

证券代码：华大基因

证券简称：300676

深圳华大基因股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2024-004

投资者关系 活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（电话交流会）
参与单位名称及人员姓名	中信证券：李文涛；兴业证券：汪文博；浙商证券：司清蕊；西南证券：陈辰；民生证券：朱凤萍；上海睿胜投资：韩立；混沌道然：蒋晶；泓澄投资：殷萌等 83 人。
时间	2024 年 8 月 26 日 16:00-17:00
地点	广东省深圳市盐田区云华路 9 号 华大时空中心会议室
上市公司接待人员姓名	总经理 赵立见；副总经理 李宁；副总经理 朱师达；副总经理、财务总监 王玉珏；副总经理、董事会秘书 徐茜；副总经理 李浩；产品负责人 徐辉
投资者关系 活动主要内容介绍	<p>本次活动是深圳华大基因股份有限公司（简称公司或华大基因）在 2024 半年度报告发布后的业绩说明会，活动采用线上电话会议的形式。公司副总经理、董事会秘书徐茜女士和副总经理、财务总监王玉珏先生首先分别简要回顾了 2024 上半年华大基因的业务发展和经营业绩的整体情况，随后公司管理层与投资者就公司 2024 上半年经营情况进行了深入交流。</p> <p>一、关于投资者问题及回复</p> <p>1、请简要说明 2024 年上半年公司在海外业务上的进展和未来的展望？</p> <p>答：从细分业务领域来看，亚洲区域尤其是东南亚地区的生育健康类业务同比增长显著。海外业务本地化发展方面，2024 年 4 月，公司在拉丁美洲市场的首个拉美区域中心实验室——乌拉圭实验室正式开业，这是华大基因首次在海外将“火眼”气膜方案转化应用于临床分子检测的实验室，正在持续为拉美地区提供生育健康和肿瘤防控等领域的检测服务，助力提高当地公共卫生服务水平，促进公司拉美区域经营业绩同比大幅增</p>

长。

在海外业务战略合作方面，报告期内，公司与乌兹别克斯坦卫生部签订合作备忘录，双方将深化在公共卫生、人才培养等领域的合作，助力当地精准医学发展。与阿联酋 NRL 达成合作，成功完成 NIPT 技术转移，助力阿联酋的精准医学和公共卫生服务发展。公司继续助力泰国公共卫生及民生项目的开展，与泰国卫生部合作共同推动 NIPT 进入医保，让泰国当地更多孕产妇有望享受优质成熟的健康产品服务与技术。

技术转移方面，公司已累计在 36 个国家完成约 100 个技术转移项目，有效促进了海外业务的本地化发展。报告期内，公司分别与克罗地亚、哈萨克斯坦、泰国、乌拉圭、越南、印度、阿联酋、西班牙、墨西哥、印度尼西亚、马来西亚、阿曼、土耳其、哥伦比亚、新加坡、沙特阿拉伯、罗马尼亚、津巴布韦等国家的合作伙伴实验室携手合作，完成了 NIFTY、临床外显子、携带者筛查、Colotect 结直肠癌筛查、遗传性肿瘤等应用的技术转移项目，为合作伙伴国家提供了较全面且可负担的生育健康和肿瘤早筛服务，助力当地医疗健康产业的发展，也为本地大众的肿瘤筛查提供了更多选择。

2、民生项目目前开展情况以及未来的展望？

答：公司坚持“持续低价惠民”原则，在全国各地继续开拓新的基因健康筛查民生项目，减少遗传病患儿的出生，及早发现肿瘤和感染病例，从预防入手可有效降低发病几率，减轻家庭负担。截至报告期末，公司已开展的民生项目覆盖了全国 20 余个省、自治区和直辖市，民生项目筛查人次已累计近 2,000 万次。

