

证券代码: 002831

证券简称: 裕同科技

### 深圳市裕同包装科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号: 2024-001

	□特定对象调研	□分析师会议
投资者关系活动	□媒体采访	■业绩说明会
类别	□新闻发布会	□路演活动
	□现场参观	□其他
参与单位名称及	线上参与公司 2023 年度暨 2024 年第一季度网上业绩说明会的投资者	
人员姓名		
时间	2024年5月17日 15:30-16:30	
地点	价值在线(https://www.ir-online.cn/)网络互动	
	董事长兼总裁 王华君先生	
上市公司接待人	副总裁兼财务总监 祝勇	利先生
员	副总裁兼董事会秘书 李	宇轩先生
	独立董事 王利婕女士	
	问题 1:公司未来三	年的规划是什么?有哪些新的项目或合作计
	问题 1:公司未来三划?	年的规划是什么?有哪些新的项目或合作计
	划?	
	划? 答:未来,公司将以	J综合成本领先战略为基础,结合差异化战
	划? 答:未来,公司将以 略、区域战略和专案战略	J综合成本领先战略为基础,结合差异化战 各,坚持走国际化发展道路。通过继续开拓新
投资者关系活动	划? 答:未来,公司将以略、区域战略和专案战略客户、新兴细分市场和新	从综合成本领先战略为基础,结合差异化战 各,坚持走国际化发展道路。通过继续开拓新 新业务,加强精益化、自动化、信息化、智能
投资者关系活动主要内容介绍	划? 答:未来,公司将以略、区域战略和专案战略客户、新兴细分市场和新化、项目管理及品牌建设	从综合成本领先战略为基础,结合差异化战 各,坚持走国际化发展道路。通过继续开拓新 所业务,加强精益化、自动化、信息化、智能 设等,持续提升公司核心竞争力。公司与具体
	划?  答:未来,公司将以略、区域战略和专案战略客户、新兴细分市场和新化、项目管理及品牌建设客户的合作信息受到商业	从综合成本领先战略为基础,结合差异化战 各,坚持走国际化发展道路。通过继续开拓新 新业务,加强精益化、自动化、信息化、智能
	划? 答:未来,公司将以略、区域战略和专案战略客户、新兴细分市场和新化、项目管理及品牌建设	从综合成本领先战略为基础,结合差异化战 各,坚持走国际化发展道路。通过继续开拓新 所业务,加强精益化、自动化、信息化、智能 设等,持续提升公司核心竞争力。公司与具体
	划?  答:未来,公司将以略、区域战略和专案战略客户、新兴细分市场和新化、项目管理及品牌建设客户的合作信息受到商公谅解,谢谢!	从综合成本领先战略为基础,结合差异化战 各,坚持走国际化发展道路。通过继续开拓新 所业务,加强精益化、自动化、信息化、智能 设等,持续提升公司核心竞争力。公司与具体
	划?  答:未来,公司将以略、区域战略和专案战略客户、新兴细分市场和新化、项目管理及品牌建设客户的合作信息受到商公谅解,谢谢!	从综合成本领先战略为基础,结合差异化战各,坚持走国际化发展道路。通过继续开拓新新业务,加强精益化、自动化、信息化、智能设等,持续提升公司核心竞争力。公司与具体 业保密协议的约束,相关信息不便披露,敬请



度行业领先。子公司许昌裕同入选国家工业和信息化部"2023年度智能制造示范工厂",湖南裕同智能工厂建设顺利落地;苏州裕同智能工厂建设完成;成都裕同智能工厂一期建设完成;九江裕同智能工厂一期、龙岗裕同智能工厂一期建设推进中;昆山裕同智能仓储物流系统启动建设;海外越南智能工厂一期建设中;泸州裕同、重庆裕同、烟台裕同、海口裕同等的智能化建设也在持续规划推进中。未来,公司将持续加大对智能工厂的投入与建设,以高端化、智能化为导向,打造行业新质生产力,谢谢。

#### 问题 3: 贵司在海外市场的布局和产能规划情况如何?

答:公司已在越南、印度、印尼、泰国、马来西亚等海外地区建立了7个生产基地。2024年,公司将加大海外市场投入,积极拓展海外市场,推动印尼泗水项目、印尼雅加达项目、越南平阳项目、印度德里项目投产,进一步完善国际化供应链;启动墨西哥、菲律宾新工厂建设,开拓包装新品类;同时启动海外工厂软硬件设施的智能化升级改造,提升核心制造能力,谢谢。

