

证券代码：873690

证券简称：捷众科技

公告编号：2024-049

浙江捷众科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

一、 投资者关系活动类别

- 特定对象调研
 业绩说明会
 媒体采访
 现场参观
 新闻发布会
 分析师会议
 路演活动
 其他

二、 投资者关系活动情况

活动时间：2024年5月16日

活动地点：公司通过全景网“投资者关系互动平台”(<https://ir.p5w.net>)采用网络远程的方式召开业绩说明会。

参会单位及人员：通过网络方式参加公司2023年年度报告业绩说明会的投资者。

上市公司接待人员：公司董事长：孙秋根先生；公司董事、总经理：孙坤先生；公司董事、副董事长、董事会秘书：董祖琰先生；公司保荐代表人：任枫烽先生、陆杰炜先生。

三、 投资者关系活动主要内容

本次业绩说明会通过视频对公司情况及 2023 年度经营业绩情况进行了介绍。同时公司在业绩说明会上就投资者关心的问题进行了回答，主要问题及回复如下：

问题 1：如何看待汽车零部件行业的成长性？近年来，新能源汽车的快速发展是否为公司生产经营带来利好？未来持续性怎么看？

回复：您好，汽车零部件行业作为汽车工业的配套行业，是其重要组成部分。汽车零部件行业的发展与汽车工业的发展息息相关，汽车工业整车制造与技术创新需要零部件做基础，零部件的创新与发展又对汽车工业整车制造产生强大推动力。随着经济全球化和产业分工的细化，汽车零部件行业在汽车工业中的地位越来越重要。近年来全球汽车工业的蓬勃发展带动了汽车零部件行业的市场繁荣。对于国内来说，随着汽车市场快速发展，上汽、吉利、长城、比亚迪等一系列优秀国产品牌正逐渐崛起，其市场份额的稳步提高必将为本土零部件企业的发展带来机遇。谢谢！

问题 2：公司已接入哪些厂商的供应链体系？主要客户群有哪些？下一步市场拓展方向？

回复：您好，公司主要为法雷奥、恩坦华、东洋机电等全球领先的汽车零部件一级供应商提供各类零部件产品，是上汽通用的一级供应商。公司产品最终用于奔驰、宝马、奥迪、大众和通用等知名品牌汽车，以及特斯拉、比亚迪、理想、蔚来和小鹏等新能源汽车。公司将继续按照专精特新的发展理念，持续开拓新能源汽车相关精密部件。谢谢！

问题 3：请问公司：去年及今年初，公司新客户的开拓情况？博世是否有具体订单了？

回复：您好，公司目前正在积极拓展新客户尤其是新能源汽车领域的客户，如有重大突破和进展，我们会第一时间进行公告。谢谢！

问题 4：公司 2024 年发展规划和经营目标如何？公司打算如何实现长期发展？有哪些新增长点值得市场期待？

回复：您好，公司将坚持专精特新的发展战略，抓住我国汽车行业持续发展的良好机遇，依托公司积累的竞争优势，以技术创新、管理创新为抓手，密切跟

踪汽车行业的发展趋势，深入挖掘市场潜力，加快新能源汽车相关产品开发，把公司打造成为全球领先的汽车零部件供应商。基本思路是：1、聚焦主业，坚持专精特新的发展理念，抓住新能源汽车发展良机，加快新能源汽车相关产品开发；充分利用资本市场平台优势，加快产业结构调整 and 转型升级，把公司做精，做强、做大，成为行业领先的汽车零部件供应商。2、按照上市公司要求，进一步规范公司运行，推进公司高质量发展，更好地履行社会责任，提升品牌形象，为投资者带来更加丰厚的回报，成为一家受投资者尊敬的上市公司。谢谢！

问题 5：24 年公司是否有增加研发投入的计划，特别是在新能源汽车零部件领域的研发？

回复：您好，本公司一贯重视研发投入，在汽车雨刮系统、门窗系统及空调系统等主要产品生产技术及工艺等方面形成了一系列具有自主知识产权的核心技术。2024 年公司以新能源汽车零部件新产品新工艺的研发为核心，制定了明确的研发计划，其中有多项研发项目正在申报省级新产品立项，今年的研发投入将会继续保持增加态势。谢谢！

