

证券代码：300022

证券简称：吉峰科技

## 吉峰三农科技服务股份有限公司

### 投资者关系活动记录表

编号：2024004

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	投资者网上提问
时间	2024年9月12日（周四）下午 13:00~17:00
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”（ <a href="https://ir.p5w.net">https://ir.p5w.net</a> ）采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员姓名	总经理：李勇 副总经理、董事会秘书：杨元兴 副总经理、财务负责人：周兴华
投资者关系活动主要内容介绍	<p><b>1. 2024年上半年营业收入增长显著，但净利润为何由盈转亏？具体有哪些因素影响？</b></p> <p>答：由于公司2023年实施股权激励计划，导致报告期内摊销了1,411.24万元股份支付费用。同时，由于受玉米市场价格下跌、农机购置补贴政策变化及市场变化的影响，公司控股子公司吉林康达经营业绩与去年同期相比下降。综上所述，导致了公司报告期内经营业绩与去年同期相比出现下降。</p> <p><b>2. 公司农机连锁销售服务板块的毛利率同比有所下降，主要原因是什么？未来有何措施提升毛利率？</b></p> <p>答：2024年上半年，农机连锁销售服务板块的毛利率为10.60%，上年同期的毛利率为10.90%，同比减少0.30%，变动较小。未来，公司将通过调整主营业务品类品牌组合，提升服务水平增强产品竞争力，优化货款结算方式并争取更多商务政策等措施来提升毛利率。</p> <p><b>3. 公司是否考虑通过资本运作手段，如再融资、发行债券等方</b></p>

#### **式来增强资金实力？**

答：公司未来将坚定不移走整合式发展道路，坚持通过并购做大做强农机流通业务，丰富下游流通销售服务渠道网络。公司将充分利用资本市场平台融资和并购等功能。

#### **4. 吉林康达作为公司的重要子公司，其业绩下滑对公司整体业绩有何影响？未来如何改善其经营状况？**

答：由于近两年玉米价格长期低迷不振，种植户购机积极性下降，支付能力不足导致吉林康达2024年上半年业绩下滑，对公司整体业绩产生较大影响。吉林康达将通过以下措施提升经营业绩：

- (1) 目前已有多款气力式电驱电控产品计划陆续向市场投放；
- (2) 正积极开发包括俄罗斯、中亚在内的海外市场；
- (3) 加大适宜除东三省外其他地区的其他作物耕作机械的研发力度，丰富产品结构、推广新产品；
- (4) 国家2024-2026年农机购置与应用补贴政策明确提出增加对精量精密、气力式、电驱电控播种机的支持力度，吉林康达技术储备深厚，产品竞争力强，将能享受到政策红利。

#### **5. 高端特色农机研发制造板块的收入和利润情况如何？与去年同期相比有何变化？**

答：高端特色农机研发制造板块2024年上半年实现营业收入1.17亿元，与去年同期相比下降31%；实现净利润3,102万元，与去年同期相比下降45%。

#### **6. 公司如何优化供应链管理，降低成本，提高运营效率？**

答：公司将通过加速库存周转、增加采购频次、加强应收账款管理、调整主营业务品类品牌组合、优化货款结算方式并争取更多商务政策等措施提高运营效率。

#### **7. 公司应收账款体量较大，对现金流有何影响？公司采取了哪些措施来加强应收账款管理？**

答：公司2024年上半年应收账款与年初相比增加8,600万元，对现金流存在一定影响；公司通过成立债权管理小组，落实应收账款责任人，安排专人进行催收，控制赊销额度，增加客户的担保，加强逾期债权的管理等措施加强应收账款管理，提升经营效益。

#### **8. 公司如何应对原材料价格波动对制造成本的影响？**

答：公司生产制造板块主要是控股子公司吉林康达，主要产品是免耕播种机、深松整地机，产品市场需求比较稳定。吉林康达通过以下方式应对原材料价格波动对制造成本的影响：（1）提前采

购关键原材料、备货充足；（2）采用提前预付货款、大批量采购等方式获得更多的现金折扣；（3）上游供应商比较稳定，形成长期合作关系，采购成本更低。

**9. 2024年上半年终止股权激励计划的具体原因是什么？这一决定对公司的经营和员工士气有何影响？**

答：鉴于公司股票价格较制定2023年股票期权与限制性股票激励计划时出现较大波动，综合考虑市场环境、股票价格等因素，公司继续实施本激励计划已难以达到预期的激励目的和效果。为充分落实员工激励机制，保护公司、员工及全体股东的利益，从有利于公司长远发展和保护核心团队积极性考虑，结合公司实际情况，经审慎研究，公司决定终止实施本激励计划，剩余的股份支付费用将在本年度一次性确认，将对公司本年度的经营业绩造成较大影响。由于股权激励的股票价格出现倒挂，终止本激励计划对员工、经营管理团队的稳定性的影响较小。

