

广汇汽车服务集团股份有限公司 关于与中钧科技签订《战略合作协议》的公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担法律责任。

重要内容提示：

● 履约的重大风险及不确定性：本次签订的合作协议属于合作方为开展后续合作的内容达成的初步约定，合作的具体项目细节及实施将另行商议和签署协议，具体合作细节的确定、协议签署以及后续实施存在不确定性。上述合作事项将以双方后续签订的具体协议为准。广汇汽车服务集团股份有限公司（以下简称“公司”、“广汇汽车”或“甲方”）将积极推动本协议涉及的后续合作事项，并将严格按照相关规定及时履行决策程序和信息披露义务，敬请广大投资者注意投资风险。

● 对上市公司当年业绩的影响：本协议不涉及具体金额，本协议的签署不会对公司本年度经营业绩产生重大影响。

一、战略合作协议签订的基本情况

（一）交易对方的基本情况

公司名称：中钧科技有限公司（以下简称“中钧科技”或“乙方”）

法定代表人：董杰

类型：有限责任公司

注册资本：20,000 万元

成立时间：2017 年 11 月 10 日

注册地址：新疆乌鲁木齐市新市区北京南路 439 号中核发展大厦 14 层 05-07

经营范围：一般项目：可穿戴智能设备销售；软件开发；互联网数据服务；云计算装备技术服务；大数据服务；信息系统集成服务；数据处理和存储支持服务；工程和技术研究和试验发展；广告设计、代理；建筑工程机械与设备租赁；信息技术咨询服务；工程管理服务；招投标代理服务；货物进出口；技术进出口；汽车零配件零售；五金产

品零售；家具销售；建筑材料销售；化工产品销售（不含许可类化工产品）；机械设备销售；电子产品销售。（除依法须经批准的项目外，凭营业执照依法自主开展经营活动）

交易对方的相关情况介绍：中钧科技是一家专注于数字科技、产业互联网、智能装备等研发与运营的高新技术企业，自主研发并运营了：综合经营平台“经营帮”，企业管理数字化转型平台“企管帮”，服务企业平台化建设“企联多”，产业网络平台有：“经营帮产业链”、“经营帮工队”、“经营帮货运”。专业化平台“经营帮招采”“经营帮会员”“经营帮租赁”等，有强大的研发团队，及专业化运营团队，是行内的领军企业。

交易对方与上市公司之间的关系：公司控股股东新疆广汇实业投资（集团）有限责任公司（以下简称“广汇集团”）正在与新疆金正新材料科技有限公司（以下简称“金正科技”）筹划公司股权转让事项，此次交易可能触发公司控制权的变更，详情请见《关于筹划控制权变更的提示性公告》（公告编号：2024-089），《关于控股股东签署〈股权合作框架协议书〉暨控制权拟发生变更的提示性公告》（公告编号：2024-090），《关于筹划控制权变更的进展公告》（公告编号：2024-092）。中钧科技是金正科技股东，与金正科技同为新疆金正实业集团有限公司（以下简称“金正集团”）控股子公司。

（二）签订协议已履行的审议决策程序

根据《公司章程》及相关规定，本协议为公司与中钧科技签订的《战略合作协议》，无需提交董事会和股东大会审议。

二、战略合作协议的主要内容

（一）合作背景与目的

汽车产业目前是仅次于房地产的第二大产业，在国民经济中占有重要比例，汽车产业链及服务行业等上下游已牵涉到各行各业，年消费及服务市场 10 万亿以上规模，有巨大的潜力。服务行业数字化，整合服务行业，提升服务质量，有巨大的市场空间。双方有着广泛的合作前景和互补优势。本协议的签署旨在通过战略合作，共同推动汽车产业链上下游的协同发展，提升双方的市场竞争力，实现共赢。

（二）合作目标

中钧科技为金正集团旗下、国内知名的科技公司。未来中钧科技将发挥其在产业链技术研发方面的优势，整合金正集团相关资源，为广汇汽车提供技术支持和解决方案。助力广汇汽车进行产业大平台研发运营，建立全产业链数字生态，开展大供应链业务。

双方将以汽车服务业务为中心，研发相关智能软件和智能设备等新质生产力业务，全面推动广汇汽车向高科领域发展，加速科技转型，重塑广汇汽车价值体系。同时，共同开展新技术研发、产品升级等方面的合作，复制广汇汽车科技转型的成功经验，赋能汽车服务产业升级的技术创新和产业升级。

通过股权合作，双方在业务合作方面将进一步加深，中均科技在汽车产业链上游的技术研发和服务提供方面有着成熟的经验，本次战略合作，在帮助广汇汽车实现科技转型目标的同时，也将为自己拓展汽车产业下游企业的科技服务业务，完善自身的汽车产业链科技服务体系，丰富并拓展汽车产业链相关的 AI 智能分析算法，提升中均科技在汽车产业科技服务领域的核心竞争力。

