

## 北京中亦安图科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2024-002

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	以线上方式参与中亦科技 2023 年度业绩说明会的投资者
时间	2024 年 5 月 24 日
地点	全景网“投资者关系互动平台” ( <a href="http://ir.p5w.net">http://ir.p5w.net</a> )
上市公司接待人员姓名	董事、总经理：田传科 副总经理、财务总监：张爱红 副总经理、董事会秘书：乔举 独立董事：穆林娟 保荐代表人：张宇辰
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1、2023 年，公司实现了营收与净利润的双增长，但净利润增速低于营收增速。请问，公司如何进一步优化成本结构、提高利润率，以实现更快的净利润增长？在哪些业务板块或产品线上看到最大的盈利潜力？</p> <p>尊敬的投资者，感谢您的关注！2023 年度，公司实现营业收入 140,129.80 万元，较去年同期增长 5.78%；实现归属于上市公司股东的净利润 14,625.30 万元，较去年同期增长 3.34%；实现归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润为 14,251.92 万元，较去年同期增长 1.36%。公司将持续围绕市场的开拓、业务结构的优化、管理精细化等方面开展工作，使公司稳健的发展。从公司业务结构看，在“服务做大”的战略执行过程中，公司更聚焦于运维市场和运维业务的开拓，使得毛利较高的第三方运维服务业务保持了稳定的增长；在“方案、产品做强”的战略执行过程中，公司积累了 IT 基础架构全周期的咨询能力能够切实解决客户痛点，自主开发产品封装了公司十几年来运维的最佳实践，希望经过几年的培育，方案和产品成为未来</p>

公司业绩增长的另一条曲线。

**2、中亦科技在金融、电信、制造等行业已建立稳固市场地位，未来是否有计划进入新的行业领域或细分市场？如何在现有市场中进一步强化竞争优势，提升市场份额？是否有特定的市场策略或技术创新来应对日益激烈的竞争？**

尊敬的投资者，感谢您的关注！公司将在“服务做大，方案、产品做强，持续有质量的增长”的战略目标指引下，积极发挥自身优势，继续深耕金融、电信、制造领域，扩大客户覆盖面和深度。同时，拓展其他客户行业领域，拓宽客户行业覆盖面，进一步扩大公司在 IT 基础架构领域市场的品牌影响力。

截至 2023 年 12 月 31 日，公司服务的客户覆盖多个行业领域，包括金融、电信、制造、交通运输、物流、医疗卫生、能源等行业及政府部门，服务客户已逾千家。

**3、2023 年研发投入显著增加，聚焦智能化运维平台升级等项目。这些研发投入如何具体转化为产品或服务的创新，以提升市场竞争力？预计何时能看到这些研发成果在市场上的显著影响？是否有特定的商业化计划？**

尊敬的投资者，感谢您的关注！智能化运维平台升级项目将公司的技术积累和最佳实践产品化，进一步升级自主智能运维产品架构、优化现有产品模块、扩展新产品模块，研发具有多元架构、模块化、分布式、高性能等特点的自主智能运维产品，并在通用平台基础上为不同客户提供差异化的产品及相关技术服务，更深层次参与、推动客户数字化转型、信创进程与 IT 运维智能化建设过程。目前，智能化运维平台升级项目已形成一定的知识产权，截至 2023 年 12 月 31 日，公司自主智能运维产品实现营业收入 1,901.27 万元，较去年同期增长 54.57%。未来，公司将持续推动技术创新，以客户需求为导向、以 IT 架构场景应用为抓手，加大自主研发力度，不断深化 IT 架构“服务+产品”双轮驱动的发展模式。

**4、人才激励和引进机制的创新做法是什么？如何确保技术更新紧跟市场趋势？**

尊敬的投资者，感谢您的关注！公司自成立之初，就建立了具有中亦科技特色的“一同看海”的企业文化以及“共同承担、共同奋进、共同成长、共同分享”的理念，逐步建立了年度 TOP 评选等荣誉激励机制、专项领域创新等即时激励机制、严格

标准的职位晋升激励机制以及核心员工股权激励机制等人才激励机制。公司健全的人才激励机制有利于拓宽人才引进渠道、优化人才结构，从而形成满足公司业务需要的人才梯队；有利于激发员工的创新热情，调动其积极性和创造性，为进一步提升公司的技术实力和自主创新能力提供良好的人才支撑。因此，经过多年的团队建设与培养，公司已经拥有一支高水平、专业化、经验丰富、技能结构合理的人才队伍，为公司战略目标的实现提供了人才支撑。

