北京声迅电子股份有限公司 2023 年度业绩说明会投资者活动记录表

编号: 2024-001

	774
投资者关系活动 类别	□特定对象调研 □分析师会议
	□媒体采访 ☑ 业绩说明会
	□新闻发布会 □路演活动
	□现场参观
	□其他 (请文字说明其他会议内容)
参与单位名称	发上参与公司 2023 年度网上业绩说明会的全体投资者
及人员姓名	发工多可公司 2023 中反州工业坝垅州云阳主冲汉贝有
时间	2024年5月21日(星期二) 15:00—17:00
地点	价值在线(www.ir-online.cn)网络互动
公司接待人员姓名	董事长、总经理: 谭政
	独立董事: 庞俊巍
	董事、董事会秘书、财务总监: 王娜
	保荐代表人: 邵晓宁
投资者关系活动主要内容介绍	1. 为什么2023年公司收入会下降?这一状况是否会持续?
	答: 尊敬的投资者, 您好。2023年公司收入出现下降的主要原因
	是下游行业客户资金预算不足、项目招投标出现延期以及竞争对手的
	降质低价竞争等。我们相信随着宏观经济环境的恢复,行业需求动力
	的改善,特别是公司持续不断地研发创新和深耕细作,公司业绩一定
	会得到持续不断的提升。
	2. 在若干权威评级机构的综合评价体系中,贵公司的ESG综合
	得分仍有较大的提升空间,如华证的评级为BB。贵公司可以分享未
	来在整体优化ESG表现方面的战略部署吗?
	答: 尊敬的投资者, 您好! 公司自成立以来, 始终秉承"诚信、
	创新、领先"核心价值观,坚持绿色发展,积极践行社会责任。未来

公司将不断总结经验,持续优化和完善ESG相关工作。感谢您的关注,谢谢!

3. 24年有什么好的经营路线吗?

答: 尊敬的投资者,您好! 2024年,公司将夯实基本盘、做大做强自身的优势业务领域,进一步深入了解客户需求,不断加大研发投入,加速技术创新,推出更加具有创新性和前瞻性的产品和解决方案,为客户提供更高效、更智能、更卓越的安防运营服务。同时,公司将继续进行新业务、新场景及新模式的探索,为公司未来业务长期稳定增长奠定坚实基础。

4. 如何改善目前亏损的状态?

答:尊敬的投资者,您好!公司是一家拥有核心技术和关键产品的综合安防解决方案和运营服务提供商,主要为轨道交通、金融、医院、教育等行业客户提供智能化、数字化的综合安防解决方案和安防运营服务,其中综合安防解决方案类业务存在较大的季节性波动,项目交付、验收和结算主要集中在下半年,特别是第四季度完成。公司自上市以来年度业绩均为盈利状态。感谢您的关注,谢谢!

5. 请问贵公司在低空领域有什么新的布局么?

答: 尊敬的投资者,您好!公司在低空安全领域,推出了声迅无人机探测与防控系统,该系统适用于低空安全防御的各种场景。感谢您的关注,谢谢!

6. 公司近三年毛利率如何,毛利率波动的原因是什么?

答: 尊敬的投资者, 您好! 公司最近三年的毛利率分别为39.61%、41.00%、42.26%, 呈现出逐年提高的情况。毛利率波动主要是因为公司的总收入中,解决方案类收入约占70%, 而不同行业、不同地区项目毛利率不同, 因此导致公司总体的年度毛利率会出现一定的波动。感谢您的关注,谢谢!

7. 请问董事长先生: 目前公司有没有可能被风险警示(st)?

答: 尊敬的投资者,您好!公司目前不存在被风险警示的情形。 感谢您的关注,谢谢!

8. 请问董事长,湖南长沙县的工业园区正常生产了吗?效益怎么样?

答: 尊敬的投资者,您好!公司可转债募投项目声迅华中区域总部(长沙)建设项目和声迅智慧安检设备制造中心建设项目目前仍处于建设期,尚未投入使用。 感谢您的关注,谢谢!

9. 请问公司目前股东人数是多少,谢谢!

答: 尊敬的投资者,您好!根据中国结算下发的最新股东数据,截止到2024年5月20日,公司股东人数(已合并)为19,318人。感谢您的关注,谢谢。

10. 公司过去几年分红情况如何?未来将如何落实分红措施?

答:尊敬的投资者,您好!公司2020-2023历年分红金额为2,455.2 万、1,636.8万、1,636.8万、1,624.5万(预计),平均年分红金额为1,838.3 万元;历年现金分红/净利润的比例分别为37.12%、40.91%、44.84%、64.81%,平均现金分红/净利润的比例46.92%。公司非常重视股东回报,未来将继续积极、稳定、持续地回报投资者,让投资者分享公司成长和发展的成果,并维护全体股东的长远利益。感谢您的关注,谢谢。

11. 公司重大在研项目及技术有哪些? 对公司业务有什么影响?

