

证券代码：300387

证券简称：富邦股份

## 湖北富邦科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2024-004

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	通过全景网路演互动平台参加公司 2024 年半年度网上业绩说明会的投资者
时间	2024 年 9 月 9 日(周一)下午 15:00——17:00
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”（ <a href="https://ir.p5w.net">https://ir.p5w.net</a> ）采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员姓名	公司董事长兼总经理王仁宗先生、独立董事喻景忠先生、副总经理兼财务负责人万刚先生、副总经理兼董事会秘书易旻女士。
投资者关系活动主要内容介绍	<p>公司于 2024 年 9 月 9 日（星期一）15:00-17:00 在“全景·路演天下”举行 2024 年半年度网上业绩说明会，本次年度业绩说明会采用网络远程的方式举行。业绩说明会问答环节主要内容如下：</p> <p><b>1、尊敬的董秘，您好！能否在百忙之中介绍下贵司在现代生物技术方面的布局和成绩？谢谢！</b></p> <p>尊敬的投资者，您好！公司为顺应助剂绿色化、定制肥料绿色化行业发展趋势，2021 年公司与湘渝生物达成股权合作，拟分四期收购其 70% 股份。目前持有其 66.50% 的股权。公司基于湘渝生物在生物发酵、合成生物领域的技术优势，积极推进与科研院所所在生物肥料领域、食品添加剂领域的战略合作，为公司在生物刺激素、中微量元素与传统肥料，微生物、海藻萃取物与增值肥料，生物发酵与食品添加剂相结合的现代生物技术领域提供多元化的解决方案。</p> <p>为响应当前国家对于肥料行业节能减排、农业绿色种植、保</p>

障粮食安全的号召，公司抢先在禾本科固氮微生物、节肥稳产、绿色种植、生物肥料、生物农药等领域布局。2023 年公司与康欣生物达成股权合作，目前持有其 80%的股份。公司积极整合康欣生物在微生物菌剂、生物农药和生物肥料领域的技术资源，依托外部研发技术开展产学研合作，积极探索微生物和生物功能物质筛选与评价、高密度高含量发酵与智能控制、新材料配套增效等关键技术，研发与推广一批绿色高效的禾本科固氮、生物农药和生物肥料产品，并依托中国农业大学农业生物技术国家重点实验室平台，运用“禾本科固氮菌及综合运用技术”开发固氮菌产品并进行创新升级，不断通过中国农科院以及各省级农业技术推广中心在全国范围内布置验证示范实验。

报告期内，公司深耕现代生物领域，通过并购康欣生物与湘渝生物，利用二者的现代生物技术不断深化产业链、创新链、价值链，在产品研发与应用场景打磨、营销团队建设、品牌价值传递等方面有序推进，实现营业收入 10,962.67 万元。感谢您的关注，祝您投资愉快！

**2、公司是属于化肥行业吗？请问公司的主要化肥产品有哪些？**

尊敬的投资者，您好！公司三大业务板块分别为农化助剂与肥料业务、生物农业业务以及数字农业业务，分属化肥助剂与化肥行业、生物农业行业与数字农业行业。公司化肥产品主要有放氧肥料、定制肥料、圆颗粒及增值钾肥、硫加强氮肥及磷肥、中微量元素肥料、土壤调理剂等，主要用于农业种植，调理及改善土壤结构，提高作物品质等。感谢您的关注，祝您投资愉快！

**3、请问贵公司，在湘渝生物收购上目前有何进展呢？对这个公司定位又是怎样的呢？**

尊敬的投资者，您好！截至目前，公司通过并购湘渝生物实际已持有其 66.50%的股权。湘渝生物是一家专业研制和生产着色剂、有机肥料及微生物肥料制造、食品添加剂的民营科技企业，是焦糖色国家标准制定单位，其主导产品有各型液态焦糖色、固态粉

末焦糖色，广泛应用于现在市场上的各种食品、医药、化肥等相关产品的性状改良。公司基于湘渝生物在生物发酵、合成生物领域的技术优势，积极推进与科研院所在生物肥料领域、食品添加剂领域的战略合作，为公司在生物刺激素、中微量元素与传统肥料，微生物、海藻萃取物与增值肥料，生物发酵与食品添加剂相结合现代生物技术领域提供多元化的解决方案。感谢您的关注，祝您投资愉快！

#### **4、公司上半年营收较上期增加这么多，主要是什么原因？**

尊敬的投资者，您好！感谢您对公司的价值认可。2024年上半年，公司聚焦现代农业技术与服务生态成果转化，业绩实现稳健增长，实现营业收入6.43亿元，同比增长36.43%；归属于上市公司股东的净利润6,994万元，同比上升96.06%。