为了持续保持技术及创新优势，公司整合现有技术资源、完善技术创新体系、加大研发投入、引进专业技术人才、时刻关注前沿技术发展的最新动态，深刻把握技术发展趋势，以市场与客户需求为导向，提高前沿技术应用能力，充分发挥前沿技术促进自身技术实力与自主创新能力提升的引擎作用。

**5、公司治理结构优化及股东持股变动后，如何更好地保障所有股东利益，提升股东价值？未来是否有进一步的股权激励计划或股东回报政策，以激发管理层和员工积极性，同时回报投资者？**

尊敬的投资者，感谢您的关注！公司通过持续开拓市场，强化技术、方案、产品升级，优化业务结构，实施精细化管理，努力提升经营效率和业绩，为股东创造更多价值。公司一直注重投资者权益保护，积极实施利润分配政策，实现对股东的合理投资回报，并在《公司章程》中明确了利润分配的具体条件和比例。

公司自成立之始，就建立了“一同看海”的企业文化，中亦是所有中亦人共建共享的平台，要在中亦人中一代代传承下去，成为一家百年企业。在上市之前，公司的113位员工作为自然人股东直接持股也体现了公司“一同看海”的文化。未来，公司将根据发展情况，在适当的时机进行股权激励，让公司持续、健康、稳健的发展。如有相关计划，公司会根据深交所及相关法律法规的规定，按要求披露相关信息或计划。

**6、公司在这些行业中积累了大量大中型企业和政府部门客户，请问公司有哪些具体的策略来维护和发展这些关键客户关系？**

尊敬的投资者，感谢您的关注！公司十几年来深耕在IT基础架构领域，积累了全覆盖技术能力、全周期咨询能力、最佳实践产品能力、客户信赖的销售能力等核心

竞争力。公司以多年专业的、规范的服务，永远站在客户角度，真诚、用心地服务好客户，获得了客户的认可和信任；同时，公司根据自身优势、行业特点以及客户需求，不断优化服务和产品，提升服务方案和质量，加强客户沟通，提高客户满意度，努力为客户创造更多价值。

**7、请问公司营业收入与净利润均小幅增长，这依靠的是哪些业务的良好表现呢？**

尊敬的投资者，感谢您的关注！面对空间广阔的 IT 基础架构建设和运维服务市场，公司制定了“服务做大，方案、产品做强”的业务战略。在“服务做大”的业务战略指引下，公司将持续 IT 基础架构第三方运维服务市场的拓展，继续深耕金融领域，扩大客户覆盖面和深度；同时，从金融行业外延，拓展其他客户行业领域，拓宽客户行业覆盖面；在“方案做强”业务战略的指引下，公司不断提升全周期一体化综合咨询能力，升级围绕信创产品和架构体系的各项技术及解决方案，满足客户由传统 IT 基础架构转型至信创产品新架构的需求，确保客户信创和数字化等各类基础环境的安全平稳运营；在“产品做强”业务战略的指引下，公司自主智能运维产品加紧开发和迭代，持续产品优化升级。

2023 年，公司 IT 运行维护服务实现收入 7.17 亿，较去年同期增长 1.94%；原厂软硬件产品实现收入 6.60 亿，较去年同期增长 9.35%；自主智能运维产品实现收入 0.19 亿，较去年同期增长 54.57%，三项主营业务均保持了稳健增长节奏。

**8、公司财务有问题吗？上市至今只涨停过一次，跌跌不休。**

尊敬的投资者，感谢您的关注！公司财务一切正常。二级市场股价表现受宏观经济环境、市场流动性、行业政策等多种因素影响，公司将持续开拓市场，强化技术、方案、产品升级，优化业务结构，实施精细化管理，努力保持一贯稳健、良好、有质量的发展态势，以良好的业绩回馈股东、回馈员工、回馈社会。

**9、现股价离发行价破发达到 50%，公司就不管吗？任其下跌吗？**

尊敬的投资者，感谢您的关注！二级市场股价表现受宏观经济环境、市场流动性、行业政策等多种因素影响。公司将持续开拓市场，强化技术、方案、产品升级，

优化业务结构，实施精细化管理，努力保持一贯稳健、良好、有质量的发展态势，以良好的业绩回馈股东、回馈员工、回馈社会。同时，为保障投资者合法权益，公司及其控股股东、实际控制人、董事、高级管理人员在公司《首次公开发行股票并在创业板上市招股说明书》及《首次公开发行股票并在创业板上市之上市公告书》中出具了稳定股价的措施和承诺。后续如有相关计划，公司将及时履行信息披露义务。

