

证券代码： 300988

证券简称： 津荣天宇

天津津荣天宇精密机械股份有限公司投资者关系活动记录 表

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	投资者网上提问
时间	2024年9月3日(周二) 下午 13:30~16:30
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”(https://ir.p5w.net)采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员姓名	1、董事长孙兴文 2、董事、董事会秘书、副总经理云志 3、财务总监刘柯彤 4、独立董事黄跃军
投资者关系活动主要内容介绍	<p style="text-align: center;">投资者提出的问题及公司回复情况</p> <p>公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复：</p> <p>1、深圳优能郑总接受媒体采访是说去年销售 1 个多亿，今年目标 2 个亿以上。为什今年半年半 900 多万，数据差异太大，请说明。谢谢</p> <p>投资者您好，截至 2024 年 6 月 30 日，公司管理层预计深圳优能未来经营与原预测存在一定差距。经公司管理层审慎判断，认为深圳优能资产组存在一定减值迹象，并计提了商誉减值准备，谢谢。</p> <p>2、您好，注意到公司在香港和德国的子公司涉及投资和咨询服务，这是否意味着公司有全球化扩张的计划？面对不同国家的市场环境和法规，公司将如何确保海外业务的顺利开</p>

展和合规运营?

尊敬的投资者，您好！公司将因地制宜、因时制宜、因事制宜，进一步紧跟市场及客户需求，在深耕国内市场的同时，以泰国津荣为基地，积极拓展东南亚市场；以印度津荣为基地，积极拓展印度市场；以墨西哥津荣为基地，积极拓展北美市场，持续构筑技术优势、质量优势、成本与供应链优势，以及人才本土化优势，在保证产品技术的领先性与先进性的同时，严格遵守当地法律法规，追求共赢，保持海外业务的持续发展，谢谢。

3、从报告中看出，公司商誉主要来自于深圳优能的并购。

鉴于 2023 年深圳优生未达到业绩承诺，公司如何看待这一情况对整体业务的影响？是否会进一步调整对深圳优能的整合策略？

投资者您好！根据市场变化，公司正加大市场布局及市场开发力度，公司同时大力开发适应市场需求的产品和服务，同时优化供应链，降低产品成本，并适时调整对深圳优生运营方略。谢谢！

4、请问董秘，面对日益激烈的市场竞争，公司如何保持其在精密机械制造领域的核心竞争力？在技术创新和产品研发上有什么具体的计划或举措，以应对可能出现的技术迭代和市场需求变化？

投资者您好，公司专注于精密金属零部件制造及储能领域，形成了集高端客户资源、技术研发体系、精益数字化制造工艺、网络工厂区位布局等方面的综合性竞争优势。2024 年上半年，公司研发投入 40,119,085.16 元，较上年增长 25.91%。截至 2024 年 6 月 30 日，公司已获得发明专利 44 项，实用新型专利 196 项，并有多项申请中专利。公司注重研发投入，强化国际、国内领先技术项目的研发投入，不断增强研发技术实力，有利于公司不断积累核心技术、提升市场竞争力，进而扩大收入和利润规模，谢谢。

5、马上停止大股东减持，只有回购注销股票，才是真诚回

报小股民。

投资者您好，公司非常重视与投资者的沟通交流，始终重视保护股东尤其是中小投资者的利益以及合法权益。公司股东减持系股东根据自身资金需要做出的安排，公司高管减持股份事项已按照相关规定进行了披露。目前公司的生产和经营情况一切正常，未来将持续做好经营工作，不断强化公司核心竞争力，提升公司价值，以更好的经营业绩回报广大投资者。上市公司股价受众多因素影响，敬请各位投资者注意投资风险，理性投资。谢谢。

6、津荣天宇董秘，您好！公司在无形资产中投入了大量的研发资源，尤其是内部研发的部分。请问这些研发成果是否已经成功转化为实际的市场产品？对于未来的收入增长有何具体规划和预期？

尊敬的投资者，您好！公司在无形资产中的投入，提升了产品的设计能力，加快了产品开发的周期，提升了生产管理效率，同时，公司在电气中压配电箱以及精密铝压铸领域的快速发展，为其提供了土地厂房的保障，这将成为公司下一期销售收入和利润增长的主要项目。感谢提问！

7、董秘，看到公司在储能技术和太阳能发电服务方面的投入，能否分享一下公司在这方面的发展战略？尤其是在储能技术方面，是否有考虑与国内外领先的科研机构合作，以提升技术竞争力？

投资者您好，在储能领域，公司为户用、运营商通信基站和工商业储能客户提供多场景解决方案及一体化的集成产品，持续进行通信基站相关场景产品解决方案的技术研发与市场投入。公司通过拓展渠道合作伙伴，共同开拓工商业储能系统应用场景，并与国内知名能源投资国、央企单位达成紧密合作关系。同时，公司适时适度增加光伏及储能项目的自持，从而持续提升公司营运能力，谢谢。

8、董秘，公司在结构化主体和非全资子公司管理上有何特别的策略或机制，以确保对这些子公司的有效控制和协同效

应?在决策过程中,如何平衡母公司的利益与少数股东权益?

