

证券代码：002917

证券简称：金奥博

深圳市金奥博科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2024-012

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（ ）
参与单位名称及人员姓名	华夏基金；长城基金；财通基金；申万宏源；浙商资管；生命资产；红土创新基金；拾芮基金；崇山投资；翼虎投资；中欧瑞博；康曼德资本；蓝海基金；中信证券；光证资管；民生证券；博时基金；华安证券。
时间	2024年5月22日
地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	副总经理、董事会秘书：周一玲； 证券事务代表：喻芳；证券事务专员：杨荣
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、介绍公司情况</p> <p>简要介绍公司的经营业务板块、行业地位以及发展战略等情况。</p> <p>二、互动交流</p> <p>1、民爆行业的运行情况及公司拥有的产能情况？</p> <p>答：2023年民爆行业总体呈现经济指标稳步增长、炸药品种需求稳定、电子雷管全面替代、主材价格逐月下降的运行态势。行业生产企业累计完成生产总值436.58亿元，同比增长10.93%；累计完成销售总值434.48亿元，同比增长11.73%。行业生产企业累计实现主营业务收入499.51亿元，同比增长14.19%；累计实现利税总额117.12亿元，同比增长39.97%；累计实现利润总</p>

额 85.27 亿元，同比增长 44.99%。为优化整合科研和生产资源，促进公司产业链的有效延伸，公司并购重组了江苏天明化工、山东圣世达、京煤集团有关民爆资产及山东泰山民爆等民爆生产企业，目前合计拥有工业炸药年许可生产能力 11.5 万吨，数码电子雷管年许可生产能力 8522 万发，以及保留导爆管雷管、工业电雷管年许可生产能力 4000 万发用于出口。

2、公司 2023 年民爆产品营收增长幅度较大，目前产能利用率如何？

答：公司合计拥有年生产许可能力工业炸药 11.5 万吨，数码电子雷管年生产许可能力 8522 万发，同时保留 4000 万发导爆管雷管、工业电雷管产能用于出口。不同产品的产能利用率不同，公司目前产能利用率总体良好，同时，产能利用率是一个动态过程，受市场及生产组织安排等多方面影响。

3、公司未来的并购计划？

答：行业政策鼓励企业开展重组整合，围绕主营业务、加强产业链延伸和产业协同的并购也是公司的战略发展方向之一。公司将顺应国家行业政策，通过并购、重组等方式继续努力整合产业链下游资源，扩大公司的业务规模，促进公司产业链的有效延伸，进一步提升公司综合竞争力和盈利能力，优化投资者回报，实现成为科研生产爆破服务一体化大型企业集团的战略目标。

4、公司 2023 年专用设备收入同比增长，公司智能装备的优势在哪方面？

答：公司是国内民爆智能装备行业的龙头企业，已与国内生产总值排名前列的大型民爆器材生产企业建立了长期稳定的合作关系。公司已将民爆生产中广泛运用的机器人系列智能装备拓展运用到食品、包装、军工、精细化工等领域并获得订单。民爆行业对装备的安全性、可靠性、稳定性有很高的要求，公司在高度重视安全可靠的环境里，实现了生产的智能化、数字化、安全稳定可靠地生产。公司具备提供非标定制化整体解决方案的优势及实力，将依托在机器人、成套智能装备、产线信息化与智能化等方面的技术积累，进一步拓展机器人智能装备的应用范围，扩大公司智能装备的品牌影响力。

5、公司民爆产线智能化、信息化、少人化体现在哪些方面？

答：公司通过应用远程操控系统、回转式金属丝打卡装药系统、机器人工业炸药智能化自动包装线、自动贴标和巡检机器人、履带式机器人装卸系统、AI 视觉识别系统等智能装备，集成实现了乳化炸药生产线 1.1 级工房全线无固定操作人员；建立“工业互联网+安全生产”平台，借助大数据、AI 视觉识别、

数字孪生技术、算法模型和数据可视化等技术，实现“安全生产指数”“设备健康指数”“质量管控模型”和“综合效能指数”等实时评估指数；结合 AI 智能监控系统、远程操控系统及巡检系统，实现了制药、装药、包装和装车的远程操控，以及生产过程的 AI 智能预警、远程巡检和远程运维，进一步提高了生产线的智能化、信息化水平。同时公司深入拓展民爆装备制造领域生产、技术、服务等方面的合作，积极参与民爆领域“无人化、少人化”建设，创建新标准和示范线，符合《“十四五”民用爆炸物品行业安全发展规划》以及 2024 年 4 月工业和信息化部等七部门联合印发的《推动工业领域设备更新实施方案》关于提升民爆行业本质安全水平的要求。

