

证券代码：301380

证券简称：挖金客

北京挖金客信息科技股份有限公司投资者关系活动记录表

(2024 年半年度业绩说明会)

编号：2024-003

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他 (请文字说明其他活动内容)
参与单位名称及人员姓名	投资者网上提问
时间	2024 年 9 月 5 日(周四)下午 15:00~16:00
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”(https://ir.p5w.net)采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员姓名	1、挖金客 董事长、总经理李征先生 2、挖金客 董事、副总经理、财务负责人郭庆先生 3、挖金客 董事、副总经理、董事会秘书刘志勇先生 4、独立董事刘磊先生 5、保荐代表人欧雨辰女士
投资者关系活动主要内容介绍	投资者提出的问题及公司回复情况 公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复： 1、挖金客在 2024 年上半年的市场份额有何变化？主要增长点在哪里或产品线？ 尊敬的投资者，您好！2024 年上半年，公司各业务板块稳步发展，取得良好表现。报告期内，公司实现营业收入 41,322.86 万元，较上年同期同比增长 18.51%，实现归属于上市公司股东的净利润为 2,626.79 万元，较上年同期同比增加 16.02%。公司在移动信息化业务上大客户类型、智能语音产品线等均有突破，市场规模稳步增加，同时公司在数字营销业务加大了细分营销板块的拓展布局，数字营销业务将逐步成为公司新增潜在业务增长

点。感谢您的关注！

2、请问挖金客在 2024 年上半年的研发投入占比是多少？这些投入主要集中在哪些领域？

尊敬的投资者，您好！挖金客 2024 年上半年研发投入占比为 2.89%。公司每年持续保持对新产品、新技术、新场景等方面的研发投入，现阶段主要集中在数字化智能交互系统、5G 消息与 5G 新通话融合通信技术、智能语音技术等领域。同时公司始终保持对新技术、新领域的关注，确保公司技术水平与能力满足客户的信息服务需求，并获取更多的商业机会。感谢您的关注！

3、挖金客在环保和可持续发展方面有哪些新的举措或成就？

尊敬的投资者，您好！公司作为上市公司，始终严格遵守国家和地区的环保法规。同时，公司作为深耕数字化应用技术和信息服务领域的高新技术企业，日常经营过程中不产生工业废水、废气、废渣与噪声。未来公司将继续努力，不断探索和实施新的环保措施。感谢您的关注！

4、微信和支付宝的强势，公司如何应对公司自己的移动支付业务，有没有开拓新的业务比如跨境支付等

尊敬的投资者，您好！公司与中国电信、中国联通及中国移动三大运营商在无线支付、移动支付领域均建立了稳定的合作关系，公司暂未涉及跨境支付 CIPS 的相关业务。感谢您的关注！

5、请问 2024 年上半年度，数字营销服务业务的毛利率下滑比较大的是什么原因？

尊敬的投资者，您好！公司 OTT 业务板块在厂商资质方面获得了夏普的独家代理资质，前期的固定成本投入使毛利率有所下降，预计下半年随着新客户的拓展和营销市场投放旺季的到来，毛利率会逐步提高。感谢您的关注！

6、听说公司上市之路非常波折，能大体讲讲吗？

尊敬的投资者您好！人间正道是沧桑。感谢您的关注和支持！

7、2024 年上半年，挖金客在国际市场上的表现如何？有无

新的市场拓展计划？

尊敬的投资者，您好！壹通佳悦在 2023 年成立香港子公司，设立的主要战略目的是出海营销业务的拓展。壹通佳悦在国内数字营销行业中积累了丰富广告主资源、媒体资源、以及服务经验，具备出海营销拓展的基本能力。目前，壹通佳悦正在通过多个途径开拓海外营销市场。感谢您的关注！

8、公司收购收购北京壹通佳悦科技有限公司少数股权将对未来经营及盈利带来什么影响？

尊敬的投资者，您好！壹通佳悦主要从事 OTT 智能电视广告营销业务，其通过聚合 OTT 端多维资源，将硬件厂商的智能电视媒体资源与广告主的投放需求相匹配，提升 OTT 大屏的营销价值，满足广告主的营销需求。目前壹通佳悦在厂商资源端方面，已获得飞利浦、夏普智能电视媒体资源的独家授权资质，已取得创维、海信、康佳等智能电视媒体资源的核心授权代理，拥有了外资互联网电视终端 80%以上、国产互联网电视终端 50%以上的可售卖媒体资源。公司收购壹通佳悦股权有利于进一步拓展公司数字营销服务业务的应用场景和渠道资源，有利于促进公司各业务板块发挥整体协同效应能，有效增强上市公司的盈利能力，为公司整体经营业绩提升提供保证，有利于保障上市公司和全体股东的利益。谢谢！