**10、为什么今年一季度业绩与去年一季度业绩大幅下降？**

尊敬的投资者，感谢您的关注！公司今年第一季度业绩较去年有所下降的主要原因是公司与部分客户签署的软硬件产品销售合同暂未交付验收。公司将持续开拓市场，实施精细化管理，努力保持一贯稳健、良好、有质量的发展态势。

**11、您好，请问能否介绍一下公司“研发中心建设项目和智能化运维平台升级项目”目前的进展状况？该项目目前面临哪些风险？公司预计该项目将什么时候完成？**

尊敬的投资者，感谢您的关注！“研发中心建设项目”已完成初级版本的优化、平台搭建工作；“智能化运维平台升级项目”持续研发中，在场景产品化与数据智能化等方面取得多方突破与进展。目前项目均按照计划正常进行中，具体建设进度可能会受到市场环境等多方面因素的影响，项目后续如有重大进展公司将披露进展公告。

**12、股价走势这么垃圾，是经营出现状况了吗？**

尊敬的投资者，感谢您的关注！公司经营一切正常。二级市场股价表现受宏观经济环境、市场流动性、行业政策等多种因素影响，公司将持续开拓市场，强化技术、方案、产品升级，优化业务结构，实施精细化管理，努力保持一贯稳健、良好、有质量的发展态势，以良好的业绩回馈股东、回馈员工、回馈社会。

**13、一季度营收和净利润双降的原因是什么？**

尊敬的投资者，感谢您的关注！公司今年第一季度业绩较去年有所下降的主要原因是公司与部分客户签署的软硬件产品销售合同暂未交付验收。公司将持续开拓市场，实施精细化管理，努力保持一贯稳健、良好、有质量的发展态势。

**14、田总您好，中央国资或者地方国资单位，有没有同我司联络收购、入股等合作的？建议转移部分股份给国资，入股中科江南。**

尊敬的投资者，感谢您的关注！公司一直秉承积极、开放的态度，欢迎各界人才和团队加入公司或合作，与中亦科技的竞争优势强强联合。

**15、公司 2024 年一季度利润下滑，有没有接触市值管理团队，公司有什么应对措施，如何改善，上市 1 年破发，是否有业绩造假？2024 年一季度，4 月 5 月中标情况比较 2023 年增长还是下降，同期中标金额增长还是下降？**

尊敬的投资者，感谢您的关注！公司今年第一季度业绩较去年有所下降的主要原因是公司与部分客户签署的软硬件产品销售合同暂未交付验收。公司将持续开拓市场，实施精细化管理，努力保持一贯稳健、良好、有质量的发展态势。

公司依法合规运营，通过健全的制度体系、内控管理流程等举措，保证公司信息披露、公司治理等方面合法合规，不存在财务造假、虚假记载等情况。

2024 年上半年的经营数据请您关注公司后续披露的半年度报告。

**16、公司二季度业绩同比会有增长吗？**

尊敬的投资者，感谢您的关注！公司一直在持续开拓市场，强化技术、方案、产品升级，优化业务结构，实施精细化管理，努力保持一贯稳健、良好、有质量的发展态势。2024 年上半年的经营数据请您关注公司后续披露的半年度报告。

**17、公司业绩下滑，破发，保荐人是否尽职，是否可以 100 排除造假上市，保荐人是否尽职？如果涉及造假上市，保荐人是否因此担责并承担赔偿责任？**

尊敬的投资者，感谢您的关注！公司股票于 2022 年 7 月在深圳证券交易所创业板上市，上市以来公司 2022 年度、2023 年度营业收入及净利润均保持增长；2024 年第一季度公司与部分客户签署的软硬件产品销售合同暂未交付验收，公司经营业绩出现下降。同时，二级市场股价表现受宏观经济环境、市场流动性、行业政策等多种因素影响。保荐人已按照法律、行政法规和中国证监会的规定以及深圳证券交易所的有关业务规则，对发行人进行了尽职调查、审慎核查，并作出的相关承诺，相关内容

