

# 西子清洁能源装备制造股份有限公司投资者关系活动记录表

(2024-07-15)

证券代码： 002534

证券简称：西子洁能

编号：2024-008

<b>投资者关系活动类别</b>	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
<b>参与单位名称及人员姓名</b>	毅远基金：邹亮；午牛基金：李光山；招商证券：肖瑞清；普赞普基金：周伟；玖鹏资产：康嘉桐；大时代基金：黄兰清；道挚投资：李坤；淳厚基金：何晓婷；兴业证券：杨欣蕊；慧研智投：宫玺、徐泽阳；钜颐私募：林稜、刘娜；国泰君安：沈星星；嘉鸿基金：冯淑荣；兴帮达咨询：田柯达；申万宏源：李冲、张杰；国元证券：邹翠利；山西证券：崔晓雁；合晟资产：唐逞；天风证券：李浩时；
<b>时间</b>	2024年07月15日
<b>地点</b>	公司会议室
<b>上市公司接待人员姓名</b>	董事会秘书：鲍瑾 投资者关系管理专员：孟雪瑶
<b>投资者关系活动主要内容介绍</b>	<b>1、公司基本情况及主要业务介绍</b> 公司于1955年建厂，2002年西子电梯集团入股参与改制，2011年挂牌上市，2022年更名为西子清洁能源装备制造股份有限公司。公司主要从事余热锅炉、清洁能源发电装备等产品咨询、研发、生产、销售、安装及工程总承包业务，为客户提供环保设备和能源利用整体解决方案。 公司目前主要股东西子电梯集团有限公司、金润（香港）有限集团公司、杭州市实业投资集团有限公司3家总持有股份占比约75%，剩余社会公众持股占比约25%。

目前公司主要包括四部分业务：余热锅炉、节能环保能源装备、解决方案、备件及服务业务。余热锅炉主要包括燃机余热锅炉、干熄焦余热锅炉、烧结机余热锅炉、水泥窑余热锅炉、电站锅炉及电站辅机等产品，客户群体包括五大电力、钢铁、建材、水泥等高耗能行业企业。节能环保能源装备包括垃圾焚烧锅炉、生物质锅炉、废水废气废物（包括污泥）锅炉、熔盐吸热器、换热器、储罐及核电设备等，主要用于垃圾废物处理厂、石化厂、核电站和光热项目等新能源领域。解决方案主要包括但不限于以熔盐储能、导热油换热器、石化化工换热器、海水淡化装置、气化炉（容器、热交换器）等其他换热器及压力容器为核心设备等综合解决方案项目。备件主要包括过热器、省煤器等部件，服务包括技术服务、项目改造工程、维修维保等业务。

## 2、订单交付周期？

国内项目一般6-12个月，海外项目会略长。

## 3、目前火电灵活性改造市场前景及发展优势？

按照国家发改委、能源局发布的《全国煤电机组改造升级实施方案》，煤电机组灵活性改造应改尽改，“十四五”期间完成灵活性改造2亿千瓦，增加系统调节能力3000-4000万千瓦，促进新能源消纳。火电灵活性改造作为解决方案业务的组成部分，是促进“双碳”目标实现的重要举措。

在火电灵活性改造各种技术路线中，熔盐储热技术凭借储能容量大、使用寿命长、占地面积小、安全性高、储热成本低、环境友好、适用范围广等诸多特性与优势具有广阔的应用空间。公司与赫普能源合作探索综合性火电灵活性改造深度调峰技术及解决方案，提升电网消纳清洁能源能力。依托抽汽蓄能技术解决方案能力、装备制造能力和成熟的工程经验，力争实现2024年灵活性改造示范项目落地投运。

## 4、公司余热锅炉的市场地位如何？

公司是目前国内规模最大、品种最全的余热锅炉研究、开发、设计和制造基地之一，作为国内余热锅炉行业的领先企业，公司先后参与多项余热锅炉

产品的国家标准和行业标准的制定工作。公司余热锅炉产品线较为丰富，燃机余热锅炉是公司优势产品，由公司生产的水泥窑余热锅炉、燃机余热锅炉、干熄焦余热锅炉市占率均位居市场前列。

#### **5、公司产品出海的渠道和优势有哪些？**

公司主要采用国际国内总包方借船出海和业主直签两种出口方式，公司海外市场最早开拓于东南亚市场，经过多年深耕，凭借品牌效应、设备质量、交付、服务等多方面优势获得海外市场的广泛认可，目前产品已经远销至100多个国家及地区。公司持续推进海外销售团队建设和资源投入，海外市场也是2024年公司重点开拓的市场增长点。通过深化与“一带一路”地区客户的项目合作，进一步推动海外业务的发展，力争成为公司业务增长强有力的引擎之一。

#### **6、公司主要竞争对手？**

公司在余热锅炉细分领域处于行业领先地位，与国内三大锅炉厂、华光环能、海陆重工、华西能源等公司存在相似业务。

#### **7、公司近期各产品类型的订单情况如何？**

2024年上半年，公司新增订单总计33.27亿元，其中余热锅炉新增订单11.96亿元，清洁能源装备新增订单5.25亿元，解决方案新增订单12.97亿元，备件及服务新增订单3.09亿元；截止2024年6月30日，公司在手订单69.95亿元，未来公司在四个板块业务确立了增长点机会并投入资源，力争提升公司整体接单能力。

#### **8、近期公司发布的《2024年半年度业绩预告》中，半年度业绩大幅度增长的原因？**

2024年上半年归属于上市公司股东的净利润增长主要由于本期处置长期股权投资收益以及提升产品交付毛利率影响所致，其中2024年3月公司出售可胜技术部分股权确认收益2.32亿元，属于非经常性损益；扣除非经常性损益后的净利润增长主要由于公司订单质量提升、持续推进内部降本增效举措、提升产品交

	<p>付毛利率等原因共同作用。</p> <p><b>9、公司应收账款有哪些控制措施？</b></p> <p>随着业务开展，公司增强合同评审及客户风险评估力度，进一步完善风险管理控制体系，加强客户信用调查、授信控制、业务审批、资金收付、过程监督、回款等各个关键环节的内部控制，提高经营管理水平，严格防范经营风险；同时，针对应收账款形成，公司组成了专业的应收账款管理团队，明确责任，对应收账款带来的风险进行提前预防，制定完整的内部管理奖惩政策，促进长账龄应收账款的回收，进一步改善现金流水平。</p>
<p>附件清单 (如有)</p>	
<p>日期</p>	<p>2024年07月15日</p>