今年上半年，公司在广东省广州市开展全市孕妇外周血胎儿游离 DNA 产前筛查项目、在黑龙江省哈尔滨市全市开展消化系统肿瘤和“四高”检测服务项目、在浙江省杭州市西湖区启动胃肠肿瘤以及出生缺陷检测服务项目。通过出生缺陷项目的开展能有效预防和减少染色体与遗传性疾病，提高出生人口素质。通过肿瘤筛查提高肿瘤早筛早诊早治率，提升规范化诊治能力，降低死亡率和新发病率，提升当地居民的健康水平。

3、公司肿瘤防控业务的进展如何？未来肿瘤早筛板块的推广是否会提速？

答：健康中国行动明确了癌症早筛工作的要求，并在各地推进了癌症早筛试点项目，提升了政府、医院、大众多方的重视度。公司在肿瘤防控业务上进行了积极推广，坚持普惠民生策略，在多地开展了肿瘤早筛民生项目，同时加大对临床医院、体检机构、县域市场多渠道布局，结直肠癌早筛样本量有较大增长，截至报告期末累计样本量已经突破百万例。

随着健康中国行动的深入实施和癌症防治政策的不断完善，国家对肿瘤早筛工作的支持力度将进一步加大，为肿瘤早筛业务的推广提供有力保障。同时，随着医疗技术的不断进步和创新技术的应用推广，随着样本量的提升积累，肿瘤早筛的准确性和便捷性将不断提高，从而吸引更多人群参与筛查。此外，随着公众健康意识的提高以及人口老龄化比率增加，人们对肿瘤早筛的需求将不断增长，也为肿瘤早筛业务的推广提供更大的市场空间，公司将针对肿瘤早筛的产品市场进一步扩大布局。商业模式上，公司将通过创新商业模式（如互联网+自取样、医保支付、商业保险合作及大企业体检等）来降低筛查成本、提高筛查可及性，从而加速肿瘤早筛业务的推广。

4、目前 AI+基因测序技术的临床落地情况如何？

答：目前市场上 AI+基因测序技术已开始应用于传染病诊断、肿瘤伴随诊断、遗传病检测等多个领域，显著提高了疾病诊断的准确性和效率。结合 AI 算法，基因测序技术能够精准识别患者的致病基因和突变位点，能为个性化治疗方案的制定提供科学依据。2024 年 6 月，华大基因 Geline 灵曦——AI+一站式 NGS 实验室整体解决方案正式发布。这套系统能够实现 AI+实验调度、AI+分析解读、AI+验证设计，做到“数据不出院”，大大推进了产品入院的进度。依托 AI 大语言模型，Geline 灵曦不仅实现了生信分析的全自动化，还实现了报告的智能化解读。同时，根据结果智能选择验证方法，公司目前正在开发 SIRO 一体机，旨在提高实验过程整体的智能化水平。

随着技术的不断成熟和临床应用的拓展，AI+基因测序技术的市场规模将持续增长。未来，随着 AI 技术的不断优化和基因测序技术的融合发展，将在更多领域实现突破和应用，进一步推动生命科学和医学领域的发展。此外，AI+基因还可以在交付生产、遗传解读、产品研发、数字营销等方面提升整体效率。未来，公司的疾病防控院也会探索针对大众（To C）

的健康管理小助手，探索 AI 基于个人健康数据为大众提供综合健康咨询及服务等内容。

5、2024 年上半年公司计提信用减值损失的主要原因及后续将采取何种应对措施？

答：2024 年上半年，公司信用减值损失上升主要系应收账款较去年年末余额增加所致。受经济下行影响，公司的科研院所、医院和政府等主要客户回款周期延长。针对应收账款问题，公司已加强了内部管理，包括加大催款力度、实施信用信控和风险管控措施，并设立专门的小组负责催收困难款项，以进一步改善应收账款状况，优化财务状况。

6、公司如何加强感染防控业务的入院布局？

答：为加强本地化入院布局，公司依托国产自主测试平台专利技术，在已开发宏基因组检测产品的基础上，完成了靶向测序技术的病原检测产品系列布局，两者可互相搭配，满足差异化的诊断需求，推动感染精准检测的进一步发展。

