

民生证券股份有限公司

关于杭州安旭生物科技股份有限公司

2023 年年度报告的信息披露监管问询函回复的核查意见

上海证券交易所：

根据贵所《关于杭州安旭生物科技股份有限公司 2023 年年度报告的信息披露监管问询函》（上证科创公函[2024]0093 号，以下简称《问询函》）的要求，民生证券股份有限公司（以下简称“民生证券”或“持续督导机构”）作为杭州安旭生物科技股份有限公司（以下简称“安旭生物”或“公司”）的持续督导机构，会同公司及相关中介机构，对问询函所提及的事项进行了逐项落实、核查。现将审核问询函的回复上报贵所，请审核。

目 录

问题一、关于流动资产管理.....	3
问题二、关于应收账款.....	7
问题三、关于存货.....	11
问题四、关于分季度财务数据.....	16
问题五、关于预付款项.....	18
问题六、关于固定资产.....	20
问题七、关于境外业务.....	23

问题一、关于流动资产的管理

截至 2023 年 12 月 31 日，公司货币资金余额 33,735.54 万元，占资产总额 5.83%，因进行现金管理购买的存单、理财产品账面余额为人民币 394,061.01 万元，占资产总额的 68.06%。公司使用自有资金 1 亿元购买了隆晟 1 号信托产品，上述产品已逾期尚未兑付，公司确认了 3500 万元公允价值变动损失。请公司：（1）结合货币资金、大额存单、理财产品的存放与使用情况，包括但不限于日均存款规模、利率水平等，说明其与利息收入、投资收益的匹配性；（2）说明对外投资相关内部控制的设计和执行情况，购买该信托理财产品是否履行风险审查流程，相关内部控制是否健全有效；（3）说明相关信托理财投资可收回性的预计情况，对比其他公司说明公允价值损失计提是否充分合理。

【回复】

一、公司说明

（一）结合货币资金、大额存单、理财产品的存放与使用情况，包括但不限于日均存款规模、利率水平等，说明其与利息收入、投资收益的匹配性

2023 年度，公司货币资金、大额存单、理财产品的日均理财金额、利率水平如下：

单位：万元；币种：人民币

项目	列报科目	日均理财金额	相关理财收益科目	收益金额	平均利率	协定利率区间
银行存款	货币资金	123,775.79	财务费用-利息收入	1,456.06	1.18%	部分银行协定存款利率：10 万以下 0.2%，10 万以上 1.7%
可转让大额存单	交易性金融资产	142,580.82	公允价值变动损益	4,589.11	3.22%	2.86%-3.70%
美元大额存单	其他流动资产	217,466.06	投资收益	11,934.60	5.49%	3.1%-6.47%
中融信托	交易性金融资产	10,000.00	公允价值变动损益	-7,500.00	不适用	不适用
银行结构性理财产品等	交易性金融资产	20,167.12	公允价值变动损益	877.55	4.35%	不适用
合计	/	513,989.79	/	11,357.32	/	/

注：货币资金日均理财金额按各月末简单加权平均计算，其余日均理财金额按照持有本金*持有天数/365 计算，其中美元存单汇率采用资产负债表日美元兑人民币汇率 7.0827 折算

综上所述，公司银行存款、大额存单、银行结构性理财产品平均利率均处于协定利率区间内，并与利息收入、投资收益、公允价值变动损益相匹配，中融信托理财产品相关公允价值变动详见本问询函回复问题一、（三）所述。

（二）说明对外投资相关内部控制的设计和执行情况，购买该信托理财产品是否履行风险审查流程，相关内部控制是否健全有效

1、对外投资相关内部控制的设计情况

公司已根据《公司法》、《证券法》、《上市公司章程指引》、《上海证券交易所科创板股票上市规则》、《上海证券交易所科创板上市公司自律监管指引第1号——规范运作》等规范性文件规定，结合公司实际情况，经公司董事会或股东大会审议通过，制定及修订了《公司章程》、《股东大会议事规则》、《募集资金管理制度》、《对外投资管理制度》等多项风险控制机制及制度。

根据《杭州安旭生物科技股份有限公司对外投资管理制度》规定，除章程规定必须由董事会或股东大会决议事项之外均由公司总经理负责审批。结合公司组织机构职责划分，针对对外股权投资成立投委会，行使对外投资事项审批权限。

2、2023 年度对外投资相关内部控制的执行情况

2023 年度，公司存在投资意向并最终对外股权投资公司为 X 有限公司，投资金额为 600.00 万元，已经投委会相关决议后正式签订投资协议。2024 年 2 月，X 有限公司完成股权变更。

2023 年度，公司新购买的理财产品为华夏资本-信泰 5 号集合资产管理计划，认购本金 1,000.00 万元，按上述决策流程审批后购买，未超过相关制度授权金额。2024 年 1 月，该笔理财产品已到期收回。

3、中融信托产品隆晟 1 号风险审查流程

公司管理层选择中融信托理财产品时，对受托方和该信托理财产品均进行了风险审查，具体如下：

- （1）受托方为持有信托牌照且资质全面的综合金融服务商。

(2) 中融信托产品隆晟 1 号自 2012 年 7 月开始发行，至公司实际认购日，均是 100%按期兑付。根据该信托理财产品的投资协议，该信托资金为 R3 中风险，该信托资金投向重点为矿产能源、民生工程等行业的优质企业及项目。

(3) 公司管理层对受托方和该信托理财产品评估后，经授权副董事长审批，在授权范围内使用自有资金购买 1 亿元该信托理财产品。

公司购买的上述信托理财产品均履行对外投资的业务流程及风险审查流程，相关内部控制健全有效。

(三) 说明相关信托理财投资可收回性的预计情况，对比其他公司说明公允价值损失计提是否充分合理

1、基本信息

根据中融信托 2023 年 9 月 15 日在官网发布公告：“受内外部多重因素影响，中融信托部分信托产品无法按期兑付。为提升中融信托经营管理效能，经股东会授权、董事会审议通过，公司与建信信托有限责任公司、中信信托有限责任公司签订了《委托管理服务协议》，聘请上述两家公司为公司经营管理提供专业服务。公司相关的债权债务关系、信托法律关系不因此而发生改变，公司继续按照有关法律和信托合同约定，对信托产品投资者承担受托人责任。”。公告表明中融信托正式步入委托管理阶段，根据 2024 年已公开的相关信息，中融-丰盈 205 号集合资金信托计划已于 2024 年 4 月下调相关利息并支付前期逾期利息，且中融信托积极和华夏幸福等违约方进行协商进行债务重组，因此中融信托存在部分偿还能力。

