

证券代码：300071

证券简称：福石控股

北京福石控股发展股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：20240516001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司 2023 年度业绩说明会的全体投资者
时间	2024 年 05 月 16 日 15:00-17:00
地点	价值在线（ https://www.ir-online.cn/ ）网络互动
上市公司接待人员姓名	董事长、总经理：陈永亮 独立董事：江萍 董事会秘书：朱文杰 财务总监：袁斐 证券事务代表：朱迪
投资者关系活动主要内容介绍	1、公司的 AI 智链平台现有注册客户多少？经常活跃客户有多少？截止目前是否产生收益？是否盈利？ 答：尊敬的投资者您好，公司的 AI 智链是公司开发的两个 AI 平台之一，主要面向集团内部各业务单元生产力增效赋能的 AI 平台，目前公司员工均已注册（1000+人），活跃用户占 80%，其中 AI 视频、AI 生文、AI 绘图以及 AI 翻译等各项 AI

模型和工具都在为客户和业务提供赋能，比如为长安马自达、长安启源、东风纳米、五菱汽车、吉利银河、茅台品牌等多个知名品牌客户带来生产力提效和专业加持。感谢您的关注，祝您工作生活愉快！

2、公司去年推出助力终端销售转化的“智慧销售助手”，通过“AI 客服+智慧工牌”。该项目由哪家公司负责运营？发展了多少客户？去年产生了多少收入？前景如何？

答：尊敬的投资者您好，公司携手科大讯飞推出的面向销售终端的“金牌销售智能营销解决方案”双方均可对外销售，大模型领域由科大讯飞提供技术支持。公司推进端而言，目前已经在部分汽车客户推进试点试用，同时也在向其他汽车客户积极推广，结合大模型和 AI 技术的快速发展，以及品牌方对“品销”一体化需求的越来越高，公司将继续推进该产品的运用。感谢您的关注，祝您工作生活愉快！

3、截止目前公司中标的广告业务有多少金额？能不能每月集中公布一下中标情况？

答：尊敬的投资者您好，为了帮助公司业务合理健康发展，参照信息披露规则以及同行业普遍做法，公司对于经营及客户情况暂不进行月度公布。公司财务及经营的重大事项请您关注公司在巨潮资讯网披露的各项公告及定期报告。祝您工作生活愉快！

4、公司目前建立有大模型吗？若有，客户有多少？

答：尊敬的投资者你好，公司目前在 AIGC 领域已经落地的产品及服务能力如下：

1. 五大创作工具：AI+绘图、AI+撰文、AI+音频、AI+视频、AI+翻译，其中 AI+视频能力主要由与百度智能云合作开发的 AI 视频创作模型 D&S-AI Video 承担。
2. 垂直行业轻量化小模型：汽车 AUTO-GPT、手机/电脑/家电 3C-GPT、快消 FMCG-GPT、金融 FIN-GPT、医药 MED-GPT。

3. AI 策略引擎：智能数据洞察、智能创意辅助、PPT 智能生成。

4. 金牌销售智能营销解决方案：联手科大讯飞打造，可通过语音智能化分析提升整体营销团队的销售技巧，赋能终端销售促进和转化。

5. FlinkAI 全链路智能营销系统（平台网址：flinkai.cn）。公司将继续提升自身的技术及产品能力，构筑稳固的基石，向更全面与深入的方向发展。感谢您的关注，祝您工作生活愉快！

5、公司与北京市石景山区现代创新产业发展基金有限公司，中关村大数据产业联盟就合作经营元宇宙领域内研发与产业集群建设项目签订《战略合作框架协议》，项目名称“数字经济及元宇宙产业协同平台”。请问，该平台取得了哪些成绩？公司发挥自身在细分领域的专业优势及经营整合能力，成立的产业引导基金投资了哪些项目？

答：尊敬的投资者您好，该“协同平台”是应市场发展趋势以及公司及合作方的业务发展阶段情况进行部署，目前尚未进入投资阶段。感谢您的关注，祝您工作生活愉快！

6、请问贵公司是否重视双碳政策？你们在华证等机构的 ESG 表现存在较大争议，环境分项只有 CC 这样，在行业中排名比较靠后。公司是否有响应国家减排号召的具体承诺？是否有 ESG 信息披露的计划？谢谢回复

答：尊敬的投资者您好，公司高度重视国家政策，响应国家号召，倡导绿色低碳服务。公司目前主营为业务围绕着整合营销、互联网营销、全链路营销等相关产品及服务展开，具有商业服务业属性，不涉及高耗能高排放行业。关于 ESG 相关信息披露，如有相关披露，请您届时关注巨潮资讯网及其他官方指定平台的相关公告。感谢您的关注，祝您工作生活愉快！