6、公司军工业务的拓展情况？

答：公司的军工相关订单正在有序推进中，公司将自身在民爆行业多年积累的安全、可靠、高效的智能制造装备和信息技术结合运用到军工装备行业，发挥公司的整体解决方案优势及系统集成能力，实现智能化、人机隔离、少人化/无人化的目标。

7、公司在爆破业务的发展前景？

答：民爆行业的经营模式正在由单一提供产品向提供一体化服务转变。公司通过向下游产业链延伸并购已获得了炸药、雷管生产资质以及运输、爆破等服务资质，将充分利用不断扩大增强的民爆生产爆破一体化资源，结合自身先进的成套智能装备系统和技术优势，围绕采石、矿山开采和矿山修复方面进行深耕，以中小型规模矿山领域以及公路、水利工程等基础设施建设为基础，提供一体化工程爆破服务，不断加强为大型矿山、基础设施建设提供有效增值服务的能力，提升客户运行效能，降低客户运行总成本。

8、公司的化工原料业务拓展情况？

答：公司综合引进消化吸收国际先进的乳化剂和复合油相生产工艺技术，为民爆器材生产企业提供生产工业炸药所需的多种规格和品种的一体化复合油相、乳化剂、复合乳化剂、新型高分子乳化剂和复合蜡等关键原辅材料；凭借技术和质量优势，已逐步拓展表面活性剂在石化、纺织、印染等领域的应用，公司上半年正在进行产能扩建，不断提升交付能力以满足客户多层次的需求，扩大市场份额。

9、公司在海外业务的拓展规划？

	<p>答：公司海外订单主要分直接与海外客户签订和与国内大型装备出口集团签订两种方式。在国家“一带一路”战略的发展带动下，公司利用自身在行业领先的技术和装备优势，在海外市场包括阿尔及利亚、乌干达、蒙古、越南、缅甸、尼泊尔、老挝、塔吉克斯坦、乌兹别克斯坦、拉脱维亚、几内亚等国家地区承建了 20 多条生产线，在国内外民爆行业打造了良好的品牌影响力和服务信誉。公司正在积极推进和深化开展国际合作，相关海外工程项目正在实施中。公司将继续深化开展国际合作，通过多渠道、多措施进一步拓展海外市场，出口包括生产线装备、工艺技术、化工原材料、民爆器材和爆破综合服务等业务。</p> <p>10、公司 2023 年管理费用同比变化不大，后续是否保持平稳？</p> <p>答：公司管理费用增加主要系公司业务规模发展、增强销售和研发团队建设、加大业务拓展投入等原因。公司会持续积极推进降本增效举措，进一步加强精细化管理和成本费用管控，提升精益管理水平和业务盈利水平。</p> <p>11、介绍一下公司未来几年的发展规划？</p> <p>答：公司主要围绕“民爆一体化、精细化工、智能制造、金奥博智慧云”四大业务板块开展业务：（1）在智能制造板块，进一步拓展民爆器材各类产品新工艺、新装备和新技术的研究、开发和应用，持续扩大民爆行业以外的食品、包装、军工、精细化工等领域的应用及市场份额，深入拓展火工品及民爆装备制造领域生产、技术、服务等方面的合作，积极参与火工品和民爆领域“无人化、少人化”建设，创建行业新标准和行业示范线，推进智能制造和信息化建设。（2）在民爆一体化板块，以民爆行业高质量发展方向为指引，以研究开发为龙头、以整合重组为手段、以终端服务为重点，倾力打造集“产、供、爆、研、用”五位一体民爆完整产业链。（3）在精细化工板块，充分利用公司品牌、技术、服务、市场等综合优势，研发生产高安全、高性能、低成本表面活性剂及复合油相，并逐步扩大表面活性剂在石化、纺织印染等领域的应用和市场份额。（4）在智慧云板块，继续发挥公司在民爆行业信息化的领先优势，利用工业互联网、大数据、数字孪生等技术手段，建立健全企业智能网络监管和应急管理平台，为建设少人化、无人化工厂打下扎实的基础。</p>
附件清单 (如有)	无
日期	2024年5月22日