

证券代码：873806

证券简称：云星宇

公告编号：2024-065

## 北京云星宇交通科技股份有限公司

### 投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

#### 一、投资者关系活动类别

- 特定对象调研  
业绩说明会  
媒体采访  
现场参观  
新闻发布会  
分析师会议  
路演活动  
其他

#### 二、投资者关系活动情况

活动时间：2024年5月17日15:00-17:00

活动地点：全景网“投资者关系互动平台”(<https://ir.p5w.net>)

参会单位及人员：通过网络方式参加公司2023年年度报告业绩说明会的投资者

上市公司接待人员：公司董事长、总经理：王占军先生；公司董事会秘书：邢凯风先生；公司董事、财务总监：张春山先生；公司保荐代表人：刘宁先生。

#### 三、投资者关系活动主要内容

本次业绩说明会通过年报视频解读的方式对公司2023年度经营情况进行了介绍。同时，公司就投资者关心的问题进行了回复，主要问题及回复如下：

**问题 1：请问 2023 年公司技术创新方面有哪些成果？**

**回答：**公司坚持自主研发创新，以科技赋能产业价值提升。2023 年，公司积极探索前沿技术，在 2022 年的基础上，重点推进技术延伸性开发和转化应用，着力推进高速公路智慧养护、桥隧场景监测管控、物联网应用、车路协同、机器人等重要技术方向研究；加快研发成果商业化，拓展 DSRC 应用新路线，加大 OBU 自助服务终端等产品推广并实现商品对外销售显著增长。公司自主研发的“基于开源技术高速公路智慧运维管理系统”获得“中国高速公路信息化奖-最佳产品”殊荣，“基于视频感知与整车特征融合的车辆动态识别关键技术及设备研究”荣获中国交通运输协会科学技术二等奖；“高速公路智慧化运营管理关键技术及示范应用”荣获中国智能交通协会科学技术三等奖，科研成果得到了行业认可，品牌影响力和企业竞争力得以扩大。

**问题 2：请问公司提高应收账款的效率和质量方面，有什么具体措施和目标？**

**回答：**为加强应收账款的催收，公司成立了专项催收领导小组，由领导小组定期组织召开专题会、设定专项考核指标、指定催收责任人等措施，对于应收账款事项从整体催收形势到个体单项余额专门逐条分析研判，对于催收难度大的，公司法务部门也积极介入追收过程。从 2023 年全年看，追收工作取得了一定成效。

**问题 3：近日，北京市发布低空经济三年计划，请问公司是否有相关领域的技术积累和布局？**

**回答：**今年以来，公司已注意到全国多个大型城市均就低空经济发布了多项有关政策，公司正在积极研究介入方向。低空经济业务涉及综合立体交通与信息化，公司基于以往在综合交通系统积累的技术实力和通用研发能力，如控制、传感管理、管控平台等方向的技术储备。选择适合公司能力和体量的服务方向，如低空经济智能化管理和对应的系统集成业务，积极参与到低空经济发展中。

**问题 4：请问公司领导，2023 年公司智慧高速公路领域以外的其他业务发展如何？**

**回答：**城市智慧交通业务方面，公司深化布局城市交通及交通管理、静态交通、综合枢纽等方向业务，在多处京外省份取得重要市场突破。成功完成成都市

重大活动交通安保系统设计，落成国内交警行业首个省级智慧交管系统河北智慧交管项目，并与百度合作推进北京亦庄示范区云控平台项目。公司 2023 年新承揽 17 个静态停车项目，服务中的停车泊位近 3 万个，城市智慧交通业务网络进一步完善。新兴业务领域方面，公司以通用智慧交通技术为基础，围绕新基建和数字化方向加速业务布局，升级传统业态。2023 年，公司中标广州白云国际机场扩建工程市政弱电工程，突破进入民航工程信息化领域；推动智慧医院、智慧园区、智慧校园、光伏新能源等多类泛智慧城市项目落地，加速沉淀“数字资产”，产业应用领域进一步扩张。

**问题 5：请问公司董秘，公司股价目前较前期最高价已有一定幅度的下滑，公司觉得现在股价合理吗，是否反映公司的真实投资价值，公司有何措施来维护我们这些中小股民的利益？**

回答：公司二级市场股价受多种因素影响，股价出现涨跌波动属于正常现象。公司经营基本面并未发生重大变化，主营业务开展正常。公司将持续优化公司经营管理工作，重视风险控制，通过多种措施如成本控制、市场扩展、产品创新等，争取以良好的业绩回报投资者。公司着眼于长期平稳健康发展，现金分红也是回报投资者措施，年度利润分派预案已经提交股东大会审议，公司也将在股东大会审议后及时完成派发。谢谢！

**问题 6：请问公司 2023 年度营业收入较前一年度下降，而净利润却同比增长的原因是什么呢？公司对于营业收入呈现下降趋势有何应对措施？**

回答：2023 年，面对外部经济环境多重挑战，公司坚持稳中求进、提质增效，在营业收入小幅下降的同时确保利润水平的增长。2023 年，公司实现营业收入 22.02 亿元，同比下降 8.14%，剔除前期剥离速通科技带来的影响后同比下降 4.78%，主要原因是市场竞争加剧，项目承揽压力增大等原因，收入小幅下降。实现归属于上市公司股东的净利润 1.15 亿元，同比增长 16.55%；归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润为 0.77 亿元，同比增长 22.36%。收入下降而利润增加的主要原因：一是公司采取多种措施控制费用支出，期间费用合计同比减少 3,758 万元；二是本期应收款项催收工作取得较好成效，尤其是较长账龄及单项计提的应收款项，本期冲回减信用减值损失 5,054 万元。

