

证券代码：300352

证券简称：北信源

## 北京北信源软件股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2024-010

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（电话会议）
参与单位名称及人员姓名	证券日报：李乔宇；中国证券报：杨梓岩；证券时报：马智；全景网：赵牧原；财联社：李娜、安田红；弘君投资：张陆；中信建投投行：王卓；中信建投研究所：王嘉昊；南京高科：张贺；中邮计算机：丁子惠；新华基金：张帅；东盟创新发展促进会：沈素南、郑建华、姜锦刚；广发证券：陈剑文、童智、任国伟、朱玲玲；康曼德资本：叶翔、陈庆平；凯瑞加投资：陈锐；君益基金：张颖；久阳润泉：林沧波；吉章投资：文琴；北银丰业资产：贺威杰；宇漫科技：刘晓倩；锦桐私募：许大伟；柔微资产：甘旺；路演光年：李沂川；太平洋证券：孟广惠；天襄资本：周春辉；万和证券：李瑞；中信证券：周广浩、云小虎；陈开献等投资者。  (以上排名不分先后)
时间	2024年5月21日 14:30-17:30
地点	公司会议室现场会议形式
上市公司接待人员姓名	执行总裁、董事会秘书：王晓娜女士 董事、副总经理：高曦先生 财务总监（首席财务官）：鞠彩萍女士 战略合作总经理：姜来先生 海外全资子公司 Linkdood 负责人：裔云天先生

投资者关系活动  
主要内容介绍

一、董事、副总经理高曦先生和战略合作总经理姜来先生分别带领投资者参观公司二、三层多功能展厅，就公司二十八年发展历程、产品及战略等内容进行讲解

二、海外全资子公司 Linkdood 负责人裔云天先生就“信源密信 AI 即时同译”功能向投资者做国内首讲

裔云天先生指出，Linkdood 致力于解决跨国沟通中的语言障碍，以及传统翻译工具的低效与高成本问题。随着全球化的加速，跨文化交流需求显著增加，传统翻译方式带来的沟通障碍与误解在商务沟通、跨文化社交和外语学习中尤为突出。因此，Linkdood 推出了母语实时沟通功能“AI 即时同译”，这是基于“信源密信”平台实现的创新应用，可以有效解决翻译过程中的即时性、准确性、多语言性和安全性等问题。

该功能利用最新的自然语言处理（NLP）技术和深度学习算法，显著提升了翻译的准确性和响应速度，并且支持 100 多种语言的母语实时沟通，实现了真正意义上的无国界、无语种障碍的互联网交流。通过技术创新，Linkdood 不仅推动了产品升级和服务模式的变革，更加巩固了北信源在即时通信行业的领导地位。

裔云天先生特别提到，为帮助企业应对海外市场拓展中的挑战，Linkdood 推出了企业出海加速器计划，旨在通过先进的 AI 技术和专业市场分析，为企业提供全方位的海外市场拓展支持。该计划分为三大服务包：

1. 基础计划：包括跨国母语实时沟通平台试用、定期海外业务拓展网络研讨会和基础市场分析报告，并确保通信数据安全的私有化部署。

2. 黄金计划：提供无限制的跨国母语实时沟通、资深专家结合 AI 定制的海外市场影响力拓展方案，以及海外商机与

合作伙伴匹配策略。

3. 白金计划：包含 VIP 母语实时沟通支持、跨国外企营销管理大师结合 AI 制定的全方位海外市场策略、媒体公关、商机与合作伙伴匹配、商务支持和持续优化，并确保最高级别的通信数据安全。

在跨国交流中，数据隐私与安全至关重要。Linkdood 即时通信平台通过私有服务器部署与端到端加密，提供高等级的数据隐私保护机制，符合国际数据保护法规（如 GDPR），确保用户的通信安全。裔云天先生强调，不同企业在部署通信平台时有不同需求，Linkdood 提供了四种部署形态：基于云服务的云服务器、硬件解决方案 iCallBox 小黑盒、企业内部服务器的私有云部署，以及根据企业需求定制的硬件部署方案，以满足各种安全性与灵活性的需求。