答:尊敬的投资者,您好。公司的研发紧紧围绕公司的主营业务方向,主要包括三个方面,一是智能分析,主要是以人工智能与大数据技术为基础,研究围绕特定场景下的物体、人像、场景、动作、声音、违禁物品的识别算法;二是平台技术,主要包括大数据、云平台、物联网、信息安全等相关技术;三是检测探测技术,主要包括离子迁移谱、微波传感、X射线成像、气体传感、激光拉曼检测、荧光淬灭检测、无线电探测解析等技术。通过上述技术,公司形成了前端有感知、中间有智能、后端有平台综合安防解决方案和运营服务,公司将持续加大研发投入,通过技术创新不断提升公司核心竞争力。

12. 公司去年业绩持续下降,请问公司保荐代表人是如何督导

的?

答:尊敬的投资者,您好!中邮证券作为声迅股份持续督导保荐机构,严格按照《深圳证券交易所上市公司自律监管指引第 1 号一主板上市公司规范运作》等有关规定对公司规范运作等事项进行督导,对公司募集资金存放和使用情况进行监督,后续仍会严格按照相关法律法规对公司规范运作进行指导和监督,维护全体股东特别是中小股东的长远利益。感谢您的关注,谢谢。

13. 公司做过哪些投资并购,在投资并购方面的策略是什么?

答:尊敬的投资者,您好。公司在2022年摘牌了南京地铁运营安防科技有限公司49%股权;公司在2024年收购了合肥保安智能科技有限公司100%股权。公司的投资并购基于公司自身战略发展,以推进与行业集团客户的合作实现深度绑定、推动与区域优势安防运营服务企业的整合、发掘与公司中长期业务发展高度契合的新产品新技术新应用场景方向为主要投资并购策略。

14. 公司未来有没有考虑做股权激励,如何落实?

答: 尊敬的投资者,您好。公司一直重视对核心员工的激励,在 未来发展中,公司将结合整体战略规划及相关政策安排,会考虑在适 当的时机启动股权激励计划或员工持股计划,将员工利益与公司利益 紧紧联系在一起,提高员工工作积极性,提升公司的创新力和发展活 力。

15. 国家推动大规模设备更新对公司有何影响?

答:尊敬的投资者,您好!国家推动大规模设备更新对公司是重大利好。大多数安防产品的生命使用周期约在 5-10 年左右,以国家推动大规模设备更新这一契机,推动存量安防系统的更新与改造,将给安防行业带来了巨大的新增市场需求。例如,据测算城市轨道交通安防系统更新改造市场空间超过 180 亿元,医院安防系统更新改造容量将超过 500 亿元。公司将深耕优势行业应用领域、牢牢把握国家大规模设备更新改造带来巨大需求机遇,加大技术创新、提高运营效率、努力抢占市场份额,为经营业绩的提升打下坚实的基础。感谢您的关注。

16. 请问贵公司对24年有什么展望,有什么新规划吗?

	答: 尊敬的投资者,您好。2024 年,公司将夯实基本盘、做大做强自身的优势业务领域,推出更加具有创新性和前瞻性的产品和解决方案,为客户提供更高效、更智能、更卓越的安防运营服务。同时,公司将继续进行新业务、新场景及新模式的探索,为公司未来业务长期稳定增长奠定坚实基础。 (1) 深耕主赛道,紧抓国家推动大规模设备更新与改造的契机,
	巩固基本盘 做深做强公司的核心业务,更好地满足客户安全服务需求,紧抓 国家推动大规模设备更新与改造的契机,抢占市场份额,巩固基本盘。 (2)积极布局新业务,探索发展新模式,提升增量业务贡献
	公司将依托民航机场智慧安防工程研究中心,充分挖掘低空安全产业的内涵与应用需求,在低空产业的发展中探索更多业务机会;此外公司将继续积极探索以合资、合作等模式,推进与行业集团客户的
	合作,实现深度绑定;与此同时,积极推动与区域优势安防运营服务 企业的整合,提升在行业的整体市场份额以及行业影响力。 (3)优化区域布局,重视商业生态、培育新的增长点
	公司充分利用募投项目建设契机,加大华中战略布局,重视和优化区域商业生态系统建设。借助投资换市场契机,不断推广公司综合安防整体解决方案,不断复制公司安防运营服务模式,不断获得新的
	试点示范应用场景,不断培育新的市场增长点。
关于本次活动 是否涉及应披露 重大信息的说明	本次活动不涉及未公开披露的重大信息。
附件清单	无