

证券代码：300327

证券简称：中颖电子

## 中颖电子股份有限公司投资者关系活动记录表

编号 2024-009

投资者来访类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	和君调研、华泰柏瑞、中泰证券、聚贝堂投资、宽智投资、智晶私募、南京金友私募、子翼投资、远海私募基金、天合资本、承风金萍私募、宁波银行、天风资管
时间	2024年7月18日
地点	会议室
上市公司接待人员姓名	潘一德、徐洁敏、黄杜
投资者关系活动主要内容介绍	<p>首先由董事会秘书潘一德先生向分析师简要介绍公司的情况、产品市场和公司未来发展的展望：</p> <p>潘一德 简要介绍：公司专注于芯片设计，在偏专用 MCU 领域，已经在工规级家电 MCU、电机控制 MCU 取得不错的市场份额，处于国产芯片领先群。锂电池管理芯片在国内市场的销售也处于国产芯片的市场领先地位。AMOLED 显示驱动芯片也朝向品牌市场进军。</p> <p>公司产品逐步高端化、特色化，并且以服务大品牌客户为主要竞争策略，可以有效摆脱低价的同质化竞争。未来将持续推出新产品。由于公司产品进口替代的空间仍然广阔、公司将持续在进口替代的道路上发力；公司的芯片具备国际竞争力，也在实现国际大品牌客户及市场的开拓。</p> <p>由于国家的产业政策支持，产品市场空间广阔，公司管理层对公司的长期发展前景看好。</p> <p>然后回答了提问，具体内容如下：</p> <p>1、来宾问：公司在白色家电 MCU 的规划布局？</p>

潘一德：白电 MCU 的产品品质的要求和进入门槛很高，长跑型厂商才有机会，一般的厂商很难进去。公司做自主品牌 MCU 逾二十年，有技术积累的优势。

**2、 来宾问：车规产品的规划布局？**

潘一德：车规产品投入周期长，回报周期长。公司在车规产品上投入比较有序。车规 MCU 去年已有产品流片成功，在市场推广阶段。今年计划还会推出一款新品。

**3、 来宾问：如何处理库存？**

潘一德：公司 MCU 及锂电池管理类产品为工规级，产品生命周期较长，市场较稳定，较少发生实现的存货跌价损失。AMOLED 由于之前晶圆采购成本高，现在市场竞争激烈，售价承压，会做适度的计提存货损失。经和晶圆厂积极商议，今年采购比市场需求量小，可以逐步消化库存，目标为回到正常水位。

**4、 来宾问：业绩如何由十亿人民币跨越到十亿美金？**

潘一德：我们是长跑型选手，重视持续性经营，我们经营的产品市场有空间，允许公司销售实现长期逐步成长。现在产品市场价格稳定，预期营收会增长。公司仍会持续推出新品，公司在 WIFI/BLE-MCU 和 AMOLED 显示驱动芯片的研发投入不小，期待未来对公司业绩有新的贡献。公司对未来发展有信心。如有合适的机会也会并购，寻找技术协同、业务协同、或自身有市场增长空间的标的。

**5、 来宾问：公司中长期规划？**

潘一德：短期的重心在家电、电机、锂电和 AMOLED，未来五年的成长空间还在。中长期的研发规划是车规 MCU、车规 AFE，切入汽车电子市场及工业物联。

**6、 来宾问：公司目前的现金为何在低水位？**

潘一德：由于 2021 年产能吃紧时支付了产能保证金、2023 年的存货增加多、合肥第二总部建设的持续支出，造成了公司短期现金在低位。预计今年库存会实现逐季下降，经营现金流情况会有积极改善。

附件清单（如有）

日期	2024年7月18日
----	------------