

证券代码： 301112

证券简称：信邦智能

## 广州信邦智能装备股份有限公司投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（投资者网上集体接待日活动）
参与单位名称及人员姓名	投资者网上提问
时间	2024年9月12日(周四)下午 14:30~16:30
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”( <a href="https://ir.p5w.net">https://ir.p5w.net</a> )采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员姓名	董事长：李罡 总经理：余希平 副总经理、董事会秘书：陈雷 财务总监：袁中兴
投资者关系活动主要内容介绍	<p>公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复：</p> <p><b>问题 1：您如何看待竞争对手的动态，尤其是在新能源汽车行业中？</b></p> <p><b>回复：</b>尊敬的投资者朋友，您好！公司与同行各公司，是各有所长，秉承的是合作共赢，公司秉承着向各同行学习所长整合所长的态度，共同推动高端装备的发展。感谢您的关注！</p> <p><b>问题 2：公司上半年营业收入大幅下滑，您如何看待这一情况，到底是因为市场竞争加剧，还是内部运营成本上升，公司有何具体应对措施来改善当前的业绩表现？</b></p> <p><b>回复：</b>尊敬的投资者朋友，您好！2024 年上半年收入下降主要受客户调整项目试生产计划影响、个别海外项目进展落后于计划，未能在报告期验收所致。</p>

目前公司在手订单充足，生产经营正常。

报告期内，公司积极把握国家战略助推高端装备产业发展的大趋势，将自动化、数智化技术由高度自动化程度领域向传统行业拓延，将研发创新能力及产业资源向环保领域输出，促进环保领域的新质生产力应用。谢谢！

**问题 3：航空方面这么多年了，怎么发展这么慢，一直给人家提供研究用。**

**回复：**尊敬的投资者朋友，您好！公司作为一家高端装备企业，以工业机器人、协作机器人及相关智能技术为核心，提供自动化解决方案，可将新质生产力应用于多个领域，包括汽车、航空、环保等多个行业。

关于航空业务，目前公司提供的装备主要应用于航空发动机叶片检测、温度测试、综合测试、悬挂件精度在线检测、静平衡等领域。

公司取得订单，会综合考虑项目的规模、毛利、周期、回款进度方式以及公司产能排布期等多方面因素。

公司提供的相关装备已经过市场验证取得了一定的订单。后续匹配到合适的契机，公司会扩大这方面的业务、追求合理的商业诉求。感谢您的关注！

**问题 4：请谈谈您对所处行业当前及未来发展趋势的看法。公司将如何把握这些趋势，实现可持续发展？**

**回复：**尊敬的投资者朋友，您好！

“可持续的发展战略“正是公司的重要战略原则。

在人口结构转型和技术飞跃的时代，高端装备、自动化装备、智能化装备的应用市场空间是巨大的。

短期内，受到众多因素的叠加影响，公司会承受着一定的经营压力。但若将视线延长，则会清晰地看到装备行业存在着巨大的市场刚性需求。这也是我们在一个蓬勃发展的赛道上。在这过程中，正是需要坚定发展的方向，储备好发展的资源，沿着可持续发展战略稳健地部署和落地。谢谢！

**问题 5:** 今年以来公司获得专利授权较去年同期增加了 60%，并且在研发方面投入了 1194.9 万元，同比增长了 23.22%。但利润却大亏。研发没有转化为收入，您怎么看待这个现象，未来怎么改进？

**回复:** 尊敬的投资者，您好！企业在技术研发和创新领域的投入，到其转化为经营成果和利润提升，通常需要一定的周期。

报告期内，公司基于客户及市场需求进行研发，涵盖汽车装备、航空装备以及环保装备等领域，相关技术内容及研发成果已逐步市场转化。

2024 年上半年经营波动主要受下述原因影响：受客户调整项目试生产计划影响、个别海外项目进展落后于计划，未能在报告期验收；受国际汇率市场波动影响，期间费用有所增加。

目前公司在手订单充足，生产经营正常。对于当下及未来的发展，公司因具备长期积淀的技术、市场以及发展根基而有充分的信心。谢谢！

**问题 6:** 上半年公司收入下滑，技术服务营收却大幅提升是什么原因？

**回复:** 尊敬的投资者，您好！公司于 2023 年 4 月份增资控股一家主营铝型材 CNC 高速机加业务的公司。

公司本期技术服务及其他业务的增长，主要来自于该公司的机加工收入。

增资控股该公司的定位，旨在推进对新能源汽车一体化压铸部件的 CNC 技术方案，提供高机加速度、高扭矩、高精度的定制化加工解决方案，能满足客户的多样化需求。感谢您对公司的关注！

