芜湖雅葆轩电子科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整,没有虚假记载、 误导性陈述或者重大遗漏,并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连 带法律责任。

投资者关系活动类别

- √特定对象调研
- □业绩说明会
- □媒体采访
- □现场参观
- □新闻发布会
- □分析师会议
- □路演活动

√其他 (第二期"机构投资者安徽行一走进电子行业上市公司"活动)

投资者关系活动情况

活动时间: 2024年9月11日

活动地点:公司会议室

参会单位及人员: 西部利得、圆信永丰、上海陶山、国泰君安(以上排名不 分先后)。

上市公司接待人员:

董事、总经理胡啸天先生

董事、董事会秘书张娟娟女士

三、 投资者关系活动主要内容

问题 1: 目前公司几个业务模块的占比情况如何?

回复:公司的业务模块主要有汽车电子、高端消费电子、工业控制,从营收

方面看,目前消费电子的占比最大、汽车电子次之、工业控制占比最小。

问题 2: 上游供应商原材料价格波动的风险会对公司造成影响吗? 公司有什么应对措施?

回复:就目前而言,原材料价格波动不明显,市场供应相对充足。公司建立了完善的物料采购管理制度并严格执行,包括供应商选择与管理、采购方式、采购实施等各个环节。公司建立了预警机制,并时刻关注原材料市场价格动态,尽早发现价格波动以便于应对;对于通用性高的原材料,公司会提前采购,进行适量储备,确保原材料供应充足,确保公司正常生产。

问题 3. 这两年公司的增速较快,订单较多,小批量订单营业收入占比情况如何?

回复:小批量 PCBA 下游应用领域广阔,包括消费电子、汽车电子、工业控制等诸多领域,产品类型丰富,产品迭代速度日益加快,消费者个性化需求日益增长,小批量 PCBA 市场需求得以稳步增长。但中大批量订单仍是公司营收的主要构成,目前小批量订单营业收入占比较小。

问题 4: 公司新客户拓展情况如何?

回复:公司在维护现有客户的同时致力于发展新客户,在汽车电子方面,公司与新客户智行科技建立合作,承接 BMS 业务,目前已通过客户审核并进入样品试制阶段;在低压电气领域,在与现有的客户德力西、施耐德稳定合作基础上,公司积极开拓新客户奥来电器,目前已通过客户审核及进入样品试制阶段。

问题 5: 上半年汽车电子增速较快,后续是否会持续增长?

回复: 今年上半年公司汽车电子营业收入较上年同期增长 398. 20%。随着新能源汽车渗透率和汽车电子化水平的提升,公司的汽车电子业务发展良好,已有部分汽车电子项目进入量产交付阶段,汽车电子 PCBA 市场需求将不断增长。

芜湖雅葆轩电子科技股份有限公司 董事会 2024年9月13日