投资者您好!公司在结构化主体管理方面,自公司设立以来,凭借核心管理与技术团队多年的产业经验,构建了一套行业领先的集模具研发、产品开发、实验检测以及协同客户进行 QVE 或 VA/VE 改进的技术研发体系,拥有较强的重大技术项目突破能力、深厚的技术储备和良好的企业创新文化。

对于非全资子公司,公司主要从章程制定及人事管理、财务管理、经营决策、内部审计监督、信息管理等方面进行管理。对于参股公司,公司主要通过派出人员依法行使职权加以实现,实施方式由参股公司章程及具体情况决定。此外,公司在子公司的设立过程中,强调遵守国家的法律法规,符合公司的发展战略与规划,进行投资论证和可行性研究,经公司董事会审议批准后实施。

一直以来,公司不断完善法人治理结构、健全内部控制体系建设、强化风险管理,通过建立独立的董事会、明确的职责划分以及有效的内部控制机制,提升决策水平,实现公司发展的良性循环,确保公司的决策和运营符合所有股东的利益。谢谢。

9、报告提到递延所得税资产与负债的变化,这是否意味着公司预期未来税率会有调整?请详细解释一下这对公司的财务状况和未来税负有何潜在影响?

尊敬的投资者,您好!递延所得税资产和负债是基于当前的税法和会计准则计算的,反映了企业因暂时性差异而产生的未来税务利益或义务。公司于2023年12月8日经天津市科学技术局、天津市财政局、国家税务总局天津市税务局认定为高新技术企业(有效期三年),取得编号为GR202312001454的《高新技术企业证书》,三年内享受减按15%的税率征收企业所得税的优惠政策;子公司优能电气于2023年10月16日经深圳市科技创新委员会、深圳市财政局、国家税务总局深圳市税务局认定为国家高新技术企业(有效期三年),取得编号为GR202344200311的《国家高新技术企业证书》,三年内享受减按15%的税率征收企业所得税的优惠政策;2024年度,子公司武汉津荣符合小型

微利企业普惠性所得税减免政策条件，按 20%的税率缴纳企业所得税。综上，公司税收优惠政策保持稳定。谢谢。

10、虽然使用权资产没有出现减值，但市场环境变化快速。面对可能的经济波动，公司如何评估和管理这部分资产的风险？是否有应急计划以应对可能出现的不利变化？

投资者您好！公司的使用权资产主要为生产经营所用的租赁厂房，目前公司的生产能力、经营业绩或战略方向均未发生变化，因此并未出现导致租赁厂房的使用价值降低的情况，使用权资产不存在减值迹象。未来公司会从市场、运营及财务等方面定期评估使用权资产的相关风险，同时持续关注可能影响使用权资产价值的外部因素和内部运营情况。此外，目前公司根据各区域实际发展规划和需求，制定了具体的厂房租赁和自建计划，以有效满足和适应具体区域产品的生产需求，而随着公司部分新建厂房的落成并投入生产，未来将有效提升公司运营和盈利能力。谢谢！

11、在长期待摊费用方面，厂房改造及装修的摊销情况显示了一定的支出。请问这些改造和装修将如何提升生产效率或优化成本结构？对于公司的盈利能力有何长远影响？

尊敬的投资者，您好！公司长期待摊费用主要是厂房改造及装修的支出，是为了更有利于公司新产品开发及新领域的拓展而产生的必要支出，将在产品领域、工艺流程、成本结构等方面提高生产效率，从而增加生产产能，满足市场需求的增长，有效推动公司的整体营收和盈利增。谢谢！

12、您好，董秘！公司在电池制造和新能源领域的布局令人振奋！请问公司是否有计划进一步扩大在这些高增长领域的投资，以抓住市场机遇？此外，在电池回收和梯次利用方面，公司有哪些技术创新或独特优势来确保业务的可持续发展？

投资者您好，在储能领域，公司为户用、运营商通信基站和工商业储能客户提供多场景解决方案及一体化的集成产品，持续进行通信基站相关场景产品解决方案的技术研发与市场投入。公司暂无在电池回收和梯次利用方面的布局，谢谢。