2、历史信息

自 2001 年信托法正式实施以来，已确认破产并完成重组的信托公司为四川信托有限公司（以下简称“四川信托”），四川信托 2020 年出现逾期兑付情况，经多方协商一致，最终由四川天府春晓企业管理有限公司和债权人签约，持有本金 1,000 万以上的客户，报价 4 折清偿，将在法院裁定破产后 3 个月内完成。2024 年 4 月 1 日，国家金融监督管理总局四川监管局发布了《关于同意四川信托有限公司破产的批复》，同意四川信托依法进入破产程序。

参照四川信托重组条款，公司预计持有的中融信托产品隆晟 1 号清偿比例为 40%，并参考四川信托相关偿还时间自委托管理 4 年后清偿的时间因素，公司预计可收回金额为 2,500.00 万元，计提 7,500.00 万元公允价值变动损失。

3、可比上市公司数据

由于公司购买的中融信托产品隆晟 1 号为集合资金管理计划，未公开披露相关底层数据，公司收集了上市公司年报中明确购买中融信托产品的可比上市公司的相关数据。具体数据如下：

单位：万元

股票代码	公司名称	认购金额	公允价值变动损失	确认损失比例
002767	先锋电子	9,000.00	4,500.00	50.00%
688598	金博股份	6,000.00	6,000.00	100.00%
003032	传智播客	5,000.00	5,000.00	100.00%
688048	长光华芯	6,000.00	4,800.00	80.00%
002467	二六三	20,000.00	18,000.00	90.00%
300218	安利股份	4,000.00	2,000.00	50.00%
300515	三德科技	8,500.00	8,500.00	100.00%
301190	善水科技	25,600.00	11,835.00	46.23%
688365	光云科技	9,000.00	6,300.00	70.00%
605318	法狮龙	6,000.00	4,800.00	80.00%
603297	永新光学	5,000.00	2,500.00	50.00%
可比公司数据合计		104,100.00	74,235.00	71.31%
安旭生物		10,000.00	7,500.00	75.00%

公司结合公开市场披露信息，对公司购买的中融信托产品隆晟 1 号按 75%（7,500.00 万元）计提公允价值变动损失，该计提比例和可比上市公司基本一致，不存在显著差异。公司相关信托理财投资公允价值损失计提充分，且具有合理性。

二、持续督导机构核查意见

（一）核查过程、核查方式

持续督导机构采取了包括但不限于下述核查过程、核查方式，具体如下：

1、访谈公司管理层以及财务负责人，了解对外投资业务相关流程，获取相关内部控制制度，对关键控制节点执行穿行测试，评价相关内控设计是否有效；

2、获取公司对外投资台账记录、银行流水、相关理财产品说明书以及期末估值依据并与账面记录进行核对，按账面记录计算日均余额分析相关收益金额是否合理，是否和公允价值变动、投资收益等匹配；

3、检查相关理财台账并和账面记录进行核对，分析2023年度相关理财购买额度是否在授权范围内；抽取部分2023年度相关购买审批记录、对外签署合同用印流程、相关付款审批记录，检查其是否符合内部控制制度；

4、获取并检查2022年度购买中融理财风险审查文件、购买审批记录、对外签署合同用印流程、相关付款审批记录，检查其是否符合内部控制制度相关规定；

5、获取并检查投委会相关会议纪要、投资协议、付款审批流程，确认相关对外投资决策是否符合内部控制制度规定；

6、获取公司对中融信托理财产品公允价值变动相关书面说明，收集可比上市公司相关公允价值变动情况，复核公司相关认定合理性。

（二）核查结论

经核查，持续督导机构认为：

1、公司2023年度货币资金及理财产品收益金额与其日均余额规模相匹配；

2、公司对外投资相关内部控制设计合理、执行有效，购买中融信托理财产品已履行风险审查流程；

3、公司对信托产品计提的公允价值损益比例和可比上市公司基本一致，相关信托理财投资公允价值损失计提充分，且具有合理性。

问题二、关于应收账款

年报披露，公司报告期末应收账款余额为 20,775.07 万元，计提坏账损失 34.53 万元。应收款项集中度较高，前五大客户合计期末余额 16,300.11 万元。请公司：

（1）结合业务结构、销售模式等方面，补充说明公司应收账款销售占比大幅提高、与同期营业收入变动趋势背离的主要原因，是否存在信用政策变动、期末集中确认收入导致应收款项占比大幅增长的情况；（2）补充披露按欠款方前五名应收对象名称、是否关联方、销售产品及金额、销售时间及账龄等信息；（3）结合应收款项回款情况及前五大应收对象基本情况，说明公司对应收类款项坏账计提的充分性。

【回复】**一、公司说明**

（一）结合业务结构、销售模式等方面，补充说明公司应收账款销售占比大幅提高、与同期营业收入变动趋势背离的主要原因，是否存在信用政策变动、期末集中确认收入导致应收款项占比大幅增长的情况

2023 年度，公司仍以 ODM 和 OBM 相结合的销售模式，主要从事体外检测试剂及仪器的销售业务，公司业务结构及销售模式未发生重大变化。

2022 年度及 2023 年度，公司新冠检测试剂及其他常规产品销售收入及其占比情况如下：

单位：万元

产品类别	2023 年度		2022 年度	
	销售收入	占比	销售收入	占比
新冠检测试剂	6,344.27	12.60%	580,950.64	94.22%
其他常规产品	43,991.44	87.40%	35,637.80	5.78%
合计	50,335.71	100.00%	616,588.43	100.00%

因全球性呼吸道疾病管控政策变化，公司最近两个年度销售产品结构发生较大变化。公司 2022 年度销售收入的 94.22% 源于新冠检测试剂销售，并且收入集中于 2022 年第一季度实现。自全球性呼吸道疾病管控放开，公司 2023 年度新冠检测试剂销售额占比骤降至 12.60%，公司销售业务逐步回归至常规产品销售，2023 年度销售收入同比大幅下降，导致应收账款占营业收入的比例大幅上升。

综上所述，公司应收账款销售占比大幅提高，与同期营业收入变动趋势背离的主要原因系产品销售结构、销售时间发生较大变化所致。

2022 年度及 2023 年度，同行业可比上市公司应收账款销售收入占比及波动情况如下：

公司名称	2023 年度应收账款销售收入占比	2022 年度应收账款销售收入占比	波动百分比
东方生物	27.39%	2.56%	24.83%
之江生物	50.13%	5.91%	44.22%
硕世生物	52.32%	3.81%	48.51%