请查阅公司招股说明书等披露文件。公司依法合规运营，通过健全的制度体系、内控管理流程等举措，保证公司信息披露、公司治理等方面合法合规，不存在财务造假、虚假记载等情况。

**18、上市公司有股价围绕价值上下波动的说法，公司认为现在的股价与公司的价值相符吗？是否有差别？如果有，差别大不大？**

尊敬的投资者，感谢您的关注！二级市场股价表现受宏观经济环境、市场流动性、行业政策等多种因素影响。

**19、公司今年分红政策如何？**

尊敬的投资者，感谢您的关注！公司 2023 年度利润分配方案已于 2024 年 5 月 23 日实施完成。公司以总股本 100,000,050 股为基数，向全体股东每 10 股派发现金红利人民币 3.90 元（含税），同时以资本公积向全体股东每 10 股转增 2 股。2023 年度利润分配预案中现金分红总额较去年提升近 50%。

**20、是否参股梦达数据？谢谢。**

尊敬的投资者，感谢您的关注！请问您提问的是否为达梦数据库，如是，公司未参股。

**21、维护股票市值公司有不可推卸的责任，对于现在股票的价格，公司除了做好经营外，有什么实际行动来维护股票价格和投资者的利益？**

尊敬的投资者，感谢您的关注！公司一直注重投资者权益保护，一方面通过持续开拓市场，强化技术、方案、产品升级，优化业务结构，实施精细化管理，努力提升经营效率和业绩为股东创造更多价值；另一方面，实施积极的利润分配政策，实现对股东的合理投资回报。2023 年度的现金分红总额较 2022 年度增长近 50%。

**22、市场环境竞争激烈，公司有什么核心竞争力吗？**

尊敬的投资者，感谢您的关注！公司十几年来深耕在 IT 基础架构领域，积累了五大核心竞争力：全覆盖技术能力、全周期咨询能力、最佳实践产品能力、客户信赖

的销售能力和“一同看海”的企业文化。

### 23、公司半年度经营预计怎样？

尊敬的投资者，感谢您的关注！公司一直在持续开拓市场，强化技术、方案、产品升级，优化业务结构，实施精细化管理，努力保持一贯稳健、良好、有质量的发展态势。2024年上半年的经营数据请您关注公司后续披露的半年度报告。

### 24、原始股在什么情况下才能上市减持？

尊敬的投资者，感谢您的关注！公司分别于2023年7月4日、2024年1月3日披露了《部分首次公开发行前已发行股份上市流通提示性公告》，部分首次公开发行前已发行股份上市流通具体情况详见上述公告。公司于2022年10月21日披露了《关于相关股东延长股份锁定期的公告》，公司控股股东、实际控制人、董事、高级管理人员及相关股东持有限售股延长锁定的情况详见上述公告。截至目前，公司尚未收到相关股东提交的减持股份计划，如果股东有减持计划，公司将按照相关法律法规及时披露。

25、公司所属的软件行业有更新快、对安全性、响应速度要求高等特点，对技术人才的需求比较高。公司当前研发人员占比约10左右，研发费用占营收比3.36。请问公司在未来对于研发人才和研发投入是如何规划的？

尊敬的投资者，感谢您的关注！公司将根据战略目标、业务需求，合理进行研发投入和人才招聘，为公司的持续创新和发展提供有力支持。

### 26、公司管理层并不关心股价和市值表现，为何？

尊敬的投资者，感谢您的关注！公司关注到最近股价的波动情况，一方面，公司通过持续开拓市场，强化技术、方案、产品升级，优化业务结构，实施精细化管理，努力提升经营效率和业绩为股东创造更多价值；另一方面，实施积极的利润分配政策，实现对股东的合理投资回报，2023年度的现金分红总额较2022年度增长近50%。公司将持续关注二级市场股价表现，通过多种途径回报投资者，增强投资者信心。



	<p><b>27、公司有没有回购股票的议案？</b></p> <p>尊敬的投资者，感谢您的关注！公司一直注重投资者权益保护，一方面通过持续开拓市场，强化技术、方案、产品升级，优化业务结构，实施精细化管理，努力提升经营效率和业绩为股东创造更多价值；另一方面，实施积极的利润分配政策，实现对股东的合理投资回报。公司未来如有回购计划，将按照相关规定的要求及时履行信息披露义务。</p>
<p><b>附件清单</b></p>	<p>无</p>
<p><b>日期</b></p>	<p>2024年5月24日</p>