

证券代码：300925

证券简称：法本信息

## 深圳市法本信息技术股份有限公司

## 投资者关系活动记录表

编号：2024-002

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（电话会议）
参与单位名称及人员姓名	国金证券 孟灿、孙恺祈、王申 申万宏源 黄忠煌 中泰证券 孙行臻 方正证券 张初晨 中信建投 杨睿琦 东北证券 赖正健 光大保德信基金管理有限公司 华叶舒 华夏基金管理有限公司 孙艺峻 北京鼎萨投资管理有限公司 刘寻峰 上海途灵资产管理有限公司 赵梓峰 Willing Capital 彝川资本 朱宏达 珠海德若私募 罗采奕 茂源资本 钟华 北京东方睿石投资管理有限公司 唐谷军 上海磐厚投资管理有限公司 胡建芳
时间	2024年8月30日 16:00-17:00
地点	进门财经线上交流平台
上市公司接待人员姓名	董事长兼总经理 严华先生 董事、董事会秘书兼副总经理 吴超先生 财务总监 刘芳女士
投资者关系活动主要内容介绍	<p><b>1、请问：请简要介绍一下公司上半年经营情况？</b></p> <p>答：尊敬的投资者，您好！今年上半年，公司实现营业收入 20.86 亿元，同比增长 14.53%；归母净利润 0.74 亿元，同比增长 20.92%；扣非净利润 0.69 亿元，同比增长 37.98%。尽管外部环境依然充满挑战，公司营收、净利润仍实现双增，互联网、银行、汽车、能源、通信等各大业务板块齐头并进，体现了市场和客户对公司产品、服务的高度认可。在不断夯实传统优势业务竞争力的基础上，公司近年来积极布局 AI、金融信创、智能汽车等高成长性赛道，合作客户及生态伙伴版图进一步拓宽，公司发展后劲十足，长期价值仍有待进一步释放。</p> <p>此外，公司通过在成本控制和内部管理方面的不懈努力，进一步加强了公司的财务稳定性和可持续发展能力。总体而言，公司半年度的双</p>

增长表现，不仅为股东和投资者带来了信心，也为公司在未来继续保持竞争优势奠定了坚实的基础。展望未来，公司将继续坚定“集中力量，价值上探”的发展战略，努力实现更加稳健和可持续的增长。谢谢！

## 2、请问：公司对海外市场是如何规划的？

答：尊敬的投资者，您好！公司在稳固国内市场的同时，也在逐步增加海外市场的投入，特别是日本和东南亚市场，利用日本对自主软件产品的旺盛需求和本土软件供应不足的现状以及东南亚随着经济的快速发展对云化、信息化、数字化的需求增多，寻找市场机会；同时中国软件企业的能力水平在东南亚市场已经获得较高认可度，公司将跟随国内大型企业的出海步伐，利用其在海外市场的基础设施和服务能力，共同构建海外软件服务生态，抓住大模型等创新技术海外拓展的新机遇。公司将持续完善全球业务和交付网络，灵活调整策略，以适应不同市场区域和竞争态势的多元变化。谢谢！

## 3、请问：公司上半年在汽车行业的收入增速较快，请简单介绍一下公司布局？

答：尊敬的投资者，您好！公司汽车行业主要客户有理想汽车、吉利汽车、上海汽车、小鹏汽车、德赛西威等。公司在汽车行业取得的亮眼表现主要归功于以下几个方面：

(1) 公司自主研发的智能座舱软件平台 FarCarOS 已取得显著成果。该平台基于国产瑞芯微 SoC，实现了真正的国产化域控解决方案。它不仅支持传统的导航、音乐、娱乐和语音交互功能，更在硬件层面实现了一芯 12 摄 6 屏的强大配置。此外，FarCarOS 还集成了 360 度环视、DMS 眼动追踪、健康监测以及云游戏等前沿技术，引领智能座舱进入一个全新的时代。

(2) 车机互联解决方案的全面升级。在人、车、家融合的大背景下，公司重点打造了车机互联解决方案，致力于成为行业领导者。作为 HiCar 官方生态开发合作伙伴，我们为客户提供了包括 Carlink、HiCar、CarPlay、Android Auto 在内的全部主流车机互联协议的研发测试服务，确保用户能够享受到无缝的智能互联体验。

