

证券代码：300642

证券简称：透景生命

## 上海透景生命科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：IR-2024003

投资者关系 活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观	<input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input checked="" type="checkbox"/> 其他： <u>电话会议</u>	<input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 路演活动
参与单位名称及 人员姓名 (排名不分先后)	华创证券研究所李婵娟、融通基金管理有限公司苏林洁、李文海、惠升基金管理有限公司张政、毅恒资本郑达鑫、中信证券陈逸飞、东方证券资产管理有限公司沈艳梅、红塔红土基金管理有限公司李源、上海卫宁私募基金管理有限公司蒋明甫、淳厚基金管理有限公司张传植、深圳市明达资产管理有限公司吴灏林、杭州乾璐投资管理有限公司陈少楠		
时 间	2024年08月27日（星期二）15:30-16:30		
地 点	上海市浦东新区汇庆路412号公司会议室		
上市公司 接待人员姓名	董事、副总经理、董事会秘书王小清先生 财务总监李松涛先生		
<b>投资者关系活动主要内容</b>			
<b>一、董事会秘书介绍公司2024年半年度基本情况</b>			
<p>公司上半年度营业总收入21,567.07万元，较上年同期下降21.86%。主要受到了安徽省医疗保障局公布HPV等产品集中带量采购的影响，我们ICL客户参考安徽集采价格纷纷要求进行HPV产品的价格谈判。有部分价格敏感客户对价格要求大幅下调，但这跟我们的定位有些差异，使得上半年度公司HPV产品收入有所下降，此外体检机构受市场因素影响对高端肿瘤检测需求也有所减少。上半年度试剂收入实现20,286.13万元，占营业总收入的94.06%，仍是公司的主要收入来源。</p> <p>公司上半年度归属于母公司股东的净利润663.40万元，由于受到客户回款延后的影响，财务角度对应收账款进行了相应的坏账计提，报告期内信用减值以及资产减值较大，对公司净利</p>			

润也产生一定影响。经营活动产生的现金流量净额为 8,402.90 万元，基本与上年同期持平，公司整体在经营层面比较平稳。其中在第二季度，公司实现营业总收入 12,259.85 万元，环比增加 31.72%，同比下降 20.48%，降幅较第一季度有所收窄，公司收入逐季向好。

报告期内，公司继续开拓终端客户，核心客户还是定位在国内三级医院，这也是公司主要的终端用户。同时，公司自去年起进一步加大海外市场开拓的步伐，在此期间我们做了很多准备工作，包括根据海外市场特点开发了适应于国外市场的配套仪器和试剂，目前已完成配套仪器的开发，该款仪器在今年 7 月也是在国内完成注册，也在东南亚开展注册，未来也计划会在美国申请产品注册。

在产品研发端，公司在研项目 70 多项，涉及 PCR、流式荧光、化学发光、质谱、生化等多个技术平台，涵盖了感染、自身免疫、甲功、凝血等领域，研发投入占营业收入的 15.41%。总体看，这些项目预计将在未来 3 年陆续完成研发并取得医疗器械注册证书，将为客户提供全面的产品供应。公司往年主要集中于体外诊断试剂的研发，目前也开展了多款配套仪器的研发，将会涉及流式荧光、化学发光平台。

公司一直重视投资者回报。除了给予投资者稳定、合理的现金回报外，为维护公司价值及股东权益、增强投资者对公司长期价值的认可和投资信心，公司在上半年还通过二级市场开展股票回购。

## 二、互动问答环节

投资者就主要关注问题进行问答，主要内容如下：

### **Q1：面对体检市场、HPV 集采，公司如何应对？**

A1：高端体检检测需求目前仍然比较低迷，短期内暂时没有看到明显回升的迹象，集采也势必要求公司进一步降本增效。对此，我们在进一步降低公司仪器成本。公司仪器目前大部分都是通过合作采购、委托定制生产的方式，这会使得仪器成本相较于其他同行较高。通过投资参股专业的仪器制造商、完成自有仪器注册报批等多方措施，公司希望能够降低仪器成本，提高公司整体竞争力，寻找更多的经销商合作机会。

### **Q2：目前猴痘是否有订单？公司是否会大力做这部分的市场？**

A2：近期猴痘受到大众的关注度比较高。我们在欧盟认证的有 3 种方法学的猴痘检测产品，但目前尚未看到订单需求。公司近期在海外市场上的主要方向还是化学发光的试剂及配套仪器，

特别是现在已经开发完成的小型发光仪。

**Q3：公司全年的装机规划是否有调整？**

A3：今年装机进度受到了各方面的影响，特别是大型医院的采购放缓。明年计划推出新款的流式荧光仪，成本会有一定下降，所以今年对于流式荧光仪的装机安排不会有太大调整，会保持稳定的装机量。下半年度，随着公司化学发光仪器机型的丰富，预计会有一定量的装机，包括院内科学研究使用。我们也有信心通过仪器及配套试剂的比对实验后，可以获得客户满意，未来能够有更多的试剂产出机会。

**Q4：关注到公司信用减值相较于往年增加，主要原因是什么？今年客户回款会比较困难吗？**

A4：公司上半年度信用减值损失大约 1,000 多万，相较于去年同期发生额增加，主要来自于应收账款坏账计提增加，主要是根据会计准则在财务角度进行的计提安排。公司将会加强应收账款的催收管理，这部分应收账款所对应计提的减值在未来回款后可以冲回。

**Q5：T9 的优势和推广情况？**

A5：公司“第三代检测流水线-快线精灵 T9”秉承“高度集成，高速智能”的理念，高度集成体积小、速度快，可以做生化和免疫的检测，有助于提高检验科的平效比，目前已有部分客户完成了装机。

<b>附件清单 (如有)</b>	无
<b>日期</b>	2024 年 08 月 27 日