

证券代码：300087

证券简称：荃银高科

安徽荃银高科种业股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2024-007

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	天风证券 林逸丹；中信证券 黎刘定吉；中金公司 陈煜东；银河证券 陆思源；财通证券 王宇璇等 15 家机构 15 位投资者。
时间	2024 年 8 月 27 日 15：30-17：20
地点	上海市陆家嘴富汇大厦 A 座
上市公司接待人员姓名	董事会秘书 张庆一 副总经理 朱全贵 证券事务代表 王允利
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1、介绍公司2024年半年度的业绩情况。</p> <p>2024年半年度，公司实现营业收入14.11亿元，较上年同期增长30.62%，公司报告期种子业务收入略增，主要是出口水稻种子同比增加。归属于上市公司股东的净利润-2,223.79万元，净利润同比减少，主要是加大科研投入，2024半年度研发费用较去年同期增加600多万，且经营管理费用同比增加，以及毛利率有所下降所致。</p> <p>2、介绍公司2023年环境、社会及治理（ESG）情况。</p> <p>公司始终坚持“引领农业、服务三农、造福社会、保护自然”，完整、准确、全面贯彻新发展理念，不断完善ESG工作机制，制定并披露《2023年环境、社会及治理（ESG）报告》。</p>

首先是**战略布局**，公司致力于打造全球领先的现代化农业科技型平台公司，成为全球杂交水稻产业创新的引领者，持续追求卓越，创造长期价值。公司以种业科技为根本，深耕国内及“一带一路”两个市场，狠抓队伍建设及制度流程系统提升，协同延伸农业产业价值链条，进入全球种业公司前10强。公司布局三大战略板块，保障种子业务持续做优做强，开拓海外业务市场，打造订单农业产业链。从2019年至今，公司实现飞跃式发展，销售收入从11.53亿元，突破至如今的41亿元，归母净利润从9,500万元，突破至如今2.74亿元。

公司坚持**科技赋能农业，引领种业发展**，夯实科研体系、研发平台的建设，持续推动研发创新。此外，公司坚持开拓海外业务，凭借品种与研发实力，成功拓展至南亚、东南亚、非洲、中亚等地。杂交稻海外业务规模连续多年全国领先，出口至20多个国家，市场份额稳步扩大。并且，**聚焦种子培育，深化互利共赢**。坚持持续深化制种质量控制体系，为农户奉献安全、高品质的种子，提升客户满意度与品牌信誉。**夯实人才根基，守护安全健康**。坚持科企合作及人才队伍建设，助力种业发展。**全面助力三农，履行责任担当**。联合张海银种业基金会聚焦乡村振兴、儿童发展等议题，积极参与到公益慈善事业当中，以实际行动彰显企业责任与担当。**发展绿色种业，共建生态田园**。谷草兼用脆秆水稻凭借谷草兼用、脆而不倒特点，既提升土壤肥力又减少环境污染，同时作为优质饲料促进畜牧业发展，实现了农业废弃物的资源化利用。公司关注种子的品质与产量，更将环保理念深植于每一关键环节。**深化治理体系，推动合规经营**。在2020年至2022年度，公司连续三年在深交所上市公司信息披露考核中获得“A”级评价，公司董事会秘书获得中国上市公司协会颁发的2023年上市公司董事会秘书履职评价5A级，充分肯定了公司在资本市场信息披露的工作质量。

3、介绍玉米业务情况。

首先是玉米市场分析与研判。从竞争格局角度看，种业企业预计将出现竞争进一步加剧的情况，市场形成少数头部企业占绝对主导地位的局面，其他多数企业逐步被并购或者走向淘汰的结局。其次是公司玉米产业概况。2024年半年度，公司玉米种子营业收入为1.20亿，此外，新增12个玉米省审品种。公司逐步加大对玉米种子的开拓力度，公司的农业科学院设置玉米研究所等，加大玉米品种研发力度。目前公司玉米布局相对完善，公司总部及新疆祥丰、荃银天府、辽宁铁研等子公司涵盖了黄淮海、西北、西南、东北等国内玉米主产区，为玉米产业发展奠定了基础，还收购了在京津唐具有较高市场占有率的玉米种企河北新纪元种业有限公司。在生物育种领域，积极开展生物育种技术方面研发与合作，储备相关资源。公司战略目标是力争在十四五末，实现玉米种子销售收入进入全国前三强。

4、请介绍公司近期所获的国家专利授权？

公司“一种利用生物育种技术创制广谱抗病玉米的新方法”获国家专利授权。公司将天麻中高效的抗真菌蛋白基因整合至玉米基因组，培育出的玉米新品种对穗腐病、南方锈病、小斑病等真菌病害具有很好的抑制效果与广谱抗性。抗病鉴定接种试验看出，具有天麻蛋白且稳定遗传的单系对穗腐病表现出中到高抗水平，标志着国内在广谱抗病玉米育种技术领域的首次专利突破。这一创新成果不仅是农业与中医药结合的一次大胆创新，更是种业新质生产力的具体体现。

5、公司此前收购的金丰源公司2024年业绩承诺情况和上半年的经营情况如何？

金丰源是一家以棉花种子为核心，涵盖玉米、小麦、水稻等业务的种子企业。公司将以金丰源为平台，进一步落实公司作物战略，完善产业布局。收购时，新纪元承诺2024年度净利

润不低于3,550万；2024年半年度，金丰源实现营业收入38,611.45万元，净利润3,563.20万元。

6、如何实现玉米种子销售收入进入全国前三强的目标？

科研方面，利用生物技术，创制种质资源，培育优良品种，满足多样需求；生产方面，稳定基地、降低成本、质量取胜；经营方面，分析薄弱市场，找出应对措施，创新经营模式，完善市场布局；产业链方面，未来市场需求更加多样，更加细化，加强一二三产合作，提升种子市场占有率。

7、公司小麦种子业务发展情况如何？

公司小麦品种随着小麦种子产业的不断发展，自主选育品种数量不断增加，公司小麦种子销售数量也逐步增长。2023年，公司小麦种子营业收入达4.37亿。公司会继续利用自有品种、技术、品牌等优势，进一步提升种业市场份额，增强整体竞争力，实现可持续高质量发展。

8、异常气候对公司造成什么影响？

公司加强标准化制种基地的建设，严格按照“大分散、小集中”原则布局制种区域，加强大田生产过程管理，重视制种技术水平的提升，减少地区极端气候对公司整体种子生产的影响。公司部分品种在制种环节也表现出了一定的耐高温能力。

9、公司订单农业业务的规划？

公司在做强核心种业的基础上，持续探索创新经营模式，通过“品种+品牌+资本”，与产业链粮食加工企业、养殖企业等相关品牌公司合作，发展专用小麦、优质水稻、青贮玉米等订单农业业务。

公司依托现有的“庐玉9105、荃玉1233”等青贮玉米优势品种，开展订单农业种植，为知名大型养殖企业提供高质量的青贮玉米饲料，带动玉米种子销量；依托“荃优1606”等优质高产品种，联合种植大户，开展订单农业种植，为合作的米厂提供高质量、单一品种原料，带动水稻种子销量；依托“荃

	麦725”等酿酒优势品种，开展订单农业，为知名大型酒企提供高质量的原料，带动小麦种子销量；此外还有爆裂玉米、高直链淀粉玉米、种粮饲一体化，公司探索拓展订单农业业务，营收规模稳定提升。通过产业链延伸，促进种子销售，增强市场竞争力，推动公司做强种业主营业务。
附件清单(如有)	
日期	2024年8月27日