满信心，也一直在努力做好公司的经营管理。经营过程中公司会根据实际经营状况对具体的实施策略进行调整和优化。希望投资者对公司的未来也充满信心！谢谢！

10、请问马总：您说过,除了胜利之路公司已无路可走，我欣赏您的激情，您是如何保持这种激情并将融入公司将来发展的？谢谢！

2023 年公司实现营业收入 126.31 亿元，实现归属于上市公司股东的净利润 4.98 亿元，公司营收质量健康，整体盈利能力同比改善，两大主业智能装备和智慧服务毛利率比上年同期分别

增加了 1.79%和 1.23%，目前整体各项工作在向好的方向发展，管理层对公司前景充满信心，也一直在努力做好公司的经营管理。希望投资者对公司的未来也充满信心！谢谢！

11、公司出口业务的布局及增长潜力？

盈峰环境作为中国环境企业 50 强、机械 500 强企业，在海外市场的拓展步伐稳健而坚定，自 2000 年正式开拓海外市场以来，深耕十余年，产品远销欧洲、亚洲、美洲、中东，非洲等全球 60 多个国家和地区，目前已有 2000 多辆产品服务于不同国家，深受客户认可。2020 年，在意大利首都罗马实现百台大批量订单突破；2022 年，出口价值数千万元新能源设备服务于意大利罗马、米兰、那不勒斯、罗维斯等城市；2023 年，海外业务再次实现新的突破，批量设备发往泰国、香港特区、东帝汶等，赢得了众多国际客户的青睐和信任，2023 年海外收入达 4,689.01 万元，同比增长 149.30%。

在未来的海外市场拓展中，盈峰环境将持续深度调研市场需求，注重本土化经营，致力于提供最优质的产品和服务。公司将主动出击，打造新的增长点，向全世界传播“中国智慧、中国经验”，践行“让世界更清洁，让未来更美好”企业使命。

12、王总您好！公司商誉连续两年进行了一定量的减值，请问今明两年是否继续计提减值？谢谢！

商誉是否计提减值，公司会严格遵守会计准则，管理层会努力做好公司的经营管理。谢谢！

13、请问王总：公司能否想办法减少有息负债？50 多亿，每年利息不少，过日子毕竟要精打细算才行。谢谢！

公司会结合市场情况进行现金流规划，保持长债和短债的合理比例，积极降低财务费用。谢谢！

14、请问金总，2023 年公司有推出哪些行业新品吗？

盈峰环境于 2023 年推出多个行业新品，深受好评。“扫路王”系列产品以其三大核心优势——业内最快的清扫速度（最高时速达 60km/h）、最低的作业噪音（72db）以及最长的续航时间（充电 1 小时，高效作业 2 天）——深受市场欢迎，市场占有率达到 33%。

根据贵阳市等省会城市对可回收物分拣的需求，公司为多个分类分拣中心定制设计了可回收物分选系统，采用“人工+机械+智能”相结合的工艺路线，提供链板输送机、分拣平台、磁选机、智能分拣机器人等自研设备，结合机器视觉、AI 算法、大数据分析等技术，极大提升分拣效率，助力分拣中心绿色化、数字化、智能化运行。

作为垃圾转运站领域的先行者，公司提出了新一代垃圾转运站的三大设计建设目标——去垃圾站化/去工业化、无异味、智能化。公司的转运站成套解决方案在效率、操控以及环保方面引领行业，获得政府、业主单位及周边居民的一致好评。

公司推出了 3,000 方子母式排水抢险车，母车内装载有一台排水子车，其搭载了大流量液压轴流水泵，最大排水量可达 3000m³/h，最大作业半径可达 50m，工作人员无需涉险，仅需远程遥控排水子车进行作业，有效解决抢险地形限制难题，满足不同场景的排涝工作需求。目前，盈峰环境已开发出全系防汛排涝设备，广泛参与到各种排涝、抗旱、引水灭火等救灾工作中，得到了客户和社会各界的高度认可。

全新开发的物料粉碎车集园林垃圾粉碎减容、收集、运输、卸料等多种功能于一体，强劲的粉碎能力与智能化的操控系统，可实现园林垃圾的就地粉碎减容作业，最大程度减少转运次数，提升作业效率，特别适用于台风、冰雪等极端天气下园林垃圾处理量暴增，需要及时清理的工况。

公司推出了高空树枝修剪车，其 15m 的最大修剪高度及 300mm 的最大修剪直径可在暴雪来临前对道路周边树木进行高效修剪，并可通过树枝摇雪等方式避免出现树木倒伏、树枝断裂造成的交通堵塞问题。

全场景适用的“雪龙”系列除雪车、吹雪车，在冬季抗冰雪行动中浴“雪”奋战，依靠最大 4.2m 的除雪宽度及每小时 50 平方公里的作业效率，全力以赴保障道路顺畅，确保市民出行安全。

15、请问金总，公司研发投入力度及成果？

盈峰环境在 2023 年研发投入达 3.53 亿元，公司通过技术完善和革新，共计申请专利数 353 项，同比增长 52.8%，其中发明专利 95 项，实用新型专利 197 项，外观专利 61 项，其研发成果在全行业中处于领先地位。公司深耕各个场景，2023 年细分赛道产品市占率领跑行业，如高速扫路车 52.8%，墙面清洗车 52.6%，护栏清洗车 47.8%，路面养护车 36.6%，垃圾转运站中标率 39.5%。另外，公司持续坚持把数字化作为企业转型核心战略之一，坚定的推进业务全价值链的数字化建设，赋能经营工作。智慧环卫云平台不断迭代，已全面无死角的对服务项目进行平台管理，并通过 Saas 模式为全国超 8 万台产品的客户提供智能服务，日活用户突破 4 万。下一步将云平台的研发重点是开发城市管家平台方案，提供创新的主动服务模式，协同业主进行城市环境卫生的共建共治，并落实深圳市城管局小型装备替代人工试点的要求，切实实现街道全域环卫作业全面机械化，并将小型装备数据运维数据接入智慧化系统，通过 AI 技术实现各作业场景优化提升并全过程智慧化监管。

16、公司坚持高分红是怎么考虑的？

公司注重投资者回报，一直实施积极的利润分配政策，连续多年实施高现金分红，已与股东分享企业发展成果，切实回报广

	<p>大股东。2023 年度公司拟现金分红 39,586.77 万元，占 2023 年归属于上市公司股东的净利润的 79.43%，同比去年现金分红金额增长 13.8%。</p> <p>近三年（2021 年-2023 年），公司实施现金分红总额 10.56 亿元，分别占当年归属于上市公司股东的净利润 41.45%、83.18%、79.43%。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2024 年 5 月 14 日