

证券代码：000950

证券简称：重药控股

重药控股股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2024-007

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
活动参与人员	参与单位： 招商证券 上市公司接待人员： 董事会秘书、财务总监 邱天 证券事务代表 曹芳 公司 IR 团队工作人员
时间	2024 年 5 月 27 日上午 10:00-11:00
地点	公司会议室
形式	现场会议
交流内容及具体问答记录	<p>1、公司向全国扩张的原因？</p> <p>公司在“十三五”期间制定了“一张地图”即以重庆为核心，夯实西部大本营，挺进中原，走向全国的发展战略，在“十四五”期间制定了“一千两双三百城”的发展战略，即到 2025 年末实现商业网络布局在全国 300 余个地级市。公司以战略规划为引领，不断向全国发展，并在 2023 年末已实现在全国 32 个省、直辖市、自治区及特别行政区布局。</p> <p>2、重庆市外有 DTP 药房吗？</p> <p>公司零售药房包含社区药房和 DTP 专业药房两大类，截至 2023 年末，零售药房的布局已覆盖全国 21 个省、直辖市及自治区；其中 DTP 专业药房有 159 家，布局在全国 20 个省、直辖市。</p> <p>3、哪几个省份是重心？</p>

	<p>近年来公司整体销售规模持续提高，并在全国多个省市区域市场占有率名列前茅。其中在重庆地区销售规模超 250 亿元，在陕西地区销售规模近 100 亿元，在四川、河南销售规模超 50 亿，在贵州、湖北、湖南销售规模超 30 亿元。</p> <p>4、已经计提的坏账准备，会冲回吗？</p> <p>按照企业会计准则的要求，公司按信用风险特征组合计提坏账准备的应收款项中，采用账龄组合计提坏账准备的预期信用损失。后期收回长账龄的应收账款后，相对应计提的应收账款坏账准备金额将冲回，会相应增加公司利润。</p> <p>5、财务费用率有下降空间吗？</p> <p>由于公司融资主要来源于债务性融资，目前公司的财务费用率与同行业相比较，存在一定的提升空间。通过优化融资结构，调整长短期融资结构比，同时寻求更优质的融资渠道和更合理的融资成本，今年以来公司融资成本有下降趋势。未来公司将继续多措并举，力争进一步降低财务费用率，并争取逐步向行业平均水平靠近。</p> <p>6、今年的经营计划？</p> <p>2024 年公司将扎根主营业务，推动各细分业务加速发展，同时在充分考虑经营能力、未来发展计划等综合情形下，预计全年实现营业收入 850-900 亿元。</p>
<p>关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明</p>	<p>本次活动期间，公司不存在透漏任何未公开重大信息的情形。</p>
<p>活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件（如有，可作为附件）</p>	<p>无</p>