

证券代码：002214

证券简称：大立科技

浙江大立科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：20240516

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
形式	<input type="checkbox"/> 现场 <input checked="" type="checkbox"/> 网上 <input type="checkbox"/> 电话会议
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司 2023 年度网上业绩说明会的全体投资者
时间	2024 年 5 月 16 日 15:00-17:00
地点	价值在线（ https://www.ir-online.cn/ ）
上市公司接待人员姓名	董事长、总经理 庞惠民 独立董事 潘彬 董事会秘书 范奇 财务总监 徐之建 保荐机构保荐代表人 徐之岳
投资者关系活动主要内容介绍	2023 年度网上业绩说明会互动交流主要问答如下： 1. 庞董事长心怀国之大事，近几年率领大立科技全体员工集中攻关光电瞄准吊舱这一重大项目，公司上下积极加大投入，公司业绩也从定增之后不断下降，按照国九条新规，今年很多投资人担心公司 ST，导致很多中小投资者对公司信心不足，请董事长详细介绍一下今年公司在手订单以及民品、传统型号产品、新一代光电产品今年情况以及展望下未来发展情况！谢谢！

答：公司近三年的业绩非常不近人意，也让关心我们公司发展的投资者十分的担忧，包括国九条新规对我们公司的影响，我表示深深的歉意！但是我对公司的经营仍然充满信心，现在碰到的困难虽然史无前例，但是我们仍然坚守并努力，公司也仍正常地运转，无论是军品还是民品我们都一起一点也没有松懈，我们坚信天道酬勤，我们公司一定有美好的未来！

2. 公司光电吊仓项目花了那么多钱，到底有多大把握？进展到什么程度了？其他产品似乎也没有带来多少收益，请问庞总对大立的未来有何规划？

答：公司成为国际著名的光电产品供应商是我们公司创立时立下的美好愿景，三十多年来，我们一直为这个美好的愿景而努力，我们也投入了很多的人、财、物，但是这是一个长期的过程，仍然需要努力。谢谢！

3. 在今年刚披露的 2023 年度公司年报中，披露了 23 年底 12 月份签订了 2000 多万元的订单，也提到将对 2024 年业绩产生积极影响，作为一名老股东，在光电产业的圈子多次听到了对于公司的褒奖，也深感荣幸，对于上述订单可否进一步阐述一下？谢谢

答：2023 年 12 月，公司与某一客户签订装备订购合同，合同总金额 2341.71 万元。本次合同的签订验证了公司在光电装备领域产品升级换代的新突破。

4. 公司在年报中提及的两千多万的订单，是不是吊舱产品。谢谢

答：你好，该订单不是吊舱产品，谢谢关注！

5. 机器人业务和 ai 技术有结合吗？

答：机器人业务同 AI 技术密不可分，我们公司的业务同 AI 都是非常相关。

6. 介绍下芯片业务优势

答：公司具有非制冷红外焦平面探测器自主研发及产业化的能力，是国内唯一实现“非晶硅”和“氧化钒”双技术路线量产的公司，已实现量产像元间距 17um/15um/12um 等型谱系列产品，封装类别涵盖金属封装、陶瓷封装和晶圆封装。在前两期“核高基”及“十四五”新专项的支持下，公司研发和产业化能力大幅提升，前期发布的业内首款 3072×2048 分辨率 600 万像素级产品引领红外探测器高分辨率发展方向，不断巩固国内非制冷红外焦平面探测器领域领导者的地位。

7. 公司在 2023 年的研发支出是多少，与前一年相比有何变化？

答：你好，公司 2023 年度研发投入 19,764.48 万元，与上年相比增长 4.29%。研发项目的持续投入，将为公司未来业务发展打下坚实的技术基础。谢谢关注！

8. 民品今年情况如何？相比于去年是否改善明显？

答：民品业务从我们现在的业务情况来看，情况比前二年有较大的进步，改善明显。

9. 请问一季度为什么还是大幅亏损？民品领域没有改善吗？传统军品会不会丢失？今年面临 ST 的风险多大？

答：一季度主要是公司主营业务受到装备类产品采购计划延期等不利因素影响，同时研发投入持续增加，导致业务收入及利润不及预期。公司仍处于转型升级的关键期，研发项目持续投入，通过推动技术创新不断提升产品的竞争力和附加值。公司参与的多型装备科研项目竞标稳步取得进展，产品不断拓展在型号装备中的应用；在研项目保持稳定增长，积极开拓在个人消费、辅助驾驶等领域的红外应用，努力聚焦新兴市场。