**问题 7：董秘您好，请问 2023 年全年公司业务获取情况如何？在手订单规**

**模有多少呢？**

回答：2023 年，公司中标广汕铁路配套项目、浙高运机电系统改造、国道 109 新线高速公路等多个上亿项目，当期新增合同总量基本稳定；公司在西南、华南、华中等地区项目拓展成效显著，区域集中度明显降低；公司持续加强项目管理和安全生产，确保在施项目稳定运行，截至 2023 年末，公司在施重点项目包含北京东六环改造工程、国道 109 新线高速公路、国道 216 线孔唐拉隧道改建、浙高运机电系统升级改造等，2023 年末公司在手合同总额为 24.43 亿元。

**问题 8：王董事长下午好。请问一下公司在未来有低空经济发展具体规划？原第四大股东（北京京国发股权投资基金）持股是清仓减持了，还是出借第三方融券恶意做空公司股价？**

回答：关于低空经济：今年以来，公司已注意到全国多个大型城市均就低空经济发布了多项有关政策，公司正在积极研究介入方向。低空经济业务涉及综合立体交通与信息化，公司基于以往在综合交通系统积累的技术实力和通用研发能力，如控制、传感管理、管控平台等方向的技术储备。选择适合公司能力和体量的服务方向，如低空经济智能化管理和对应的系统集成业务，积极参与到低空经济发展中。关于京国发：京国发基金在 2013 年已投资公司，投资期已超过 10 年，其减持是出于基金管理及自身投资策略和资金需求综合考虑所致。

**问题 9：公司在智慧城市，智慧机场方面有怎样的布局？**

回答：公司基于以往在智慧高速交通系统积累的技术实力和通用研发能力，在泛交通和泛信息化领域均有涉及。已经在智慧城市应用领域有所应用，并已实现一定市场规模。同时公司围绕新基建和数字化方向加速业务布局，升级传统业态。2023 年，公司中标广州白云国际机场扩建工程市政弱电工程，突破进入民航工程信息化领域。公司新业务还包括推动智慧医院、智慧园区、智慧校园，应用领域进一步拓展。

**问题 10：公司今年的合同签订状况怎么样？**

回答：公司今年的合同签订与以前年度相比，整体情况平稳，未发生重大变动。公司正在参与多项目的投标，如有进展，将及时以公告和定期报告形式对外发布。

**问题 11：董秘您好，近期北京市成立了低空经济领导小组，贵公司作为智**

能交通领域的公司，是否涉足低空经济，请别用关注公司公告这样的话敷衍，谢谢。

回答：今年以来，公司已注意到全国多个大型城市均就低空经济发布了多项有关政策，公司正在积极研究介入方向。低空经济业务涉及综合立体交通与信息化，公司基于以往在综合交通系统积累的技术实力和通用研发能力，如控制、传感管理、管控平台等方向的技术储备。选择适合公司能力和体量的服务方向，如低空经济智能化管理和对应的系统集成业务，积极参与到低空经济发展中。

**问题 12：董秘，您好！“五.一”节梅大高速发生坍塌事故，造成重大人员伤亡和财产损失。请问我们公司的产品或服务是否可以应用到对高速公路涵洞、隧道、边坡等危险状况进行检测、预警等，以减少安全事故的发生？**

回答：2023 年，公司持续探索技术延伸性应用，在以往研发成果的基础上，重点推进技术延伸性开发和转化应用，着力推进高速公路智慧养护、桥隧场景监测管控等方向的研究进展。其中桥隧结构健康数字化监测系统可以对高速公路主体结构进行监测并提出预警。公司对本募集资金使用项目正在积极推进，力争尽早投入转化应用。

**问题 13：公司和华为有合作吗？**

回答：公司承接并实施的部分项目中，在华为的设备和产品满足项目对设备的技术参数、规格的要求前提下，公司采购了该等设备和产品。

**问题 14：为什么 1 季度北京京国发股权投资基金(有限合伙)清仓了，是因为云星宇没有任何投资价值吗？请说明白**

回答：京国发基金在 2013 年投资公司，投资期已超 10 年，其减持是出于基金管理及自身投资策略和资金需求的考虑。

**问题 15：公司有没有足够的成长性，营收是不是长期靠关联交易？请对公司的成长性作详细的说明**

回答：近年在保持北京市场业务的同时，公司积极拓展京外业务并取得较大进展，2023 年公司关联销售占比为 21.52%，较以往年度进一步下降，公司对关联方不存在重大依赖。未来，公司将持续优化公司经营管理工作，重视风险控制，通过多种措施如成本控制、市场扩展、产品创新等，争取以良好的业绩回报投资者。

北京云星宇交通科技股份有限公司

董事会

2024年5月20日