7、公司对高合汽车的收入 1200 万元，是应收账款还是已收入账款？年报时公告 2 月份对该公司还是正常回款，截止目前已经回款多少？还应回款多少？

答：尊敬的投资者您好，出于谨慎性原则，该笔款项并未进行收入确认。目前已回款 65 万，合同应收余额 1253 万元。感谢您的关注，祝您工作生活愉快！

8、二审时效失效日具体时间是多久？

答：尊敬的投资者您好，为了正确理解您的问题，请您具体描述是哪个案件，谢谢。

9、公司重要子公司迪思传媒今年中标广告项目与往年相比是增长还是下降？截止目前已获得多少订单？能否像其他上市公司每月公告一下中标情况？

答：尊敬的投资者您好，为了帮助公司业务合理健康发展，参照信息披露规则以及同行业普遍做法，公司对于经营及客户情况暂不进行月度公布。公司将全力将公司业务向好经营，并在各定期报告向投资者汇报。公司财务及经营的重大事项请您关注公司在巨潮资讯网披露的各项公告及定期报告。祝您工作生活愉快！

10、公司网站只是在重整期间进行过更新，宣传公司形象的重要窗口都无人维护了，公司还怎么谈发展？

答：尊敬的投资者您好，公司正在积极制定企宣整体方案，并尽快落实。非常感谢您的建议，祝您工作生活愉快！

11、2024 年一季度货币资金只有 1000 多万了，未来现金流问题怎么解决

答：尊敬的投资者您好，货币资金为报告期末的余额，并不体现滚动情况。为了更好的支持业务发展，公司将采取各种资本运作及融资手段（包括但不限于定增）努力向好发展。感谢您的关注，祝您工作生活愉快！

12、尊敬的陈董事长：您在增持股份的公告中说，对公司长

期发展坚定信心，故提出增持公司股份 5000 万元，这算不算公司维稳股价，进行市值管理的一种措施？

答：尊敬的投资者您好，对于公司发展本人坚定的支持并报以信心，期望公司能够得以提升、更好的回报投资者。感谢您的关注，祝您工作生活愉快！

13、尊敬的袁总，公司重整结束以后，大幅降低了各项财务费用，迪思传媒的业绩为什么依然带不动上市公司业绩由亏转盈？这种状态谁否还会延续下去？到底是什么原因导致公司业绩持续的亏损？2024 年是否有业绩大幅盈利的可能性？

答：尊敬的投资者您好：2023 年度亏损主要原因一是总体毛利率下降；二是因高合汽车在今年春节后发布停工停产消息，出于谨慎性原则，我们将涉及高合汽车服务项目的支出全额计入经营成本；三是去年我们加大了在新产品和人工智能方面的研发投入。公司将努力多效并举提高公司业绩，请您届时公司披露在巨潮资讯网上的各项公告及定期报告。感谢您的关注，祝您工作生活愉快！

14、尊敬的陈董：公司在汽车营销领域具有较高的知名度，公司最近三年汽车行业客户收入占营业收入比例分别为 75.90%、78.64%及 80.34%。今后，公司在多元化方面有什么具体的举措？在网络游戏方面是否也在进行客户布局？

答：尊敬的投资者您好，公司正在探索加大金融、互联网及游戏方面的业务，并在积极拓展海外业务，感谢您的关注，祝您工作生活愉快！

15、尊敬的陈永亮先生：请问公司有没有考虑过进行资产重组或注入盈利能力比较强的公司来改善公司的基本面？

答：尊敬的投资者您好，在合规范围内尽全力发展现有业务、提升公司业绩是回报投资者的宗旨之一。公司将对内加强业务能力，多方合作拓展业务广度和深度，内生与外延相结合、

充分利用资本市场赋予的各类工具，力争以多项并举的方式提升公司业绩。公司应规则要求需披露的公告以巨潮资讯网的公告为准，请广大投资者谨慎投资。感谢您的关注，祝您工作生活愉快！

16、尊敬的董秘：请介绍一下公司在 AI 人工智能领域，有哪些突破性的进展？

答：尊敬的投资者你好，公司目前在 AIGC 领域已经落地的产品及服务能力如下：

1. 五大创作工具：AI+绘图、AI+撰文、AI+音频、AI+视频、AI+翻译，其中 AI+视频能力主要由与百度智能云合作开发的 AI 视频创作模型 D&S-AI Video 承担。
2. 垂直行业轻量化小模型：汽车 AUTO-GPT、手机/电脑/家电 3C-GPT、快消 FMCG-GPT、金融 FIN-GPT、医药 MED-GPT。
3. AI 策略引擎：智能数据洞察、智能创意辅助、PPT 智能生成。
4. 金牌销售智能营销解决方案：联手科大讯飞打造，可通过语音智能化分析提升整体营销团队的销售技巧，赋能终端销售促进和转化。
5. FlinkAI 全链路智能营销系统（平台网址：flinkai.cn）。

