

证券代码：002334

证券简称：英威腾

深圳市英威腾电气股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2024-10

| | |
|---------------|--|
| 投资者关系活动类别 | <input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他 |
| 参与单位名称及人员姓名 | 长城证券、博时基金、博云创投 |
| 时间 | 2024年5月28日 10:00 |
| 地点 | 英威腾光明科技大厦 |
| 上市公司接待人员姓名 | 副总裁、董事会秘书：鄢光敏 |
| 投资者关系活动主要内容介绍 | <p>1、公司当前产业园的建设情况？</p> <p>公司规划产能主要以华东基地、华南基地为主。华东基地是以工业自动化业务为主的苏州产业园，主要承接英威腾工业自动化产品的研发、生产，当前正在筹备建设三期项目。公司在中山规划建设华南基地，当前已取得 140 亩的建设用地使用权，未来承接英威腾华南区域包括新能源、网络能源等业务的生产制造和承载华南区域各主要子公司研发中心，并扩展部分自制业务，后续随着公司各业务销量的不断上涨，将起到极大的支撑作用。</p> <p>2、公司新能源业务具体指哪些？</p> <p>主要为新能源汽车和光伏储能业务，以子公司的形式运营。新能源业务目前作为成长业务，公司会持续加大研发投入的同时，加快海外赛道的产品认证、渠道建设步伐；争取在满足市场和客户需求的同时，通过不断开拓新产品、新市场、新客户来激发新</p> |

的业绩增长点。

3、新能源汽车电驱业务发展如何？

公司电驱产品种类丰富、应用广泛，在中重卡、轻卡、微型货车、乘用车、专用车和工程机械等多个领域得到成熟应用，方案覆盖纯电动、混合动力等各种新能源车型，与东风、吉利、长城、金龙、三一、宇通、一汽等大客户建立稳定的合作关系。除此之外，公司还持续进行技术和结构的创新，不断推动产品向集成化发展。

公司不断调整经营思路和策略，优化项目结构、聚焦大客户和优质项目、提升运营管理水平和项目交付质量，打造充足的产能储备、符合客户需求的高度集成化产品，持续技术降本、提质增效，以提升市占率及盈利水平。

4、光伏储能业务的产品结构？海外毛利率大概在什么水平？

公司光储业务聚焦于分布式，以工商业与户用市场为主，产品包括并网逆变器、储能逆变器、离网逆变器、监控配件和运维平台等，市场覆盖国内和国外市场。海外毛利率较国内略高，在外部环境的影响下，公司也希望通过自身技术创新和产品升级来改善毛利率水平。

5、光伏逆变器下游客户情况？

公司深耕潜在战略客户和高附加值细分市场客户，在工商业、户用、地面太阳能、储能、水面等电站均实现场景应用，与包括国家电投、水发能源、华润电力等在内的优质客户达成项目合作；在海外，公司获得了包括挪威、德国、意大利、西班牙、土耳其、罗马尼亚、黎巴嫩，以及亚太区的韩国、越南、马来西亚、菲律宾和中国台湾等地区的重要合作机会。目前光储业务正处于培育期，随着各类新品的持续推出，公司也在同步完善海内外产品认

| | |
|----------|---|
| | <p>证，不断拓宽客户的销售渠道。</p> <p>6、公司如何看待新质生产力的发展？如何助力？</p> <p>政府工作报告指出，要加快发展新质生产力，及时将科技创新成果应用到具体产业和产业链上，将加大传统产业的改造升级、新兴产业的培育等，这将积极推动公司工业自动化、网络能源业务的发展。在新质生产力的产业群体中，又以光伏、储能、新能源汽车产业为典型，这些代表高科技、高附加值和绿色经济的产业，在全球追寻绿色、低碳、环保以及产业升级转型的背景下，为经济社会发展注入新活力，将有利于公司新能源汽车、光伏储能业务大力拓展。公司将结合自身业务属性持续推出具有高质量、高附加值的解决方案赋能社会。</p> <p>接待过程中，公司接待人员严格按照信息披露有关规定，与投资者进行了充分地交流与沟通，没有出现未公开重大信息泄露等情况。前来公司进行现场调研的投资者已按深圳证券交易所要求签署调研《承诺书》。</p> |
| 附件清单(如有) | 无 |
| 日期 | 2024年5月28日 |