**问题 7:** 公司在 2024 年上半年的研发投入主要集中在哪些技术或产品上？是否与公司的长期战略规划相匹配？是否能够带来预期的财务回报？

**回复:** 尊敬的投资者，您好！报告期内，公司基于客户及市场需求进行研发，具体包括汽车装备、航空装备以及环保装备等

领域。

公司研发主要分为基于客户需求的研发和前瞻性技术研发。基于客户需求的研发是以下游客户需求和行业发展趋势为导向，根据客户对技术参数、功能特点、应用场景、操作便捷性等方面的不同需求，进行定制化的研发、设计，以匹配客户需求。前瞻性技术研发是结合公司技术、资源条件及战略目标等因素对智能装备领域未来技术发展趋势进行预测而进行的前瞻性技术研发策略。多层次的研发工作有机结合，相互配合促进，为公司可持续发展创造源源不断的技术推动力。谢谢！

**问题 8：公司的新质生产力主要体现在什么方面？**

**回复：**尊敬的投资者朋友，您好！与传统生产力相比，新质生产力具有高科技、高效能、高质量等特征。

公司作为一家高端装备企业，以工业机器人、协作机器人及相关智能技术为核心，提供新质生产力的中高端装备。

目前主要应用的场景包括汽车生产制造自动化生产线、航空发动机叶片高精度检测、环保装备 DCS 分散控制系统等方面，将自动化、数智化技术向各行业延伸。谢谢！

**问题 9：公司有打算和其他上市公司合作吗，强强联合可以帮助公司发展**

**回复：**尊敬的投资者朋友，您好！感谢您的建议。公司一直秉承开放、增值、共赢的合作态度，积极寻找优质的合作资源，包括优质的企业、人才、技术、市场、客户等，作为公司可持续发展战略资源的重要补充。当前，公司已与日本上市公司 ESTIC 合资成立了上海艾斯迪克，在汽车制造专用设备方面进行市场和技术合作。未来若有其他相关的合作信息将严格按照信息披露规则进行披露，相关信息请以公司公告为准。谢谢！

**问题 10：随着智能制造行业的快速发展，您觉得公司的业务范围可以如何进一步拓宽？**

**回复：**尊敬的投资者，您好！公司紧紧围绕“高端装备”主题，基于所具备将自动化、数智化技术由高度自动化程度领域向

传统行业拓延的能力，以市场需求为导向，不断利用和突破新技术进行相关多元化领域的拓展，扩大公司产品及业务范围，提升全球化运营能力，为智能制造发展赋能。

在政策支持、市场需求扩大、技术进步和应用领域拓展等多方面因素共同推动环保产业的背景下，公司将研发创新能力及产业资源向环保领域输出，促进环保领域的新质生产力应用，提升自身业务覆盖的广度和深度。谢谢！

**问题 11：现在市场这么低迷，公司会回购股份用于注销吗？**

**回复：**尊敬的投资者，您好！

公司会结合当前的利润、现金安排等多方面因素，综合判断分红或回购的契机，促进公司发展、回报股东。

感谢您对公司的关注。

**问题 12：公司的股价一直停滞不前，公司有打算以什么方式回报投资者吗？**

**回复：**尊敬的投资者，您好！

公司重视投资者回报，公司的相关政策已对利润分配及股东回报进行明确规定。自上市两年多以来，公司已进行三次权益分配，累计分红金额超过 7,000 万元。

当下股价是一时的，公司发展是长期的。

在中国高端装备高质量发展和绿色发展的大势下，对于公司的发展，公司管理层有者充分的信心。

公司有着清晰的发展路径、进取的经营团队、以及稳健的管理风格。希望通过公司内在价值的不断提升与释放，信邦智能的价值能被广泛看见，与资本市场产生良好的回应，为投资者带来相应的回报。感谢您对公司的关注。

**问题 13：公司往环保领域发展的考虑是什么？蹭热点吗？**

**回复：**尊敬的投资者朋友，您好！

公司作为一家高端装备企业，以工业机器人、协作机器人及相关智能技术为核心，提供自动化解决方案，可将新质生产力应用于多个领域，包括汽车、航空、光伏、环保等多个行业。

公司与中国产业研究院展开合作、并建立了“国环信邦环保智能装备研究院”，为国环（广州）生物质能源科技有限公司设计并提供生物质集中供热成套装备，将新质生产力应用延伸至环保领域。

