

特一药业集团股份有限公司投资者关系活动记录表

编号: 2024-007

投资者关系活动	□特定对象调研	口分析师会议
类别	□媒体采访	□业绩说明会
	□新闻发布会	□路演活动
	□现场参观	
	☑ 其他 2024 年投资者网上集体接待日	
参与单位名称及	通过"全景路演"(http://rs.p5w.net)参与投资者网上集体接待日活动的	
人员姓名	投资者	
时间	2024年9月12日	
地点	公司二楼会议室	
上市公司接待人	董事长、总经理许丹青	
	董事、董事会秘书、财	务总监、副总经理陈习良
	一、请问公司回购完成了没? 回复:您好,感谢您对公司的关注。公司的股份回购方案正在实施过程中,截止 2024 年 8 月 31 日,公司已购回股份 1,254.81 万股,支付的资金总额为人	
	民币 9,267.11 万元(不含木	目关交易费用)。请您关注公司的相关公告,谢谢!
	二、请问公司止咳宝什么时候能完全正常发货,公司内部人员是否有调整?	
投资者关系活动	回复: 您好, 感谢您	对公司的关注。基于公司营销组织变革和对经销商及
主要内容介绍	渠道的优化,以及后期实行	厅自营+经销的模式,为了更好地理清渠道,便于后续
	的市场推广,公司主动减少	少止咳宝片的发货。随着公司直接与头部连锁药店的
	业务接洽和商务谈判,进一	一步深入了解了止咳宝片前期的市场销售情况,有了
	更清晰、更明确的战略规划	划,对后续止咳宝片等特一系列产品的销售前景充满
	了期待。当前,为了更好地理清止咳宝片 36 片和 24 片的销售渠道,公司相应	
	放缓了发货节奏。	
	目前,公司已在原先	营销中心的基础上,对业务和管理进行了细化,完善



了组织架构和岗位编制,新组建了自营销售部、线上营销部、第三终端销售部等部门,已开始有效运转。目前,公司已招聘了一批在 OTC 市场具有丰富销售经验的营销管理人员,后续仍将继续招聘人员和进行人员培训,提升公司的营销人员素质和营销综合力量。公司目前与全国 40 家头部连锁药店中,其中大部分已签订了经销合同,部分达成了意向协议并在走协议审批的流程。与公司签约和达成意向的 KA 连锁药店,大部分已经开始逐步供货或启动销售,其销量任务,均比去年同期的销量,有较大的增长。同时,公司持续进行特一品牌的宣传推广,力争将特一品牌打造为具有竞争力的品牌。公司将根据实际经营情况科学推进营销组织变革步伐,努力减少营销组织变革对经营业绩产生的风险,并着眼未来,实现公司长远的发展。

三、公司运营是否有问题?

回复:您好,感谢您对公司的关注。公司生产经营均正常。同时,公司在 日常的经营过程中,始终加强内控体系建设,做好风险防控,保持公司持续良 性发展,谢谢!

四、特一药业会破产重组吗?

回复:您好,感谢您对公司的关注。公司生产经营均正常。由于公司今年进行的营销组织变革以及品牌建设持续投入,在短期内会对业绩有一定的压力,但公司管理层对未来长远发展充满信心(该预期并不代表公司的业绩承诺,请投资者注意投资风险)。公司将根据实际经营情况科学推进营销组织变革步伐,努力减少变革期对经营业绩的风险的同时实现公司长远发展。谢谢!

五、请问许总,三季度业绩有无改善预期?

回复:您好,感谢您对公司的关注。关于 2024 年三季度的业绩情况,请您 关注公司后续披露的定期报告。谢谢!

无

日期

2024年9月12日