浙江三星新材股份有限公司

关于 2023 年度业绩暨现金分红说明会召开情况的公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述 或者重大遗漏,并对其内容的真实性、准确性和完整性承担法律责任。

为便于广大投资者更全面深入的了解浙江三星新材股份有限公司(以下简称 "公司") 2023 年年度经营成果、财务状况,公司于 2024 年 5 月 14 日下午 13:00-14:00 在上海证券交易所上证路演中心 (网址: https://roadshow.sseinfo.com/)通过网络互动方式召开了公司 2023 年年度业 绩暨现金分红说明会,现将召开情况公告如下:

一、业绩说明会召开情况

公司于 2024 年 4 月 30 日在上海证券交易所网站 (www. sse. com. cn) 及相关 媒体披露了《浙江三星新材股份有限公司关于召开 2023 年年度业绩暨现金分红 说明会的公告》(公告编号: 临 2024-021)。

2024年5月14日下午13:00—14:00,公司董事长仝小飞先生,董事、总经 理金璐女士,董事、董事会秘书张以涛先生,董事、财务负责人任铁先生,独立 董事苏坤先生出席了本次说明会,与投资者进行互动交流和沟通,就投资者关注 的问题进行了回复。

二、投资者提出的主要问题及公司回复情况

本次业绩说明会中投资者提出的主要问题及回复整理如下:

问题 1: 请问公司 2023 年度分红什么时候发放?

回复: 尊敬的投资者, 您好, 根据相关规定, 公司会在 2023 年年度股东大

会审议通过利润分配方案后两个月内完成发放,谢谢。

问题 2: 请问公司的光伏玻璃业务,有哪些竞争优势?

回复: 尊敬的投资者, 您好, 公司拟以控股子公司国华金泰为经营主体, 向 光伏玻璃等新能源应用领域拓展, 国华金泰承担着建设 "4×1200 吨/天光伏玻璃、年产 500 万吨高纯硅基新材料提纯项目"的任务,该项目具有以下竞争优势;

- 1、原料成本优势:超白石英砂是光伏玻璃必不可少的原材料,国华金泰设立于山东省兰陵县,当地及附近石英砂储量超过10亿吨,通过自建超白砂提纯生产线,国华金泰有效利用当地丰富的矿产资源,每年可节省原材料成本10%—20%,原料成本优势明显。
- 2、能源成本优势: 光伏玻璃项目多以天然气为燃料, 国华金泰的关联公司已经取得了兰陵县光伏产业园天然气管道的建设权, 将为该项目建立专用天然气管道, 并为项目提供具有竞争力的能源价格。此外, 国华金泰还将计划通过余热发电、建设屋顶光伏电站等方式提供电力, 进一步降低生产成本。
- 3、物流成本优势: 国华金泰所处的临沂市兰陵县,物流业发达,运输成本 较低。且国华金泰 500 公里范围内组件厂众多,客户可就近洽谈,运输半径短,成本优势明显。

问题 3: 公司 2024 年是否有分红计划和派息政策?

回复:尊敬的投资者,您好,公司高度重视投资者回报,已在《公司章程》 《三星新材未来三年(2023-2025年)股东回报规划》中明确分红标准。未来公司将根据生产经营、未来发展规划以及经营现金流等实际情况,在不影响公司长期健康发展的前提下制定分红方案,积极回报投资者,感谢您的关注。

问题 4:请问公司布局光伏玻璃业务,是基于什么原因或考量做出的战略选择?

回复: 尊敬的投资者, 您好, 光伏玻璃业务是公司未来积极开拓和大力发展

的方向,做出这个战略决策的选择,是基于以下几个原因:

一是光伏行业发展前景广阔: 在"碳达峰、碳中和"的大背景下,全球低碳转型已成为共识,而光伏已是全球绝大多数国家和地区较为经济的电力能源,将成为绿色低碳转型的支撑性力量。伴随着光伏行业的蓬勃发展,光伏玻璃作为光伏组件的重要组成部分,对光伏玻璃的需求也不断增加,市场容量得到保障。

二是"双玻化"为光伏玻璃行业打开更大市场空间:"双玻化"是将光伏组件背板用玻璃材料进行特殊封装,进一步提高光伏发电效率,同时也直接将光伏组件使用玻璃材料翻倍,从而带动光伏玻璃行业的需求。鉴于双玻组件较传统单玻组件具有生命周期长、散热性更好、阻燃、环保等优势,近年来双玻组件的行业渗透率持续提升,光伏玻璃的需求量也显著增加。根据中国光伏行业协会的统计数据及预测,未来双玻组件渗透率将持续提升,2025年将超过60%,年均复合增长率将超过16.47%,能够很大程度上拉动光伏玻璃的需求量。在"平价上网"和"组件双玻化"的叠加作用下,光伏玻璃行业未来市场空间较大。

三是业务上有协同性:公司是我国低温储藏设备用玻璃门体细分行业龙头,在玻璃深加工和应用方面积累了二十年的经验。2020年,公司曾探索和进行了光伏玻璃深加工业务,实现收入143.68万元,后因产能不足,原片紧张等原因未继续进行。低温储藏设备用玻璃和光伏玻璃在制造流程上没有本质区别,都属于玻璃深加工业务,因此,公司大力发展光伏玻璃业务属于产业延伸,具有协同效应。

四是国华金泰从事光伏玻璃业务,具有原料成本优势、能源成本优势、物流成本优势。

五是具有优秀的光伏行业管理团队:公司主要管理层及核心人员均从业十年以上,在光伏玻璃的研发、生产、销售、管理等领域具有丰富经验,为公司光伏玻璃项目的顺利建设、生产、销售、管理提供了有力保障。

问题 5: 请问公司的发展战略及目标是什么?

