

股票代码：002096

股票简称：易普力

## 易普力股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2024-008

|               |   |
|---------------|---|
| 投资者关系活动类别     | <input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议<br><input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会<br><input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动<br><input type="checkbox"/> 现场参观<br><input type="checkbox"/> 其他（电话会议交流） |
| 参与单位名称及人员姓名   | 线上参与公司 2024 年半年度业绩说明会的投资者   |
| 时间            | 2024 年 9 月 10 日 15:00-17:00   |
| 地点            | 价值在线（ <a href="https://www.ir-online.cn/">https://www.ir-online.cn/</a> ）网络互动   |
| 上市公司接待人员姓名    | 董事长 付军先生<br>独立董事 郑建明先生<br>总会计师（财务总监） 胡丹先生<br>董事会秘书 邹七平先生<br>独立财务顾问主办人 谭畔先生  |
| 投资者关系活动主要内容介绍 | <p>1. 问：公司在新疆和西藏市场的业务拓展策略是什么，在当前政策支持下，如何利用这些地区的资源优势来推动增长？</p> <p>答：您好！公司在新疆、西藏区域深耕多年，主要依托在相关区域民爆产能布局和人员、技术、装备等履约资源的储备，聚焦大型露天矿山开采和国家重点工程建设领域进行市场拓展。未来，公司将积极抢抓区域发展的机遇，持续强化智慧矿山相关技术推广应用、国家重点工程相关技术研发储备，加大市场开发力度和工程爆破领域的资源投入，确保业务规模及竞争能力持续提升。感谢您的关注。</p>                              |

**2. 问：公司在民爆器材产品收入有所下降，原因是什么，如何调整产品线及市场策略来应对？**

答：您好！上半年公司营业收入表现受到外部宏观经济整体影响，部分区域民爆市场需求不足，同时，公司战略性退出部分低效市场，公司民爆器材产品营业收入同比略有下降。

上半年公司爆破服务业务营业收入同比增长6.75%，爆破服务业务营收占公司总营收比重进一步提升至70.63%，公司业务结构进一步优化。且从单季度表现来看，今年第二季度营收利润实现环比双增，其中营业收入环比增长20.38%，归母净利润环比增长60.40%。公司整体经营情况积极稳健，我们将盯紧任务目标，抢抓重点区域重点项目及下半年市场需求旺季机遇，实现高质量增长。感谢您的关注。

**3. 问：公司在提升毛利率和降低期间费用方面采取了哪些有效措施，未来是否还有进一步优化的空间？**

答：您好！公司在提升毛利率及降低期间费用方面，一是战略性退出了部分低效市场，爆破服务业务营收占公司总营收比重持续提升，业务结构进一步优化；二是公司在优化成本结构方面采取了积极举措，在采购降本、技术降本等方面齐发力，降本增效成效显著；三是公司严格执行费用预算管控，有效压降了期间费用。未来公司将进一步加强全面预算的精细化管理，不断优化资源配置，持续提升经营质效。感谢您的关注。

**4. 问：公司在纳米比亚市场的深耕策略和成效如何？公司是否有计划进一步拓展国际市场？**

答：您好！公司积极响应国家“一带一路”倡议，聚焦“贸易探路，工程落地，投资深耕”国际业务开发思路。上半年公司实现纳米比亚市场深耕，存量项目稳定增长，营业收入、利润总额均实现时间任务“双过半”。境外业务营业收入同比增长9.58%，国际化经营水平与国际竞争力稳步提升。公司未来将持续深耕国际市场，不断增强市场拓展能力与综合竞争实力。感谢您的关注。

**5. 问：请问公司领导，公司在技术创新和数智技术应用方面有哪些新的进展？**

答：您好！公司建立了以企业为主体、专业科研机构为主导、产学研用紧密结合的创新体系。近年来，公司依托技术科研开发优势，紧密围绕民爆物品制造领域及爆破一体化服务关键环节，研发了一批可持续为公司提升核心竞争力的技术工艺与产品，多项关键核心技术获得突破，在大型水利水电、核电、火电等国家重点能源工程，港口码头、机场、铁路隧道施工等国家重点基础建设工程和大型矿山开采等工程项目应用，推动了行业技术进步，同时公司积极应用 5G、人工智能、物联网等新一代信息技术，开发智能化现场混装装备，搭建集现场可视化、监管实时化、预警智能化、数据标准化于一体的安全生产智能化管控平台，推动无人矿卡运行，钻机、挖机等远程控制操作，打造智能矿山，赋能施工总承包业务转型，进一步巩固了公司在市场竞争中的优势地位。感谢您的关注。

