

证券代码：301021

证券简称：英诺激光

## 英诺激光科技股份有限公司

### 投资者关系活动记录表

编号：2024-12

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称	中信证券、华创证券、河床资本 (以上排名不分先后)
时间	2024年9月20日-2024年10月14日
地点	深圳市南山区总部
上市公司接待人员姓名	副总经理兼董事会秘书 张 勇 投资者关系专员 陈展宏
投资者关系活动主要内容介绍	<p>张勇先生就公司最新业务情况进行了介绍，现场交流的主要问题如下：</p> <p>一、 激光器为什么能在高增速的情况下保持高毛利？</p> <p>答：公司2024年上半年激光器业务实现营收1.44亿元，同比增长48.52%，毛利率为54.38%。</p> <p>历年来的激光器毛利率保持稳定，凸显了公司的产品和品牌的竞争力。去年，公司在纳秒紫外激光器保持领先优势的基础上，加大了高端产品布局，包括超快激光器、深紫外激光器，拓展光伏、半导体等市场，带动了毛利率提升。</p> <p>同时，公司注重领先的技术优势转化为成本控制能力，依托研发设计优化来降低成本，保障了毛利率稳定在较高水</p>

平。

## 二、 半导体业务的进展如何？

答：在半导体领域，2024 上半年实现营收 994.73 万元，公司产品主要以碳化硅退火制程的激光器为主，客户主要为国外知名半导体装备公司。亦在继续开拓用于硅基半导体的晶圆缺陷检测等应用，布局 ABF 和玻璃等材料的先进封装钻孔应用。

## 三、 医疗业务的布局情况如何？

答：在医疗领域，一方面，公司围绕高值植/介入医疗器械的 CDMO 服务，提升专业能力、丰富产品管线、提高市场覆盖率；其中，公司夯实神经类项目、结构性心脏病类项目的领先优势，新立项导丝磨削类、海波管及 PI 去涂层专用设备等项目。另一方面，公司的光声显微镜项目持续取得进展，第三代“激光扫描光声显微镜 insight”设备获批 2024 年深圳市首台(套)重大技术装备；“激光组织切割仪 Inno GS-LTD”产品获得订单突破，可助力客户进行食品、药材等植物学领域的成分鉴定、结构识别、基因组学分析等。

## 四、 公司在消费电子的“新产品、新工艺、新材料”方面有什么布局？

答：去年以来，消费电子行业持续回暖，新产品、新材料、新工艺层出不穷。公司在消费电子领域推出了系列化的激光器和激光模组产品，例如，针对微晶玻璃的激光切割、针对玻塑混合镜头的 WLG 晶圆级镜头切割、针对 VCM 的激光切割、针对折叠屏铰链的激光焊接、针对 VC 散热件的激光焊接等应用；同时，公司正在研发第二代微晶玻璃的激光切割工艺、UTG 超薄玻璃的激光切割工艺、新一代声学器件

	<p>的音膜切割工艺、部分部品的激光精密打码工艺。公司在消费电子行业积累丰富，有望发挥领先的激光技术能力满足“新产品、新材料、新工艺”的需求。</p> <p><b>五、 公司 Micro led 业务进展如何？</b></p> <p>答：公司是行业内率先提出工艺示范线思路的公司之一，是行业内率先提出采用紫外和深紫外固体激光器取代准分子激光器方案的公司之一并取得了初步结果，是行业内有望从激光器到激光剥离、巨转、修复、焊接整线设备实现完全自主研发的公司之一。接下来，公司计划完成工艺示范线的全面研发目标，同时与意向客户配合进行工艺开发。</p> <p><b>六、 公司超硬材料业务的进展如何？</b></p> <p>答：公司超硬材料业务在 2024 年上半年实现营收 1,944.29 万元，主要为金刚石（钻石）和碳化硅材料的加工。其中，金刚石（钻石）材料在消费领域、工业领域均有广泛的应用，未来还有望作为高功率芯片的热沉材料和潜在的第四代半导体新材料而应用在高端领域。</p> <p>交流过程中，公司人员与投资者进行了充分的交流与沟通，严格按照有关制度规定，没有出现未公开重大信息泄露等情况。</p>
附件清单（如有）	无