

证券代码：601686

证券简称：友发集团

公告编号：2024-132

债券代码：113058

转债简称：友发转债

天津友发钢管集团股份有限公司 关于 2024 年半年度网上业绩说明会召开情况的公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带责任。

天津友发钢管集团股份有限公司（以下简称为“公司”）于 2024 年 9 月 18 日 9:00-10:00 通过上海证券交易所“上证 e 互动之 e 访谈”网络平台（<http://sns.sseinfo.com>），以网络文字互动方式召开了 2024 年半年度业绩说明会。2024 年 9 月 11 日，公司已在上海证券交易所网站（www.sse.com.cn）披露了《关于举办 2024 年半年度网上业绩说明会公告》，现将有关事项公告如下：

一、说明会基本情况

- 会议主题：**天津友发钢管集团股份有限公司 2024 年半年度网上业绩说明会；
- 会议时间：**2024 年 9 月 18 日上午 9:00-10:00；
- 召开方式：**网络文字互动；
- 会议地址：**上海证券交易所“上证 e 互动之 e 访谈”网络平台（<http://sns.sseinfo.com>）；
- 参会嘉宾：**董事长、总经理、副总经理、董事会秘书、财务总监及独立董事。

二、本次说明会投资者提出的主要问题及公司答复情况

公司在本次说明会上，针对投资者关心的公司经营情况、公司未来发展等内容，与广大投资者互动交流，在信息披露允许的范围内就投资者普遍关注的问题进行了现场回答，具体如下：

问题 1：上半年公司业绩承压，在行业需求下降的情况下，公司会采取哪些具体的市场开发举措？

答：尊敬的投资者，您好。2024 年上半年行业需求下降确实给公司带来了一定挑战，但

友发集团积极采取了一系列市场开发举措。首先，公司持续提升产品质量和服务水平，以优质的产品和高效的服务赢得客户的信任和支持。第二，公司加强了营销能力建设，积极开展面向终端用户的营销活动，进一步扩大了直销业务比例，提升品牌影响力。例如，通过参加行业展会、举办产品推介会等方式，直接与终端用户沟通交流，了解他们的需求，为其提供个性化的解决方案。第三，公司继续拓展新领域、新片区、新品类。如成立控股子公司“云南友发方圆”，大幅提升西南区域钢管市场占有率。同时，公司还积极探索新的业务模式，与上下游企业加强合作，共同开拓市场。总之，友发集团通过多种举措，努力在市场需求下降的情况下保持竞争力，为公司的持续发展奠定基础。感谢您的关注。

问题 2： 公司上半年的研发费用增加了不少，是出于什么考虑？主要用在哪里？

答： 尊敬的投资者，您好。2024 年上半年研发费用为 4,708.75 万元,比去年同期增长约 22.88%。公司虽然处于相对传统的加工制造行业，但持续进行产品创新和技术升级是实现高质量发展、可持续发展的必经之路。公司长期聚焦深耕焊接钢管领域，积极运用新技术、新设备，对一些现有产线进行更新改造和优化升级，同时也与科研机构、高等院校、咨询智库、装备技术与信息技术服务商之间开展的产学研用联合研发等工作，让内部技术力量与专家外脑团队长期保持深度融合，获得较好的创新研发效果。截至上半年公司拥有技术专利 164 项，其中发明专利 21 项、实用新型 143 项，国家标准、行业标准、团体标准，共 29 项。这也为公司能够长期保持焊接钢管行业龙头地位，同时为焊接钢管这一传统产业发展新质生产力奠定雄厚的技术基础。感谢您的关注。

问题 3： 目前扩内需惠民生，防洪抗涝及水利建设全面提速，请问公司产品在这方面有应用吗？有何特点？

答： 尊敬的投资者，您好。公司的产品焊接钢管能够承担各类水利工程的结构支撑和输水任务，并能为水利设备提供稳定的支撑和保护。其在水利建设中有多种重要的应用，主要包括以下几个方面：1、水利工程结构支撑：焊接钢管可以用于建设各类水利工程结构的支撑，如护岸、水坝、排水渠道等。焊接钢管具有较高的强度和稳定性，可以承受水流冲击和工程荷载，确保结构的稳定和安全；2、水力输送管道：焊接钢管广泛应用于水力输送系统，包括水源输水、供水、排水和灌溉等。焊接钢管能够承受较高的水压，保证输送管道的安全和可靠。同时，焊接钢管的连接方式灵活，可以适应不同的输水需求；3、水利设备支架和