今年上半年，公司一方面通过技术与产品创新，立足客户在环保、绿色化方面的新需求，率先开发出更加低碳化、绿色化、高效化的新型农化助剂产品；另一方面，推动实现全球一体化布局，不断拓展全球业务，在欧洲、非洲、东南亚、前独联体地区市场实现了较大增长。报告期内，公司助剂业务实现营业收入4.7亿元，同比增长17.93%。

同时，公司在生物农业业务方面也实现了新突破。依托康欣生物与湘渝生物两大载体、国家生物农药工程技术研究中心与中国农业大学等科研平台，公司推出了绿色高效的微生物菌剂、生物肥料、生物农药、禾本科固氮、生物食品添加剂等新一代生物农业产品，上半年该板块实现营业收入超1亿元。

在数字农业领域，公司正积极布局“土壤检测&土壤大数据+CMA+AI”“水的精准灌溉+AI”“产量预估 AI”“低空经济-Tevel 无人采摘机器人”等领域，为种植户提供定制化的全流程产品与服务。

未来，公司将持续深耕种植业产业链，把握生物农业与数字农业发展机遇，充分借助农化助剂、微生物菌剂、放氧肥料、土壤改良、生物肥料与禾本科固氮、生物农药与根结线虫防治、生物发

醇与食品添加剂、数字化技术等关键节点，构建“种肥药+生物技术+数字化”的现代农业生态，推动种植业产业链的现代化转型。感谢您的关注，祝您投资愉快！

**5、如何看待化肥助剂这个市场是否有点小，公司目前样富贵相发展如何？后面有没有大的行业产品储备，如果仅仅一个细分小行业很难做大做强。**

尊敬的投资者，您好！感谢您提出的宝贵建议。长期来看，我国化肥企业逐步进入新的发展格局，行业依然围绕着化肥产品结构调整、企业转型升级、整合淘汰落后产能三个方向发展。

在化肥生产端，化肥行业对助剂的需求也将由以前的功能型助剂向低碳化、绿色化、高效化的新型农化助剂的方向发展。公司基于行业内的关键地位，瞄准客户对绿色高效农化助剂产品的增量需求。一方面，公司通过技术与产品创新，立足客户在环保、绿色化方面的新需求，率先开发出更加低碳化、绿色化、高效化的新型农化助剂产品，不断提升产品的核心竞争力；另一方面，公司整合全球资源，推动实现全球一体化布局，不断拓展全球业务，在欧洲、非洲、东南亚、前独联体地区市场实现了较大的增长。2024年上半年，公司实现助剂业务质效双增，实现营业收入47,000.89万元，同比增长17.93%。

在化肥产品端，着眼于营养提高、功能改善、减量增效、土壤调理、环境友好等需求的增值肥料，将具有广阔的市场前景，调节和解决作物需肥与土壤供肥之间矛盾的测土配肥业务模式也逐步得到市场认可。公司全资子公司富贵象独创性推出具有增加土壤疏松度、改善土壤环境、补充作物中微量元素作用的放氧肥料系列产品，为耕地土壤修复提供了新的解决方案。2024年上半年，富贵象秉持“通过数字农服，连锁惠及千万农户”的愿景，不断进行技术改造、引进新的推广模式，显著提升了产品的竞争力，富贵象与烟农富邦实现营业收入5,700.91万元。

未来，在助剂领域，公司将依托全球一体化运营，深耕农化助剂市场，将以客户需求为起点，加强对营销、研发、生产、供应、

物流的全球一体化运营体系的打造，因地制宜开发出更具竞争力的产品、更好的整体解决方案、更优的产品营销组合，成为客户的生态合作伙伴。

在增值肥料领域，公司以“富贵象”品牌为抓手，坚持“以土壤为入口”，以营养定制化为使命，不断丰富放氧肥料产品矩阵，致力于为种植企业和经营者提供以“测土配肥”为基础的平台服务。感谢您的关注，祝您投资愉快！

**6、董秘你好，我查看了公司近期发布的半年报，请问贵公司在生物食品添加剂领域也有布局吗？**

尊敬的投资者，您好！上半年，公司加快了对湘渝生物的整合，基于湘渝生物在生物发酵、合成生物领域的技术优势，积极推进与科研院所在生物肥料领域、食品添加剂领域的战略合作，为公司在生物刺激素、中微量元素与传统肥料，微生物、海藻萃取物与增值肥料，生物发酵与食品添加剂相结合的现代生物技术领域提供多元化的解决方案。感谢您的关注，祝您投资愉快！