公司名称	2023 年度应收账款销售收入占比	2022 年度应收账款销售收入占比	波动百分比
奥泰生物	16.13%	3.59%	12.54%
博拓生物	14.78%	3.44%	11.34%
科华生物	49.17%	17.13%	32.04%
明德生物	88.59%	6.31%	82.28%
同行业公司平均值	42.64%	6.11%	36.54%
安旭生物	41.27%	3.37%	37.90%

2023 年度体外诊断同行业公司均不同程度受全球性呼吸道疾病管控政策变化影响导致应收账款销售收入占比上升，公司 2023 年度应收账款销售收入占比上升具有合理性并且和同行业可比上市公司波动趋势一致。

公司主要客户合作稳定，信用政策未发生变化，不存在因信用政策变化、期末集中确认收入导致应收款项占比大幅增长的情况。

（二）补充披露按欠款方前五名应收对象名称、是否关联方、销售产品及金额、销售时间及账龄等信息

2023 年度，公司按欠款方前五名应收对象名称、关联关系、销售产品及金额、销售时间及账龄等信息如下：

单位：万元

客户	是否存在关联关系	销售产品	2023 年度销售收入	期末应收账款余额	账龄	第四季度销售收入	第四季度收入占全年收入比重
客户 A	非关联方	毒品检测、传染病检测等试剂	7,170.32	4,673.44	1 年以内	2,502.02	34.89%
客户 B	非关联方	毒品检测、传染病检测等试剂	6,097.68	4,667.72	1 年以内	2,265.40	37.15%
客户 C	非关联方	毒品检测、传染病检测等试剂	4,986.45	2,865.06	1 年以内	4,665.37	93.56%
客户 D	非关联方	毒品检测、传染病检测等试剂	4.47	2,278.67	1 年以内、1-2 年	-	-
客户 E	非关联方	毒品检测、传染病检测等试剂	4,697.21	1,815.22	1 年以内	1,132.29	24.11%

报告期内，公司欠款前五名客户销售的产品均以毒品检测试剂、传染病检测试剂为主，欠款前五名客户与公司不存在关联关系。公司 2023 年度对客户 C 的销售收入主要集中于四季度，主要系受客户备货周期及终端客户招投标影响所致，其余大客户不存在集中于四季度销售的情况。

（三）结合应收款项回款情况及前五大应收对象基本情况，说明公司对应收类款项坏账计提的充分性

公司报告期末前五大应收账款余额客户基本情况如下：

客户名称	基本情况	合作背景及历史	经营状况
客户 A	该客户于 2002 在加拿大注册成立，是一家生物技术公司	于 2013 年结识并开始合作	经营状况正常
客户 B	该客户成立于 2018 年，注册地为美国，主营毒品检测试剂和早孕试剂等产品的销售，是一家销售体外诊断试剂的生物医药高科技公司	于 2018 年开始合作	经营状况正常
客户 C	该客户于 2016 年在美国注册成立，主营毒品检测试剂业务，是一家销售快速诊断试剂的品牌商	于 2020 年结识并于 2021 年开始合作	经营状况正常
客户 D	该客户成立于 2019 年，注册地为澳大利亚，是一家主要销售快速诊断试剂批发商	于 2021 年结识并开始合作	经营状况正常
客户 E	该客户于 1997 年在德国注册成立，是一家销售快速诊断试剂的品牌商	于 2009 年结识并开始合作	经营状况正常

公司报告期末前五大应收账款余额坏账准备计提、预计负债计提及期后回款情况如下：

单位：万元

客户	应收账款年末余额	应收账款余额占比	1 年以内余额	1 至 2 年余额	坏账准备年末余额	预计负债金额	期后回款金额
客户 A	4,673.44	22.50%	4,673.44	-	233.67	2,478.95	2,762.25
客户 B	4,667.72	22.47%	4,667.72	-	233.39	-	2,161.40
客户 C	2,865.06	13.79%	2,865.06	-	143.25	-	1,097.82
客户 D	2,278.67	10.97%	4.59	2,274.08	227.64	1,945.91	-
客户 E	1,815.22	8.74%	1,815.22	-	90.76	-	1,101.77
合计	16,300.11	78.47%	14,026.03	2,274.08	928.71	4,424.86	7,123.24

公司对报告期末前五大应收账款余额客户中的客户 A 及客户 D 2022 年度销售收入计提了预计负债，系公司收到客户反馈部分 2022 年度销售的新冠检测试剂存在质量投诉，公司计提了质量保证预计负债。截至报告期末，公司对上述两家客户计提的坏账准备及预计负债已充分考虑了应收账款回款风险。

客户B、客户C及客户E因受到宏观经济及市场竞争影响，存在超过信用期支付货款的情况，但上述客户与公司建立了长久合作关系，未实际发生过坏账损失，客户持续滚动支付货款，且公司已购买了出口信用保险，能覆盖客户无法回款的信用风险，公司对上述客户应收账款计提的坏账准备充分。

二、持续督导机构核查意见

（一）核查过程、核查方式

持续督导机构采取了包括但不限于下述核查过程、核查方式，具体如下：

- 1、获取公司截至报告期末的应收账款余额明细表及报告期内的营业收入明细表，分析报告期内公司业务结构、销售模式、销售季节性的变化情况；
- 2、获取公司主要客户的信用政策情况，分析是否存在信用政策变动的情况；
- 3、获取按欠款前五名应收对象名称、销售产品及金额、销售时间及应收账款账龄等信息，核查上述客户是否与公司存在关联关系；
- 4、就前五大应收账款客户基本情况访谈销售人员，获取前五大应收账款客户的期后回款资料，分析公司对应收账款坏账准备计提的充分性。

（二）核查结论

经核查，持续督导机构认为：

- 1、公司应收账款销售占比大幅提高、与同期营业收入变动趋势背离的主要原因系 2022 年度、2023 年度产品销售结构、销售时间发生较大变化所致，不存在信用政策变动、期末集中确认收入导致应收款项占比大幅增长的情况；
- 2、公司前五大应收账款客户因存在质量保证金或因宏观经济及市场竞争影响存在超过信用期付款的情况，但上述客户与公司建立了长久合作关系，未实际发生过坏账损失，客户亦持续滚动支付货款，且公司已购买了出口信用保险，能覆盖客户无法回款的信用风险，公司对上述客户应收账款计提的坏账准备充分。

问题三、关于存货

年报显示，公司存货账面余额为 19,713.14 万元，计提存货减值损失 914.98 万元，2022 年、2023 年存货周转率分别为 7.88 和 1.47，2023 年同比下降 81.31%。请公司：（1）说明存货周转率大幅下滑合理性，分析存货变动趋势与同期营业收入变