展望未来，Linkdood 的“AI 即时同译”技术将有望在全球市场中发挥重要作用。随着跨国企业对高效沟通和数据安全的需求不断增加，Linkdood 的创新解决方案将为企业提供更强大的竞争优势。我们预期，随着越来越多的企业采用这些先进安全的沟通工具，Linkdood 将在全球市场中获得更大的市场份额，提高公司创收能力，为股东创造更大价值。

用母语走天下，拥 AI 成大业。Linkdood 通过其 AI 即时同译技术，不仅提升了企业的国际沟通效率，还为 Linkdood 带来了新的市场机遇和增长潜力。随着技术的不断进步和市场需求的增加，我们对 Linkdood 的未来充满信心，并期待它在全球化进程中取得更大的成功。

### 三、投资者问答情况

**问题 1：北信源” AI 即时同译” 面向的客户有哪些？**

回复：Linkdood “AI 即时同译” 产品致力于解决跨国沟通中的语言障碍，为不同用户群体提供高效的母语实时沟通

服务。

面向 2C 市场,我们通过与有影响力的社交媒体大 V 合作,建立独立的粉丝频道,提供母语实时沟通服务,以此取代 Facebook 群等国际社交平台,吸引更多用户关注和使用。无论是跨国商务、海外旅行、国际交友,还是外语教学,Linkdood 的母语实时沟通服务都能提供无缝的语言交流体验,帮助用户轻松跨越语言障碍,实现全球化交流。

面向 2B 市场, Linkdood 针对出海企业,尤其是那些不局限于国内市场的企业,提供专业的母语实时沟通服务。这些服务帮助企业更好地融入当地市场,提高工作效率和竞争力。无论是在跨国商务洽谈、国际合作项目,还是在海外市场推广和客户服务中, AI 即时同译服务能有效解决跨国沟通的难题,促进企业的国际化发展。

目前,“AI 即时同译”产品以软件配合信源密信小黑盒或云服务器的形式呈现。国内市场已在各大主流应用平台上架,用户可以搜索“信源密信”下载;国外用户可以在 Google 和 Apple Store 上搜索“Linkdood”下载。同时,硬件产品信源密信小黑盒已在官网及淘宝等电商平台上架。欢迎广大投资者下载体验 Linkdood 的产品,感受其强大的母语实时沟通功能和便捷的使用体验!

## **问题 2: “AI 即时同译”有哪些优势?**

回复: 信源密信是公司历经十余年自主研发成功的高安全即时通信底座,该系统通过私有化部署和端到端加密技术,有效预防信息泄露,为用户提供一个安全可靠的即时通信平台。“AI 即时同译”是基于“信源密信”平台实现的一项创新应用,它功能强大可以很大程度上解决以往在翻译过程中遇到的即时性、准确性、多语言性、安全性等问题。该功能使用了最新的自然语言处理(NLP)技术和深度学习算法,显

著提升了翻译的准确性和响应速度，并且可以支持 100 多种语言的母语实时沟通，实现了真正意义上无国界无语种障碍的互联网交流，也是公司通过技术创新，推动了产品的升级和服务模式的变革，AI 应用技术的突破更加确立了北信源在即时通信行业的领导地位。

AI 即时同译系统不仅集即时性、准确性、多语言性、安全性、私密性、稀缺性等功能性为一体，还具有服务性。在旅游交友、语音学习等领域，它能够扩大无国界沟通交流的范围，充分提高交流和学习的效率。在跨国工作和国际商务场合，该系统能够在确保企业数据安全的前提下，提供工作效率，降低沟通成本，从而使得商务交流与合作更加顺畅。