**7、公司在农业端对合成生物有何布局？**

尊敬的投资者，您好！基于对现代生物技术的前瞻研究，公司通过“国家生物农药工程技术研究中心中试及验证平台”、中国农科院以及各省级农业技术推广中心、湖北省农业科学院等平台，依托武汉大学、中国农业大学、华中农业大学、郑州大学、湖北大学、武汉工程大学等科研院校的生物技术优势，积极建立生物监测、菌种鉴定、基因组学分析、土壤微生物高通量筛选等功能平台，重点开展农业有益微生物筛选及工业化生产、生物肥料配方优化、生物种衣剂等的研发及推广示范工作，利用公司现有的核心竞争力，向包括种、肥、药、土壤在内的种植链延伸。公司抢先在生物肥料与禾本科固氮、生物农药与根结线虫防治、单产提升、绿色种植等领域布局。

未来，公司将通过 CRISPR 基因编辑技术、同源重组等一系列前沿生物技术，利用分子生物学、合成生物学等理论方法，深入探究专利菌株的基因功能，并揭示负责合成功能活性物质的代谢

途径，不断优化菌株的代谢网络，提高目标化合物的产量，持续为公司新产品的研发与生产赋能，为实现绿色环保、低碳降碳、降本增效、提质增产的目标而努力。感谢您的关注，祝您投资愉快！

**8、请问，贵公司上半年在助剂研发方面有没有发力啊，是否推出了新产品呢？**

尊敬的投资者，您好！公司上半年研发投入达 2,221.47 万元，公司以开发出更加低碳化、绿色化、高效化的新型农化助剂产品为导向，研发出了水溶性防结剂、磷石膏增白剂、尿素造粒助剂、磷酸重金属去除剂、降粘剂等新型助剂产品，并不断进行创新升级。感谢您的关注，祝您投资愉快！

**9、主持人好，请问子公司番茄公社农场未来的发展前景有什么规划？目前蔬菜越来越贵，如果向各大城市布局的话是个很好机会。**

尊敬的投资者，您好！为了推动公司在现代农业大棚、育种筛选技术、智能滴灌、水肥一体化等领域的技术积累，切入在高端水果、蔬菜和中草药等品种的繁种、育种方面的研究，从而进一步提升公司核心竞争力，完善公司在数字农业产业上的布局，公司特设立了全资子公司番茄公社。

未来，在国家抢抓培育和发展新质生产力的有利契机下，公司将以市场为导向，以技术储备为支撑，推动数字农业产业链优化升级，加快数字农业项目成果转化。公司将加速以番茄公社为载体的“数字农业产业园”项目建设，做好现代农业种植的样板示范工作，目标将其打造为中小学生自然教育的示范基地、现代农业中试产业基地、科研院所的科研孵化示范基地。同时进行技术输出，开展农民技能培训，提升农户种植技术和管理水平，带动当地农民就业。通过以上努力探索与实践乡村振兴“一二三产”融合的“富邦模式”。感谢您的关注与宝贵建议，祝您投资愉快！

**10、请问贵公司 4.78 亿的商誉是如何形成的，该商誉是否会对公司今后业绩造成影响？谢谢！**

尊敬的投资者，您好！近年来公司通过外延式发展，加快了收

购兼并和资源整合的力度，公司商誉主要系收购荷兰诺唯凯、法国 PST 等公司形成。公司在实际经营过程中遇到的各项政策变化等影响无法准确预测，基于谨慎性原则，公司按照中国会计准则及相关法律法规要求，于每年度结束时对各资产组对应的商誉进行减值测试，将按照测试结果确定是否需要进行商誉减值。感谢您的关注，祝您投资愉快！

**11、请问富邦下半年的业绩预计会怎样？俄乌局势对公司的经营影响有多大？**

尊敬的投资者，您好！公司经营情况一切正常，下半年公司将围绕着全年的战略目标稳步推进；公司海外市场主要涵盖北非、东南亚及欧洲等，公司将基于全球化的布局，灵活调度全球资源，加强对政策和市场的研究，制定全球风险管理计划。感谢您对公司的关注，祝您投资愉快！

**12、你好，未来几年在非洲那边有合作的大型业务吗？**

尊敬的投资者，您好！当前，公司在非洲设有全资子公司非洲富邦，作为公司开拓非洲业务的主要载体；公司与全球最大磷肥企业摩洛哥 OCP 设立合资公司，并通过该合资公司香港 JV 公司在武汉建设武汉欧特邦公司，围绕增值肥料和数字农业领域进行研发，助力公司专有技术和服务的知识产权输出。

