

证券代码：000516

证券简称：国际医学

编号：2024-02

## 西安国际医学投资股份有限公司投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他_____
参与单位名称及人员姓名	投资者网上提问
时间	2024年5月22日 15:00-17:00
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”( <a href="https://ir.p5w.net">https://ir.p5w.net</a> )采用网络远程的方式召开
上市公司接待人员姓名	1、总裁刘瑞轩 2、副总裁、董事会秘书丁震 3、财务总监王亚星 4、独立董事师萍
投资者关系活动主要内容介绍	<p style="text-align: center;"><b>投资者提出的问题及公司回复情况</b></p> <p>公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复，主要内容如下：</p> <p><b>1、国际医学的床位规模在2023年进一步扩大，具体规模如何？对公司经营业绩有何提升？</b></p> <p>2023年，公司旗下医疗机构日在院使用床位数均有所增长，西安国际医学中心医院南北院区日在院使用床位数约增长900张，目前月平均日在院使用床位数约在3500-3600张；高新医院日在院使用床位数约增长200张，目前月平均日在院使用床位数约在1500-1600张。未来，随着公司旗下医疗机构就诊量和床位使用率不断提高，经营业绩呈持续增长的趋势，盈利能力进</p>

一步改善。

**2、最近披露的国际医学中心医院日住院人数在 3500-3600 之间，是否与之前披露的最高住院人数 3900 相互矛盾？**

近期披露的西安国际医学中心医院南北院区月平均日在院使用床位数约在 3500—3600 张，反映了医院近期的平均每日在院患者数量。而定期报告中披露的最高日在院患者 3,937 人代表了医院在一年中的单日峰值。

**3、公司对高新医院等三大院区的营收和利润贡献有何评价？未来是否会加大对这些医院的投入？**

2023 年，公司集中整合优质资源，完善业务布局，加快主业发展，优化资源配置。同时，按照国家三级甲等综合医院标准规划建设，集医疗、科研、教学、培训、康复于一体，设有康复、骨科、中医、妇科、儿童、整形等十大专科医院的西安国际医学中心医院北院区开业运营，标志着由 20 个专科医院组成的国际医学城已初步形成规模，就医环境更加舒适、服务能力全面提升，能够满足广大患者多样化的健康需求。公司在医疗健康产业领域的布局向高质量、研究型、多层次方向发展，核心竞争力和可持续发展能力进一步增强，未来整体盈利能力进一步提升。

随着公司三大综合医疗院区全部投用，国际医学已形成万张床位的医疗服务规模与能力。公司打造全生命周期医疗健康服务平台，内生增长与外延扩张双效并举，构建了深耕西安、立足陕西、辐射中西部的综合医疗服务版图，经营业绩稳步增长的势头已经显现。未来，公司将继续聚焦医疗主业，集中优势资源支持旗下医疗机构实现高质量发展。

**4、公司在研发方面的投入如何？是否有新的研发成果或计划推出的新产品？**

公司在研发方面投入适度，研发重点聚焦于药物临床研究、医院信息化系统建设以及药品制剂研发等多领域。

**5、请问按照公司规划的医院建设目标，到目前为止还有多少项目没有建成？完成整个医院建设还需要几年？**

国际医学中心医院目前投资建设的质子治疗中心项目已于2023年10月25日封顶，预计于2025年建成。

**6、请问美容医院是否有考虑引进新的领军人才，包括院领导，中医院发展势头如何？**

西安国际医学中心医院整形医院将继续做好优秀人才的引进和培育工作，进一步加快发展，突出大型综合医院平台及品牌优势，接轨国际医疗服务体系，满足各界人士对美的追求。

公司在发展中将坚持“综合医疗+特色专科”的业务模式，持续推进健康管理、医美、中医、康养等特色专科业务做大做强，以优质服务树立在中西部地区具有行业知名度、美誉度的服务品牌。

西安国际医学中医医院发展势头强劲，2023年邀请曹利平、张金涛、张景谊、赵宁侠、祁烁等数十名国内、省内享有盛誉的中医专家加盟中医馆VIP专家门诊，并于2024年举办中医药经典文化交流展示会，社会影响力显著提升。

