

证券代码：603025

证券简称：大豪科技

公告编号：2024-015

北京大豪科技股份有限公司
关于 2023 年度暨 2024 年第一季度业绩说明会
召开情况的公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带责任。

一、 说明会类型

本次业绩说明会以视频结合网络互动方式召开，公司就 2023 年度以及 2024 年第一季度的经营成果及财务指标的具体情况或与投资者进行了互动交流和沟通，在信息披露允许的范围内就投资者普遍关注的问题进行了回答。

二、 说明会召开的时间、地点

（一）会议召开时间：2024 年 05 月 22 日（星期三）下午 15:00-16:30

（二）会议召开地点：上海证券交易所上证路演中心（网址：<https://roadshow.sseinfo.com/>）

三、 参加人员

出席本次业绩说明会的公司人员：董事长韩松先生，董事会秘书王晓军先生，财务总监周斌先生，独立董事毛群女士、王敦平先生、黄磊先生。

四、 投资者参加方式

投资者通过互联网登录上证路演中心(<https://roadshow.sseinfo.com/>)，在线参与本次业绩说明会，就所关心的问题与公司参会人员进行了沟通交流。

五、 会议主要内容

本次业绩说明会的主要内容详见附件。

关于公司 2023 年度暨 2024 年第一季度业绩说明会的详细情况，投资者也可以通过上海证券交易所上证路演中心（<https://roadshow.sseinfo.com/>）进行查看。感谢各位投资者积极参与本次业绩说明会，公司在此对长期以来关注和支持公司发展并积极提出意见或建议的投资者表示衷心的感谢！

特此公告。

北京大豪科技股份有限公司董事会

2024年5月23日

附件：业绩说明会主要内容

一、 公司董事长介绍 2023 年度及 2024 年 1 季度公司经营基本情况

2023 年，行业生产整体呈现紧缩态势，但总体降幅较上年有所收窄，年末行业生产实现止跌回升。在行业需求不旺的背景下，公司 2023 年全年实现营业收入 20.33 亿元，同比 2022 年增长 27.22%；归属于上市公司股东的扣非后净利润 3.97 亿元，同比 2022 年增长 15.61%；加权平均净资产收益率 19.01%；基本每股收益为 0.37 元。公司各产品线保持健康良性发展，均实现同比增长，公司整体发展根基稳健。

2024 年 1 季度，公司收入及利润实现大幅增长。2024 年 1 季度公司实现营业收入 6.43 亿元，同比增长 50.70%；扣非后归母净利润 1.43 亿元，同比增长 101.48%；归母净利润 1.48 亿元，同比增长 103.69%。

二、 互动问答阶段投资者主要问题及回复情况

1、目前贵公司产品所在行业的国产替代趋势是怎样的？

答：尊敬的投资者您好，国产缝制、针织机械设备在全球的市场占有率在不断提升，但仍有如日本重机、日本兄弟、德国杜克普、德国斯托尔、意大利罗纳地、日本岛精等公司分别在工业缝纫机、横机、袜机等领域占据全球的高端市场。随着国产设备性能水平、功能水平的不断提升，国产替代率未来将会不断增加，国产设备的全球市场份额也会逐步扩大。公司电控产品也将配套国内整机设备共同在全球提升占有率。同时，公司电控也在与日本重机、日本兄弟公司开展合作，并进行批量产品供应。

2、贵公司在量子加密领域有什么布局？

答：尊敬的投资者您好，公司并购兴汉网际后，兴汉网际成为北京国资旗下企业，基于自身丰富的产品底蕴，兴汉网际积极参与中电信量子信息科技集团基于量子技术的平台产品选型，先后在千兆万兆网关、服务器密码机等项目中进行产品送测，并成功入围云服务器量子密码机、国产化量子 5G CPE、国产化量子 QSG 安全网关等项目，部分产品已经小批量生产。但相关产品的研发与测试是否能够顺利完成，后续是否能形成稳定供应还需要依赖整体市场的发展，尚具有不确定性。

3、请问贵公司 2 季度订单情况怎么样？

答：尊敬的投资者您好，公司订单从接单到发货的生产周期通常在 7 天之内就可以完成。目前公司生产订单饱满，基本延续了 1 季度的高景气度。从下游整机客户的生产订单排产来看，下游整机客户的订单生产周期相对较长，目前已经排到 2 个月以后。

4、公司的技术核心竞争力体现在哪些方面？

答：尊敬的投资者您好，公司业务的核心技术主要包括工业控制系统软硬件、高性能伺服驱动、电力电子技术、CAD 软件设计、机械和工业设计、自动化设备开发、网络安全、边缘计算、工业互联网平台建设、机器视觉等方面。公司拥有行业高端智能电控解决方案，智能工厂系统可构建行业级云平台，网络安全产品打造硬件+驱动级软件核心研发能力。公司拥有熟悉相关技术的研发团队 400 余人，核心研发人员有十余年以上的资深行业开发经验，近年来公司研发投入逐年增长。

5、公司网络安全产品的未来发展如何？

答：尊敬的投资者您好，2022 年 8 月公司收购了网络安全硬件领域的龙头企业兴汉网际，网络安全业务领域未来的成长空间广阔，为大豪未来的发展注入活力。兴汉网际主要经营网络安全硬件平台产品、云网融合等产品。随着关键信息基础设施保护、个人数据保护等政策法规已成为政府、大中型国企、民营企业等各行各业的基础要求，网络安全硬件又迎来了与信创等场景化应用相结合的新重大增长点。兴汉网际被大豪收购前是台资控股企业，被国有控股企业大豪收购后，信创领域业务将迎来很好的增长契机。同时，随着通信服务提供商与企业加快数字化转型，云网融合业务也有望迎来快速增长期。

随着物联网的普及及生产系统信息化的提升，工厂生产系统“上云”逐步增多，未来工控安全也成为一个大发展潜力较大的市场，随着公司智能工厂板块业务规模的扩大，也会带来工控安全的业务发展需求。

为了更好地体现网络安全业务版块的市场价值，拓宽业务融资渠道，进一步完善公司治理，经公司第五届董事会第三次临时会议审议通过，控股子公司兴汉网际拟申请在全国中小企业股份转让系统挂牌，并提请股东大会授权公司董事会负责

挂牌事项及后续择机寻求北交所上市的筹划工作，以增强兴汉网际和本公司的综合实力，提升公司整体盈利水平。

6、贵公司的数控产品在海外市场的商业模式是怎样的？

答：尊敬的投资者您好，公司基本上不做直接出口业务，公司智能数控产品主要是销售给整机厂商后配套整机设备出口至海外，产品在海外大量使用。公司在海外市场印度、巴基斯坦、越南、孟加拉、土耳其、阿尔及利亚和阿联酋等地共设立了8个海外办事处，办事处在当地主要负责新产品推广、培训、售后技术支持与服务工作。

7、贵公司今年一季度业绩大幅增长，净利润涨幅高于收入的主要原因是什么？

答：尊敬的投资者您好，公司高附加值的产品销量占比增加，使得公司2024年1季度主营产品毛利率增长3个百分点左右；同时，随着公司业务规模的同比提升，期间费用的增长幅度小于公司收入增幅，因此净利润同比涨幅大于收入涨幅。