# 京东方科技集团股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号: 2024-017

| 投资者关系活动类别  | <br>  √特定对象调研<br>            | □分析师会议               |
|------------|------------------------------|----------------------|
|            | □媒体采访                        | □业绩说明会               |
|            | □新闻发布会                       | □路演活动                |
|            | √现场参观                        |                      |
|            | □其他                          |                      |
| 参与单位名称     | Aspex Management: Steven Liu |                      |
|            | UBS Securities: 俞佳           |                      |
| 时间         | 2024年7月17日                   |                      |
| 地点         | 京东方核心能力大楼                    |                      |
| 上市公司接待人员姓名 | 罗文捷 证券事务代表                   |                      |
|            | <br>  张 妍 董事会秘书室<br>         | 工作人员                 |
|            | 李 柰 董事会秘书室                   | 工作人员                 |
|            | 投资者参观了京东                     | 东方技术创新中心展厅,参观后与公司进   |
|            | <br>  行了交流。讨论的内容<br>         | ß主要为回答投资者提问,问答情况如下:  |
|            | 1、公司如何看待 LCD 产品价格?           |                      |
| 投资者关系活动主要内 | <b>答:</b> 产品价格方面             | 面,根据咨询机构数据及分析,5月 LCD |
| 容介绍        | <br>  TV 面板价格涨幅收窄<br>        | 至,6月份高位维稳;桌面显示器类产品自  |
|            | <br>  3 月份起部分产品价村            | 各上涨,6 月延续小幅上涨;笔记本电脑  |
|            | <br>  类产品自 4 月下旬起記           | 部分产品价格小幅上涨,6月延续小幅上   |
|            | 涨。                           |                      |
|            | 2、如何看待 LC                    | D 行业稼动率变化?           |

答: 根据咨询机构数据分析,3 月、4 月因下游品牌厂备货需求旺盛,LCD 稼动率尤其是 TV 稼动率保持较高水平;随着阶段性备货需求下降,5 月、6 月 LCD 行业稼动率有小幅下降。进入三季度,预计行业整体依旧延续"按需生产"的经营策略,维护行业的健康发展。

## 3、公司半年度业绩实现大幅增长,增长的原因是什么?

答: LCD 方面,为应对行业需求变化,公司坚持"按需生产",随需求变动灵活调整产线稼动率,持续优化产品结构。受益于 LCD 行业景气度上升和行业格局的持续优化,考虑产品价格的上涨、行业稼动率的动态调整和产品技术的不断进步,公司经营情况同比大幅改善。

2024 年上半年,公司归母净利润虽实现同比大幅增长,但短期仍面临多方面的压力。LCD方面,考虑到 TV 类产品主要在 10.5 代生产线生产,受公司在相关产线权益比例影响,相关产线归属于上市公司股东的净利润不能充分反应其生产经营情况。AMOLED 方面,随着 AMOLED 产品渗透率持续攀升,上半年公司柔性 AMOLED 产品出货量同比保持增长,面对短期仍在增加的折旧压力,公司将不断提升技术水平,匹配市场需求,在保持出货量稳步增长的同时重点布局高端产品,推动相关业务盈利能力逐步改善。

#### 4、公司投建第 8.6 代 AMOLED 生产线的原因?

答:公司在柔性 AMOLED 领域深耕多年,基于自身技术、 产品等多方面的能力积累以及与全球主要品牌客户的长期合作 基础,特别是高端 IT、车载等中尺寸产品的长期紧密合作,为 更好的对应柔性 AMOLED 在高端中尺寸产品领域的需求,于 去年 11 月宣布投资建设第 8.6 代 AMOLED 生产线项目,并 于今年 3 月完成奠基,预计于 2026 年底实现量产。届时,公 司将能够同步国际同业,抢占高端市场,进一步强化公司在半 导体显示产业的整体竞争力。

# 5、OLED 技术应用于 IT 领域将对现有 IT 市场格局产生什么影响?

答:公司投建第8.6代 AMOLED 生产线项目,其产品将集中在高端的中尺寸产品,尤其是TPC、Notebook 和车载相关领域。相较于整体的IT市场,LCD 仍将是主流的技术选择,而OLED 在高端市场的应用将能够为消费者带来更好的体验和更多的选择。

## 6、公司的折旧情况及趋势? 重庆 B12 转固节奏?

答: 2023 年公司折旧金额约 350 亿元,2024 年预计折旧金额相较于2023 年有所增加。存量折旧方面,近年来公司陆续有多条 LCD 产线折旧到期,LCD 产品成本竞争力将进一步提升。

重庆 B12 产线一期于 2023 年开始折旧, 2024 年一季度 开始二期折旧,并会结合 B12 的良率和稼动情况按照会计准则 的相关规定进行后续转固。

| 关于本次活动是否涉及       | _          |
|------------------|------------|
| <br>  应披露重大信息的说明 | 否          |
| 附件清单             | 无          |
| 日期               | 2024年7月17日 |