13、今年的订单量，以及未来几年的订单有什么计划？

投资者您好，2024 年上半年，在电气精密部品领域，公司中压配电及能源设备精密部品实现快速增长。公司供应施耐德的新一代中压环保气体绝缘环网柜精密部品实现销售收入 4,738.07 万元，同比增长 48.95%。

与此同时，公司配套施耐德的新一代塑壳断路器项目、北美微型断路器项目、WTS 双电源转换开关项目及新一代风电专用接触器项目以及西门子全球塑壳断路器平台项目等新项目正处于稳步量产爬升阶段，预计后期将为公司贡献稳步增长的销售收入及利润。

在汽车精密部品领域，公司已批量向本特勒等厂商供应汽车底盘系列精密部品，配套于小米新能源汽车。同时，公司丰田 502D、福特减震部品及安全带、安全气囊冲压焊接、冷锻、引爆管项目等新项目逐步实现量产。公司相关产品收入同比增长 18.12%，毛利率同比增长 2.95 个百分点。

此外，公司国际化战略效果已逐步显现，成为企业新的收入利润贡献增长点。公司泰国及印度工厂合计实现营业收入和净利润分别为 6,592.29 万元、365.90 万元，较上年同期分别增长 6.9%、248.16%，实现外销收入（含出口及海外工厂收入）1.78 亿元，较上年同期增长 41.96%。同时，公司跟随施耐德、西门子、捷普等核心客户在墨西哥布局生产基地，预计建成量产后将成为公司业绩增长的重要驱动因素。公司持续发力国内主流新能源车企新项目，积极开拓安全系统铸铝产品，实现海外铸铝事业本地化项目正式落地，并积极开拓如华丰燃料电池等多类别的新型技术领域的客户群，为未来多领域技术方向储备潜能，同时跟随住友理工、采埃孚、均胜等战略客户拓展北美市场，并获得诸多北美新产品项目。

在储能系统领域，公司完成自主研发的 215Kwh 风冷一体式储能系统、215Kwh 液冷一体式储能系统、241Kwh 风冷一体式储能系统、261Kwh 液冷一体式储能系统、通信基站智慧用能系统的

研发并成功交付，取得客户的高度认可。2024 年上半年已完成多个工商业储能项目及通信基站智慧用能项目的订单储备并已完成了部分交付工作，公司高质量的储能产品、完善的应用场景及优质的客户订单储备为 2024 年全年业绩增长打下了坚实的基础。

公司总体采取“订单式生产”、“以产订购”的模式，以母公司作为集团采购平台，整合供应商资源，使物资采购标准化、规范化，通过调配/整合供应物流以减少在库/在制原材料库存，从而减少资金成本及对仓储空间的占用。公司对供应商的开发、评估及审核制定了详细的管理流程，一方面严格供应商准入机制，完善供应商的目标指标管理，推进日常改善并实施业绩评价；另一方面了解市场竞争环境，整合供应商资源，积极开发具有竞争优势的新供应商，优化整体供应链，为经营业务的拓展提供持续的成本优势支撑。

未来订单量请关注公司在指定媒体披露的临时公告或定期业绩报告。谢谢。

14、储能这块亏损比较大，后续有什么计划？

投资者您好！在储能领域，公司为户用、运营商通信基站和工商业储能客户提供多场景解决方案及一体化的集成产品，持续进行通信基站相关场景产品解决方案的技术研发与市场投入。由于国内外市场经济变化较快，公司也将根据市场及时调整、优化储能领域布局，从而不断提升公司的综合竞争力和盈利能力，力求以更好的经营成果回报投资者，谢谢。

15、湖州南浔投产计划如何？

投资者您好！公司拟在浙江省湖州市南浔经济开发区建设的精密部品智能制造项目正在紧锣密鼓的建设过程中，预计今年下半年可建设完毕并逐步投入生产运营，具体信息敬请关注公司的披露公告，谢谢。

16、深圳优能今年上半年的享受收入怎么只有 1000 多万？

半年报优能公司利润就有 1000 多万。两项数据不一致，那

	<p>个是对的?</p> <p>投资者您好,深圳优能2024年上半年收入9,428,049.10元,净利润-16,313,117.47元,具体信息敬请关注公司的披露公告,谢谢。</p> <p>17、南浔项目什么时候投产?</p> <p>投资者您好!公司拟在浙江省湖州市南浔经济开发区建设的精密部品智能制造项目正在紧锣密鼓的建设过程中,预计今年下半年可建设完毕并逐步投入生产运营,具体信息敬请关注公司的披露公告,谢谢。</p>
附件清单(如有)	
日期	2024-09-03 16:33:58