

股票代码：301047

证券简称：义翘神州

北京义翘神州科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2024-004

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（电话会议、论坛）
参与单位名称	陈竹、韩世通、王凯旋、张恒楠、孙耀印 中信证券股份有限公司；万梦蝶、徐皓 华创证券有限责任公司；王震国盛证券有限责任公司；聂媛媛 开源证券股份有限公司；刘泽颐 东吴证券股份有限公司；刘迎、王光宇 东方证券股份有限公司；岳鹏飞、程佳 嘉实基金管理有限公司；王栋、张帆 华夏基金管理有限公司；王生瑞 深圳固禾私募证券基金管理有限公司；唐巍、张兴飞 荷荷（北京）私募基金管理有限公司；邹成 磐厚蔚然（上海）私募基金管理有限公司；董丛丛 广州玄甲私募基金管理有限公司；赵萍 上海新伯霖私募基金管理有限公司；赵子祚 思梵私募基金管理（杭州）有限公司；蒋海 上海顽岩资产管理有限公司；Hongchao Luo 上海保银私募基金管理有限公司；吴县名 中信建投基金管理有限公司；魏巍 中信期货有限公司；郎需谦 青岛城投城金控股集团有限公司；刘亚群 杭州附加值投资管理有限公司；沈怡雯 上汽顾臻（上海）资产管理有限公司；徐凌 杭州汇升投资管理有限公司；吕伟志 深圳市景泰利丰投资发展有限公司；王建伟 北京安惠投资管理有限公司；吴周求 深圳市金盛源通资产管理有限公司；黄彬 中国平安

	<p>人寿保险股份有限公司；方军平 上海人寿保险股份有限公司；王国强 武汉盛帆投资集团股份有限公司；郑敏 浙江永禧投资管理有限公司；陈思 北京成泉资本管理有限公司；黄向前 深圳市尚诚资产管理有限责任公司；王鹏鹏 上海高毅资产管理合伙企业（有限合伙）；吴磊 上海乾瞻投资管理有限公司；陈云章 博裕资本投资管理有限公司；林然 上海景林股权投资管理有限公司；赵炜 北京久阳润泉资本管理中心(有限合伙)；孙宇 华能贵诚信托有限公司；叶小桃 长江养老保险股份有限公司等 38 家机构 47 位参会者。</p>
时间	2024 年 10 月 29 日（周二）下午 16:00-17:00
地点	公司 215 会议室
上市公司接待人员	<p>董事、总经理、研发总监 张杰 董事、财务总监、董事会秘书 冯涛</p>
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、2024 年三季度经营情况介绍</p> <p>2024 年前三季度，公司营业收入为 46,494.97 万元，同比下降 2.33%；2024 年第三季度，公司实现营业收入 15,928.88 万元，同比下降 13.28%。公司前三季度实现净利润 9,931.53 万元，同比下降 51.60%；第三季度实现净利润 2,837.47 万元，同比下降 59.20%。</p> <p>净利润下降主要系非常规业务收入下降、现金管理收益波动、苏州子公司及生物工程中心（C4B）尚处于业务拓展初期，未形成收入规模，暂时无法覆盖运营成本所致。</p> <p>具体请各位投资者参阅公司在巨潮资讯网发布的《2024 年三季度报告》。</p> <p>二、投资者问答</p> <p>Q1：SCB 整合情况及发展预期？</p> <p>回复：公司对 SCB 在产品技术、人员以及市场等方面进行初步整合，加强对销售人员的培训并通过各种线上线</p>

下方式进行业务推广，现已取得一定成效。在未来一段时间内双方仍需不断磨合，应对技术、市场和全球复杂形势等各种挑战，但从长远看，预计未来有望实现良好的协同效果。

Q2：公司后续业务发展重心在哪些方面？

回复：公司所处生物试剂行业具有客户需求多样、产品种类繁多、时效性强等特点，公司以国际同行业龙头企业为目标，坚持多元化发展路径，建立生物医药和生命科学研究的“一站式”生物试剂及技术服务平台，深度满足客户多样化采购需求。多元化发展路径下，公司各产品线相互支撑，研发和生产过程中所需的部分关键试剂也能独立开发并量身定制，不仅提升了内部效率和成本优势，还为未来的市场需求变化做好准备。

Q3：海外各区域经营情况和未来展望？

回复：公司近年来持续加大海外市场布局，在欧美和日韩等发达国家建立了市场和销售团队，加大市场和宣传投入。常规业务方面，前三季度公司海外市场稳定发展，收入贡献仍以美国为主，其他地区快速增长，目前市占率相对较低，未来仍具备广阔发展空间。

Q4：公司在服务端的能力和经验丰富如何？

回复：公司的 CRO 服务以个性化定制业务为主，凭借多年积累的丰富研发经验以及领先的技术平台，能向客户提供高质量的“一站式”技术服务，主要包括蛋白表达和纯化服务、抗体表达和纯化服务、单克隆抗体制备服务（杂交瘤技术、噬菌体展示技术、单 B 细胞）、抗体工程（人源化、稳定细胞系建立、杂交瘤细胞测序）和生物检测服务（体外药效评价、免疫学检测、生物安全检测）等。公司的服务与产品开发技术相通，可以共享底层平台和人员团队，公司根据实际需求进行调度，利用不同地区的成本优势进行细分生产。

Q5：公司研发费用增加的原因及重点研发领域有哪些？

	<p>回复：公司研发费用主要用于核心业务的延展。在重组蛋白领域，公司重点推进关键蛋白试剂升级，持续投入膜蛋白、细胞因子、核酸酶等产品研发，并拓展无细胞表达技术。在抗体领域，公司持续完善底层技术平台，进一步研发磷酸化抗体等，并已上线了多款产品，进一步丰富了抗体产品的类型和数量。</p> <p>Q6：公司细胞因子类产品开发和销售情况？</p> <p>回复：公司主要从事生物试剂研发、生产、销售并提供技术服务，用于支持科研机构 and 生物医药企业的研究工作，公司开发了一系列可广泛应用于生命科学研究多个领域的细胞因子。报告期内，公司对细胞因子相关产品进行持续优化，并开发了新产品，相关收入增长较快，但目前占公司整体收入比重仍相对较小。</p>
附件清单	无
日期	2024年10月30日