

股票代码：300101

股票简称：振芯科技

成都振芯科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2024-002

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	投资者在线交流
时间	2024年9月12日（周四）下午 13:00-17:00
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”（ https://ir.p5w.net ）采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员姓名	1、董事长谢俊 2、财务总监胡祖健 3、董事会秘书、副总经理陈思莉
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1、应收账款余额长期居高，是不是付款单位资金上有困难？</p> <p>感谢您的关注。公司的客户主要是机关单位、央国企等，该类客户具备严格且完善的资金支付计划，信用度较高，回款风险较小。从应收账款的账龄来看，主要集中在1年以内及1-2年，坏账风险较低。同时公司建立了严格的应收账款管理体系，将持续强化回款管理，另一方面公司将严格按照会计准则等相关法规对应收账款的预期信用损失进行计提处理。</p> <p>2、请问今年上半年的业绩亮点有哪些，可否分享？</p> <p>感谢您的关注。上半年，基于公司多年在集成电路、北斗卫星导航、智慧城市建设与运营服务等领域形成的技术和产品积淀，逐步构建起了涵盖“智能化芯片—智能化终端—智能化应用及服务”的全系列智能化产品，部分智能化产品在重点行业领域</p>

实现了批量销售，上半年公司机器感知与智能化产品实现收入 1,139.43 万元，在未来智能化发展浪潮中，公司将占据重要的先发卡位优势。

3、针对当前市场环境，公司如何平衡短期业绩压力与长期研发投入之间的关系？

感谢您的关注。公司作为国家级高新技术企业，主营业务均属于国家重点支持发展的战略性新兴产业，为保持公司产品、技术、市场在行业的领先地位，必须重视并持续不断地加大研发投入，加强新产品开发，提高研发投入产出转化率。同时公司将运用好金融工具，减轻现金流压力对公司长期研发投入的影响，保障公司高质量可持续发展。

4、2024 年上半年，公司营业收入同比下降 18.65%，但哪些业务板块表现出色或有所增长？

感谢您的关注。上半年从环比情况看，公司第二季度归属于上市公司股东的净利润 3,210.94 万元，环比增长 102.68%。同时基于多年布局，公司在机器感知与智能化产品实现收入 1,139.43 万元，在未来智能化发展浪潮中，公司将占据重要的先发卡位优势。

5、2023 年净利润同比大幅下降 75.81%，公司采取了哪些成本控制和利润提升策略？

感谢您的关注。针对当前行业发展趋势，公司制定了严格的预算管理体系，对成本费用进行强预算管理，积极推进降本增效策略。同时，持续加大研发投入，瞄准信息化和智能化方向，切实提升产品核心竞争力，积极围绕行业重点用户需求完善售前、售中、售后服务体系，提高用户粘性，努力提升公司业绩。

6、振芯科技在库存管理和供应链优化方面有哪些具体措施？效果如何？

感谢您的关注。在晶圆制造和封装测试等外协加工方面，公司目前已和业内主流代工企业形成长期、稳定的合作伙伴关系。

上半年，随着行业产能压力的逐步去化，公司在供应链端的主动权进一步提升，并且逐步在研发、生产、销售全过程管理中推行数智化升级，加强生产采购与产品销售的一体联动，强化库存管理，提高库存周转率，提升公司整体运营效率。

7、面对行业竞争加剧，公司如何保持技术领先和市场份额？

公司长期以来高度重视技术创新和研发投入，2024年上半年公司研发投入占营业收入比例 23.74%。同时公司始终坚持以客户为中心的服务体系建设，通过多年的市场耕耘，积累了深厚的客户资源，在行业内具有广泛的品牌影响力和知名度。面向未来公司将紧跟重点行业用户的信息化的智能化需求，持续加大研发投入和横向拓展产品种类，提升公司核心竞争力。

8、面对集成电路行业的周期性波动，公司如何调整产品结构以应对市场变化？

感谢您的关注。面对行业不断的需求变化，公司始终坚持以市场需求为导向，加大研发投入，推进产品结构优化升级，未来将瞄准智能化方向，持续在射频通信、视频接口等方向沿着大带宽、高集成、低成本、低功耗、高速率不断升级迭代产品，提升高附加值产品比例，抢抓智能化浪潮下的行业发展机遇。

