深圳市东方嘉盛供应链股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号: 2024-020

投资者关系活动类别	□特定对象调研	口分析师会议
	□媒体采访	□业绩说明会
	□新闻发布会	☑路演活动
	□现场参观	
	□其他(<u>请文字说明其他活动内容)</u>	
参与单位名称及人员	物流行业上市公司2024年度集中路演采用现场及网络	
姓名	远程方式进行,面向全体投资者。	
时间	2024年9月26日 15:00-17:00	
地点	深圳证券交易所及"互动易平台"	
	http://irm.cninfo.com.cn"云访谈"栏目	
上市公司接待人员姓 名	董事会秘书 李旭阳	
	投资者关系经理 肖文	
	现场投资者提出了以下问题: 问题一:公司如何看待跨境电商出海的行业趋势?公司 跨境电商出口业务未来有什么发展机会?	
	公司回复:去年以来我	战国跨境电商行业蓬勃发展,部分
投资者关系活动主要	头部跨境电商平台今年上半年GMV已超过去年全年总	
	额,目前国内的产品仍旧具备相当的竞争力,未来全球	
内容介绍	新兴市场也存在较大的跨境电商发展潜力,所以我们认	
	为跨境电商仍旧具备充足的增长动力。	
	公司积极把握行业机划	遇 ,推出跨境电商全链路产品,上
	半年开拓多条华南、华	上东直飞欧洲、美国等地的货运航

线,同时加大海外仓储网络的布局力度,公司海外仓已经成为头部跨境电商平台的官方认证仓。目前公司已与头部跨境电商平台实现全链路合作,上半年已经有很好的业绩表现。未来我们依旧会把全链路布局作为主要的发展战略,进一步完善我们的全链条服务能力,同时我们也与国内的各大电商平台以及买家保持很好的合作关系,未来也能进一步挖掘部分垂直领域的增长机会。

问题二:贵司近期位于重庆市渝北区木耳航空物流园的"一带一路"供应链项目主体建设已完工,这也标志着贵司在供应链协同平台建设方面取得了显著进展,后续贵司在供应链协同平台建设方面还有那些布局安排呢?

公司回复:公司十分重视协同平台及自有仓储项目的建设,从2014年开始公司在上海洋山港、深圳福保等核心区位自建仓储项目及供应链协同平台,目前已覆盖了大湾区密集的制造企业群、长三角核心地带、海南经济区、成渝地区双城经济圈,已形成较完整的布局。目前除了重庆以外,我们在云南昆明、重庆嘉兴、深圳的前海和龙岗的在建项目均以供应链协同平台为方向进行建设,将侧重服务跨境电商、半导体、新能源等产业,未来将进一步增加公司行业覆盖的广度和深度。

问题三:公司目前自建仓库项目进展情况?未来能给公司盈利能力带来什么提升?

公司回复:公司未来两年内计划落地45-60万平方米的自有仓储项目,目前在重庆、昆明的项目已经竣工,其他项目进展顺利。公司2023年中标的前海项目预计今年开始动工,明年底前以上项目会基本完工,后续将逐步投入使用,主要为半导体及跨境电商客户提供供应链服务。自有仓储项目有助于公司整体布局,在建设过程中

提前规划好仓储功能以及满足市场需求,仓库建设完工后公司会将部分外包的仓库进行置换,不仅能够提高公司供应链网络布局的主动性和稳定性,还将进一步增强公司供应链交付能力,同时也会降低公司的仓库租赁成本进而提升盈利能力。

问题四:公司在跨境电商行业里属于前三还是中间位置,未来三年会发展到什么水平?

公司回复:公司经过23年的发展,目前已经国内领先的 4PL一体化供应链服务商,具备领先的供应链整合能力, 可为客户提供个性化、多样化的供应链解决方案。去年 以来我国跨境电商行业蓬勃发展,部分头部跨境电商平 台今年上半年GMV已超过去年全年总额,目前国内的产 品仍旧具备相当的竞争力,未来全球新兴市场也存在较 大的跨境电商发展潜力, 所以我们认为跨境电商仍旧具 备充足的增长动力。公司积极把握行业机遇,推出跨境 电商全链路产品,上半年开拓多条华南、华东直飞欧洲、 美国等地的货运航线,同时加大海外仓储网络的布局力 度,公司海外仓已经成为头部跨境电商平台的官方认证 仓。目前公司已与头部跨境电商平台实现全链路合作, 上半年已经有很好的业绩表现。未来我们依旧会把全链 路布局作为主要的发展战略,进一步完善我们的全链条 服务能力,同时我们也与国内的各大电商平台以及买家 保持很好的合作关系,未来也能进一步挖掘部分垂直领 域的增长机会。

附件清单(如有)

日期

2024年9月26日