**7、公司现有床位1万张，当前使用了5千多张，剩下床位准备投向哪些科室？**

公司将根据旗下医疗机构各学科的发展情况和市场需求，均衡统筹新增床位的供给。

**8、三甲最迟什么时候能通过？今年年内能过吗？**

公司旗下医疗机构为顺利完成三级甲等医院评审目标，严格遵循《陕西省三级综合医院评审实施细则》，督导各科室严谨、认真落实。制定《创建三级甲等医院实施方案》等系列文件，全面启动三甲评审工作，通过对三甲指标全面梳理，每月实施三甲数据填报、监测、分析、反馈等流程，组织开展现场自评，三甲创建工作正持续深入推进。

**9、截至目前，中心医院和高新医院的住院人数分别是多少？到2024年底，中心医院的床位数增长目标？今年二季度能否迎来盈利拐点的到来？**

西安国际医学中心医院南北院区月平均日在院使用床位数约在 3500-3600 张；高新医院月平均日在院使用床位数约在 1500-1600 张。随着公司旗下医疗机构就诊量和床位使用率不断提高，经营业绩呈持续增长的趋势，盈利能力进一步改善。

**10、请问公司每年折旧是 7.3 亿元，这里面设备折旧占比是多少？设备折旧在 26 年是否就计提完毕？**

2023 年，公司通用设备和专用设备的折旧占总计提折旧的比重约为 47%。依据企业会计准则，通用设备和专用设备的折旧年限介于 3 年至 15 年。现有设备的折旧在 2026 年尚未完全计提。

**11、请问公司财务报表中营业成本是否包含折旧费用？占比多少呢？**

公司营业成本中包含折旧费用，2023 年度折旧约占总成本的 12%。

**12、核酸检测业务对公司 2023 年的营收和利润有何影响？公司计划如何处理该业务在未来的发展？**

2023 年，核酸检测业务在公司总体营收中占比极小，对公司业务及利润影响不大。

**13、一季报在营收增长的情况下，经营现金流同比反而下降，请问这是因为医保降费导致的吗？今年全年是否会出现营收增长，经营现金流反而下降的不利局面？**

2024 年一季度，公司实现经营性现金流净额 2.19 亿元，同比小幅下降 1.65%，主要原因是去年同期经营性现金流净额中，尚包含商洛国际医学中心医院运营产生的现金流，若剔除此因素影响，2024 年一季度公司经营性现金流净额同比实现较大幅度增长。

**14、经营活动产生的现金流量净额达到 10.87 亿元，同比增长 135.69%，现金流状况改善的主要原因是什么？**

2023 年，公司经营活动所产生的现金流净额显著增长，其主要原因在于收入增长带来的现金流入相应提升。同时，公司经营活动中需支付现金的固定成本和费用变动不大，现金流入的增

加额大于现金流出的增加额，经营性现金流情况持续向好。

**15、公司的毛利率和净利率在 2023 年有何变化？是否达到公司预期？**

2023 年，公司实现销售毛利率 9.55%，同比增长 16.12 个百分点。同时，归属于母公司的净利润为-3.68 亿元，同比亏损幅度大幅收窄 68.69%。

**16、一季度毛利率下降的原因？**

相较于去年同期，今年一季度新增了北院区折旧费用。同时，随着床位的增加，配套的医护人员较去年一季度也出现增加。折旧费和人工成本的增加是导致一季度毛利率下滑的主要原因。

**17、请问医保 DRG/DIP 降费，对毛利率影响多少？将如何应对？是否有些科室因为 drg 等降费导致不赚钱？南院区有些科室门诊量和住院量一直上不去，这种一般如何应对？**

截至目前公司旗下医院 DRG 结算尚未发生降费，未来如发生结算费率调整，公司将密切关注其对公司毛利率的影响，并展开深入分析，以评估可能产生的影响程度。

西安国际医学中心医院自开诊以来运营情况良好，整体实力持续提升，服务规模不断扩大。随着医院品牌影响力的持续提升，公司在区域内医疗服务的辐射作用也不断增强，经过 4 年的发展，外地患者占比由刚开诊的不足 10%提升至 38%。

