

## 深圳市联域光电股份有限公司

### 投资者关系活动记录表

编号：2024-013

<p>投资者关系活动类别</p>	<p><input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研                      <input type="checkbox"/> 分析师会议  <input type="checkbox"/> 媒体采访                                <input type="checkbox"/> 业绩说明会  <input type="checkbox"/> 新闻发布会                               <input type="checkbox"/> 路演活动  <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观  <input checked="" type="checkbox"/> 其他 <u>电话会议</u></p>
<p>活动参与人员</p>	<p>西南证券、乐雪资本共 3 位</p>
<p>时间</p>	<p>2024 年 5 月 23 日</p>
<p>地点</p>	<p>公司会议室</p>
<p>形式</p>	<p>线上交流、现场会议</p>
<p>上市公司接待人员姓名</p>	<p>1、财务副总监：李群艳女士                  2、证券事务代表：黄慧颖女士</p>
<p>投资者关系活动主要内容介绍</p>	<p><b>一、问答环节</b></p> <p><b>1、公司 2023 年营收实现增长的主要来源是（按照客户类型）？</b></p> <p><b>答：</b>公司通过实施“大客户战略”，不断优化客户结构，同时通过提供优质的产品和服务，满足了客户的持续需求，从而实现了营收的稳定增长。2023 年，公司实现营业收入约 13.82 亿元，较去年同期增长 26.70%，2023 年营收增长主要得益于公司原有客户稳定的订单增长。</p> <p><b>2、公司的主要原材料有哪些？近期原材料价格是否有波动，公司如何应对原材料价格波动？</b></p> <p><b>答：</b>公司主要原材料为电源、灯珠、结构件等，近期受大宗商品价格变化影响，部分原材料的价格有所波动。针对原材料价格的波动，公司将持续关注上游原材</p>

料价格变化，与供应商及客户保持积极沟通。同时，公司将通过技术设计创新、自动化、精细化生产管理等举措，转移或消化原材料价格波动的影响。

**3、公司 2023 年四季度及 2024 年第一季度毛利率下降的原因是？**

**答：**2023 年第四季度，随着公司在越南生产基地的投产规模扩大，公司有较多的一次性支出（包括生产模具、低值易耗品的购置等）以及租赁费用的增加。这些支出在制造费用中体现，对当期的财务表现产生了一定影响。进入 2024 年第一季度，由于这些支出的长尾效应仍在持续，公司的毛利率出现了一定程度的下滑。感谢您的关注。

**4、公司海外客户去库存情况，客户目前库存水平？**

**答：**根据公司了解，公司海外客户去库存状况已经结束，客户库存已经回归到合理、正常水平。

**5、中美贸易摩擦加征关税等对公司的影响？公司是否采取有效的应对措施？**

**答：**公司出口至美国的产品主要采用 FOB 贸易方式进行结算，公司根据合同或订单约定办理完毕出口报关且货物装船即完成交货，货物到岸后需缴纳的关税等费用由客户支付，一定程度上提高了美国客户的采购成本，美国客户一般通过提升终端销售价格等措施自行消化或者要求公司分担一部分成本。

公司通过产品更新迭代进一步提升产品性价比、降低产品成本，同时，通过与客户、供应商协商谈判的方式将新增成本在供应链上下游进行合理分摊，采取了多种措施积极应对，有效降低了加征关税带来的不利影响。另外，公司也已经逐步在越南、墨西哥布局生产基地，以此来应对中美贸易摩擦带来的风险。

**6、公司未来分红规划？**

	<b>答：</b> 公司在关注可持续发展的同时高度重视全体股东的投资回报。未来，公司将综合考虑公司所处行业特点、发展阶段、经营情况和资金需求计划等因素，确定合理的利润分配方案，积极回报股东。
附件清单（如有）	无
日期	2024年5月23日