(3) 汽车电子测试解决方案的全面覆盖。在汽车电子测试领域，我们实现了从台架测试到实车测试的全面覆盖，特别是在座舱测试和智驾测试领域，我们的解决方案已经得到了市场的广泛认可。

在销售服务能力上公司持续完善覆盖全国的汽车行业销售服务网络建设，完成了深圳、广州、上海、南京、北京、重庆、武汉、大连八个销售服务基地的建设工作。谢谢！

## 4、请问：公司未来的并购规划怎么样？

答：尊敬的投资者，您好！有计划地实施并购是公司的长期战略。公司将根据自身业务发展的需要，在适当时机通过兼并收购等方式进行对外扩张，拓展市场份额、优化客户结构，实现资源的高效配置，通过获取规模经济效益降低成本并提高市场竞争力。谢谢！

	<p><b>5、请问：公司在鸿蒙生态方面发展怎么样？</b></p> <p>答：尊敬的投资者，您好！公司作为鸿蒙生态钻石级服务商，基于沉淀多年的行业数字化服务经验和技术研发实力，深度参与鸿蒙原生应用开发与商业应用，为行业客户提供从制定方案、成本评估、制定交付计划到软件开发、测试验收和运维的端到端鸿蒙原生应用开发与移植服务。公司将持续推进鸿蒙人才培养，为广大开发者提供成长赋能和广阔舞台，截至目前公司拥有鸿蒙软件开发人员超过 500 人，鸿蒙应用开发者高级认证超过 300 人，通过认证的鸿蒙培训讲师 18 人。谢谢！</p> <p><b>6、请问：人工智能的发展和普及，对公司传统业务有何影响，到底是机遇还是挑战？</b></p> <p>答：尊敬的投资者，您好！AI 技术的发展和逐步普及对传统 IT 服务既有挑战也带来机遇。AI 技术的落地需结合垂直行业应用场景，中期内会催生出更多的技术应用市场空间；长周期来看，虽可能减少某些岗位需求，但会促进服务创新和技能提升，产生新的职业和岗位需求，给公司带来新的业务机会。公司正积极跟踪 AI 发展趋势并进行技术应用创新，将 AI 大模型和行业特点相结合，助力行业客户智能化应用落地。</p> <p>公司在 FarAI 人工智能平台多年持续投入，包括机器学习平台、智能开发平台、能力开放平台、深度学习平台等以及在金融等领域的 OCR、智能推荐、风控等 AI 应用。近两年着重研发垂直大模型及应用技术，和哈工大联合成立人工智能实验室，和智谱 AI、阿里等业界主流大模型公司建立了生态合作，自主研发了 FarAI GPTCoder（智能辅助编程）、FarAI GPTChat（知识大脑）、FarAI GPTRecruit（智能招聘）等产品。谢谢！</p> <p><b>7、请问：能源行业会是未来公司的重点拓展行业吗？</b></p> <p>答：尊敬的投资者，您好！能源行业是公司的储备战略方向之一。面对能源行业的数字化转型和智能化升级需求，公司凭借专业的技术实力和创新能力，成功实现了业务的快速增长，报告期内增速高达 95.59%。公司不仅为行业客户提供定制化的软件解决方案，还帮助他们在能源管理和运营效率上实现了显著提升。公司的技术团队深入研究能源行业的发展趋势，开发了一系列适应市场需求的创新产品和工具。这些产品和工具的应用，不仅提高了能源利用效率，降低了运营成本，还为能源行业的可持续发展做出了积极贡献。展望未来，我们将继续加大在能源行业的技术研发和市场拓展力度，深化与现有客户的合作关系，并积极拓展新的业务领域和市场机会。我们相信，通过不断的努力和创新，我们能够在能源行业的软件技术服务领域取得更多的成就，并为推动整个行业的数字化转型贡献力量。谢谢！</p>
<p>附件清单</p>	<p>无</p>
<p>日期</p>	<p>2024 年 8 月 30 日</p>