目前，公司在环保领域的高端装备项目约 2 亿元人民币左右。

环保行业作为推动经济社会发展全面绿色转型的重要力量，与新质生产力的发展理念高度契合。新质生产力的发展将促进环保行业产业结构的优化升级，通过技术创新提升环保产业的竞争力和效率，实现产业的高端化、智能化和绿色化。环保装备制造业在这一进程中，将为环保产业持续提供技术创新和科技支持，加速环保产业的高质量发展步伐。

公司希望借助自身出色的工艺设计能力和技术保障、丰富的项目经验、优异的产品稳定性和完善的售后服务体系，助力环保领域向智能化、高效化、个性化、差异化、绿色化发展，在国家的环保领域发展建设中，起到促进的作用。谢谢！

**问题 14：公司是否有明确的股东回报政策？未来是否会考虑增加分红或股票回购等方式来回馈股东？**

**回复：**尊敬的投资者，您好！

公司重视投资者回报，公司的相关政策已对利润分配及股东回报进行明确规定。自上市两年多以来，公司已进行三次权益分配，累计分红金额超过 7,000 万元。

公司会结合当前的利润、现金安排等多方面因素，综合判断分红或回购的契机，促进公司发展、回报股东。相关的信息，敬请留意公司相关的公告信息。谢谢！

**问题 15：资本市场对于公司目前的估值，您觉得是合理的吗？您怎么看“上市即巅峰”这句话？**

**回复：**尊敬的投资者，您好！

资本市场对于板块、股价的反映，与各上市公司的经营发展的步调并不完全一致。其影响因素众多，涉及面广。

当下股价是一时的，公司发展是长期的。

在中国高端装备高质量发展和绿色发展的大势下，对于公司的发展，公司管理层有者充分的信心。

公司有着清晰的发展路径、进取的经营团队、以及稳健的管理风格。希望通过公司内在价值的不断提升与释放，信邦智能的价值能被广泛看见，与资本市场产生良好的回应，为投资者带来相应的回报。感谢您对公司的关注。

**问题 16：公司目前是否有在手订单量足够支撑公司度过这段困难时期？管理层如何看待未来的订单趋势？**

**回复：**尊敬的投资者朋友，您好！目前公司在手订单充足。截至 6 月末，公司在手订单约为 7 亿元左右。

公司作为一家高端装备企业，以工业机器人、协作机器人及相关智能技术为核心，提供自动化解决方案，可将新质生产力应用于多个领域，包括汽车、航空、光伏、环保等多个行业。各行业对高端装备的需求有着必然的增长趋势。公司对订单的趋势，有着充足的信心。不过要提醒注意的是，公司的订单取得，会基于多方面的因素进行考虑，包括公司的产能、订单的毛利、验收、回款方式等多方面因素，可能在一段期间内订单取得会有所波动。整体来说，公司对高端装备的市场，有着充分的信心。谢谢！

**问题 17：墨西哥的项目目前进展如何，大约占公司今年收入几成。**

**回复：**尊敬的投资者朋友，您好！2024 年 1-6 月，公司在墨西哥区域的业务收入占总营业收入的 19.32%。公司积极推进包括墨西哥区域在内的各个储备项目的实施，及时实现收入结转。谢谢！

**问题 18：抖音上公司一直在宣传遨博智能，请问遨博智能公司有参股份吗，还是两公司台合并，还是公司是人家的代理**

**回复：**尊敬的投资者朋友，您好！

公司作为一家高端装备企业，以工业机器人、协作机器人及相关智能技术为核心，提供自动化解决方案。

	<p>公司对协作机器人在特定应用场景进行定制化研发和优化，达到快速部署、提升易用性和降低成本的效果。</p> <p>公司一贯秉承着“开放、增值、共赢”的合作态度，与优秀企业合作、发展。其中包括与协作机器人厂商达成战略合作，成立共同研发中心，进行共同研发和应用。遨博协作机器人是公司在此领域的合作伙伴之一。</p> <p>公司根据不同的工业应用场景，将协作机器人进行定制设计和优化。例如：</p> <p>1) 自主开发螺丝锁付工艺包、视觉引导系统、供料和模组、可换末端工具等执行要素，与不同品牌的高精度拧紧系统组合，形成完整紧固策略的锁付协作机器人方案。</p> <p>2) 通过在协作机械臂末端增加六维力传感器和开发力控应用算法，实现协作机器人装配过程中的自适应要求。</p> <p>3) 公司自主开发 AIEyes 视觉系统，部署在协作机器人或复合机器人，形成固定或移动式的检测机器人方案。</p> <p>目前部分产品已应用于新能源电池涉电无人化项目。</p> <p>感谢您的关注！</p>
附件清单(如有)	无
日期	2024-09-12