## 深圳市朗科科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号: 2024-006

	<u> </u>	
投资者关系活动类别	√特定对象调研    □分析师会议	
	□媒体采访    □业绩说明会	
	□新闻发布会    □路演活动	
	□现场参观	
	□其他 (请文字说明其他活动内容)	
参与单位名称 及人员姓名	新华基金 张帅	
	兴业证券 蒋佳霖、桂杨	
时间	2024年8月26日	
地点	北京朗科创新技术发展有限公司会议室、深圳市朗科科技股份有限公司会议室	
上市公司接待 人员姓名	董事、副总经理兼董事会秘书 于雅娜女士	
	ESG 与投资者关系总监 柴凌云女士	
	北京朗科创新技术发展有限公司总经理 矫雪女士	
	北京朗科创新技术发展有限公司产品经理 吴永帅先生	
投资者关系活动主要内容介绍	一、介绍公司基本情况。	
	二、介绍智能眼镜产业和北京朗科智能眼镜产品基本情	
	况,现场体验北京朗科5款智能眼镜产品。	
	三、互动交流环节,互动问答内容如下:	
	1、北京子公司成立的背景?	
	北京朗科创新技术发展有限公司是深圳市朗科科技股份	
	有限公司旗下全资子公司,致力于优质数码产品及数字产品的	
	研发和销售,依托总部资源优势,为满足不同应用场景和客户	
	需求,向智能穿戴设备及 3C 类产品等生态拓展。北京朗科积	
	极布局智能设备领域,主要产品包括真无线蓝牙耳机、智能音	
	频眼镜(穿戴)、移动电源、电脑外设等。目前已拓展4大品	

类 3 大系列, 共计 100 余款产品,Netac APP 正在内测阶段, 计划 9 月底 10 月初上市,将智能音频与 AI 相结合,实现 Ai 语音交互、Ai 智能播报、 Ai 转写整理、Ai 同声传译、Ai 情 感交互等功能。未来将积极布局 AI+智能消费电子赛道,专注 于为用户提供高效、时尚的智能硬件产品,创造更加智能便捷 的用户体验。

## 2、公司智能眼镜是什么时候推出的,定价策略如何?

公司全资子公司北京朗科创新技术发展有限公司从 2023 年 9 月起依托上市公司品牌、技术及销售渠道优势布局智能穿戴产品领域,目前已经上线销售 5 款智能眼镜产品,根据产品不同使用场景和客群定位,依托消费市场根据质价比定价策略定价(给消费者舒适价格体验)。

## 3、智能眼镜的成本中占比较高是哪部分?

从硬件上看,目前公司智能眼镜主要分为镜框、镜片和镜腿/镜柄三个部分,镜腿/镜柄内含核心电路,占总成本比重较大,里面包含有电路板、电池、传感器之类的组件。镜框、镜片成本占比相对低一些。

## 4、公司智能眼镜未来的销售模式如何,重心是大客户还 是 C 端?

相关产品的销售通路是总部销售团队和北京公司销售团队共同销售,总部依托 20 多年积累的包括海外、国内的销售渠道带入新品相对容易,北京公司的销售主要是差异化补充总部销售未覆盖到的空白市场。

附件清单	(如
有)	

无

日期

2024年8月26日