同时，公司坚持与各级医院合作共建实验室，建立长期稳定的战略合作关系，共同推进感染防控业务的本地化布局。公司通过技术设备等资源的投入与合作方共建本地化实验室，提升实验室的检测能力和技术水平，并通过信息化手段实现检测资源的共享和优化配置，提高检测效率和服务水平。

在共建战略方向上，公司注重合作客户的赋能，依托各地检索中心实验室的专业技术能力，提供技术支持，快速派遣专业人员对合作方进行技术指导和支持，解决本地化实验室在检测过程中遇到的技术难题；未来公司还会加强科研与学术交流，鼓励和支持本地化实验室进行感染防控相关的科研项目，提升实验室的科研能力和水平；此外，公司也将定期组织和参与学术交流、多中心项目，以科研带临床，分享和推动感染防控领域的最新成果及临床经验，促进学术交流和科技创新。相信通过上述一系列举措，公司将在感染防控业务入院布局方面取得快速突破和良好局面。

7、生育健康业务业绩增长主要是哪些细分领域拉动？公司对该业务未来有哪些展望？

答：公司持续深耕生育健康业务，扩大出生缺陷防控优势，上半年，

实现营业收入 6.07 亿元，同比增长 7.19 %。其中，携带者筛查检测业务营收同比增长约 41.19%；染色体异常检测（CNV-seq）业务营收同比增长约 28.65%；新生儿遗传病基因筛查业务营收同比增长约 32.18%；辅助疾病临床诊断方向的遗传病基因检测系列业务营收同比增长约 38.62%，这些细分领域的强劲增长进一步增强了公司在生育健康领域的优势壁垒，并持续引领行业发展。未来，公司还将高度关注生育健康海外业务的发展，特别是东南亚、西亚和拉美等高生育率地区的市场布局。公司将继续加大在这些地区的投入，以期进一步拓展生育健康业务的国际市场。

8、NIPT 集采落地对公司业务有什么影响？

近年来，公司大力推进出生缺陷防控民生项目的实施，其中河北省作为全国第一个全面采用无创产前基因检测技术进行免费产前筛查的省份，取得了良好的社会和卫生经济学效益。因此，政府通过集采的方式，实现 NIPT 的全面降价，对华大基因一直以来积极推动的政府民生筛查项目是一个积极的信号。

江苏省近期的 NIPT 集采具有示范作用，预计将成为未来 NIPT 推广的核心渠道和模式。未来公司凭借拥有的完全自主可控的核心技术和全面的产品布局，以及产品更新迭代的能力，通过政府集采的方式，将进一步加大和巩固公司在生育健康领域的核心竞争力。

二、经营展望

2024 年下半年，华大基因将持续加大在核心领域的研发投入，尤其是全基因组测序技术在生育健康、肿瘤以及老年慢性病等领域中的应用，公司将加大心脑血管代谢性疾病已经认知障碍等为核心的老年群体的业务的布局力度，目前已陆续发布基于心血管的数据库的解读系统，并同步发布了包括老年痴呆和遗传性心血管疾病在内的检测的项目，未来有望成为公司新的业务增长点。

同时，公司计划进一步拓展海外业务布局，有效利用公司海外业务积累的公共卫生防控经验和销售渠道，在目前爆发的猴痘疫情等新挑战中发挥积极作用。

此外，公司还将积极运用人工智能等前沿科技，推动智能化基因解读和遗传咨询服务的应用，全面响应国家“健康中国 2030”规划，通过工程

	化模式，在生育健康、肿瘤防控以及重大慢性病防控等多个领域加大全方位筛查防控力度。我们还将通过精细化运营、成本控制以及加大海外市场的拓展等措施，提升公司在核心领域的市场占有率和竞争优势，确保公司业务经营稳健增长。
附件清单（如有）	无
日期	2024 年 8 月 26 日