

证券代码：300568

证券简称：星源材质

## 深圳市星源材质科技股份有限公司

### 投资者关系活动记录表

编号：2024-007

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称	东方证券、长江证券、富国基金、中信证券、南方基金、永安国富、中石油昆仑资本、麦顿投资、宁银理财、盛石资本、三峡资本、国海证券、华创证券、国金证券、建信保险、附加值投资、广发证券、招商证券、华福证券、浙商证券、海峡资本、秘银投资、国泰君安、中金公司、景林资产、民生证券、海通证券、财通证券、博时基金、中泰证券、东吴证券、太平洋保险、中融资管、招商银行研究院、建信保险资管、君合资本、混沌投资、高毅资产、华泰证券、天风证券、PinPOINT、HAO CAPITAL、光大理财、瑞银证券、东北证券、兴全基金、顶天投资、中信建投、海希新能源等（排名不分先后）。
时间	2024年10月18日
地点	星源材质（南通）新材料科技有限公司多功能厅
上市公司接待人员姓名	董事会秘书：李昇先生 华东基地总经理：徐李强先生
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、互动交流</p> <p><b>Q1：未来贵公司的海外工作重心放在哪里？</b></p> <p>A1：在全球能源绿色转型的背景下，中国新能源企业凭借产业链完备、技术领先和成本优势，积极开拓海外市场。公司积极推进欧洲“瑞典湿法隔膜及涂覆项目”的项目建设，项目建设正顺利推进；去年，公司在马来西亚槟城州选址，投资建设锂电池隔膜生产基地，提升为下游客户提供本土化配套能力。公司的工作重心依然是在保障产能供应的前提下，积极拓展海外客户，以开放发展的心态紧跟行业发展步伐，持续深化和加快与国外大</p>

型知名锂离子电池厂商的稳定业务合作关系和产品认证工作，推动国际化业务发展，提升全球市场份额。目前公司在海外已经与 LGES、三星 SDI、Northvolt AB 等全球一流电池厂商持续开展深度合作，并与奔驰、宝马、大众、丰田等全球知名汽车厂商建立了合作关系，同时通过性能提升和创新产品开发，不断增强公司在国际市场的竞争优势。

**Q2: 公司上半年营业收入持续增长，请问下半年的订单情况如何？**

**A2:** 今年上半年公司实现营业收入 16.54 亿元，同比增长 21.89%。得益于前期募投项目的陆续建成投产，公司整体产能逐步提升，同时受益于客户驱动，目前公司产能利用率充足，订单量饱满。

**Q3: 公司在新产品的研发和布局分别是什么，目前有哪些进展？**

**A3:** 持续的研发投入是高科技企业保持核心竞争力的重要因素，公司近年来研发投入逐年上升，今年上半年公司研发投入为 1.15 亿元，同比增长 0.82%。在固态电池方面，公司研发团队开发的氧化物、聚合物固态电解质膜已经具备量产化制备的条件，具有优秀的电化学性能，在客户的半固态电池评测中低温性能、电池循环稳定性、安全性能表现优异，处于行业领先，产品已经进入多家客户认证或测试阶段，并小批量供货给多家知名头部客户。

隔膜作为电池中关键的安全组件，其耐热性能对动力汽车的安全有重要的影响。电池在低成本、长续航、超快充、长寿命等方面的性能需求也要求隔膜在安全性之外还同时具有良好的电化学性能，以及为电芯生产带来更低的综合制造成本。公司的纳米纤维涂覆隔膜、PI 涂覆隔膜、芳纶涂覆隔膜均具有耐高温、高强度和快浸润的特点，能够有效延缓热蔓延，为锂电池安全提供关键性、基础性的支撑、保障和服务。公司将不断推出更加先进、高性能的新能源、新材料产品，满足市场的不断变化和需求，为新能源、新材料产业的持续发展做出更大的贡献。

**Q4: 公司具体的客户有哪些，如何保证客户的稳定性？**

**A4:** 在中高端市场的布局上，公司凭借高品质产品的供应能力，着眼于全球化发展，和 LGES、三星 SDI、Northvolt AB、宁德时代、比亚迪等全球一流电池厂商持续开展深度合作，同时与奔驰、宝马、

	<p>大众、丰田等全球知名汽车厂商建立了合作关系。2023年11月，公司与 LG Energy Solution,Ltd.签订《全球战略合作备忘录》。今年4月，公司与 Samsung SDI Co.,Ltd.签订《战略备忘录》，不仅深化动力锂电池隔膜相关业务的战略合作，并以此为契机，在遵守相关法律的前提下，共同探索未来拓展北美业务的可能性，推动双方互利共赢。</p> <p>目前公司客户结构相对稳定，去年底公司相继获得 LGES“2023年优秀合作伙伴”奖、中创新航“优秀供应商”奖、亿纬锂能“卓越质量”奖、欣旺达“最佳战略伙伴”及国轩高科“卓越供应奖”等荣誉。客户对公司高度的满意度、信任度和忠诚度，为公司后续业务的持续发展提供了保障，有效缩短新产品开发和市场推广周期，提升公司产品的国内外声誉，在一定程度上提高公司的盈利能力。公司将紧盯全球市场和客户需求，持续加强新产品、新市场的开发，持续为客户提供高品质的隔膜及其他功能膜产品。</p> <p><b>Q5: 公司如何保证与同行之间的成本优势与盈利优势?</b></p> <p>A5: 作为全球中高端锂电隔膜供应商之一，公司近年来经营稳健，高度重视研发创新、持续完善产能布局。隔膜属于电池材料中技术壁垒最高的环节，隔膜配套制造设备的生产难度远高于一般的薄膜配套设备，具有较高的资本门槛，拥有行业领先的高品质、高效率、高智能化的生产设备是打造低成本、高品质隔膜产品的关键保障之一。随着工艺技术不断的升级创新，公司的第五代超级湿法线单线，设备宽度超8米，产能2.5亿平方米，在品质、效率、智能化、低碳化等指标方面均刷新行业标准，新的湿法设备单线产能得到大幅提高，在同等产能情况下，单位投资的成本将进一步降低，从而在产品成本端保持行业领先优势，增强公司盈利能力，巩固行业市场地位。</p> <p><b>二、参观生产车间</b></p>
附件清单（如有）	无
日期	2024年10月18日