17、目前公司定增进展如何，如果定增不成功如何补充企业经营性现金流

答：尊敬的投资者您好，公司定向增发准备工作正在进行中，公司会按照相关的法律法规及时履行信息披露义务。公司将在确保合法合规的前提下，根据实际经营需要进行融资，保障公司现金流安全。感谢您的关注，祝您工作生活愉快！

18、尊敬的陈永亮董事长，市场都比较担心贵公司是否有再次被 ST 的可能性，无论从财务指标还是业绩预期，都存在这样的可能性。作为公司领导，是否有什么措施保障公司的基本面不出意外？保障投资者的根本利益？

答：尊敬的投资者您好，按照现行规则，公司未触及 ST 的标准。公司自通过破产重整重生以来，不断在稳固业务基本面以及拓展新的业务领域。公司在现有业务的基础上，正在深化技术服务和产品能力，对于项目也进行优化；同时，公司从实际和未来目标出发制定了经营发展规划，也将致力于从“营”到“销”的打通，努力使盈利模式向更有利于公司发展的方向转变。公司将恪守稳中求进的原则，在稳定基本面的同时继续寻找新的业绩发力点，并争取尽快向投资者们呈现。感谢您的关注，祝您工作和生活愉快！

19、贵司定增难产吗？定增计划还能否落地。

答：尊敬的投资者您好，公司定增工作正在推进中。感谢您的关注，公司会按照相关的法律法规及时履行信息披露义务。祝您工作生活愉快！

20、今年福石会 st 吧

答：尊敬的投资者您好，按照现行规则，公司未触及 ST 的标准。感谢您的关注，祝您工作生活愉快！

21、董事长您好：贵公司在传媒营销业务上是如何推进应用 SORA 相关的 AI 生成视频技术的？在行业内处于什么样的地位？

答：尊敬的投资者您好，您提到文生视频的突破性技术进步是 AI 智能技术的重大突破，公司对于推动 AI 进步的所有技术先驱深表敬意！作为整合营销与传播领域的重要力量之一，公司主要致力于场景化优势的落地-即以目前的先进 AI 及数字化智能化技术为基础，结合公司的场景搭建与落地的强大能力，搭建应用级系统或生产主题鲜明的作品，让 AI 智能技术转化为易用、好用、实用的 AIGC 产品或系统。公司目前已经取得成就如下：

1. 五大创作工具：AI+绘图、AI+撰文、AI+音频、AI+视频、AI+翻译，其中 AI+视频能力主要由与百度智能云合作开发的

AI 视频创作模型 D&S-AI Video 承担。

2. 垂直行业轻量化小模型：汽车 AUTO-GPT、手机/电脑/家电 3C-GPT、快消 FMCG-GPT、金融 FIN-GPT、医药 MED-GPT。

3. AI 策略引擎：智能数据洞察、智能创意辅助、PPT 智能生成。

4. 金牌销售智能营销解决方案：联手科大讯飞打造，可通过语音智能化分析提升整体营销团队的销售技巧，赋能终端销售促进和转化。

5. FlinkAI 全链路智能营销系统（平台网址：flinkai.cn）。公司将继续提升自身的技术及产品能力，构筑稳固的基石，向更全面与深入的方向发展。感谢您的关注，祝您工作生活愉快！

22、尊敬的董秘：从公司主页上看，公司的相关客户有华为 宁德时代 比亚迪汽车等等，与这些大公司的合作，是否具有持续性？

答：尊敬的投资者您好，公司主页并未展示宁德时代，该公司不是公司目前服务的客户，请您以公司官方信息为准。公司将积极拓展新客户，尽量留存现有优质客户，与各个客户均保持良好的沟通，以优质的服务满足客户需求，客户满意度整体较高。感谢您的关注，祝您工作生活愉快！

23、董事长您好：贵公司全资子公司迪思传媒在行业内被称为“传媒黄埔军校”，培养了很多公关精英！但贵公司的业绩却一直没有体现出精英效益，也没有体现高质量的发展，能否对投资者预测一下贵公司未来业绩的预期？有哪些措施予以保障？

答：尊敬的投资者您好，根据信披规则，公司业绩情况请您详见届时披露的公告或定期报告。公司将努力做好经营，力争回报投资者！

24、您好，公司的第二季度业绩预测或目标是多少？有没有

新的业绩增长点？有没有计划把赔钱的业务线砍掉，轻装上阵把公司的市值管理做好呢？

答：尊敬的投资者您好，感谢您的建议，公司经营管理层将根据实际情况进行跟进研究。根据信披规则，公司业绩情况请您详见届时披露的公告或定期报告。公司将努力做好经营，力争回报投资者！