回复:尊敬的投资者,您好,公司的战略目标,就是保证低温储藏设备用玻璃门体业务稳定发展的基础上,大力发展光伏玻璃产业。以技术创新和成本领先为驱动,通过产业链要素整合的方式,持续强化降本增效,努力成为光伏玻璃行业中最具竞争力的一流企业。

问题 6: 近期国务院印发了《推动大规模设备更新和消费品以旧换新行动方案》,其中推动家电更新是否对公司的业绩有帮助?

回复:尊敬的投资者,您好,随着经济的发展和人民生活水平、消费水平的不断提高,家用和商用制冷电器的不断推广普及,带来了冷链设备和低温储藏设备的日渐普及和快速发展,冷链设备的应用场景不断拓展,并且随着本次国家推出的设备更新和消费品以旧换新政策,利好相关配套企业。公司持续关注国家制定的相关新政策,也将抓住家电消费行业的发展机会,深化与主要客户的合作,及时迅速响应客户需求。

问题 7: 请问公司的人力资源是否能够支撑公司的业务布局和发展?

回复:尊敬的投资者,您好,为进一步推进公司业务的发展,公司将不断完善人力资源管理体系,建立有效的员工激励机制和培育机制,集聚高素质的干部队伍和专业的人才队伍,实现人力资源的可持续发展。公司将根据经营需要进行人才的梯队培养,尤其在光伏玻璃项目上,着力引进和培养契合玻璃行业发展特点,满足公司发展需求的专业型人才,不断提高员工的综合能力水平,尤其要保证核心管理层和核心技术人员的稳定性及工作积极性,不断提升企业软实力。

问题 8: 国华金泰光伏玻璃项目的建设情况怎么样了?

回复: 尊敬的投资者, 您好, 2024 年下半年, 国华金泰光伏玻璃项目一期要建成投产, 形成光伏玻璃产能 2400 吨/天。为实现这个目标, 公司全体员工, 将全力以赴按期完成建设任务, 保证公司光伏玻璃业务当年实现销售收入, 良品率

达到行业平均水平,为公司光伏玻璃业务的顺利发展打下坚实基础。

问题 9: 公司目前在低温储藏设备用业务上的客户有哪些?

回复: 尊敬的投资者,您好,公司作为所处细分行业的领先企业,目前在低温储藏设备用的客户主要以低温储藏设备领先企业如海尔智家、海信容声、海容冷链、松下冷链、美的集团、星星冷链、澳柯玛等为主。

问题 10:请问公司决策进入光伏玻璃行业,光伏玻璃行业的发展趋势情况 是怎么样的?

回复: 尊敬的投资者, 您好, 目前光伏玻璃行业的发展呈现以下特点:

- 一是光伏行业的快速发展保障了光伏玻璃的市场需求不断增加:随着全球环保意识的增强以及中国提出了"碳达峰、碳中和"目标,以光伏行业为代表的可再生能源已成为越来越多的国家大力发展的方向,全球光伏行业发展迅速,产业规模持续扩大。近年来,中国光伏产业发展迅速并保持国际领先,根据国家能源局统计的数据,2023年,中国光伏新增装机216.886W,同比增加148.1%,实现了飞跃式的发展。光伏玻璃是光伏组件中不可缺少的重要辅材之一,在光伏组件规模扩张和乐观预期带动下,光伏玻璃需求快速增加,根据工信部发布的2023年光伏压延玻璃行业运行报告显示,2023年全年光伏压延玻璃累计产量2478.3万吨,同比增长54.3%。
- 二是组件向轻量化、薄片化发展,双玻组件渗透率提升:根据 CPIA (中国光伏行业协会)的统计,目前,前盖板玻璃厚度主要有 1.6mm、2.0mm 和 3.2mm,其中厚度为 2.0mm 的玻璃主要用于双玻组件。2023 年,由于双玻组件市场占有率大幅提升,厚度 2.0mm 的前盖板玻璃市场占有率达到 65.5%;而厚度 3.2mm 的前盖板玻璃市场占有率下降至 32.5%。同时双玻组件在试用 1.6mm 厚度玻璃,2023 年其市场占有率有所提升,约占 1.5%。随着组件向轻量化、双玻方向发展,在保证组件可靠性的前提下,盖板玻璃会向薄片化发展。

三、其他说明

关于本次业绩说明会的详细情况,详见上海证券交易所"上证路演中心"平台(http://roadshow.sseinfo.com/)相应内容。公司对长期以来关注和支持公司发展的投资者表示衷心感谢!

特此公告。

浙江三星新材股份有限公司董事会 2024年5月15日