**6. 问：随着西部大开发政策的推进，公司在西藏市场的业务布局和产能转移计划是什么，预计会带来哪些新的增长机会？**

答：您好！根据《2024 年西藏自治区政府工作报告》相关内容，西藏将加强铜、锂等战略资源绿色开发，实现优势矿产上产扩能、提质增效，西藏的民爆器材用量和爆破服务业务有望增长。公司当前在西藏区域拥有 1 个 2.5 万吨/年生产许可能力的混装地面站，用于服务巨龙铜矿矿山开采工程；公司将抢抓西藏区域未来新的发展机遇，加大市场开发力度，并结合项目履约需要动态调整公司内部工业炸药产能资源。感谢您的关注。

**7. 问：公司在面对宏观经济波动和原材料价格波动风险时，有哪些风险管理措施和策略？**

答：您好！针对宏观经济风险管控，公司建立了政策信息定期收集、分析机制，系统研判国际国内宏观经济走向；通过持续推动民爆资源整合，不断巩固提升行业领先地位；从科技、效率、人才和品牌四个方面发力，

增强企业核心竞争力；同时优化市场布局，发挥爆破一体化业务优势，与大型终端客户建立并巩固长期稳定的战略合作关系，提高市场占有率。

针对原材料价格波动风险管控，公司建立了集团化采购信息联动机制，实现采购渠道集中管理，确保主要原材料价格受控；持续扩大原材料采购寻源范围，培育战略供应商，并积极完善产业链布局，确保供应链稳定；通过改良生产工艺、加强新装备应用，加快技术创新，在降低产品成本的基础上有效防范原材料价格波动风险。感谢您的关注。

**8. 问：公司的长期增长战略是什么，如何平衡短期业绩和长期发展目标？**

答：您好！公司致力于成为民爆行业技术创新的引领者、安全发展的示范者、模式创新的先行者和工业互联网平台的主导者，聚焦建设“国内领先、国际一流”的世界一流民爆企业，公司将持续抢抓西部富矿带省份市场资源，紧跟“一带一路”开拓国际市场，广泛应用数智技术、绿色技术推进民爆主业转型升级，不断优化工业炸药产能结构，增强智慧矿山建设能力，并做好年度目标分解和长期规划设计，确保既兼顾短期目标，又关注长期规划。感谢您的关注。

**9. 问：公司在环保和安全生产方面的投入和措施有哪些，如何确保可持续发展？**

答：您好！公司积极践行 ESG 理念，锚定“30·60”双碳目标，已于 2024 年 3 月发布了公司《2023 年度环境、社会及治理（ESG）报告》。公司坚持清洁绿色生产，深化污染源头管控，严格开展污染物处置，积极开展节能减排技术改造，在“五新”技术、环保设施、污染物处置等方面持续加大投入；扎实开展安全生产治本攻坚三年行动，进一步健全全员安全生产责任体系，加大生产线自动化、智能化改造，深入推进安全风险分级管控、隐患排查治理、反违章管理三重预防机制建设和安全生产标准化建设，持续开展安全文化建设。公司足额提取并规范使用安全生产费用，围绕提升本质安全水平和强

|          |   |
|----------|---|
|          | <p>化员工安全意识加强投入，持续改善安全生产条件。感谢您的关注。</p> <p><b>10. 问：公司在民爆行业的整合和协同效应方面有哪些具体的计划和目标？</b></p> <p>答：您好！公司积极践行工信部“十四五”民用爆炸物品行业安全发展规划，推进重组整合、调整产能布局、优化产品结构、推动企业转型。作为民爆行业的积极整合者和受益者，公司重组完成后，融合创效进一步凸显，有效促进了经营效益提升。在民爆行业持续整合和产能布局大调整的趋势下，行业集中度将持续提升，公司作为头部企业有望长周期受益。后续如有具体相关计划，公司将依据信披规则及时公告。感谢您的关注。</p> <p><b>11. 问：公司在新能源领域的研发投入和市场前景如何？</b></p> <p>答：您好！公司积极践行国家行业绿色、智慧矿山相关政策要求，聚焦矿山钻爆挖运排总承包业务，持续加大新能源矿卡、无人驾驶技术、智能钻机以及智能化现场混装装备等技术研发投入，全面推进矿山建设向少（无）人化、绿色化、数字化、智能化方向发展。当前国内矿山行业绿色、智慧相关政策要求、技术标准正在逐步细化完善，大型矿山客户对新能源装备的需求日益增长，新能源矿卡、钻机等矿山生产设备在智能化改造、作业工序优化提升等方面的优势逐步显现，新能源装备、智慧矿山相关领域市场容量将迎来较大的增长。感谢您的关注。</p> |
| 附件清单（如有） | 本次活动不涉及未公开披露的重大信息。  |
| 日期       | 2024年9月10日  |