25、能否详细介绍一下贵公司“多模态大模型”的发展现状和未来发展方向？

答：尊敬的投资者你好，公司目前在 AIGC 领域已经落地的产品及服务能力如下：

1. 五大创作工具：AI+绘图、AI+撰文、AI+音频、AI+视频、AI+翻译，其中 AI+视频能力主要由与百度智能云合作开发的 AI 视频创作模型 D&S-AI Video 承担。

2. 垂直行业轻量化小模型：汽车 AUTO-GPT、手机/电脑/家电 3C-GPT、快消 FMCG-GPT、金融 FIN-GPT、医药 MED-GPT。

3. AI 策略引擎：智能数据洞察、智能创意辅助、PPT 智能生成。

4. 金牌销售智能营销解决方案：联手科大讯飞打造，可通过语音智能化分析提升整体营销团队的销售技巧，赋能终端销售促进和转化。

5. FlinkAI 全链路智能营销系统（平台网址：flinkai.cn）。
公司将继续提升自身的技术及产品能力，构筑稳固的基石；对新的技术及合作伙伴持开放态度，向更全面与深入的方向发展。从项目提质增效赋能、C 端新形态产品推广及落地两方面体现多模态大模型在应用层面的价值。

26、按照公司目前这两年的经营情况，扣非利润持续亏损，至今 24 年 1 季度毫无改观！可预见 2024 年仍然亏损的，明年大股东是否能履行现金支付扣非净利润 3.6 亿的承诺，希望不是重整时的一句空谈！提请立即资产注入或开展资产重组

组，扭转亏损局面，请及早谋划！

答：尊敬的投资者您好，感谢您的建议，我们将对此予以重视；如形成可行的计划将尽快推动。公司信息披露网上平台为巨潮资讯网，请以该平台披露的信息为准。祝您工作生活愉快！

27、据查询，公司推出的全链路智能营销系统，注册人员极少，请公司说说详情。

答：尊敬的投资者你好，该平台自4月下旬投入公开运营后，已吸引了预期中的真实账号入驻，并实现了一定的用户增长量。为服务发展需要，公司尚未公布账号入驻数量，请您以官方信息为准！为进一步完善功能，公司尚未进行全方位市场推广，目前处在公开试运营阶段。欢迎广大用户提出宝贵意见。感谢您的关注，祝您工作生活愉快！

28、几个月已过半才增持18万元，说好的不少于5000万，是会在之后的日子持续增持吗？我们需要看到管理层的态度

答：尊敬的投资者您好，因受增持资金安排、定期报告窗口期及资本市场变动等综合原因影响，本次增持计划前期进展较慢。本次增持计划系不可撤销的承诺，公司将根据增持主体的履行情况进行信息披露。感谢您的关注，祝您工作生活愉快！

29、持股三年，亲历贵公司股价从六块多跌至目前两元多，福石涵盖华为概念，人工智能概念 sora 概念，可为何每一波炒作都是跟跌不跟涨？市值持续降低，大股东承诺的5000万增持何时到位？今年下半年内公司市值有没有计划突破100亿？

答：尊敬的投资者您好，感谢您的长期关注与支持。公司目前正在积极发展主营业务，在营销与传播领域切实发展原有业务以及围绕AIGC大模型发展自身的垂类模型、赋能平台、

	<p>传播平台等新技术新产品。期望在今后能用成果回报投资者。控股股东及公司将履行各项权利义务，具体实施请您届时关注公司在巨潮资讯网披露的各项公告。祝您工作生活愉快！</p> <p>30、福石投资承诺公司 2022~2024 年要实现扣非净利润不低于 3.6 亿，但截止目前 22、23 年公司已经累计亏损高达 5 千万元，且今年一季多继续亏损。控股股东还承诺增持二级市场股票，但却拿不出钱来兑现增持承诺。种种迹象表明，福石投资的承诺均为一线空文，请问公司管理层有何应对措施？</p> <p>答：尊敬的投资者您好，您提到的事项尚未结束履行期，请您届时关注公司在巨潮资讯网披露的各项公告。祝您工作生活愉快！</p> <p>31、公司目前有多少研发人员？主要有哪些研发项目？研发项目进展情况如何？</p> <p>答：尊敬的投资者您好，截至 2023 年底，公司共有 20 名研发人员。公司重大事项请您详见公司定期报告及公告。感谢您的关注，祝您工作生活愉快！</p> <p>32、董事长您好：最近关注到公司在数字人方面也在进行开发和研究，请问现在有没有具体的案例？</p> <p>答：尊敬的投资者您好，公司的 AI 智链平台具备数字人定制功能，包括 2D 数字人和高仿真数字人，AI 智链已经用于赋能公司日常项目中，视客户需要生成不同物料。感谢您的关注，祝您工作生活愉快！</p>
附件清单（如有）	无
日期	2024 年 5 月 16 日