问题 6：公司密塑料齿轮等精密注塑件在国内具有较高的知名度，市场份额较高。请问公司哪些代表性产品能达到市场占有率 20%以上？

回复：您好，公司主营产品为汽车雨刮系统零部件、汽车门窗系统零部件和汽车空调系统零部件，公司以汽车雨刮系统零部件起家，二十多年来深耕该领域，近年来如雨刮电机齿轮等代表性产品市场占有率在 25%左右，市场份额较高。谢谢！

问题 7：公司是否与特斯拉有合作？雨刮器细分行业贵公司市场占有率大概有多少？谢谢！

回复：您好，公司主要为法雷奥、恩坦华、东洋机电等全球领先的汽车零部件一级供应商提供各类零部件产品，是上汽通用的一级供应商。公司产品最终用于奔驰、宝马、奥迪、大众和通用等知名品牌汽车，以及特斯拉、比亚迪、理想、蔚来和小鹏等新能源汽车。

公司以汽车雨刮系统零部件起家，二十多年来深耕该领域，近年来如雨刮电机齿轮等代表性产品市场占有率在 25%左右，市场份额较高。谢谢！

问题 8：请问公司作为精密零部件国家级专精特新小巨人企业在汽车升级、

轻量化需求领域深耕多年。公司所生产的汽车门窗、雨刷，尤其是市场占有率精密齿轮等注塑件对于用于飞行汽车有何规划。

回复：您好，公司一直坚持专精特新的发展理念，长期深耕汽车雨刮系统、门窗系统细分领域，拥有了良好的市场形象，特别是精密注塑齿轮在关键技术性能指标(精度、强度等)方面达到了国际领先水平(经科技查新、省级新产品鉴定)，深受用户好评，市场占有率较高。 本公司目前暂无飞行汽车应用方面的具体规划，但本公司将密切关注该领域的技术发展动向和国家产业政策导向，择机而行。谢谢！

问题 9：公司 2023 年营收和净利润表现都不错，请问驱动业绩增长的主要因素是什么？

回复：您好，2023 年度，公司汽车雨刮系统零部件、汽车门窗系统零部件和汽车空调系统及其他三大板块均有所增长，其中汽车门窗系统零部件对毛利增加贡献最大。公司立足汽车零部件行业，依托业已形成的综合优势，在保持现有业务稳定发展的同时，进一步加强新能源汽车市场开拓，扩大市场份额，实现了公司营业收入、利润等主要经营指标的稳定增长，较好地完成了年度经营目标。谢谢！

问题 10：公司的雨刷门窗系统和精密注塑齿轮等市场占有率都很高。对于在飞行汽车应用上有何规划和发展？

回复：您好，公司一直坚持专精特新的发展理念，长期深耕汽车雨刮系统、门窗系统细分领域，拥有了良好的市场形象，特别是精密注塑齿轮在关键技术性能指标(精度、强度等)方面达到了国际领先水平(经科技查新、省级新产品鉴定)，深受用户好评，市场占有率较高。

本公司目前暂无飞行汽车应用方面的具体规划，但本公司将密切关注该领域的技术发展动向和国家产业政策导向，择机而行。谢谢！

问题 11：公司的成长性近年来一直不错，请问公司如何抓住作为上市公司的助力迅速做大做强？

回复：您好，公司将采取下列措施做大做强:1、聚焦主业，坚持专精特新的发展理念，抓住新能源汽车发展良机，加快新能源汽车相关产品开发，保持主营业务健康快速发展。

2. 充分利用资本市场平台优势, 加快产业结构调整和转型升级, 把公司做精, 做强、做大, 成为行业领先的汽车零部件供应商。谢谢。

问题 12: 请问公司: 公司的资产负债率很低, 是否考虑过收购或兼并其他公司来发展壮大自己, 谢谢。

回复: 您好, 收购或兼并是上市公司快速做大做强的有效途径。我国汽车零部件行业经过 20 多年的快速发展, 培育出一大批专精特新中小企业, 为行业内的收购或兼并奠定了良好的基础, 本公司将充分利用上市公司的优势, 积极物色合适标的, 择机开展行业内的收购或兼并。如有决议将及时公告。谢谢!