护栏：焊接钢管可以用于制作水利设备的支架和护栏，如水泵、水轮发电机组等。焊接钢管具有良好的支撑能力和稳定性，可以有效支持和保护设备，以确保水利工程的正常运行；4、水利堰闸和船闸：焊接钢管广泛应用于水利堰闸和船闸的建设，用于构建闸门和闸室等结构。焊接钢管具有耐腐蚀性和高强度，可以承受水流冲击和船只碰撞，确保闸门的正常运行和安全。焊接钢管的应用使得防洪排涝和水利工程能够更加安全、可靠地运行，为社会经济的发展和人民生活的改善提供了坚实的基础。感谢您的关注。

问题 4：公司主要客户有哪些？未来有什么市场拓展计划？对于目前十二大省份基建叫停是否会对业务产生一定影响呢？

答：尊敬的投资者，您好。公司目前主要以经销模式为主，同时也在积极面向终端客户拓展直销业务。产品应用领域分为流体输送和结构支撑两大类：流体输送领域包括水利水务、油气输送、各类建筑物、城市建设、各类管网设施等；结构支撑类应用包括装备制造、钢结构、桥梁、网架结构、农牧渔业设施等。公司已经采取了一系列市场开发举措，如公司持续提升产品质量和服务水平，赢得客户的信任和支持；加强营销能力建设，积极开展面向终端用户的营销活动，为用户提供更多的全套产品解决方案；继续拓展新领域、新片区、新品类，成立控股子公司“云南友发方圆”大幅提升西南区域钢管市场占有率；积极探索新的业务模式，与上下游企业加强合作，共同开拓市场。基础设施建设只是公司产品应用的一部分，公司将针对当前市场环境，利用自身的产品品牌优势、资金优势、规模优势、全国布局优势等进一步深耕市场，巩固并提高市场占有率。感谢您的关注。

问题 5：友发集团在环保上持续投入，是否有利于提升公司的竞争力？

答：尊敬的投资者，您好。公司向来视环境保护为良心工程，在环保方面持续投入可以提升公司的竞争力。首先，钢管行业属于高污染行业，在国家环保政策日益趋严和“双碳”目标背景下，今后会有越来越多环保不达标的企业，逐渐被淘汰出局。其次，高度重视环保已成为友发集团的一张响亮的名片，树立了良好的企业形象，提高了品牌知名度和美誉度，是友发集团的核心竞争优势之一。例如，公司多个分子公司被评为国家级“绿色工厂”，部分产品被评为国家级“绿色设计产品”，这使得公司产品在市场竞争中具有较大的优势。再者，环保投入也能促使公司不断进行技术创新和工艺改进，提高了生产效率和产品质量。最后，随着社会对环保的重视程度不断提高，客户在选择供应商时也会更加倾向于环保表现优

秀的企业，未来会给公司带来更多的市场机会。综上，持续的环保投入是友发集团提升竞争力的重要举措之一。感谢您的关注。

问题 6： 公司今年有哪些新增的投产项目或计划？

答： 尊敬的投资者，您好。上半年公司继续按照全国布局计划，主动探索拓展开发新领域、新片区、新品类、新模式，通过成立控股子公司“云南友发方圆”，大幅提升西南区域钢管市场占有率；年初开工建设的安徽友发管道科技有限公司顺利实现投产，已向客户批量发货涂塑钢管、PE 管、钢丝网骨架聚乙烯复合管等绿色输水管材；此外还设立了江苏友发智能管道有限公司、唐山友发金丰金属有限公司、唐山友发新能源有限公司、成都友发新能源科技有限公司等项目公司，专业负责有关新产品、新业务的开发与应用推广，目前均在顺利推进中。感谢您的关注。

关于本次业绩说明会的具体内容，请详见上海证券交易所“上证 e 互动之 e 访谈”网络平台（<http://sns.sseinfo.com>）。

感谢各位投资者积极参与本次说明会，公司在此对长期以来关注和支持公司发展并积极提出建议的投资者表示衷心感谢！

特此公告。

天津友发钢管集团股份有限公司

董事会

2024 年 9 月 18 日