

证券代码：300588

证券简称：熙菱信息

新疆熙菱信息技术股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2024-投001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司2023年度业绩说明会的全体投资者
时间	2024年05月17日 15:00-17:00
地点	价值在线（ https://www.ir-online.cn/ ）网络互动
上市公司接待人员姓名	董事长 何开文先生 董事会秘书、副总经理 何岳先生 副总经理、技术总监 张登先生 财务总监 钟仲人先生 独立董事 方军雄先生
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1. 想了解一下公司在行业中的地位，请公司领导介绍一下</p> <p>答：投资者您好，公司业务在各个细分领域的发展期不同，数字警务的禁毒产品目前已建立了核心竞争优势，服务地域已覆盖全国1/3以上地区；数字警务的情指产品形成了以AI警情分析和AI情报分析为核心的情指行一体化解决方案，在治安领域新推出了数字派出所产品，并且参与了华东数字化改革并建立了样板点并向全国辐射。在非公安的政企行业中，推出了一系列相关解决方案和应用试点项目，为未来的行业深耕和拓展打下了良好的基础。数字安全领域大力扩展网络安全领域的咨询服务业务，客户数量和收入发展</p>

迅速，服务行业和地域不断拓展，已成为公司重要利润来源。此外，公司也在海外市场形成了零的突破，帮助某东南亚国家大学校园完成了智慧校园方面视图数据接入及治理的工作并形成了标准化解决方案。感谢您的关注。

2. 公司目前几乎触及新国九条的营收条款，请问公司未来怎么怎么加营收远离退市风险。

答:投资者您好，公司2023年实现营业收入1.59亿元，尽管受客户项目延迟及预算收紧等不利影响，但总体营业收入质量持续提升，实现毛利同比上升并持续减亏。公司2023年如年报披露总体新签合同额及合同利润额同比有所上升，为后续保持稳定向上的收入规模建立基础。此外，公司对核心技术及核心产品持续投入，并在“盖娅”的技术底座基础上，进一步丰富产品矩阵，围绕一些垂直应用领域和场景，丰富解决方案和提升产品能力，进一步加大服务型、运营型收入的占比，提高业务规模和降低收入的波动性。同时，在重点区域内深耕市场和客户，围绕数字政务、数字安全、数字警务、数字产业等助力数字中国的建设，以此在新时期的数字化浪潮中，稳步提升公司收入规模和收入质量。

3. 在未来发展上，公司怎么看自己未来三年的发展，有什么计划

答:投资者您好，公司始终秉持大数据智能应用服务商的定位和“让大数据说话，使社会更智慧”的核心使命，坚持以技术创新和客户价值创造为最根本的发展驱动力，不断寻找新的战略突破，力争发展成为全国一流的大数据智能应用服务商。在未来的三年，公司主要的业务规划包括：一方面公司将继续深耕目前市场基础和业务积累最深的数字警务业务，将公司的“盖娅”数据智能开放平台积累的大数据智能应用构建能力赋能于公共安全部门的各专业业务警种，形成与行业垂直领域客户业务层深度融合、数据资产价值释放的数智化应用软件，进一步完成主营业务从软件开发到数据资产及数据要素运营的商业模式转变，充分发挥公司在“视频+大数据”领域的差异化定位和竞争优势。另一方面，在数字政务和数字产业领域，选准选好数字化转型潜力大、与公司技术体系具有协同效应的业务场景做深做透，采用内部孵化、外部投并双措并举的方式快速形成公司的多元化业务场景布局，为公司的经营业绩打好坚实的基础，提升公司的抗风险能力。关于公司较为详细的发展规划与经营目标可以查阅已发布的《2023年年度报告》。

4. 看到公司年年营收减少，请问是在业务端有什么瓶颈和压力吗

答:投资者您好，公司最近三年分别实现营业收入1.45亿元，1.79亿元及1.59亿元。公司收入的波动主要受宏观环境、客户预算、项目周期等因素影响。由于公司的主要面向政企客户，一定程度上，受整体宏观因素影响较大。但在核心业务布局上，近几年来公司致力于围绕数字警务、数字政务、数字安全、数字产业等领域，构建核心产品体系，在“盖娅”的技术底座基础上，构建标准化产品及满足多种场景的解决方案。一方面致力于扩大应用场景的覆盖，一方面致力于标准产品建设及运营和持续性收入占比，以扩大业务规模及平滑收入波动，有效应对外部挑战和为构建新的业务增长曲线建立基础。

5. 很少看到公司研报，请问在投资者关系工作这块公司有没有什么计划

答:投资者您好，公司重视与投资者的交流互动，积极传达公司投资价值，一直积极通过深交所互动易平台、电话、业绩说明会、股东大会等多样化手段加强与投资者沟通交流。未来公司将持续努力以获得更多券商研究机构的关注及研报覆盖。感谢关注。

6. 目前行业发展格局处于什么阶段？整体行业增速如何？

答:投资者您好，根据工信部统计数据显示，公司所处的大数据软件行业2023年度业务收入同比增长13.4%，保持了平稳较快发展。核心技术不断得到突破，成为了推动产业转型升级、加快高质量发展的关键一环。短期来看，数字化转型和智能化升级的需求使得企业对底层数据产生更多要求，进而增大对大数据治理的投入，持续带动大数据平台和应用的发展。不过，公司所处的智慧城市和数字政府的大数据应用软件细分行业，由于受到宏观经济形势和各地财政收入情况的影响，短期内对公司业务规模增长形成了一定挑战，但随着大数据市场技术的快速发展，数智融合成为必然趋势，长期来看，未来五年内大数据软件市场仍有非常大的发展潜力。感谢您的关注。

7. 您好，请问公司目前在行业内的竞争优势主要体现在？如何保持这种优势

答:投资者您好，公司核心竞争优势主要体现在：1、公司设有国家级博士后科研工作站、省级企业技术中心、国家级工程实验室、省级网络与数据安全产业创新研究院等高标准研发平台，承担

	<p>过国家高新技术产业化专项、国家重点研发专项、国家火炬计划项目等国家级科研项目，主导或参与制定多项国家及行业标准，自主创新研发能力优势突出。2、技术优势。公司拥有高兼容性和安全性的物联感知数据接入与应用能力，旗下“易联”系列智慧物联产品已成为国内外多个智慧城市和行业数字化转型场景下音视频数据接入与应用的优秀实践。3、行业经验优势。公司深耕政企信息化数字化领域二十余年、公共安全科技信息化领域十余年，对政企行业通过信息化数字化手段赋能业务应用有着深度的理解。4、品牌优势。近年来，公司打造了诸多具备标杆性的样板点项目，如：2018-2022年连续五届中国国际进口博览会的大型活动安保服务、2022年冬奥会大型活动安保服务等，为公司在同行业的市场开拓中带来了显著的竞争优势。未来，公司将不断积累和加强在自主创新研发等方面的核心优势，为未来技术、产品与解决方案的持续创新和升级筑牢深厚基石。</p> <p>8. 一般账期要多久，应收账款风险是否可控</p> <p>答:投资者您好，公司应收账款账期与项目关键节点和具体约定有关，2023年整体应收账款账面余额与净值分别下降21%和29%，计提的信用风险减值准备有所转回。从账龄分布变化来看，一年以内的应收款项同比下降65%，反应了当期项目的应收周转率和回收情况转好。4年及以上的账龄余额同比下降4%，反映了历史逾期的应收款项的逐步收回。公司成立专门部门对重点应收款项进行追踪和风险控制。同时，2023年在国家各级部门出台的政策支持下，加强了对于逾期的历史应收款项回收管理。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2024年05月17日