

证券代码：002757

证券简称：南兴股份

南兴装备股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2024-IR006

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动
活动参与人员	参与公司 2023 年度网上业绩说明会的投资者 董事长：詹谏醒 董事、总经理：詹任宁 董事、副总经理：文峰 董事、董事会秘书：叶裕平 财务总监：李冲 独立董事：曾庆民
时间	2024 年 5 月 15 日 15:00-17:00
地点	全景·路演天下（ http://rs.p5w.net ）
形式	网上业绩说明会
交流内容及具体问答记录	<p>1、请问公司专用设备业务 2023 年度大幅增长的原因是什么？未来是否有扩产计划？</p> <p>尊敬的投资者，您好。2023 年，在国内经济复苏的同时，国家又出台了鼓励家具消费等相关政策，带动了家居企业的设备投资需求。同时，公司产品的升级换代得到行业客户的认可，智能产品和工段自动化应用广泛得到好评；市场渠道建设和销售服务能力大大改善和提升，从而赢得客户和市场竞争力；头部企业全面选用公司产品，包括单品和连线及整厂项目，带来良好的示范效应；适销对路的爆款产品，深得广大用户的心。公司</p>

目前产能较为紧张，为进一步优化公司的生产布局，满足市场的交付需求，促进公司生产经营的发展以及经营效益的提升，公司已与政府签订投资协议，拟投资建设智能装备生产基地项目，产能扩充将有助于公司进一步提高快速交付的能力，更好地满足终端用户的需求。感谢您的关注。

2、公司国内国外销售业务情况怎样？有什么拓展市场的措施？

尊敬的投资者，您好。目前公司在手订单较为充足。公司积极开展标杆客户营销和整体解决方案营销。在国内大客户项目拓展上，经验能力不断加强，完成多个重点项目。而国际市场的增长空间比较大，近几年公司产品的出口量不断创历史新高，增加渠道经销商是拓展市场的主要途径。目前公司总部及遍布全球有超过 200 家销售服务中心。未来，公司将在国内外持续引入更优质的经销商，通过媒体广告和参加当地有影响力的展会，进一步提升公司品牌力及国际影响力，从而提高市场占有率。感谢您的关注。

3、请问公司持续现金分红，是否会影响公司现金流？

尊敬的投资者，您好。公司在追求经营发展的同时，十分重视股东的合理回报，公司根据业务发展需要，制定有利于股东分享公司经营成果的分红方案。公司制定的利润分配方案是充分考虑了未来现金需求，不会影响公司的现金流。感谢您的关注。

4、请问公司半年度还会分红吗？

尊敬的投资者，您好。公司管理层非常重视对投资者的回报，多年来分红政策稳定，待 2023 年度分红实施后，上市以来累计分红达 7.12 亿元。为积极回报公司股东，与所有股东分享公司发展的经营成果，公司拟于

2024 年中期结合公司未分配利润与当期业绩、资金需求情况，以当时总股本为基数进行中期分红，分红上限不超过相应期间归属于公司股东的净利润，上述事项仍需股东大会审议通过。感谢您的关注。

5、请问公司 2023 年营业收入上涨，但是净利润下降幅度加大，主要原因是什么？

尊敬的投资者，您好。2023 年板式家具机械板块业务实现营业收入和净利润双增长，而 IDC 及云服务板块虽然实现营业收入增长，但是 IDC 及云服务行业的市场竞争加剧，导致整体毛利率下降，净利润下滑，同时计提了 13,462.84 万元的商誉减值，所以导致合并归母净利润下滑。未来，公司立足板式家具装备制造行业，持续进行研发创新，不断丰富产品系列，满足客户对家具生产自动化、智能化、柔性化的需求。公司坚持“家居智能制造工业 4.0 生产线和整体解决方案”的发展策略，致力于成为国际领先的提供家居智能制造系统解决方案的专业提供商。在 IDC 及云服务相关业务方面，公司将密切关注行业动态和新技术发展，强化资源整合能力，精细化管理，不断研发新产品及增值服务，推进绿色数据中心等数字基础设施的建设及推广运营。

6、2023 年公司计提商誉减值的主要原因？公司智能制造、IDC 及云服务目前怎样了？

尊敬的投资者，您好。公司计提商誉减值的主要原因为：2023 年，IDC 及云计算相关服务行业的市场竞争加剧，头部互联网客户成本压降的诉求进一步提升，导致 IDC 业务毛利率有所下降。