**18、国际医学 2023 年总营收达到 46.18 亿元，同比增长 70.34%，主要原因是什么？这一增长趋势能否持续？**

公司的主营业务为医疗服务，2023 年，随着中国经济全面复苏，影响医疗行业发展的不利因素已经消除，公司旗下医疗机构门诊、住院服务量显著提升，收入同比增长 70.34%。

西安国际医学中心医院所处的西安市高新区中央创新区，是西安高新区重点建设的区域，该区域地铁 6 号线已通车，高新云轨、地铁 15 号线在建。根据西安市高新区相关发展规划，围绕着中央创新区的核心未来之瞳，已有 11 个科创金融、总部经济项目正在紧张施工，高新三十一小、十一初等一批学校落成招生，

中海、招商、天地源、新希望等一批房地产开发商住宅项目正在建成交付期，西安大剧院、永安渠商旅文化街区等文化商业项目初具雏形，目前该区域已经入驻近 4000 家企业，形成半导体、新能源汽车两大千亿级产业集群，汇集三星、比亚迪、中兴通讯、奕斯伟、杨森制药等一批世界知名企业，预计到“十四五”末，该区域将聚集 50 万人口，承载 1 万亿经济规模，周边环境的变化将进一步带动公司未来区域医疗服务配套功能的提升和业务的发展。

**19、请问咱们什么时候可以扭亏为盈，以及未来的利润增长点在哪里？**

国际医学整体经营持续向好，随着就诊量和床位使用率不断提高，经营业绩呈持续增长的趋势，盈利能力进一步改善，有关公司具体经营业绩可关注公司披露的定期报告。

未来，公司在医疗健康产业领域的布局将向高质量、研究型、多层次方向发展，实现核心竞争力和可持续发展能力进一步增强。随着公司三大综合医疗院区全部投用，国际医学已形成万张床位的医疗服务规模与能力。公司打造全生命周期医疗健康服务平台，内生增长与外延扩张双效并举，构建了深耕西安、立足陕西、辐射中西部的综合医疗服务版图，经营业绩稳步增长的势头已经显现。

**20、机构交流 2023 年 11 月和 2024 年 03 月这两个月实现了单月盈利，是真的吗？**

国际医学整体经营持续向好，根据以往信息统计，3 月、11 月为公司旗下医疗机构服务量高峰期，随着就诊量和床位使用率不断提高，公司经营业绩呈持续增长的趋势，盈利能力将进一步改善。

**21、请问预计公司 2 季度营业收入可以增长多少，预计今年二季度净利润有可能回正吗？**

国际医学整体经营持续向好，随着就诊量和床位使用率不断提高，经营业绩呈持续增长的趋势，盈利能力进一步改善，有关

公司第二季度的具体业绩情况，公司将按照信息披露的有关要求，在 2024 年半年度报告中详尽披露。

**22、公司是否计划进行股票回购或分红等资本操作？这对投资者有何影响？**

公司基于对内在投资价值和未来发展前景的坚定信心，综合考虑目前的经营情况、财务状况等因素，拟以不超过人民币 9.16 元/股（含）回购公司股票，回购的资金总额不低于人民币 1 亿元（含）且不超过人民币 1.5 亿元（含）。回购的股份将全部用于注销以减少公司注册资本。该回购方案已经股东大会审议通过。

**23、回购什么时候开始？**

公司股份回购计划已经 2023 年度股东大会审议通过。公司将严格按照相关法规，对股份回购计划的进展情况及时进行信息披露。

**24、请问高管还有无增持计划？**

基于对公司未来发展的信心以及对公司长期投资价值的认可，公司领导班子成员于 2024 年 1 月 31 日至 2 月 2 日集体增持公司股份 620,000 股。此外，公司基于对内在投资价值和未来发展前景的坚定信心，综合考虑目前的经营情况、财务状况等因素，拟使用自有资金不低于人民币 10,000 万元（含）且不超过人民币 15,000 万元（含），在不超过人民币 9.16 元/股（含）的价格以内，以集中竞价交易方式回购公司已发行的人民币普通股（A 股）股票，回购的股份将全部用于注销以减少公司注册资本。