**10. 在新能源领域，公司设立吉峰鼎润孙公司并投建储电电站的动机是什么？未来有何发展规划？**

答：公司在通过产业整合做大做强农机核心业务的基础上，探索新能源业务，四川吉峰鼎润新能源开发有限公司设立后，由于未实际开展业务，已于2024年4月完成注销。在公司“一体两翼”新战略架构的指导下，公司确定了2024年度坚定不移走整合式发展道路的经营管理计划：聚焦农机主业，充分利用深耕农机行业几十年积累的经验，围绕农机产业链开展上下游并购，加快整合并购上游专精特新农机制造企业的步伐，坚持通过并购做大做强农机流通业务，丰富下游流通销售服务渠道网络。

**11. 公司如何平衡农机流通业务和农机制造业务的发展，实现两者的协同效应？**

答：根据公司“一体两翼”新战略架构，农机制造业务是公司未来的主体业务，农机流通是公司的基石业务，相辅相称，通过做大做强农机流通业务，丰富下游流通销售服务渠道网络，并加快整合并购上游专精特新农机制造企业的步伐。农机制造板块可以充分利用流通板块的销售网络与渠道，两者具有良好的产业协同效应，实现经营效益最大化。

**12. 公司如何加强售后服务体系，提升客户满意度和忠诚度？**

答：（1）加强售后培训，帮助客户了解机具性能及操作技能，通过客户微信群解答客户用机问题；

(2) 按标准做好售后三包服务;

(3) 备足客户所需配件, 对客户维修需求第一时间做出回应, 尽早解决问题;

(4) 定期回访客户, 了解客户用机情况以及新的需求。

**13. 公司最新的股东人数能否每月披露一次? 最新股东人数是多少?**

答: 公司将根据证监会和深交所的相关规定, 定期披露股东人数, 届时请关注相关信息。

**14. 公司计划如何通过并购来扩大业务规模和增强盈利能力? 有哪些具体的并购目标和策略?**

答: 在“一体两翼”新战略架构的指导下, 公司始终坚持整合式发展, 充分利用深耕农机行业几十年积累的经验, 加快整合并购上游专精特新农机制造企业的步伐, 同时始终坚持通过并购做大做强农机流通业务, 丰富下游流通销售渠道网络。目前, 公司高端特色农机制造板块只有一个主要生产玉米免耕播种机的控股子公司吉林康达, 行业存在大量与公司有协同效应的“专精特新”、高端特色的农机零部件、农机具企业, 公司农机流通板块在内蒙古、山东、河南、河北等地均是空白市场, 因此, 公司在上述市场有着巨大的发展空间。

**15. 公司如何看待农机市场的未来发展趋势? 有哪些机遇和挑战?**

答: 首先, 全国农机市场规模近6000亿, 公司当前市场占有率仍低, 发展空间巨大。公司作为农机流通企业的唯一一家上市公司, 继续通过股权合作模式整合市场、拓展网络渠道, 市场占有率将进一步提升。其次, 农机行业稳定且有持续上升空间。受粮食安全、乡村振兴等因素驱动, 随着农村劳动力老龄化加深和土地流转政策的持续完善, 同时, 伴随着我国农业生产结构的调整、农户经营规模的不断扩大以及农户生产作业方式的改变, 农业规模化生产占比将进一步提升, 农业规模化生产离不开农业机械化, 因此, 农业机械有着广阔的发展前景、蕴含着巨大的市场潜力。最后, 北方的主要粮食作物的农业机械化率较高, 未来将向高端智能化发展; 南方市场的农业机械化率很低, 随着土地流转和高标准农田建设的进一步发展, 预计将大幅增加农机使用量。

**16. 股权激励计划终止后, 公司如何继续激励员工, 保持团队的积极性和稳定性?**

答：公司以人为本，除实施股权激励计划以外，还通过奖励机制、子公司农机事业合伙人计划等措施，健全公司长效激励与约束机制，深度绑定人才团队，保持团队的积极性和稳定性。

**17. 公司在技术创新和产品研发方面的投入情况如何？有哪些新产品的研发进展？**

答：公司生产制造板块主要是控股子公司吉林康达，主要产品是免耕播种机、深松整地机，产品市场需求比较稳定，除原有的指夹式播种机等产品以外，目前已有多款气力式电驱电控产品计划陆续向市场投放；此外，还在加大适宜除东三省外其他地区的其他作物耕作机械的研发力度，以此丰富产品结构、并推广新产品。

**18. 在乡村振兴和农业现代化的大背景下，公司如何抓住政策机遇，推动业务快速增长？**

答：公司利用自身网络布局优势，除了将产品销售给用户，并提供各种增值综合服务外。当前土地流转、组织化、规模化的大客户包括各地的现场乡村振兴农业类政府项目越来越多，公司从机具配置、选择、采购销售、服务及项目设计提供一整套综合服务，相比单独的产品销售，需要的专业能力更强，当然回报也高于传统的单独销售产品，公司公司将按照制定的经营计划，抓住国家乡村振兴战略初步实施带来的全程全面机械化重点项目大幅增加的机遇，加大新业务拓展力度，抢占乡村建设项目及专精特新、高新特色农机业务市场。