公司 2023 年度实现营业收入 36.29 亿元，同比增长 22.58%；2024 年第一季度实现营业收入 9.54 亿元，创下历史单季新高。

板式家具机械方面，目前公司在手订单较为充足；

在设备更新换代周期和产品智能升级迭代的影响下，下游客户对设备的需求有望增长，公司对市场较为乐观。IDC 及云计算方面，随着云计算产业持续高速增长，实体经济使用云计算产品的未来发展空间巨大，流量业务增加；近年 AI 人工智能爆发式发展，也将带来机柜需求增加。未来，公司将密切关注行业动态和新技术发展，强化资源整合能力、精细化管理运营、研发新产品及增值服务、提升自动化运维能力，持续推进公司云计算及数据中心等数字基础设施的建设及推广运营。感谢您的关注。

7、为何有 6 个亿购买投资还要计提商誉？

尊敬的投资者，您好。公司根据《企业会计准则第 8 号—资产减值》、中国证监会《会计监管风险提示第 8 号—商誉减值》的有关规定，并结合标的公司经营情况和预期，基于专业机构的测试和评估，对商誉计提了减值；审议的 6 亿购买理财是一个上限，是为提高资金使用效率把暂时闲置流动资金用于购买短期保本理财，以提高公司资金收益。未来，公司将通过不断加强产品与技术研发、提高机柜上架率、开拓市场、降本增效等方式提高盈利水平。感谢您的关注。

8、请问公司资产负债率持续上升的原因是什么呢？公司认为合理的资产负债率是多少，未来还需要继续增加吗？

尊敬的投资者，您好。公司近年资产负债率有所上升的主要原因是为了扩大公司的生产经营规模，分别投资了江苏无锡木工机械板块智能制造生产基地和南兴沙田数据中心机房项目，部分项目资金来源为银行专项贷款，导致资产负债率有所上升。公司目前经营情况良好，流动资金充足，能够保持较强的偿债能力，资产负债率可以维持在合理的水平。感谢您的关注。

9、请问公司管理层认为，公司当前面临的重大风险和不确定性是什么？采取了什么措施防范和应对？

尊敬的投资者，您好。有关公司未来将面临的主要风险，请参考2023年年度报告中“第三节 管理层讨论与分析”之“十一、公司未来发展的展望”中的相关表述。未来，在板式家具机械方面，加快推进新生产基地项目提升产能，加大研发创新不断提升产品竞争力，引入更多的优质经销商提升市场占有率，通过优化生产工艺流程、降本增效、打造爆款产品等措施提升毛利率；在IDC及云计算方面，公司将通过不断加强产品与技术研发、提高机柜上架率、开拓市场、降本增效等方式提高盈利水平。感谢您的关注。

10、请问公司对24年下半年所需的主要原材料的价格波动趋势做何判断，在规模扩张时如何降低成本，保障供应链安全？

尊敬的投资者，您好。2024年下半年主要原材料的价格趋势具有不确定性，公司会密切关注价格的波动情况，多措并举，发挥长期合作和规模采购带来的优势，保障供应链的安全。感谢您的关注。

11、南兴的股价和同行业公司比已经严重低估，整个市场也找不出几个南兴这样的小盘绩优股了，公司领导层可有考虑采取措施提振公司股价，比如回购？

尊敬的投资者，您好。感谢您的建议。股票股价受多方面因素影响，并不一定反映真实的公司内在价值，公司将全力做好各项经营工作，不断提升运营效率和盈利能力，以长期稳定的经营业绩和持续现金分红回报广大投资者。同时以积极主动的态度增进与资本市场的良好沟通，推动公司价值与市值均衡发展。如有相关事项且达到信息披露标准，公司将依法依规及时履行信息披露义务。感谢您的关注。

	<p>12、为什么基金，机构调研不断，却从来不买公司的股票呢？</p> <p>尊敬的投资者，您好。公司自上市以来，2015年至2023年的营业收入年复合增长率达29.30%，净利润年复合增长率达16.77%，发展稳健快速，实力不断增强。近几年公司不断加强与机构投资者的交流，沟通更加广泛深入，公司股东中机构的比例也在不断增加。未来，公司将在继续努力提高经营业绩的基础上，积极采取措施增加投资者对公司的信心，提升市场对公司价值的认可度。感谢您的关注。</p> <p>13、为什么最近股票一直下跌，量化控盘严重，公司有什么想法吗？</p> <p>尊敬的投资者，您好。股价波动受多方面因素影响，公司管理层也一直关注公司股价在二级市场的表现。自上市以来，公司在致力于做好主业经营和市场拓展的同时，也一直高度重视市值管理和股东回报，公司在上市后持续分红回报股东，与投资者共享经营成果。今后公司将持续做好主业经营和市场拓展，促进经营业绩提升，不断提升盈利能力和内在价值；同时积极做好投资者关系管理工作，让市场逐步认识公司价值。感谢您的关注。</p>
<p>关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明</p>	<p>否</p>
<p>活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件（如有，可作为附件）</p>	<p>无</p>