未来，公司将立足非洲，利用公司全球化的优势，通过向产业布局、技术推广和孵化知识产权等方式及其配套服务，打造新的利润增长点。感谢您的关注，祝您投资愉快！

**13、公司对于中非合作有何愿景和布局？**

尊敬的投资者，您好！非洲市场是公司全球化布局的重要一环，是公司继中国、欧洲市场之后，布局的全球第三大业务中心。当前，公司在非洲设有全资子公司非洲富邦，作为公司开拓非洲业务的主要载体；公司与全球最大磷肥企业摩洛哥 OCP 设立合资公司，并通过该合资公司香港 JV 公司在武汉建设武汉欧特邦公司，围绕增值肥料和数字农业领域进行研发，助力公司专有技术和服务的知识产权输出。

未来，公司将立足非洲，利用公司全球化的优势，通过向产业布局、技术推广和孵化知识产权等方式及其配套服务，打造新的利润增长点。感谢您的关注，祝您投资愉快！

#### **14、请问海外各大洲开拓情况？下半年如何展望？**

尊敬的投资者，您好！当前，公司已经在中国、欧洲、非洲形成了三大业务中心，通过共享研发、采购及营销体系，持续加大国内与海外原材料的集团化采购。报告期内，公司整合全球资源，推动实现全球一体化布局，不断拓展全球业务，在东亚、东南亚、欧洲、北非拥有较高的市场占有率，在欧洲、非洲、东南亚、前独联体地区市场实现了较大的增长。

下半年海外业务方面，公司将加大在品牌影响力打造、服务模式创新、运营效率提升的投入，建设横跨亚、非、欧三大洲的高效运营体系。公司将在欧洲市场加大对绿色、环保、可降解助剂产品的推广力度，利用先发优势，迅速抢占市场。在非洲市场，公司将发挥在行业领先的技术优势、多地制造的供应优势，加快非洲物流基地的建设速度，在未来效率与成本竞争中取得先发优势；并依托与 OCP 共同设立合资公司的契机，加大双方中高层互访频率，推动在技改项目交付、创新型助剂研发和 IP、专利及技术许可等方面的合作。在东南亚市场和前独联体地区，公司将加快推进本土化生产项目落地，并探索新的、稳定的原材料采购渠道，不断建立战略优势。同时，公司将借助 Agus Fertilizer Conference、IFA Annual Conference 2024、AGRITECHNICA、CRU Phosphates 2024 Conference & Exhibition、ANNA 等国际化展会，不断对公司产品与项目进行宣传，提高公司曝光度与知名度。感谢您的关注，准您投资愉快！

**15、请问 2024 年上半年，公司在合成生物板块的业务收入增长情况如何？之前公司公告的禾本科固氮试验结束了吗？情况如何？下一步是否能进行全面推广？市场容量大吗？2、公司通过富邦高投基金持有的禾元生物 ipo 是否已经终止？3、公司大股东是否对公司前景看好，有没有减持公司股份的意愿？**

	<p>尊敬的投资者，您好！</p> <p>1、公司上半年深耕现代生物领域，实现营业收入 10,962.67 万元。公司开发的禾本科固氮类产品已投向市场，当前正通过中国农科院以及各省级农业技术推广中心，在河南、内蒙、福建、湖北、湖南、四川、新疆、山东、河北、江西、黑龙江、贵州共 12 个省及自治区布置验证示范实验，试验作物涉及小麦、玉米、花生、土豆、水稻、大豆、棉花、葡萄、柑橘、苹果共 10 种作物，总面积超万亩。据国家统计局数据分析，禾本科作物每年所需氮肥（折合尿素）4,400 万吨/年，排放二氧化碳 2,200 万吨/年，固氮菌产品可替代至少 15%的氮肥，减少二氧化碳排放量 330 万吨/年。依据 Data Bridge Market Research 的数据测算，固氮生物肥料市场预计到 2028 年将达到 28 亿美元，在 2021 年至 2028 年的预测期内增长率为 10.90%。禾本科固氮作为生物农业的新领域，具有较大的市场潜力和发展前景。</p> <p>2、截至报告期末，禾元生物已完成科创板 IPO 申报，2023 年 7 月完成了第一轮反馈，2023 年 9 月完成了第二轮反馈，尚待上海证券交易所进行下一步安排。</p> <p>3、截至目前，公司未收到大股东相关减持计划，公司大股东将遵守相关法律法规的要求。公司大股东及管理层对公司未来发展充满信心，努力提升公司经营业绩，以更好的业绩回报广大投资者。</p> <p>感谢您的关注，祝您投资愉快！</p>
附件清单（如有）	
日期	2024-09-09