**25、投资者关系管理和信息披露方面，公司有哪些新的举措或改进计划？**

公司高度重视投资者关系管理工作，并致力于通过多元化途径如信息披露、业绩说明会、股东大会、公司网站、互动易、投资者关系信箱、投资者热线电话、电话会议、现场调研、策略会

和路演等方式开展投资者交流工作，及时回复投资者关切，传递公司投资价值。

2024年，公司将深化与投资者的交流互动，积极参加机构投资者组织的策略会、路演或反路演等活动，并组织“走进上市公司”等调研活动，旨在与广大投资者建立更为紧密的互动与沟通渠道。

此外，为进一步拓宽投资者的交流渠道，公司已于近期启动投资者关系公众号和视频号，以进一步拓宽投资者的交流渠道，为投资者提供更多、更便捷的交流平台。

**26、公司的股权结构和股东构成在2023年有何变化？是否会对公司的经营和发展产生影响？**

公司2023年内股权结构和股东构成大体平稳，不会对公司经营和发展产生实质影响。

**27、国际医学在医疗服务业务方面有哪些创新和提升？如何进一步提高医疗质量和患者满意度？**

公司各项工作紧紧围绕坚持优质服务理念，提升患者满意度，创新医疗服务模式。随着，公司旗下医疗机构三甲评（复）审工作不断深入，内涵建设成果显著，医疗质量管理进一步强化，推动了各项医疗服务高质量发展，医院品牌影响力持续提高。

**28、国际医学如何应对市场竞争和行业挑战？公司有哪些竞争优势？**

面对行业发展的新变化、新机遇、新格局，公司将进一步完善内部控制，切实提高规范运作水平，提高医疗技术水平和职业道德素养，加强风险管理，采取积极的应对措施；紧紧抓住国家加大支持社会办医力度，拓展社会办医空间的各项利好政策，以医疗服务业务为重心，坚持医疗服务业务作为公司未来发展的主要方向，站在各项工作平稳发展的基础上，积极做好医疗服务主业的深耕发展，继续加强医疗服务队伍的建设，通过培育和引入高水平医疗人才，提升公司的整体医疗服务、健康管理水平，建

立专业的医疗服务团队；加快推进新医疗项目的建设，不断增强企业核心竞争力。

近年来，公司已发展形成多方面的核心竞争优势，包括：医疗品牌及规模优势、经营模式及管理优势、人才团队及机制优势、医教研协同优势、国际合作及资源优势、资本整合及平台优势。未来，公司在医疗健康产业领域的布局正向高质量、研究型、多层次方向发展，核心竞争力和可持续发展能力有望进一步增强。

**29、公司如何管理财务风险和流动性风险？是否有相关的风险应对措施？**

公司始终重视财务风险和流动性风险。受公司固定资产投资较高影响，整体融资额度占比较大，通过和金融机构保持良好的合作和沟通，确保公司建设资金和流动资金融资需求。同时，公司所处行业属于医疗服务行业，经营性现金流的流动性较好。且公司也高度关注闲置自有资金的收益，在确保风险的前提下合理提高闲置自有资金的收益率，因此整体风险可控。

**30、去年公司在盟浪和华证这些主流的 ESG 评分只有 B，好像并不是很出色。特别是社会责任工作上表现一般，请问管理层是否重视企业社会形象？是否拟定了坚实的计划来提升相关工作？**

ESG，即环境（Environment）、社会责任（Social）和公司治理（Governmence），强调经济、环境、社会协调发展，发挥资本力量解决社会环境问题。国际医学以“佑护无法衡量的价值”为宗旨，始终坚持践行“人民至上 生命至上”的理念，以患者为中心，积极履行企业社会责任，无论是在医院的志愿者服务，还是在扶持贫困患者的慈善基金里，亦或是在赴基层义诊的路上，始终不忘家国情怀和使命初心，服务国家、人民和社会。

截至 2023 年，国际医学已连续 18 年发布企业年度社会责任报告，从可持续发展、绿色发展、社会责任的履行、规范治理等方面，阐述国际医学作为上市企业积极履行社会责任的使命担

