# 安徽安利材料科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号: 2024-039

		***
投资者关系活动 类别	□特定对象调研	□分析师会议
	□媒体采访	□业绩说明会
	□新闻发布会	□路演活动
	□现场参观	
	☑ 其他: 线上交流会议	
参与单位名称及 人员姓名	兴业证券: 赵宇	
时间	2024年10月8日10:30	
地点	线上交流会议	
上市公司接待人	董事会秘书、副总经理: 刘松霞	
员姓名	证券事务代表: 陈丽婷	
	一、主要问题及回答:	
	1、请问公司 2024 年三季度经营情况?	
	答:公司三季度延续	卖了上半年以来的良好态势,经营情况
	稳中有进、稳中向好。	
	2、公司产品平均单	4价情况?
	答:公司平均单价量	呈稳步提升趋势,运动体育、电子、汽
投资者关系活动	车等高单价产品占比提升	4,反映出公司产品和客户结构变优、
主要内容介绍	变好,转型升级成效初显	<b>显,竞争优势显现。</b>
	3、从产品结构看,功能鞋材收入占比?沙发家居销售是否	
	好转?流行趋势有无明显变化?	
	答: 2024年上半年,功能鞋材整体呈现"高基数、高增长"	
	的发展态势,沙发家居品类销售虽然遇到一定挑战,收入略有	
	下降,但总体稳定;两项优势品类收入合计占比约70-80%左右。	
	当前及未来一段时期	期内, 聚氨酯合成革和复合材料在沙发

家居中应用比例提升,正逐步替代或有别于真皮、PVC人造革、 烫金布等布艺材料,沙发家居面料流行趋势不会有明显变化。 此外,随着公司在沙发家居品类客户增多、结构优化,口碑和 影响力提升,公司有信心对沙发家居品类的销售业务稳定并实 现一定的增长。

# 4、TPU产品增速情况?

答: TPU 是行业发展新动能,可应用于功能鞋材、电子产品和体育装备等领域,是公司今年及未来重要增长点之一。目前公司重点拓展 TPU 产品在功能鞋材品类的应用。

苹果、亚瑟士、安踏、特步,以及耐克、迪卡侬球革等 TPU 用量稳定或上升;彪马、361度、中乔等处于起步和项目开发 阶段,李宁、匹克等,正在推进协调中。

公司 TPU 开发与营销总体符合计划预期,努力继续提高 TPU 产品销售额及占比。

# 5、汽车内饰品类主要客户和车型开发进展,以及增速情况?

答: 今年以来,汽车内饰品类呈现"低基数、高增长"态势,比亚迪是公司在该品类的最大客户,合作稳定; 与丰田、长城、小鹏、赛力斯、江淮、奇瑞等一些车企开展合作,积极拓展集度、小米等更多汽车品牌。从目前在研项目和定点项目来看,明年有新车型上市,努力在汽车品类实现良好的增速。

#### 6、电子产品品类增速情况?

答: 今年以来,电子产品品类增势良好。目前公司覆盖了 国内外众多知名消费电子品牌客户部分终端产品及配件,积累 了一定优势。

公司是美国苹果公司的核心供应商,合作深化;与三星、Beats合作稳定,有新项目处于开发和量产阶段;正积极联系和拓展联想、谷歌、OPPO、vivo、荣耀等品牌,努力扩大应用场景,提高市场占有率,实现更好的经济效益。

### 7、安利越南下半年经营情况及全年展望?

答: 截至8月份,安利越南产量提升至30余万米/月,亏

损减少。公司期望安利越南尽快达到保本点产量,四季度止亏、停亏,2024年较上年实现减亏。同时积极推进剩余2条线建设,计划于2024年年底调试,2025年上半年投产。

# 8、彪马、安踏、特步等功能鞋材主要客户全年收入展望?

答:功能鞋材是公司优势品类之一,国内品牌基本实现全覆盖,国外品牌客户合作增多,积累了良好的客户资源与渠道关系,口碑、声誉良好,品牌效应初显。

公司是彪马、亚瑟士战略供应商,合作态势良好;是安踏、特步重要供应商,合作向好;与耐克合作有序推进,符合计划预期,目前处于逐步放量阶段,开发项目增多,安利股份本部订单增加,未来动能强劲;积极培育阿迪达斯、安德玛等新动能;积极联系NB、HOKA、昂跑等客户。公司按照年初制定的计划目标,积极推进功能鞋材品类销售,符合计划预期。

## 9、公司三四季度的产能利用率情况?

答:公司产能利用率总体处于良好水平,与订单需求基本 匹配,此外受原材料供应、开发打样、订单结构、生产前后工 序的衔接等因素影响,产能利用率会有一定弹性和波动。

附件清单(如有)

无。

日期

2024年10月8日