动趋势背离的原因；（2）补充披露年末存货的具体产品构成，结合库龄、在手订单情况、期后销售及同行业可比公司情况，说明减值损失计提的充分性及合理性，是否与同行业可比公司存在重大差异。

【回复】

一、公司说明

（一）说明存货周转率大幅下滑合理性，分析存货变动趋势与同期营业收入变动趋势背离的原因

公司存货周转率大幅下滑，存货变动趋势与同期营业收入变动趋势背离的原因是 2021 年四季度、2022 年一季度，公司新冠检测试剂订单暴增，期间为保证销售订单履行，原材料备货较多，后随着全球性呼吸道疾病管控放开，新冠检测试剂需求急剧下降，前期备货量超出现有销售规模所需导致。体外诊断试剂行业均不同程度受到相关影响，公司及同行业上市公司存货周转率变化趋势如下：

证券代码	公司名称	2023 年度	2022 年度	下降比例
688298.SH	东方生物	1.20	9.56	-87.44%
688317.SH	之江生物	0.25	2.80	-90.98%
688399.SH	硕世生物	0.88	8.96	-90.16%
688606.SH	奥泰生物	2.02	4.70	-56.99%
688767.SH	博拓生物	1.87	6.39	-70.70%
002022.SZ	科华生物	1.25	3.16	-60.47%
002432.SZ	九安医疗	2.40	8.10	-70.37%
002932.SZ	明德生物	1.77	12.86	-86.23%
300482.SZ	万孚生物	2.75	6.96	-60.47%
同行业平均值		1.60	7.05	-74.87%
688075.SH	安旭生物	1.47	7.06	-79.13%

综上所述，2023 年度体外诊断试剂行业受全球性呼吸道疾病放开管制影响，新冠检测试剂需求大幅下降导致营业收入大幅下降，公司存货周转率大幅下滑系受行业市场变化影响所致，与同行业上市公司变动趋势一致，具有合理性。

（二）补充披露年末存货的具体产品构成，结合库龄、在手订单情况、期后销售及同行业可比公司情况，说明减值损失计提的充分性及合理性，是否与同行业可比公司存在重大差异

1、存货库龄及跌价准备计提情况

截至报告期末，公司存货的具体构成及库龄情况如下：

单位：万元

存货类别	存货账面余额					存货跌价准备	存货账面净值
	1年以内	1-2年	2-3年	3年以上	合计		
一、原材料	6,061.99	22,410.99	99.38	594.18	29,166.53	18,182.30	10,984.23
其中：新冠检测试剂专用原材料	1,508.77	7,086.28	0.88	211.42	8,807.35	8,807.35	-
非新冠检测试剂专用原材料	4,553.22	15,324.71	98.50	382.75	20,359.19	9,374.96	10,984.23
二、库存商品	5,699.35	19,188.89	1.92	16.19	24,906.34	21,258.21	3,648.13
其中：新冠检测产品	3,296.35	18,964.20	-	16.19	22,276.74	20,113.93	2,162.82
非新冠检测产品	2,402.99	224.69	1.92	-	2,629.60	1,144.28	1,485.32
三、半成品	5,597.21	2,184.95	23.94	4.30	7,810.40	3,962.40	3,848.00
其中：新冠检测半成品	1,888.59	1,754.88	23.94	4.30	3,671.71	3,671.71	-
非新冠检测半成品	3,708.62	430.07	-	0.00	4,138.69	290.69	3,848.00
四、发出商品	267.29	-	-	-	267.29	-	267.29
五、在产品	965.49	-	-	-	965.49	-	965.49
合计	18,591.33	43,784.83	125.24	614.66	63,116.06	43,402.91	19,713.14

报告期末，公司区分是否为新冠检测产品专用存货分别对原材料、库存商品、半成品计提存货跌价准备。其中：新冠检测试剂专用原材料计提存货跌价准备 8,807.35 万元，存货跌价准备计提率为 100.00%；新冠检测产品计提存货跌价准备 20,113.93 万元，存货跌价准备计提率为 90.29%；新冠检测半成品计提存货跌价准备 3,671.71 万元，存货跌价准备计提率为 100.00%。针对非新冠检测试剂专用原材料，公司根据库龄及未来耗用量等情况考虑未来可变现情况，计提了 9,374.96 万元存货跌价准备，存货跌价准备计提率为 46.05%；非新冠检测产品计提存货跌价准备 1,144.28 万元，存货跌价准备计提率为 43.52%；非新冠检测半成品计提存货跌价准备 290.69 万元，存货跌价准备计提率为 7.02%。公司对相关存货计提跌价准备符合公司实际情况。

2、在手订单情况

截至报告期末，公司存货账面价值与在手订单的对比情况如下：

单位：万元

存货类别	期末账面价值	期末在手订单	在手订单覆盖率
一、库存商品	3,648.13	716.69	19.65%
其中：新冠检测产品	2,162.82	123.01	5.69%
非新冠检测产品	1,485.32	593.68	39.97%
二、发出商品	267.29	267.29	100.00%
三、在产品	965.49	279.95	29.00%
合计	4,880.91	1,263.93	25.90%

截至报告期末，公司新冠检测产品在手订单覆盖率为 5.69%，该批产品为公司美国市场备货产品，期后销售覆盖率达 29.98%。非新冠检测产品在手订单覆盖率为 39.97%，备货产品主要为自有品牌的血糖仪及血糖检测试纸条和检测试剂。

3、存货期后销售情况

截至年度报告公告日，公司发出商品及库存商品期后销售情况如下：

单位：万元

存货类别	期末账面价值	期后销售	期后销售覆盖率
一、库存商品	3,648.13	1,428.29	39.15%
其中：新冠检测产品	2,162.82	648.41	29.98%
非新冠检测产品	1,485.32	779.87	52.51%
二、发出商品	267.29	267.29	100.00%
合计	3,915.42	1,695.58	43.31%

公司新冠检测产品期后销售覆盖率为 29.98%，与公司计提存货跌价准备时考虑的期后可销售性相符，公司对相关存货计提跌价准备符合实际情况及企业会计准则要求。公司非新冠检测产品及发出商品的期后销售覆盖率分别为 52.51% 及 100.00%，总体来看，公司库存商品、发出商品周转较快，期后销售情况较好。