合作目标包括但不限于：

甲乙双方共同研发并运营汽车产业销售、维修、装潢、代办、金融、保险、租赁、物流、材料供应、专业服务等汽车服务产业，让产业全面数字化，实现产业网络大平台，提高社会效益，推动社会经济发展。

2. 帮甲方建立数字管理体系、数字生态体系，全面提升甲方数字化水平，让各产业相互赋能，让各业务板块互通互联，打造经营、生产、管理各类业务及数据融为一体的数字化体系。

3. 双方共同研发汽车专用智能设备或智能服务软件，开拓市场。全面提升甲方产业结构。

4. 双方共同开展商品产业链业务，对上下游客户及客户的客户进行供应链服务业务。提高甲方公司效益。

（三）产业链协同规划

双方将共同制定汽车产业链协同规划，明确合作方向、重点任务和具体措施。协同规划将涵盖产品研发、生产制造、供应链管理、客户关系管理、销售服务、售后服务等多个环节，确保合作的高效推进和取得实质性成果。

1. 企业数字化管理与升级。通过中钧科技的技术，帮助广汇汽车推进数字化管理工作，优化内部管理流程，实现全业务流程的数字化、信息化管理，推动业务与管理的高效联动响应，提升运营效率，从而提升整体竞争力。双方合作构建高效、智能的汽车经销服务精细化管理体系数字化解决方案，推进产业链升级，建立汽车产业链上下游服务平台；

2. 构建智能化采购平台。针对汽车产业零部件采购与供应链管理生态服务平台，引

入中钧科技先进的供应链管理技术和大数据分析，充分发挥广汇汽车的规模效应优势，打造数字化智能采购平台，有效提高集采的规范性、一致性、可追溯性，并精准识别汽车零部件采购链条的降本机会、实时调整更新，提高供应链的效率和灵活性提高运营效率；

3. 构建数字化营销管理平台。基于广汇汽车完善的线下场景网络体系，中钧科技的平台及智能化 AI 分析技术，完善数字化营销体系，合作线上线下低成本获客体系搭建及共同运营。双方可相互利用各自行业经验，资源互补，挖掘线下用户触点及新型营销方式，解码线下低成本获客线索，共同打造获客、激活、留存及价值提升一体的营销体系，赋能新能源汽车领域的授权获取以及客户营销；

4. 打造汽车物流运输与仓储管理平台，优化配送路线和仓储布局。依托广汇汽车规模网络布局，采集充分的信息，建立智能分析算法，并实现 AI 智能优化，赋能汽车产业链实现物流成本的降低和运输效率的提升；

5. 创新售后服务体系管理平台。中钧科技将为广汇汽车提供创新的售后服务解决方案，如远程诊断、预测性维护等，充分挖掘新的服务场景，提供新型服务内容，拓展增值业务的发展空间。同时，双方将开展人员培训和交流，提高员工的业务能力和服务水平，为客户提供更加优质的服务，提升客户满意度；

6. 构建客户关系管理平台。中钧科技将发挥搭建企业经营管理平台的优势，帮助广汇汽车充分应用先进的数字化技术，深入挖掘公司现有的客户数据资源，完善客户信息管理，提高客户满意度和忠诚度，促进二次销售和口碑传播。

（四）供应链资源整合

双方将整合各自在供应链资源方面的优势，实现供应链的优化和协同。通过共同开发新的供应商、优化采购渠道、降低库存成本等措施，提高供应链的效率和灵活性，确保产品的高品质供应。

（五）市场开拓与共享

双方将共同开拓国内外市场，共享客户资源，实现客户资源的最大化利用，推动整合汽车产业链上下游资源，实现品牌影响力的提升和市场份额的扩大，力争打造万亿产值汽车产业综合服务平台。

（六）售后服务与培训

中钧科技将为广汇汽车提供全面的售后服务和技术支持，确保产品的稳定运行和客户的满意度。同时，双方将开展人员培训和交流，提高员工的业务能力和服务水平，为

客户提供更加优质的服务。

（七）协议的生效

本协议的合作期限为3年，自双方签署之日起生效。

三、对上市公司的影响

本次战略合作，公司将开启“科技+实业”双轮驱动的发展路径，通过双方共同开展技术研发、产品升级等方面的合作，助力公司进行产业大平台研发运营，升级公司在客户关系管理、销售服务、售后服务、供应链管理等多个环节的数字化运作，建立多维度的产业数字生态，强化公司汽车服务全链路上的核心优势，推动公司科技转型与升级，实现长期稳健增长。

对上市公司业绩的影响：本协议不涉及具体金额，本协议的签署不会对公司本年度经营业绩产生重大影响。

四、重大风险提示

本次签订的合作协议属于合作方为开展后续合作的内容达成的初步约定，合作的具体项目细节及实施将另行商议和签署协议，具体合作细节的确定、协议签署以及后续实施存在不确定性。后续如签署具体合作协议，公司将根据《上海证券交易所股票上市规则》和《公司章程》等相关规定的要求，履行相应的审议及披露程序。

敬请广大投资者注意投资风险。

特此公告。

广汇汽车服务集团股份公司

董事会

2024年7月13日