9、请问，公司怎样看待 6G 时代?在未来 6G 时代，公司是否有相应产品或技术储备？

尊敬的投资者，您好！目前公司正在积极关注 6G 网络的发展和前景，同时公司将密切关注技术迭代带来的市场机遇，围绕客户需求进行技术储备，感谢您的关注！

10、公司股东人数总数是多少？

尊敬的投资者，您好！根据中国证券登记结算有限责任公司深圳分公司提供的股东名册（合并普通账户和融资融券信用账户），权益登记日为 2024 年 8 月 30 日的公司在册股东人数为 10,319 户。感谢您的关注！

11、公司在吸引和保留关键人才方面有何策略？

尊敬的投资者，您好！报告期内，公司持续推进绩效考核工作，充分评价团队和个人的工作业绩，形成奖惩分明的考核机制，向员工提供富有竞争力的薪酬及激励措施，有效提升了员工执行力和责任意识，有利于留住和吸引优秀人才，为公司发展提供人力资源保障。感谢您的关注！

12、请问公司在 5G 消息业务方面有什么突出竞争力吗？

尊敬的投资者，您好！公司下属全资子公司北京久佳信通科技有限公司为中国通信行业 5G 消息团标制定工作组成员单位，参与并制定了 5G 消息业务增强能力规范-统一认证能力要求，5G 消息业务增强能力规范-支付能力要求，两项团标均已发布。感谢您的关注！

13、公司的现金流是否稳定？能否支持未来的投资和运营活动？

尊敬的投资者您好，公司现金流整体稳定，截至 2024 年 6 月 30 日，公司货币资金为 29,414.52 万元，公司目前经营业绩稳健向好，资产结构健康，公司现金流可以支持公司正常经营及长远发展。感谢您的关注！

14、请问公司有考虑做收并购的动作吗

尊敬的投资者，您好！请您关注公司后续于指定信息披露媒体披露的相关公告。感谢您的关注！

15、面对市场竞争，挖金客采取了哪些策略来增强自身的竞争力？

尊敬的投资者，您好！请您关注公司发布的 2024 年半年度报告，第三节“管理层讨论与分析”中“二、核心竞争力分析”中的说明。感谢您的关注！

16、挖金客在 2024 年上半年有无进行重大的组织结构调整或人事变动？

尊敬的投资者您好！公司在 2024 年上半年无重大的组织结构调整或人事变动。感谢您的关注！

17、挖金客在 2024 年上半年的财务状况如何？利润率和营收增长情况如何？

尊敬的投资者，您好！2024 年上半年，公司各业务板块稳步发展，取得良好表现。报告期内，公司实现营业收入 41,322.86 万元，较上年同期同比增长 18.51%，实现归属于上市公司股东的净利润为 2,626.79 万元，较上年同期同比增加 16.02%，扣除非经常性损益后归属于上市公司股东的净利润为 2,498.85 万元，较上年同期同比增加 30.63%，公司整体营业收入和业绩保持稳定增长态势。感谢您的关注！

18、为什么公司业绩良好，股价却是萎靡不振？

尊敬的投资者，您好！二级市场股价受宏观经济环境、行业发展、市场整体情况、投资者预期和偏好等多方面因素影响，具备一定的不确定性。公司高度重视以企业价值为核心的市值管理，公司将不断提升经营管理水平、落实发展战略、完善公司治理、拓展市场空间，持续提升公司核心竞争力，促进投资者对公司的了解和认同，做好公司内在价值的塑造和传播工作，力争推动市值稳健增长回馈全体股东。敬请投资者理性看待并注意投资风险。感谢您的关注！

19、请问挖金客在 2024 年上半年的主要业绩亮点有哪些？

尊敬的投资者，您好！2024 年上半年，公司各业务板块稳步发展，取得良好表现。报告期内，公司实现营业收入 41,322.86 万元，较上年同期同比增长 18.51%，实现归属于上市公司股东的净利润为 2,626.79 万元，较上年同期同比增长 16.02%，扣除非经常性损益后归属于上市公司股东的净利润为 2,498.85 万元，较上年同期同比增长 30.63%，公司整体营业收入和业绩保持稳定增长态势。感谢您的关注！

20、公司如何提高股东价值？有特别的股东回报计划吗？

尊敬的投资者，您好！公司将持续做好经营管理工作，积极推动整体业务发展，稳步提升各业务板块的盈利能力。公司自上市以来高度重视投资者回报，一直坚持每年现金分红，且现金分

	红比例逐年增长，以合并报表归母净利润测算，2022 年度现金分红比例为 55.72%，2023 年度现金分红比例为 67.48%。为维护公司价值及股东权益，公司将适时进行权益分派。感谢您的关注！
附件清单(如有)	
日期	2024 年 9 月 5 日