4、同行业可比公司存货跌价准备计提情况

截至报告期末，公司存货跌价准备计提情况与同行业可比公司对比情况如下：

单位：万元

公司名称	期末存货余额	计提跌价金额	计提比例
明德生物（002932）	42,019.67	29,142.79	69.36%
东方生物（688298）	119,102.29	84,424.77	70.88%
奥泰生物（688606）	24,216.84	5,357.36	22.12%
博拓生物（688767）	15,820.88	5,888.49	37.22%
九安医疗（002432）	47,266.78	18,977.26	40.15%
同行业公司平均值	49,685.29	28,758.13	57.88%
安旭生物	63,116.06	43,402.91	68.77%

截至报告期末，公司存货跌价准备计提比例与同行业可比公司明德生物、东方生物相当，与同行业公司不存在显著差异。

二、持续督导机构核查意见

（一）核查过程、核查方式

持续督导机构采取了包括但不限于下述核查过程、核查方式，具体如下：

- 1、获取公司报告期内存货收发存明细表及收入成本明细表，分析存货变动趋势与同期营业收入变动趋势背离的原因；
- 2、获取公司报告期末存货余额明细表，分析存货构成及库龄情况；
- 3、获取公司报告期末在手订单明细表、期后销售明细表，分析公司期末存货在手订单覆盖率、期后销售率；
- 4、复核公司存货跌价计算方法是否与上年一致，存货跌价计算是否准确；
- 5、查询同行业上市公司截至报告期末的存货跌价准备计提情况，分析公司存货跌价准备计提率是否与同行业上市公司存在重大差异。

（二）核查结论

经核查，持续督导机构认为：

- 1、公司存货周转率大幅下滑主要系销售规模同比大幅下降以及新冠订单暴增期间备货所致，波动趋势与同行业上市公司一致，具有合理性；
- 2、公司计提存货跌价准备时，考虑了存货的库龄、效期、未来可销售性等因素，与同行业可比公司不存在重大差异，公司减值损失计提充分且具有合理性。

问题四、关于分季度财务数据

公司分季度的营业收入分别为 12,147.75 万元、8,289.72 万元、11,176.57 万元和 18,721.67 万元，公司第四季度收入大幅上涨。请公司补充披露各季度营业收入的构成及主要客户具体情况，结合市场变化、历年业绩、行业特点以及同行业可比公司情况，说明出现季节性波动的原因及合理性。

【回复】

一、公司披露

报告期内，公司各产品类别分季度营业收入情况如下：

单位：万元

产品类别	第一季度	第二季度	第三季度	第四季度	合计	收入占比
传染病检测试剂	5,396.43	1,138.81	1,769.94	5,655.78	13,960.96	27.74%
毒品检测试剂	4,567.04	5,923.64	8,630.07	11,007.64	30,128.39	59.85%
其他	2,184.28	1,227.27	776.56	2,058.25	6,246.36	12.41%
合计	12,147.75	8,289.72	11,176.57	18,721.67	50,335.71	100.00%

公司分季度的营业收入分别为 12,147.75 万元、8,289.72 万元、11,176.57 万元和 18,721.67 万元，存在第四季度营业收入大幅上涨的情况。公司毒品检测类产品和传染病检测类产品销售占比达 87.59%，毒品检测类产品下游客户群体主要集中于政府等投标项目，普遍存在上半年准备招投标，产品销售集中于下半年的情况；传染病检测类产品主要客户群体分布于北美洲和欧洲等北半球国家，这类客户所在国家冬季为四季度，传染病检测类产品随气温下降而销售量上涨；同时部分欧美客户习惯于圣诞节前适当备货，也进一步引起公司四季度营业收入上涨。

近三年公司分季度营业收入及占比情况如下：

单位：万元

年度	一季度	一季度占比	二季度	二季度占比	三季度	三季度占比	四季度	四季度占比
2023 年度	12,147.75	24.13%	8,289.72	16.47%	11,176.57	22.20%	18,721.67	37.19%
2022 年度	547,454.38	88.79%	45,542.26	7.39%	19,664.82	3.19%	3,926.98	0.64%
2021 年度	19,118.93	12.03%	30,283.21	19.05%	18,796.76	11.83%	90,729.01	57.09%

除 2022 年度因全球性呼吸道疾病管控变化导致公司收入季节性大幅波动外，公司 2021 年度及 2023 年度均呈现四季度收入占比较高的情形，公司近三年收入季节性波动符合体外诊断试剂行业市场变化及行业特点。

2023 年度，公司及同行业可比上市公司分季度营业收入及占比情况如下：

单位：万元

公司名称	一季度	一季度占比	二季度	二季度占比	三季度	三季度占比	四季度	四季度占比
奥泰生物	23,613.53	31.29%	15,171.20	20.10%	17,209.13	22.80%	19,475.83	25.81%
热景生物	20,293.92	37.49%	10,406.79	19.23%	9,990.97	18.46%	13,433.44	24.82%
圣湘生物	19,517.40	19.38%	23,252.18	23.09%	20,484.76	20.34%	37,457.55	37.19%
万孚生物	83,162.91	30.08%	65,701.06	23.76%	51,578.29	18.65%	76,049.15	27.50%
东方生物	37,604.53	45.85%	12,549.86	15.30%	15,062.80	18.37%	16,798.55	20.48%
同行业公司平均值	36,838.46	32.82%	25,416.22	20.30%	22,865.19	19.72%	32,642.91	27.16%
安旭生物	12,147.75	24.13%	8,289.72	16.47%	11,176.57	22.20%	18,721.67	37.19%

2023 年度，公司及同行业可比上市公司均呈现一季度（冬季）、四季度（秋季）合计营业收入占比较高的情形，符合体外诊断试剂行业特征。

二、持续督导机构核查意见

（一）核查过程、核查方式

持续督导机构采取了包括但不限于下述核查过程、核查方式，具体如下：

- 1、获取公司历年分季度营业收入明细表，分析公司营业收入季节性波动的原因；
- 2、就体外诊断试剂行业市场变化情况访谈公司高级管理人员及销售人員，分析公司营业收入季节性波动是否符合市场变化；
- 3、查询同行业上市公司分季度营业收入，分析公司营业收入季节性波动是否符合行业特征。

（二）核查结论

经核查，持续督导机构认为：

公司营业收入季节性波动主要系受体外诊断行业市场变化影响所致，公司营业收入季节性波动符合市场变化、历年业绩波动趋势及行业特点，具有合理性。

问题五、关于预付款项

年报披露，公司报告期末预付款余额 6,267.35 元，其中 1 至 2 年占比 60.15%；单位 1 余额 2403.38 万元，占比 38.35%。请公司补充披露：（1）预付款余额前五名的名称、预付款项性质，对手方与公司及控股股东之间是否存在关联关系；（2）补充披露预付款项尚未结算的具体原因，预付的必要性与合理性。