**19. 在数字化转型方面，公司有哪些具体的举措和成效？**

答：公司将积极的推进与专业的数据开发平台合作，对客户、维修服务、供应商目录等的数字化，以及分析客户种植习惯、融资需求等方面做出积极探索。

**20. 面对行业竞争加剧，公司有哪些差异化竞争策略？**

答：基于公司作为国内唯一一家农机连锁流通类上市公司的稀缺性、唯一性公司将充分利用销售网络优势、多年的企业品牌优势、品牌经销授权优势、特色农机技术优势通过以下措施，提升市场竞争力： 农机连锁销售服务板块：公司深耕农机流通领域20余年，深入田间地头，通过组织多种形式的农机展销会、推广演示会、发机仪式，长期不懈地坚持服务体系的建设，建立一支反应迅速，技术过硬，能吃苦的服务队伍，同时利用资金及规模优势，保证零部件品类齐全，确保随时供应，使吉峰科技“买放心农机、选吉峰连锁”为核心内涵的企业知名度、美誉度和忠诚度深入人心。

高端特色农机研发制造板块：吉林康达是国内较早从事免耕播种机械研究生产的企业之一，坚持自主研发为主，始终瞄准世界先进产品发展趋势，生产一代、预研一代、储备一代，以保持产品技术的领先性。吉林康达自主研发了气吹式免耕播种机、小麦条播机、条耕机，现处于试制、试销阶段，未来将继续引领免耕播种机械行业的发展。

**21. 周总监：下午好！股权激励取消了，中报亏损原因之摊销1000多万，是否回冲？回冲后中报业绩是否就不再亏损了？**

答：根据《企业会计准则解释第3号》，在等待期内如果取消了授予的权益工具，企业应当对取消所授予的权益性工具作为加速行权处理，将剩余等待期内应确认的金额立即计入当期损益，同时确认资本公积。因此公司终止实施2023年股票期权与限制性股票激励计划，已确认的股份支付费用2,834万元（其中：本期股份支付费用为1,411万元，2023年度股份支付费用为1,423万元）不会回冲。

**22. 各地政府加快建设现代农业产业园区。在此背景下，我们持续提升现代农业生产服务能力，提供从育秧到耕种管收再到仓储加工的全产业链服务。公司积极参与现代农业产业园区建设。今年以来，公司农事服务业务订单出现井喷式增长。……” 总经理，关于你说的农事服务业务出现井喷式增长，请问下“农事服务业务”的收入占比有多少，环比增长率是多少？**

答：2024年上半年占比较2023年全年增加约一倍，公司也在持续加大对该业务的投入。

**23. 总经理好，我想问一下，今年国家的农机补贴对今年公司的业绩有没有大幅的提升了？**

答：近日，农业农村部农业机械化总站发布《2024—2026年全国通用类农业机械中央财政资金最高补贴额一览表（公示稿）》，未来三年，国家对于农机行业“优机优补”，整体朝向智能化、精细化、高端化发展。公司将根据政策相应调整主营业务品类品牌组合，促进经营业绩的提升。

**24. 请问总经理，公司向控股股东的定增项目推进进度怎样？**

答：目前处于正常推进中。

**25. 总经理好。上一年看到有关公司打造现代农业产业园的消息，但在后面的定期报告中没看见这方面的内容，是不是停止了这方面的活动？另外，面向控股股东的定增项目进度怎样？**

答：公司控股子公司持续通过参与多地政府现代农业产业园区

	<p>建设，正在开展粮食生产全过程运营与服务，积极探索与地方供销社合作，共同开展农事服务中心建设与运营。此外，定增项目正在正常推进中。</p> <p><b>26. 总监你好，报告期内的营收是增加的，但净利润由赢转亏，是销售费用增加了，还是管理费用增加了？后面的趋势会怎样？</b></p> <p>答：由于公司2023年实施股权激励计划，导致报告期内摊销了1,411.24万元股份支付费用。同时，由于受玉米市场价格下跌、农机购置补贴政策变化及市场变化的影响，公司控股子公司吉林康达经营业绩与去年同期相比下降。综上所述，导致了公司报告期内经营业绩与去年同期相比出现下降。</p> <p><b>27. 向特定对象发行股票募集资金什么时候开始实施</b></p> <p>答：目前处于正常推进中。</p> <p><b>28. 公司股权激励取消了，对管理层是否产生消极影响？进一步导致影响公司员工的积极性？</b></p> <p>答：由于股权激励的股票价格出现倒挂，终止本激励计划对员工、经营管理团队的稳定性的影响较小。另外，公司以人为本，除实施股权激励计划以外，还通过奖励机制、子公司农机事业合伙人计划等措施，健全公司长效激励与约束机制，深度绑定人才团队，保持团队的积极性和稳定性。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2024年09月12日