问题 13: 公司作为一直成长单项市占率极高的专精特新企业上市以来股价却一直如此低迷, 公司对于市值管理有何规划? 在重视市值管理的大背景下, 公司考虑到也增持回购吗?

回复: 您好, 股价除了受公司经营业绩等内部因素影响外, 还受宏观经济环境、行业波动、资本市场多种外部因素的影响。公司高度重视投资者管理, 积极开展与投资者的交流互动。

关于您所提到的公司是否考虑增持回购, 公司将根据公司的发展战略和资本市场的变动情况, 从保护投资者根本利益的角度出发, 按照董事会和股东大会的相关决议来实施相关方案。如有相关决议公司将会及时披露。谢谢!

问题 14: 汽车雨刮系统和汽车门窗系统 2023 年毛利率有所下降的原因分别是什么? 公司将采取何种措施应对挑战?

回复: 您好, 2023 年度, 汽车雨刮系统和汽车门窗系统毛利率同比上年略有下降, 主要系原材料价格变动、年降价格调整等因素综合所致。未来, 公司将在保持现有业务稳定发展的同时进一步加强新能源汽车市场开拓, 扩大市场份额, 实现公司营业收入、利润等主要经营指标的稳定增长, 较好地完成年度经营目标。谢谢!

问题 15: 公司拟投资 2 亿元于“新能源汽车精密零部件智造项目。进展如何? 给未来的应收利润能带来多大提升。

回复: 尊敬的投资者, 您好! 公司募投项目建设稳步推进中, 预计于 2026 年 5 月投产, 募投项目稳定运作后, 将为公司带来持续的效率和现金流。感谢您的关注!

问题 16：请问公司作为北交所质地很好，管理规范的国家级专精特新企业对于如何做大做强更上一层楼，做成伟大的令人尊敬的上市公司有何设想和规划？

回复：您好，公司将坚持专精特新的发展战略，抓住我国汽车行业持续发展的良好机遇，依托公司积累的竞争优势，以技术创新、管理创新为抓手，密切跟踪汽车行业的发展趋势，深入挖掘市场潜力，加快新能源汽车相关产品开发，把公司打造成为全球领先的汽车零部件供应商。谢谢！

问题 17：公司在手订单量是否充裕？2023 年产能利用率如何？2024 年一季度产能是否有所提升？

回复：你好，得益于公司积极的市场开拓和汽车行业的全面复苏，公司目前在手订单量充裕，产能利用率一直保持在高水平状态。谢谢！

问题 18：公司分红政策是什么？是否能保持稳定的股息支付？

回复：您好，公司积极履行回报股东义务，与全体股东分享公司经营成果，在统筹考虑公司战略发展目标及流动资金需求，保证公司健康、稳定、持续发展的前提下，公司将坚持以稳定的分红政策、积极的分配方案来回报广大投资者的信任和支持。谢谢！

问题 19：公司海外业务营收情况如何？在海外市场拓展方面，公司是如何布局的？

回复：您好，本公司一直重视国际市场的开拓，目前产品已销往墨西哥、波兰、法国、德国、泰国等地，2023 年外销收入 3000 多万元。随着公司产能的增加和国际市场开拓力度的加大，预计未来公司外销收入将进一步增长。

随着公司国际化步伐的加大，未来与海外客户的合作模式将会进一步拓展，如共建研发机构、共建营销网络、共建生产仓储基地等。谢谢！

问题 20：能否预测一下 2024 年业绩情况？

回复：您好，公司将严格按照相关制度，及时披露业绩信息，谢谢！

浙江捷众科技股份有限公司

董事会

2024 年 5 月 17 日