【回复】

一、公司披露

（一）预付款余额前五名的名称、预付款项性质，对手方与公司及控股股东之间是否存在关联关系

报告期末，公司预付款项余额前五名供应商名称、款项性质及与公司的关联关系情况如下：

单位：万元

单位名称	预付款项期末余额	占预付账款期末余额的比例	预付款项性质	是否存在关联关系
供应商 A	2,403.38	38.35%	研发服务	否
供应商 B	827.13	13.20%	原材料	否
供应商 C	480.00	7.66%	原材料	否
供应商 D	182.78	2.92%	研发服务	否
供应商 E	133.18	2.12%	原材料	否
合计	4,026.478	64.25%	/	/

公司预付款项余额前五大供应商中，供应商 A 和供应商 D 为合作研发单位，其余均为原料供应商，其中供应商 B 为境外长期合作的原料供应商；供应商 C 及供应商 E 为 2022 年开发的 NC 膜供应商，2022 年期间，因新冠检测试剂订单的爆发式增长，对于核心原料及 NC 膜的需求同时大幅度增加，公司为保障产品如期交付，新开发了上述两个供应商。公司预付款项余额前五大供应商与公司及控股股东之间均不存在关联关系。

（二）补充披露预付款项尚未结算的具体原因，预付的必要性与合理性

1、供应商 A 为公司提供新冠中和抗体生物制药研发服务，生物制药研发服务通常采用委托方预付进度款的形式推进药品的研发，该项目截止 2023 年末已取得 IND 申

请受理通知书。由于全球性呼吸道疾病管控放开，相关研发项目停止，双方已协商一致并于2024年2月退回相关预付款项。

2、供应商B为公司生物原料、化学品等物料的境外采购商，其向上游订货时一般先支付50%订金，发货时全额付清款项，因此公司根据订货周期及订购量，预付供应商B订金，具有商业合理性。

3、供应商C、供应商E为NC膜供应商，相关预付款系新冠检测试剂订单暴增期间公司为保障产品如期交付，在NC膜市场物资短缺时按照市场惯例预付相关货款，后全球性呼吸道疾病管控措施放开，新冠检测产品市场需求急剧下降，导致公司NC膜库存量较高，且NC膜具有使用效期，公司与供应商协商延后发货或协商退款。2024年4月，公司与供应商C签订补充协议退还441.60万元预付款项，同时剩余款项仍为预付货款，公司按需求提货；与供应商E的预付款项尚在协商中。

4、供应商D为新产品研发供应商，目前处于研发样机开发阶段，相关研发样机尚未达到设计阶段功效，新产品定制化开发按照商业惯例通常需要预付研发进度款，具有合理性。

二、持续督导机构核查意见

（一）核查过程、核查方式

持续督导机构采取了包括但不限于下述核查过程、核查方式，具体如下：

1、获取公司预付款项余额明细表，核查预付款项余额前五名供应商是否与公司及控股股东存在关联关系；

2、就预付款项余额前五名的款项性质、形成原因访谈公司高级管理人员，核查相关合同、支付凭证及合同履行情况，确认预付款项的必要性及合理性；

3、检查期后补充协议及退款的相关凭证及记录。

（二）核查结论

经核查，持续督导机构认为：

1、公司预付款项余额前五名供应商与公司及控股股东之间不存在关联关系；

2、公司预付款项余额前五名供应商系研发服务及原材料供应商，公司相关预付

款项具有必要性与合理性。

问题六、关于固定资产

报告期末公司固定资产 64,577.99 万元,同比增长 89.97%,自 2020 年起公司固定资产持续增长,2020 年至 2022 年增长率分别为 77.21%、95.90%、144.13%。请公司:(1)补充披露前述资产的基本情况,包括所处地点、具体用途、预计新增产品产能、经济效益情况等,并结合行业发展状况、公司经营及财务情况等,说明前述项目与公司主营业务的协同性,报告期内持续大额投入的原因及合理性;(2)说明近三年购建长期资产所支出的资金和已形成资产的匹配性,补充披露支出资金的主要流入方,说明公司是否与其存在关联关系或其他利益安排。

【回复】

一、公司说明

(一)补充披露前述资产的基本情况,包括所处地点、具体用途、预计新增产品产能、经济效益情况等,并结合行业发展状况、公司经营及财务情况等,说明前述项目与公司主营业务的协同性,报告期内持续大额投入的原因及合理性

报告期内,公司主要固定资产新增项目基本情况如下:

单位:万元

项目名称	固定资产类别	固定资产增加额			合计
		2023 年度	2022 年度	2021 年度	
生产基地建设及生产设备智能化改造	房屋及建筑物	17,790.44	5,494.39	2,840.07	26,124.90
	机器设备	3,805.30	36,678.44	3,311.10	43,794.86
	其他	315.57	998.04	648.37	1,961.98
营销与服务网络体系建设	房屋及建筑物	15,036.26	5,374.24	-	20,410.50
其他	/	603.63	2,183.31	1,087.83	3,874.78
合计		37,551.20	50,728.42	7,887.37	96,167.02

公司近三年固定资产投入主要用于生产基地建设及生产设备智能化改造、营销与服务网络体系建设。其中,生产基地建设及生产设备智能化改造主要包括母公司自动化设备改造及子公司艾旭生物(位于浙江安吉)、旭民生物(位于浙江富阳)年产8亿人份检测板生产基地建设。上述项目的实施是围绕公司现有主营业务进行,

公司专注于POCT试剂及仪器的研发、生产与销售，拥有抗原抗体自主研发生产的生物原料技术平台，以及成熟的免疫层析及干式生化诊断技术平台，发展形成了覆盖毒品检测、传染病检测、慢性病检测、妊娠检测、肿瘤检测、心肌检测、生化检测、过敏原检测八大领域的体外诊断试剂。项目的实施顺应市场发展需求、符合国家宏观政策，其内容与公司现有主营业务密切关联，为公司的可持续发展提供了保障。截止报告期末，公司在安吉、富阳生产基地已投入使用。营销与服务网络体系建设投入主要系子公司因经营所需购置的房产。

2021年至2022年受全球性呼吸道疾病蔓延的影响，市场对新冠检测试剂产品需求增加，自2021年4季度起，公司陆续取得境外大额销售订单，相关订单交期短，产品回报率高，但公司产能严重不足。基于对新冠检测产品全球市场预期，公司于2022年1月开始投建富阳基地，并迅速购置了大量自动化生产设备，月产能由6,000万人份增加至3亿人份，在新冠检测试剂供货方面发挥了积极作用，保证了订单按期交付，2022年一季度实现净利润26.81亿元，取得了良好的经济效益。

