

证券代码：301390

证券简称：经纬股份

杭州经纬信息技术股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2024-002

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容） <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动
参与单位名称及人员姓名	国海证券 张艺露 长江证券 张智杰 中邮基金 王欢 海通证券 郭好格 中信证券 卿施典 国金证券 孙恺祈 朔盈资产 黄志锋 财通证券 毕春晖 华泰证券 王玺杰 中海基金 施扬 广发证券 尉凯旋、徐迪 东方财富 郭娜、宋晓飞 锐稳投资 马伟俊、朱全洪 玖歌投资 孙健
时间	2024年5月15日 15:00
地点	公司
上市公司接待人员姓名	董事长叶肖华、副总经理兼董事会秘书徐建珍、证券事务代表温晴
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1、公司对于电力投资行业未来发展趋势的看法？今年公司收入、利润趋势大概判断？增长动力分解分析？以及公司未来研发方向聚焦在哪些领域？</p> <p>答：“十四五”以来电力、新能源行业持续保持较快增长。在“双碳”战略背景下，供给端提升清洁能源规模和消费端提升电能终端消费占比均会带动电力投资规模不断扩大，为电力工程技术服务行业带来新的增长点。</p>

公司将继续在电网相关技术、新能源相关技术、数字孪生相关技术、综合能源管控相关技术等方面增加研发投入。

2、公司的整体竞争优势是什么？公司做综合能源服务拿订单的核心竞争力来源于什么？

答：公司具备电力规划咨询设计、电力工程建设、新能源规划咨询设计、新能源 EPC、综合能源服务、数字化平台开发全栈能力和资质，拥有 20 多年数字化技术沉淀和 10 多年电力一体化服务经验，已围绕用户侧打造了一个集电力工程技术服务、新能源服务、购售电、能源能效管理、碳服务等的全站式综合能源服务体系，是业内少有的能够提供独立自主开发综合能源管理服务平台软件产品的电力服务企业。公司也在不断探索与产业链上下游的合作模式，聚合优质资源，服务新能源建设和后运维市场，助力客户能源资产价值最大化。

3、公司 2023 年业绩下滑的主要原因以及毛利率有所降低的原因是什么？

答：2023 年度，公司实现营业收入 51,450.48 万元，较上年增加 18.75%；归属于上市公司股东的净利润 5,619.54 万元，较上年减少 24.83%。2023 年公司电力咨询设计业务收入较上年有所减少，与新能源相关的市场拓展取得一定成绩，相关订单有所增加，综合能源服务业务稳步推进。2024 年度，公司将继续在新能源领域加大投入，重点发展以“光储充”为核心的新能源服务、购售电服务、运维与检测服务、碳服务等综合能源服务业务。

4、公司目前在 GIS 行业的技术优势和市占率是多少？公司数字孪生业务的下游现在有哪些应用场景？

答：公司基于自主研发的 3D GIS 引擎、渲染引擎，打造了一

站式数字孪生平台与综合能源管理平台的开发能力。

在地理信息和信息技术服务领域，参与主体众多，产品能力优势各异，公司将进一步深耕数字孪生技术，沉淀智慧城市、综合能源管理、智慧电力等业务场景。

5、公司收入中电力设备销售业务快速增长，其主要原因是什么？电力设备销售主要出售的什么产品？公司自主研发制造吗？增长是否会持续？

答：公司是集电力规划咨询设计、电力工程建设、新能源规划咨询设计、新能源 EPC、综合能源服务、数字化平台开发全栈能力和资质于一体的民营上市企业，致力于成为国内领先的综合能源服务运营商。电力设备销售是电力工程技术服务的一部分，与公司电力设计、工程建设和运维业务协同发展，未来将继续投入研发电力相关设备，发展自主品牌，包含且不限于配电房高低压柜、电力能源检测设备等。

6、浙江省内收入占比持续提升，公司的省外业务拓展进程如何？有无继续拓展的规划？省外业务主要集中于哪些区域？如何打破区域壁垒？

答：对于电力咨询设计业务，公司将在巩固已有浙江、内蒙、上海等主要区域市场的基础上，向全国其他优质区域市场延伸。对于电力和新能源 EPC、电力工程业务，以省内为主。对于数字孪生平台应用聚焦场景应用，重点发展长三角、珠三角等地区。

公司将通过不断夯实核心竞争力，争取更多市场区域。

7、公司在手订单情况如何？电力工程及技术和地理信息服务的订单占比大约有多少？分业务占比情况大致如何？

答：经审计，截止 2023 年末，公司已签订合同、但尚未履行

	<p>或尚未履行完毕的履约义务所对应的收入金额为1,304,989,571.46元，其中电力工程技术服务占绝大多数。</p> <p>8、如何看待国内多省进入电力现货交易长周期运行，公司是否有相关布局？</p> <p>答：公司拥有售电资质，通过发挥业务协同优势、资源整合，针对优势区域已开展购售电业务。</p> <p>9、公司子公司鸿晟电力和鸿能电务去年中标了一个6.8亿的150MW光伏EPC项目，今年是否还会有类似大的项目中标的预期？怎么看今年各地方客户的需求景气度？</p> <p>答：今年3月公司中了一个金额超过1.8亿的储能电站EPC项目。近几年，光伏、储能电站的投资持续增长。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2024年5月15日