问题 4: 现在电子产品市场需求增速缓慢,公司以什么优势获取更大的市场份额? 说下环保包装的远景预期及可降解猫砂的市场预期。

答:公司作为行业领先、国际知名的品质包装方案商,历经多年发展,积累了大批优质客户资源,涵盖消费电子、智能硬件、烟草、酒、化妆品、奢侈品、大健康、医疗保健、文创和高端食品等领域。面对市场环境的不断变化,公司持续开拓新客户、新兴细分市场和新业务,同时加大对智能工厂的投入,坚持以创新作为发展根基,推动公司实现高质量发展。

公司环保包装拥有健全的产业链、广泛的客户资源、优质的产品性能、强大的研发能力等核心优势。2023年,公司环保业务收入约10.6亿元,占公司总营收约7%。2024年5月,公司申请设立"中国



环保包装材料研发中心(深圳)"获得了中国包装联合会批复。可降解猫砂为公司在环保材料领域的创新尝试,目前处于前期市场推广阶段。未来公司将进一步加大环保包装在研发创新、生产布局、产业链延伸以及品牌推广等方面的投入力度,构建全方位竞争优势。

# 问题 5: 个人 PC 以及个人手机都有 AI 化的趋势,这是否会带来换机潮?裕同纸包业务目前有体现出来吗?

答:公司将持续关注人工智能(AI)领域的技术发展和应用,根据市场需求、自身业务和技术发展需要等积极规划布局相关业务,持续配套服务好下游客户。公司与具体客户的合作信息受到商业保密协议的约束,相关信息不便披露,敬请谅解,谢谢!

## 问题 6:公司在研发上的投入占比是多少?这些投入主要集中在哪些业务板块?公司如何通过技术创新来推动产业结构升级?

答:公司始终高度重视研发创新,集聚了大批优秀的研发与工程人才,为客户提供领先的新产品、新材料、新技术和新工艺。2023年度,公司研发投入约 6.96 亿元,占营业收入的 4.57%,对生物降解膜袋包装材料、新型生物基功能化学品绿色制备应用、新型植物纤维模塑成型包装材料等项目进行了研发。未来,公司也将密切关注全球包装及相关行业技术趋势,坚持创新引领,通过持续的研发投入,保持技术的创新性和领先性,以进一步夯实行业地位,谢谢。

# 问题 7: 公司在烟包和酒包市场拓展的情况,哪个市场的拓展难度 更容易些? 未来两年有市场占有率的目标吗?

答:烟包、酒包为公司包装业务板块之一,公司具备强大的自主研发能力、敏捷的规模交付能力等核心优势,在行业内整体竞争力不断提升。公司主要根据客户及产品的需求提供一体化包装解决方案,市场拓展难度无法一概而论,未来公司将积极把握与下游客户的相关合作机会,提高整体市场占有率,谢谢。



# 问题 8: 可否介绍裕同科技一季度原材料价格的变动,以及对二、三季度的展望?

答:公司是行业领先、国际知名的品质包装方案商,主要原材料为白卡纸、双胶纸、铜版纸、瓦楞纸等。2024年第一季度,公司原材料价格保持相对平稳。公司多年来持续关注上游原材料价格趋势,通过加强与上游纸厂及贸易商的战略合作、适时适量备料、全球采购与供应优化、提高海外生产基地材料本土化比例、鼓励扶持战略合作伙伴就地设厂供应、战略采购与集中采购、优化需求管理等方式平滑原材料价格波动风险,确保长期竞争优势。根据市场公开预计数据,2024年原材料价格会保持相对平稳,公司也将持续关注原材料价格变动趋势,谢谢。

### 问题 9: 公司怎么去吸引、培养和保留关键人才

答:公司坚持"人才为本",提供专业晋升和管理晋升双通道,为员工的职业发展提供更多机会,广纳贤才,人尽其才,才尽其用。每年例行开展关键人才盘点,通过公平、公开、公正的原则,选拔核心人才、骨干人才及高潜人才。建立关键岗位继任计划,为公司未来的持续发展储备接班人,也为员工的持续成长和发展指引方向,对优秀员工给予充分的认可和激励,并创造更好的发展机会和平台,增强员工的归属感、责任感,激发员工的使命感。谢谢!

附件清单(如有)	无
日期	2024年5月17日