为加快完善国内营销与服务网络体系建设的步伐，推进线上线下相结合的营销模式，公司分别于杭州及深圳购置销售办公中心。杭州及深圳销售中心的成立为国内客户提供及时、优质、高效的产品与售后服务，全方面、多方位、多平台打开国内市场提供了有力保障。

公司上述固定资产投资围绕公司主营业务进行，取得了良好的经济效益，其投入具有合理性。

（二）说明近三年购建长期资产所支出的资金和已形成资产的匹配性，补充披露支出资金的主要流入方，说明公司是否与其存在关联关系或其他利益安排

公司近三年购建固定资产、无形资产和其他长期资产支付的现金与已形成长期资产的匹配情况如下：

单位：万元

期 间	固定资产原 值净增加额	在建工程净 增加额	无形资产原 值净增加额	合计	购建固定资产、无 形资产和其他长期 资产支付的现金
2023 年度	36,109.67	-4,431.78	1,702.39	33,380.28	33,676.90
2022 年度	50,100.28	3,767.13	2,115.34	55,982.75	62,658.05
2021 年度	7,778.48	4,946.87	1,810.74	14,536.09	19,963.72

期 间	固定资产原 值净增加额	在建工程净 增加额	无形资产原 值净增加额	合 计	购建固定资产、无 形资产和其他长期 资产支付的现金
合 计	93,988.43	4,282.22	5,628.48	103,899.12	116,298.68

公司近三年购建固定资产、无形资产和其他长期资产支付的现金为116,298.68万元，近三年形成的长期资产为103,899.12万元，差异主要系进项税额，两者基本匹配。

公司近三年累计前十大长期资产供应商支付货款金额及与公司的关联关系情况如下：

单位：万元

供应商	付款金额	采购内容	占比	关联关系
供应商 F	20,218.62	机器设备	17.39%	否
供应商 G	15,305.94	房屋建筑物	13.16%	否
供应商 H	14,381.40	房屋建筑物	12.37%	否
供应商 I	5,797.25	机器设备	4.98%	否
供应商 J	5,698.59	房屋建筑物	4.90%	否
供应商 K	4,613.70	机器设备、模具	3.97%	否
供应商 L	3,960.79	机器设备	3.41%	否
供应商 M	2,970.00	机器设备	2.55%	否
供应商 N	2,031.00	机器设备、模具	1.75%	否
供应商 O	2,014.15	房屋建筑物	1.73%	否
合 计	76,991.44	/	66.20%	/

公司近三年累计前十大长期资产供应商付款额合计为76,991.44万元，占近三年长期资产购置付款额的比例为66.20%，公司近三年累计付款额前十大长期资产供应商与公司不存在关联关系或其他利益安排。

二、持续督导机构核查意见

（一）核查过程、核查方式

持续督导机构采取了包括但不限于下述核查过程、核查方式，具体如下：

1、获取公司近三年固定资产明细表、在建工程明细表及土地使用权明细表，了解相关资产所在地、具体用途、新增产能及产生的经济效益情况，分析上述资产投资项目与公司主营业务的协同性，报告期内持续投入的合理性；

2、获取公司近三年购建长期资产所支出的资金及已形成资产的明细表，分析两者的匹配程度；

3、获取公司近三年购建长期资产所支出资金的主要流入方清单，核查主要资金流入方与公司及控股股东是否存在关联关系。

（二）核查结论

经核查，持续督导机构认为：

1、公司最近三年固定资产增加额主要投向为生产基地建设及生产设备智能化改造、营销与服务网络体系建设而购置的房屋建筑物、机器设备。上述固定资产投资围绕公司主营业务进行，取得了良好的经济效益，其投入具有合理性；

2、公司近三年购建长期资产所支出资金的主要流入方与公司及控股股东不存在关联关系或其他利益安排。

问题七、关于境外业务

年报披露，公司 2023 年实现营业收入 50,335.71 万元，其中境外销售收入占比 91.06%。境外毛利率为 46.71%，同比减少 28.33 个百分点，境内毛利率为-2.63%，同比减少 48.06 个百分点。请公司：（1）补充披露境外销售具体分布情况，报告期境外主要客户的变动情况；（2）说明报告期毛利率大幅下滑的合理性，境外销售毛利率显著高于境内的原因；（3）境外客户应收账款期后收回情况，未收回账款对应的客户及原因，销售商品、提供劳务收到的现金与收入是否匹配；（4）请年审会计师说明对公司境外收入真实性、境外存款真实性及安全性所执行的审计程序及获取的审计证据、覆盖范围及比例，并提供结论性意见。

【回复】

一、公司说明

（一）补充披露境外销售具体分布情况，报告期境外主要客户的变动情况

2022年度及2023年度，公司各产品类型外销收入及占比情况如下：

单位：万元

产品类别	2023年度		2022年度	
	销售收入	占比	销售收入	占比
毒品类	29,372.79	64.08%	26,770.73	4.38%
传染病类	9,454.71	20.63%	581,502.73	95.13%
其中：新冠检测试剂	5,081.83	11.09%	577,659.15	94.50%
非新冠检测试剂	4,372.88	9.54%	3,843.58	0.63%
其他	7,008.73	15.29%	3,007.89	0.49%
合计	45,836.23	100.00%	611,281.35	100.00%

因全球性呼吸道疾病管控措施变化，公司最近两个年度境外销售产品结构发生较大变化。公司2022年度境外销售收入的94.50%源于新冠检测试剂销售，自全球性呼吸道疾病管控放开，导致公司2023年度境外销售收入中新冠检测试剂销售占比骤降至11.09%，公司境外销售业务逐步回归至常规产品销售。

2022年度及2023年度，公司境外各区域销售收入及占比情况如下：

单位：万元

销售地区	2023年度		2022年度	
	销售收入	占比	销售收入	占比
美洲地区	28,079.91	61.26%	464,549.22	76.00%
欧洲地区	7,446.27	16.25%	27,604.71	4.52%
其他	10,310.05	22.49%	119,127.42	19.49%
合计	45,836.23	100.00%	611,281.35	100.00%

随着2023年度公司境外销售业务逐步回归至常规产品销售，公司境外各区域销售收入占比有所变化，但仍以美洲及欧洲地区为主。

2022年度及2023年度，公司境外主要客户销售收入及变动情况如下：

单位：万元

客户名称	2023年销售收入	2022年销售收入	变动率
客户A	7,170.32	431,861.94	-98.34%
客户B	6,097.68	7,811.61	-21.94%
客户C	4,986.45	3,628.20	37.44%
客户E	4,697.21	9,683.10	-51.49%
客户F	2,162.63	2,662.39	-18.77%
合计	25,114.29	455,647.24	-94.49%