9、面对全球半导体市场的复苏预期，公司如何抓住机遇提升市场份额？

感谢您的关注，公司将继续以市场用户需求为导向，以客户满意度为中心，积极拥抱智能化浪潮，推进产品化战略，追求高质量可持续增长。

10、振芯科技在智能化方向的布局进展如何？未来有何新的智能化产品计划？

感谢您的关注。公司紧跟行业用户的信息化的智能化改造升级，基于公司多年在高性能集成电路、北斗导航、视频光电积累的技术、产品、市场优势，通过不断创新，公司早在“十三五”中期就已提前布局了智能化方向的技术和产品研发，目前已经逐步

构建起了涵盖“智能化芯片—智能化终端—智能化应用及服务”的全系列智能化产品，部分产品在上半年实现了批量销售。公司未来将以前瞻的视野和更开放的心态，聚焦着眼于智能化转型升级浪潮，聚力攻关数字化、无人化、智能化全体系产品应用，采取自主建设、重组并购、协作共建等多种方式，打开公司业务发展的质量、指数级增长通道，构建起领先的“智能化芯片—智能化终端—智能化应用及服务”全体系智能化系统产业生态圈。

11、公司在 2023 年研发投入情况如何？是否有新的技术或产品突破？

感谢您的关注。公司 2023 年研发投入为 20,229.04 万元，占营收比重为 23.74%。公司持续在射频通信方向沿着大带宽、高集成、低成本、低功耗方向不断升级迭代，推出软件无线电、数字多波束合成芯片、视频接口等系列产品。同时公司聚焦着眼于智能化转型升级浪潮，聚力攻关数字化、无人化、智能化全体系产品应用，提前布局智能化方向的技术和产品研发，逐步构建起了涵盖“智能化芯片—智能化终端—智能化应用及服务”的全系列智能化产品。

12、控股公司的司法纠纷现在处于什么状况

感谢您的关注。公司控股股东成都国腾电子集团有限公司解散诉讼案件仍在成都市中级人民法院二审审理过程中。目前公司经营业务一切正常，后续公司将根据诉讼进展及时履行信息披露义务。

13、请问管理层关注公司市值吗？是否有稳定投资者信心的措施？

感谢您的关注。公司二级市场股价受多方面影响，希望投资者理性投资，注意投资风险。公司长期专注于主营业务发展，努力提升公司综合实力及盈利能力，促进公司内在价值增长，持续为上市公司股东及社会创造价值。

14、我想了解下最新的股东人数。

	<p>感谢您的关注。关于公司股东情况请致电投资者热线028-65557625，需要核实您的投资者身份后告知，谢谢！</p> <p>15、公司在智慧城市建设运营服务板块的收入为何同比下降32.02%？未来有何改进措施？</p> <p>感谢您的关注。上半年，受执行项目验收进度影响，公司智慧城市建设运营服务板块实现收入 5,519.42 万元，较上年同期下降 32.02%。下一步公司将积极拓展传统优势区域用户的市场需求，并做好项目投标前评估，项目过程管理，提高项目管理效率。同时积极实施产品化转型，推进公司智能化模块、终端产品销售，力争从智慧城市解决方案提供商转型至智能化产品解决方案提供商和服务商。</p> <p>16、公司在使用暂时闲置自有资金进行委托理财方面有何最新进展？收益情况如何？</p> <p>感谢您的关注。公司已按照相关规定披露使用暂时闲置自有资金进行委托理财的进展公告，详见公司披露在中国证监会指定创业板信息披露网站的相关公告。</p> <p>17、北斗导航综合应用业务在 2024 年上半年收入微增，但毛利率下降较多，公司如何分析这一现象并应对？</p> <p>感谢您的关注。上半年，公司北斗三代终端产品销售较上年同期实现增长，但受行业调整及部分产品价格下调等因素影响，导致毛利率呈现一定幅度下滑。未来，公司将持续加强成本控制、提升生产和运营效率，优化工艺流程，加强新产品推广，提升产品核心竞争力。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2024 年 09 月 12 日