当。公司在编撰社会责任报告的过程中，也将逐步采用 ESG 的评价体系、评分标准构建社会责任报告框架，不断提升报告披露的内容和质量。

未来，国际医学将继续推进 ESG 相关工作，将 ESG 融入公司发展，全心全意聚焦医疗主业，坚持高质量发展，积极履行社会责任，为群众谋福祉，探索企业可持续发展之路。

**31、公司是否考虑通过并购、合作等方式进一步拓展业务领域或增强竞争力？**

国际医学经过多年探索发展出“综合医疗+特色专科”创新业务模式，充分依托现有的三级甲等、国际 JCI 认证，妙佑医疗联盟成员医院的提供全生命周期医疗健康服务平台，向广大患者提供高质量综合医疗服务，满足多样化医疗健康需求。公司旗下三大综合医疗院区现有规划床位 10,137 张，目前使用床位数已超过 5,000 余张，按照公司最近一期五年发展规划，有望未来三年基本实现万张床位的满负荷运行。

近年来，随着公司医疗服务规模不断扩张，就诊量和床位使用率不断提高，经营业绩呈持续增长的趋势，整体业绩规模实现新的突破。

未来，公司将充分利用优质医疗资源平台，促进内生增长，推进外延扩张，积极关注医疗健康领域的投资与并购机会，实现整体业务的进一步发展，更好地满足人民群众的医疗健康需求。

**32、公司在 2023 年有哪些关键的市场或业务扩张计划？这些计划对公司未来的营收和利润有何影响？**

2024 年，公司将在已建成的三大综合性医疗院区的基础上，继续加强“综合医疗+特色专科”业务模式，打造脑科、心血管、消化、胸科、肿瘤、血液病、骨科等优势专科的同时，加快发展中医、医美整形、辅助生殖、康复、妇儿、健康管理、特需、质子治疗等板块。此外，公司还将积极拓展医联体合作网络，推动互联网医疗、“医疗+AI”临床应用，持续扩大服务规模，促进

内生增长，推进外延扩张，将会不断增强核心竞争力与持续盈利能力。进一步以学科建设、三甲评审和可持续发展作为全年工作的重点，引领公司高质量发展，实现经营新跨越。

**33、公司在未来几年内是否有明确的战略规划和发展目标？如何实现这些目标？**

公司专注大健康医疗服务和现代医学技术转化应用，坚持“人民至上、生命至上”理念，坚持“综合医疗+特色专科”的业务模式，构建“医疗+健康”服务模式。积极探索线上线下相结合，推进干细胞等前沿医学技术转化应用，促进内生增长，推进外延扩张，增强核心竞争力与持续盈利能力，将公司打造成为行业领先的提供全生命周期医疗健康服务的健康管理集团。

2024年，作为“十四五”规划承上启下的关键一年，国内经济将保持有韧性的增长，新质生产力蓬勃发展将引领医疗行业不断创新升级。医疗服务需求作为社会的基本需求，展现出稳定的刚性和抗周期特征。在人口老龄化趋势不断加剧与居民收入稳步提升的双重因素影响下，我国医疗服务需求持续扩大，为医疗行业的持续健康发展提供有力支撑。

2024年，公司将继续坚持“人民至上，生命至上”理念，将服务人民健康作为推动企业高质量发展的核心目标，秉持“佑护无法衡量的价值”宗旨，以学科建设、三甲评审和可持续发展作为全年工作的重点，引领公司高质量发展，实现经营新跨越。

一是以学科建设为引领。对标国内外医疗行业知名机构，持续打造优势专科和特色诊疗中心。加强专家引进和人才培养工作，在教学科研领域取得新突破，建强医院发展之根。

二是以三甲评（复）审和DRG规范为引领。通过三甲评（复）审，不断提升服务品质和内涵建设水平。面对DRG改革的新变化，细致分析，科学引导，向精细化管理要效益，筑牢经营立身之本。

三是以ESG可持续发展报告为引领。强化公司规范治理水平，坚持绿色与可持续发展，围绕公司发展战略目标，积极有为，

	夯实公司发展之基。
附件清单（如有）	
日期	2024 年 5 月 22 日