

# 高新兴科技集团股份有限公司

## 投资者关系活动记录表

编号：2024-003

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他_____	<input type="checkbox"/> 分析师会议 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动
参与单位名称	参加线上业绩说明会的投资者	
时间	2024年9月5日（星期四）15:00-16:00	
地点	“价值在线”线上网络互动平台	
上市公司接待人员姓名	副总裁兼董事会秘书刘佳漩女士 财务总监刘宇斌先生 独立董事胡志勇先生 独立董事江斌先生 独立董事罗翼先生	
投资者关系活动主要内容介绍	<p>公司于2024年9月5日通过价值在线线上网络互动平台召开了“高新兴2024年半年度业绩说明会”，围绕以下主要问题与投资者进行了沟通交流：</p> <p>1、近年来，智联车联网、车路云一体化、物联网发展蓬勃兴起，国家政策大力支持，但高新兴却连年亏损，尽管你们毛利率提高了3个百分点，但今年上半年扣非净利却同比下降8个百分点，即使扣除讯美因素营收也下降。为什么会出现冰火两重天现象？会拿出什么强有力的措施来改善？</p>	

**回复：**公司 2024 年半年度营业收入下降，主要是受到讯美科技出表以及公司主动收缩低毛利业务规模的影响。整体收入虽然下滑，但是收入质量持续改善，毛利率增长 3.42 个百分点。公司交通行业占整体营业收入比重提升至近六成，较上年同期增长 9.28%，其中车联网产品及铁路轨交产品营业收入分别较上年同期增长 28.03%与 4.12%。公司会积极加强内部管理，提升经营效率，改善公司盈利情况，同时密切关注各地相关项目的招标情况，积极把握市场机会。

**2、公司已连续亏损多年（扣非），过去是因为商誉减值，现在公司有 15 亿多应收帐款，每年计提 1.5 亿，可计提 10 年。是不是意味着看不到扭亏的希望？公司在加大清欠力度，解决应收帐款，以及增收提效扭亏方面有什么具体规划？**

**回复：**公司近年来将经营重心从账期较长的集成项目转向账期较短的产品型项目，未来高账龄的应收账款将逐步减少，应收账款周转率逐步得到提高。

公司在解决应收账款问题、提效扭亏的具体规划上，一方面强化内部控制、提高风险意识，严格评审合同签订时的收款账期，另一方面积极开展与客户的定期对账工作，成立专门的清款小组，加大追收欠款力度。对于追收困难的款项，公司积极采取诉讼等法律手段，确保债权得到有效维护。

**3、公司对下半年的业绩和市场机会有何展望？**

**回复：**总体来看，公司所聚焦的车联网及智慧交通、公共安全两大核心赛道仍有较大的发展潜力，下半年公司将持续加强战略聚焦，积极拓展海内外业务，同时不断提高管理经营效益，提升投入产出比，严格管控开支和费用，提升盈利能力和综合竞争力，进而改善业绩。公司对下半年的发展保持乐观。

**4、今年的收入下滑幅度较大，是否意味着市场需求持续萎缩？**

**回复：**上半年收入下降，主要是受到讯美科技出表以及公司主动收缩低毛利业务规模的影响。尽管整体收入下滑，但是收入质量持续改善，毛利率同比增加 3.42 个百分点。此外，从收入结构上看，公司战略聚焦成效显著，交通行业业务占整体营业收入比重已经提升至近 60%，其中车联网产品及铁路轨交产品营业收入分别较上年同期增长 28.03%与 4.12%。目前交通行业等需求良好，公司对下半年市场需求情况乐观。

**5、贵公司车路云一体化业务有什么新的进展吗，有没有什么项目中标**

**回复：**公司密切关注各地车路云一体化项目的招标情况，积极把握市场机会。如有达到公司披露标准的订单，公司将按规定于巨潮资讯网披露相关公告。

**6、上半年海外业务增长较快，公司未来是否会加大出海力度？**

**回复：**公司海外业务布局已覆盖东亚、欧洲、北美、东南亚等区域，车联网后装产品与海外 Tier 1、海外运营商等客户保持稳定合作。此外，上半年公司还完成海外视频联网平台、视频图像智能化平台的基线开发，并在海外国家进行现场测试，为城市安全产品出海奠定基础。公司后续将持续布局海外市场，推动业务出海，拓展新的业绩增长点。

**7、海外订单贵司有哪些国家订单**

**回复：**公司海外业务布局已覆盖东亚、欧洲、北美、东南亚等区域，车联网后装产品与海外 Tier 1、海外运营商等客户保持稳定合作。此外，上半年公司还完成海外视频联网平台、视频图像智能化平台的基线开发，并在海外国家进行现场测试，为城市安全产品出海奠定基础。公司后续将持续布局海外市场，推动业务出海，拓展新的业绩增长点。

	<p><b>8、未来泰国缅甸和中东有哪些可预见的增长</b></p> <p><b>回复：</b>如有达到公司披露标准的订单，公司将按规定于巨潮资讯网披露相关公告。公司日常业务情况，除了通过公司官方信息披露渠道巨潮资讯网，也可以通过公司官方微信公众号“高新兴科技集团”了解。</p> <p><b>9、星地融合和空中成像公司的技术储备跟华为有哪些互补和合作基础，在落地实施过程公司中，既有销售网络可能在哪里最先实施</b></p> <p><b>回复：</b>公司与华为保持长期合作关系，双方在视频全息化（AR）、智能交通等业务领域均有合作及标杆案例。近期双方共同签署城市安全领域的重要战略合作协议，进一步促进双方在城市安全领域的技术与产品合作，共同推动国内和海外市场。公司日常业务情况，除了通过公司官方信息披露渠道巨潮资讯网，也可以通过公司官方微信公众号“高新兴科技集团”了解。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2024年9月5日