证券简称: 金钟股份

广州市金钟汽车零件股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号: 2024-002

	須用 寸:2024-002
投资者关系活动	□ 特定对象调研 □ 分析师会议
类别	□ 媒体采访 □ 业绩说明会
	□ 新闻发布会 □ 路演活动
	□ 现场参观
	☑ 其他 广东辖区 2024 年投资者网上集体接待日活动
参与单位名称及	线上参与广东辖区 2024 年投资者网上集体接待日活动的投资者
人员姓名	
时间	2024年9月12日 (周四) 下午 15:30~16:30
地点	公司通过全景网"投资者关系互动平台"(https://ir.p5w.net)
	采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人	1、董事长、总经理辛洪萍
员姓名	2、董事会秘书、财务总监王贤诚
投资者关系活动主要内容介绍	投资者提出的问题及公司回复情况
	公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复:
	1、公司二季度净利率同比下降,主要原因是什么?有没有
	有效手段控制成本?
	您好,公司上半年净利同比下降,主要是公司汇兑收益减少、
	子公司新增管理费用增加所致。公司将持续深入开展降本增效行
	动,坚持推进精益运营,不断优化供应链体系,实施精细化成本
	管控。同时密切关注汇率市场波动,加强外汇管理,降低汇率波
	动影响。感谢您的关注!
	2、公司存货增加,是否面临销售压力?
	您好!公司的存货主要包括原材料、在产品、库存商品、发
	出商品、半成品、委托加工物资和合同履约成本,构成总体较为
	稳定。公司 2024 年半年度销售规模较上年同期增长,增加一定
	库存以满足市场需求,存货相应增加。公司将在满足市场供应的
1	

同时,加强库存管理工作,保持公司持续稳定健康运营。感谢您的关注!

3、金钟股份在全球化布局方面有哪些新的计划或战略,特别是在北美和欧洲市场?

尊敬的投资者,您好!公司坚持以客户为中心,积极布局全球化业务。公司海外合营企业达格科技已进入量产阶段,实现了本地化生产,进一步提升公司为北美客户配套生产及支持服务的能力。公司重点拓展欧洲市场,2024年半年度,公司成功进入欧洲中高端车企供应商体系并获得项目订单,为公司扩大欧洲市场份额提供有力支撑。感谢您的关注!

4、金钟股份在 2024 年上半年的财务状况如何,有哪些关键 的财务指标值得投资者关注?

您好! 2024 年半年度,公司实现营业收入 52,705.34 万元,同比增长 29.82%;归属于上市公司股东的净利润 4,968.88 万元,同比增长 22.37%;归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润 4,775.83 万元,同比增长 17.06%。感谢您的关注!

5、公司在环境、社会和治理(ESG)方面有哪些新的成就或目标?

投资者您好!公司高度重视相关事项,公司在年度定期报告中披露了环境保护、社会责任及公司治理情况。公司将不断提升公司治理水平,增强核心竞争力。感谢您对公司的关注!

6、公司对于 2024 年下半年的市场和业绩有何预期,特别是 在全球经济不确定性的背景下?

您好,目前公司在手订单充裕,公司将继续聚焦主业,积极 开拓新客户及订单,不断夯实经营管理工作,持续推进在手订单 转化为公司业绩。感谢您的关注!

7、面对原材料价格波动,公司采取了哪些措施来控制成本 并保持盈利能力?

尊敬的投资者,您好!公司主要原材料为塑胶粒子、电镀金属材料、电镀添加剂,以及涂料、钢、铝等化工材料和五金材料。

为应对原材料价格波动,公司密切关注原材料市场价格情况,科 学制定采购策略,拓宽原材料采购渠道并对原材料的运输及库存 成本进行严格把控,同时加强成本上涨对下游客户的传导,降低 原材料价格波动对公司的影响。感谢您的关注!

8、金钟股份在技术创新和产品研发方面的投入是否有所增加,这些投入如何体现在新产品或服务上?

尊敬的投资者,您好!公司 2024 年半年度研发投入为人民币 2,804.40 万元,较上年同期增加 20.03%。公司始终重视技术升级及新技术研发,持续稳定地加大对各产品领域的研发投入,推动公司技术创新及产品升级,为公司持续开拓市场提供保障。感谢您的关注!

9、公司在新能源汽车市场的布局有哪些新的进展,特别是在低风阻轮毂大盘及轮毂镶件业务方面?

您好,公司重视新能源汽车领域的市场增长机会,积极适应 行业趋势,持续加快在新能源汽车领域的市场布局,目前与主流 新能源汽车品牌建立了长期稳定的合作关系。公司不断加大优势 产品低风阻轮毂大盘及轮毂镶件的产品开发力度,持续拓展新能 源客户,争取实现更多新能源客户新车型、新项目的配套,提升 市场份额。感谢您的关注!

10、金钟股份在供应链管理和优化方面有哪些新的策略或计划?

尊敬的投资者,您好!公司长期以来遵循平等、互利的原则,与供应商和客户建立了长期良好的合作关系,充分尊重并维护供应商和客户的合法权益。公司不断完善供应商考核体系,从质量、技术、服务等方面实施全方位考核,以建立更为紧密的战略合作伙伴关系,构建更具竞争力的供应链。公司始终坚持"客户至上"的原则,以客户需求的快速响应和持续提供优质服务模式,得到了广大客户的认可和信任,同时也充分保障客户利益。公司注重加强与客户的沟通交流,以合作为纽带,以诚信为基础,形成长期友好合作的战略伙伴关系,达到供需双方的互惠共赢。感谢您

11、2024年上半年,金钟股份在汽车内外饰件领域的营业收入和净利润分别增长了多少,与去年同期相比有何变化?

您好! 2024 年半年度,公司实现营业收入 52,705.34 万元,同比增长 29.82%;归属于上市公司股东的净利润 4,968.88 万元,同比增长 22.37%;归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润 4,775.83 万元,同比增长 17.06%。感谢您的关注!

12、公司如何应对汇率波动带来的风险,特别是在美元结算较为普遍的情况下?

您好,公司的产品出口销售以及在海外的仓储、物流运输等服务费用主要采用美元进行结算。为应对汇率波动风险,公司将密切关注汇率市场波动,加强外汇管理,降低汇率波动影响。感谢您的关注!

附件清单(如有)

无

日期

2024-09-12