因全球性呼吸道疾病管控措施变化，公司最近两个年度境外销售产品结构发生较大变化，导致公司境外主要客户销售收入波动较大。公司2023年度境外销售前五大客户均与公司建立了长久且稳定的合作关系；同时，随着境外销售业务逐步回归至常规产品销售，公司境外主要客户销售收入趋于稳定。

（二）说明报告期毛利率大幅下滑的合理性，境外销售毛利率显著高于境内的原因

1、报告期毛利率大幅下滑的合理性

2022年度及2023年度，公司分产品类别的销售收入、占比及毛利率情况如下：

单位：万元

产品类别	2023 年度			2022 年度		
	销售收入	收入占比	毛利率	销售收入	收入占比	毛利率
新冠检测试剂	6,344.27	12.60%	29.71%	580,950.64	94.22%	77.21%
其他常规产品	43,991.44	87.40%	44.11%	35,637.80	5.78%	35.15%
合计	50,335.71	100.00%	42.30%	616,588.44	100.00%	74.78%

公司2023年度综合毛利率由2022年度的74.78%下降至42.30%，主要系销售的产品结构变化所致。2022年度，公司新冠检测试剂销售收入占比为94.22%，同时其毛利率为77.21%，引起毛利率大幅提升。一方面，随着2023年度全球性呼吸道疾病管控放开，公司新冠检测试剂销售毛利率骤降至29.71%；另一方面，公司业务逐步回归常规产品的销售，新冠检测试剂2023年度销售收入占比下降至12.60%，最终导致公司2023年度综合毛利率较2022年度大幅下降。2022年度及2023年度，公司其他常规产品销售毛利率分别为35.15%及44.11%，基本保持稳定。公司报告期内销售毛利率大幅下降系销售产品结构变化所致，具有合理性。

2、境外销售毛利率显著高于境内的原因

报告期内，公司存在境外销售毛利率显著高于境内销售毛利率的情况。公司境外销售毛利率显著高于境内销售毛利率，主要原因一方面系产品及业务结构不同所致，公司境外销售产品以毒品检测试剂及传染病检测试剂为主，合计占境外销售收入的比例为84.71%，上述产品销售毛利率较高，故境外销售产品毛利率总体较高；公司境内销售存在仪器销售及代加工业务，上述检测仪器及代加工业务总体毛利率较低，导致境内销售产品毛利率总体较低。另一方面，公司境内销售产品及业务总

体产销规模较低，分摊的生产车间固定资产折旧及职工薪酬较高，导致境内销售产品单位成本较境外销售产品高，最终引起境内产品销售毛利率低于境外产品销售毛利率。

（三）境外客户应收账款期后收回情况，未回收账款对应的客户及原因，销售商品、提供劳务收到的现金与收入是否匹配

1、境外客户期后回款情况及未回款原因

截至报告期末，公司境外客户应收账款账面余额为19,789.27万元，2024年1-4月回款金额为10,219.94万元，未回款金额9,569.33万元，其中主要未回款客户及未回款金额如下：

单位：万元

客户名称	应收账款年末余额	应收账款余额占比	期后回款金额	期后未回款金额
客户A	4,673.44	22.50%	2,762.25	1,911.19
客户B	4,667.72	22.47%	2,161.40	2,506.32
客户C	2,865.06	13.79%	1,097.82	1,767.24
客户D	2,278.67	10.97%	-	2,278.67
客户E	1,815.22	8.74%	1,101.77	713.45
合计	16,300.11	78.47%	7,123.24	9,176.87

公司对报告期末前五大应收账款余额客户中的客户A及客户D2022年度销售收入计提了预计负债，系公司收到客户反馈部分2022年度销售的新冠检测试剂存在质量投诉，公司计提了质量保证预计负债。

客户B、客户C及客户E因受到宏观经济及市场竞争影响，存在超过信用期支付货款的情况，但上述客户均已与公司建立了长久合作关系，未实际发生过坏账损失，客户持续滚动支付货款。

2、销售商品、提供劳务收到的现金与收入的匹配性

报告期内，公司及同行业上市公司销售商品、提供劳务收到的现金、营业收入及其匹配情况如下：

单位：万元

公司名称	营业收入	销售商品、提供劳务收到的现金	销售收到的现金占营业收入的比例
奥泰生物	75,469.69	68,743.67	91.09%
东方生物	82,015.73	57,419.06	70.01%
万孚生物	276,491.42	256,976.66	92.94%
博拓生物	44,211.04	32,186.06	72.80%
同行业上市公司平均值	119,546.97	103,831.36	86.85%
安旭生物	50,335.71	62,535.34	124.24%

报告期内，公司销售商品、提供劳务收到的现金与当期营业收入基本匹配，略高于同行业上市公司主要系上年末应收账款收回及汇率变动影响所致。

二、持续督导机构核查意见

（一）核查过程、核查方式

持续督导机构采取了包括但不限于下述核查过程、核查方式，具体如下：

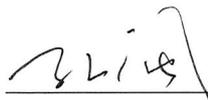
- 1、获取公司报告期内的收入明细表，分析境外主要客户的变动情况；
- 2、获取公司报告期内的收入成本明细表，分析报告期内毛利率大幅下滑的合理性及境外销售毛利率显著高于境内的原因；
- 3、获取公司境外客户应收账款期后回款明细表，就未收回账款对应的客户及原因访谈公司销售人员；
- 4、获取报告期内公司销售商品、提供劳务收到的现金及营业收入，分析其是否匹配；查询同行业上市公司销售商品、提供劳务收到的现金及营业收入，分析公司销售商品、提供劳务收到的现金与营业收入匹配性是否与同行业上市公司一致。

（二）核查结论

经核查，持续督导机构认为：

- 1、报告期内公司毛利率大幅下滑主要系销售产品结构波动所致，境外销售毛利率显著高于境内的原因主要系销售产品结构及产能利用率差异所致；
- 2、公司境外客户应收账款未收回账款主要系部分客户存在质量扣款、质量保证金及受宏观经济、市场竞争等影响所致；公司销售商品、提供劳务收到的现金与营业收入相匹配。

(本页无正文，为《民生证券股份有限公司关于杭州安旭生物科技股份有限公司2023年年度报告的信息披露监管问询函回复的核查意见》之签字盖章页)

保荐代表人: 
孙 闽


朱仙掌