10. 净利润持续亏损，公司到底有什么举措挽救？

答：你好，公司仍处于转型升级的关键期，研发项目持续投入，通过推动技术创新不断提升产品的竞争力和附加值。公司参与的多型装备科研项目竞标稳步取得进展，产品不断拓展在型号装备中的应用；在研项目保持稳定增长，积极开拓在个人消费、辅助驾驶等领域的红外应用，努力聚焦新兴市场。谢谢关注！

11. 从咱们现场光电产业基地建设情况来看，目前大楼基本上已经盖好，如果不中标，咱们基地是否有其他用处？

答：这个基地是公司系统光电产品制造基地，是公司为新的发展做的基础投入，具有先进的光电产品制造能力，一定会在未来的公司发展中发挥很大的作用，不会因为某个项目的成功与否影响，这是实现国际著名光电产品供应商的重要基础。感谢关注！

12. 有哪些新的业务领域或产品线？

答：民品领域，公司依托完全自主知识产权的非晶硅技术路线在红外测温领域的独特优势，重点开拓政府采购和商业客户的测温需求，不断巩固电力和工业监控等传统领域的优势地位，优化产品结构提升集成度，继续重点开发电网全息感知平台和巡检机器人等产品；同时，利用新量产的氧化钒技术路线产品，深挖市场需求不断加大新行业的应用拓展，重点投入个人消费、辅助驾驶等新兴应用领域的产品开发。装备领域，公司机载光电吊舱开发及产业化项目顺利推进，开展了多项新技术性能试验，科研验证工作进展顺利，为项目后续量产打下了坚实基础。通过定增项目中的“光电吊舱开发及产业化项目”为光电吊舱项目的实施提供了产业化支持。该产品是公司装备产业升级的重要方向，将使公司在机载装备领域由目前的核心

部件供应商升级为分系统供应商，有效提升公司装备业务的发展空间。

13. 公司未来的增长战略是什么？

答：公司深入贯彻国家“以新质生产力强劲推动高质量发展”的战略部署，始终坚守“技术让用户放心，服务让用户满意”的经营理念，坚持协同创新、同步协调发展，不断完善人才队伍建设，持续提升企业的经营管理水平，充分利用技术、项目、人才等方面优势，持续满足市场的发展需要；通过强化研发创新，充分发挥自产红外热成像芯片的核心优势，不断推出技术领先、高性价比的产品，努力聚焦新兴市场，使公司不断稳健发展，成为具有国际竞争力的红外及光电系统产品提供商。

14. 谢谢庞董事长、范总的回答，既然光电产业基地未来一定会发挥作用，作为老股东，也就踏实了。我们坚定支持公司，和大立科技同进步、共发展，坚定做创业者背后的创业者。请问，方便可以分享下除了光电吊舱之外，我们还有哪些其他光电产品的在研计划吗？

答：结合我们公司新投的产业化基地，我们有一个完整的电光产品发展规划，吊舱只是其中的一类产品，由于这些属于公司的战略性规划，无法同大家实质性的交流，我们公司是一个务实的公司，珍惜每一分的投入，希望大家信任我们。谢谢！

15. 公司今年是否有扩大产能或者调整业务的打算呢？

答：公司仍处于转型升级的关键期，研发项目持续投入，通过推动技术创新不断提升产品的竞争力和附加值。公司参与的多型装备科研项目竞标稳步取得进展，产品不断拓展在型号装备中的应用；在研项目保持稳定增长，积极开拓在个人消费、辅助驾驶等领域的红外应用，努力聚焦新兴市场。

	<p>16. 业务线是否和比较热门的低空经济做下结合？</p> <p>答：公司已有多款吊舱用热像仪系列产品配套用于工业无人机和直升机等装备平台。</p> <p>17. 研发成本和历年变动超过百分之三十，原因是什么？</p> <p>答：你好，主要是公司主营业务受到装备类产品采购计划延期等不利因素影响导致业务收入不及预期。公司仍处于转型升级的关键期，研发投入持续增加，通过推动技术创新不断提升产品的竞争力和附加值。参与的多型装备科研项目竞标稳步取得进展，产品不断拓展在型号装备中的应用。谢谢关注！</p> <p>18. 贵司现金流变化原因是？请简述</p> <p>答：你好，公司报告期经营活动产生的现金流量净额较上年同期增加 1,703.28 万元，主要系本报告期公司以支付现金购买商品较上年同期减少所致；报告期投资活动产生的现金流量净额较上年同期减少 15,538.37 万元，主要系本报告期公司收回到期的理财较上年同期减少以及报告期内募集资金项目投入所致；报告期筹资活动产生的现金流量净额较上年同期增加 6,205.75 万元，主要系报告期公司新增银行借款以及本期公司回购股份较上年同期减少所致。谢谢关注！</p>
附件清单(如有)	无
日期	2024 年 5 月 16 日