目前市面上流行的通信应用提供的是基础的文本和语音消息服务，虽然也可以“一键翻译”，但在多语种实时交流方面却还不够快速同步。而信源密信可以实现多语种母语的实时沟通，可以迅速将聊天信息发送时即翻译成对方的母语并实时显示。如果说即时通信工具的问题是“准确率”，那么传统翻译软件的问题则是“即时性体验不足”，都缺乏即时通信功能。在即时通信和实时翻译这两个技术型难题难以融合的当下，公司成功地将两者结合，实现了高准确率高即时性的双重目标。信源密信将致力于成为新质生产力的引领者，推动公司及其客户在人工智能时代实现质的飞跃。

**问题 3：请介绍一下信源密信（量子版）？公司与循态量子的合作有哪些？**

回复：随着信息技术的飞速发展，全球信息安全隐患事件层出不穷，信息安全事件频发，量子保密通信技术受高度重视。量子通信技术是国家重要战略部署，公司积极响应国家战略，公司自主研发了高安全移动通信底座“信源密信”，可以实现私有化部署，全面信创兼容，保护“GJ 秘密、工作

秘密、商业秘密、个人隐私”安全的即时通信平台·底座。目前已广泛应用于党政军企等高安全需求的客户，装机量达千万级别，被相关单位选为“指定安全通信平台”。

为进一步提升通信安全性，公司自 2019 年起开始对量子通信领域进行研究工作，并于 2022 年与国内多家主流量子通信公司建立了合作关系。公司推出了“信源密信(量子版)”，将量子安全技术和信源密信自身的安全机制融合到一起，更加增强了信源密信的安全性。针对于政务系统需求，公司基于信源密信和合作伙伴的量子技术与设备，结合运营商的超级安全 SIM 卡，联合打造面向政务系统的量子加密即时通信和其他量子加密业务，为政务系统提供工作秘密、商业秘密保护利器，赋能专业用户。目前，信源密信（量子版）已在运营商网络环境下试运行稳定，欢迎大家到公司实地体验。

此外，公司将积极探索 AI 技术在量子通信领域的应用，进一步提升通信的安全性和效率。通过这些布局，公司不仅展现了在量子通信领域的技术实力和市场前瞻性，也为推动量子信息技术的发展和商业化应用做出积极贡献，为国家的信息安全战略提供有力支持。

**问题 4：2023 年公司毛利增长特点是什么？未来有哪些计划？**

回复：公司销售的产品可分为：软件产品、技术服务、系统集成。软件产品和技术服务的毛利率相对较高，系统集成毛利率相对较低。因此公司毛利率受不同销售产品占比的影响，软件产品、技术服务项目占比高时，则拉高毛利率，反之则拉低毛利率。软件产品与系统集成项目的毛利率之所以有较大差异，是因为其成本构成的差异。软件产品的成本主要是原材料成本，价值相对较小；系统集成项目成本主要系外购的硬件设备成本，价值相对较大。

	<p><b>问题 5：信源密信的收费模式有哪些？2023 年度信源密信的收入如何？</b></p> <p>回复：信源密信的盈利模式包括建设费用、应用开发费用以及运维费用。产品收费模式较为灵活，包括按购买终端点数收费、按年或月收费，按照项目规模收费等。作为战略创新型产品信源密信，经过多年的技术投入、市场开拓，信源密信产品在 2023 年内进入收获期，尽管整体收入占比不高，但实现了相对较快的收入增速。根据发展态势和市场反馈，公司有信心在 2024 年推动信源密信的市场占有更快增长。</p> <p><b>问题 6：对比国内的 c 端和 b 端客户，海外毛利会不会高一些？</b></p> <p>回复：即时通信产品属于软件产品，会对总销售毛利率产生提升作用。</p> <p><b>问题:7：2023 年党政军客户的收入占比是多少？</b></p> <p>回复：公司作为国内网络与信息安全领域领先的解决方案提供商，为政府、军队、军工、金融、能源等重要行业数万家单位提供卓越的体系化信息服务。2023 年随着公司业务的逐步恢复，党政军客户收入占总收入的 54.52%。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2024 年 5 月 22 日