

证券代码：002353

证券简称：杰瑞股份

烟台杰瑞石油服务集团股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：20241101

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他 _____ <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动																		
活动参与人员	<p style="text-align: center;">场次一</p> <table><thead><tr><th>序号</th><th>代表机构</th><th>姓名</th></tr></thead><tbody><tr><td>1</td><td>盘京投资</td><td>乔磊</td></tr><tr><td>2</td><td>和谐汇一</td><td>云南</td></tr><tr><td>3</td><td>中信证券</td><td>董博源</td></tr></tbody></table>	序号	代表机构	姓名	1	盘京投资	乔磊	2	和谐汇一	云南	3	中信证券	董博源						
	序号	代表机构	姓名																
1	盘京投资	乔磊																	
2	和谐汇一	云南																	
3	中信证券	董博源																	
	<p style="text-align: center;">场次二</p> <table><thead><tr><th>序号</th><th>代表机构</th><th>姓名</th></tr></thead><tbody><tr><td>1</td><td>工银瑞信基金</td><td>谢怡婷</td></tr><tr><td>2</td><td>淡水泉投资</td><td>刘耀阳</td></tr><tr><td>3</td><td>亚太财险</td><td>陈光</td></tr><tr><td>4</td><td>国金证券</td><td>李嘉伦</td></tr><tr><td>5</td><td>国金证券</td><td>刘民喆</td></tr></tbody></table> <p>按照要求，以上人员已签署了承诺书。</p> <p>杰瑞股份参会人员： 董事会秘书 曲宁、投资者关系总监 毛彩霞、证券事务代表 宋翔</p>	序号	代表机构	姓名	1	工银瑞信基金	谢怡婷	2	淡水泉投资	刘耀阳	3	亚太财险	陈光	4	国金证券	李嘉伦	5	国金证券	刘民喆
序号	代表机构	姓名																	
1	工银瑞信基金	谢怡婷																	
2	淡水泉投资	刘耀阳																	
3	亚太财险	陈光																	
4	国金证券	李嘉伦																	
5	国金证券	刘民喆																	
时间	场次一：2024年10月31日 09:00-12:00 场次二：2024年11月01日 09:00-12:00																		
地点、形式	公司总部大楼会议室、现场调研参观																		

交流内容及具体
问答记录

一、公司基本情况介绍

二、互动交流摘要

1. 公司今年以来现金流情况得到显著改善，请问主要是什么原因？

答：公司近年来持续将现金流管理作为重点工作，采取多种措施改善现金流状况。在应收账款回款方面，公司坚持日常管控与重点项目两手抓，以“应收尽收”为基本原则，推动重点客户回款。同时，随着公司海外业务规模的增长，海外项目付款情况较好，海内外收入比重的变化也会对公司应收账款情况产生积极影响。此外，公司电驱压裂设备的压裂柱塞泵等核心部件可以实现自主研发制造，设备整体国产化程度更高，部分货款可选择的结算方式更多，对公司的现金流产生了正向影响。

2. 请问公司电驱压裂设备与传统柴驱压裂设备相比有何优势？

答：与传统柴驱压裂设备相比，电驱压裂设备单台设备功率更大、体积更小，能够满足大排量、高压、连续长时间作业的需要。同时，还能够为客户降低投资成本、人工成本、运营成本、维保成本等，提高作业经济效益，且运转时噪音更小，并可减少碳排放，更加绿色环保，能更好地满足客户多种需求。针对电力基础设施建设不完善的地区，公司还可以提供配套的燃气轮机发电机组以解决供电问题。除此之外，公司在产品交付周期、售后维保服务等方面也具备一定优势。

3. 作为公司维修改造及配件类业务情况如何？

答：公司创立之初，从事进口矿山配件贸易，并通过油田配件销售与设备维修业务进军油田行业，业务经验丰富。近年来，公司在油气田设备、天然气设备、环保设备、矿山设备等多个高端装备领域的市场规模逐步扩大，作为其后市场板块，维修改造、配件贸易、自产配件相关业务板块保持着稳定增长；同时，近年来公司海外业务的快速发展，对于该板块业务在海外市场发展也会起到推动作用。

4. 请问公司油气田开发业务板块情况如何？

答：公司多年前在加拿大卡尔加里购置了油田区块，从事油气田开发业务，目前该业务受益于相对高位的国际油价，经营情况较好。2024年半年度，该业务板块取得1.81亿元的油气开发收入，业务规模占公司总体收入比重较小。此外，公司还在伊拉克获得了

曼苏里亚气田项目，公司将本项目中承担开发商和投资者的角色。在项目商业生产后，按合同约定，伊拉克石油部将回购所有天然气、液化石油气和凝析油产品，以保证杰瑞预期的成本回收和权益分配。目前本项目具体开发方案需与伊拉克石油部及 MdOC 协商后明确，项目开展具体涉及金额等尚不确定。

5. 请问公司天然气设备业务情况如何？

答：近年来，天然气自身的清洁能源属性及其良好的经济性，天然气的消费需求增长较为快速，相关天然气设备市场需求增加。公司积极把握国内外市场机会，今年已在全球斩获多个大项目订单，天然气设备订单实现高速增长，公司目前正在积极有序推进订单执行和交付工作。公司在以下几个方面为市场开拓和产品交付提供有力保障：（1）公司始终坚持对于新设计工艺、新产品的持续研发，拥有扎实的设计研发能力，以创新驱动业务高质量、可持续发展；（2）公司拥有美国石油学会 API Q1、质量管理体系 ISO 9001、ASME 质量保证体系等管理体系资质，为进入高端市场打好基础；（3）公司扩张产能以满足业务快速发展需求，进一步提升产品交付能力、售后保障能力。

6. 请介绍下公司在北美市场的业务开展情况？

答：公司早在 2008 年就已成立美国杰瑞公司以开拓北美市场，目前在研、产、供、销、服全产业链职能布局已初具规模。随着北美市场现有设备的更新周期临近，对于旧设备的更新换代需求增加，公司在北美已实现电驱/涡轮压裂成套设备、固井设备、连续油管设备、液氮泵送设备等及配件的销售，以及燃气轮机发电机组设备的销售和租赁。此外，公司通过优化北美的资源投入，持续推动在北美市场的人员、生产、研发、售后等本地化能力建设，以进一步推动公司压裂及其配套设备、燃气轮机发电机组设备以及相关配件业务的开展，持续加强杰瑞在北美地区的销售、研发及售后服务等能力，以满足市场需求。

三、现场参观

- 1、介绍园区的地理位置、布局、功能规划。
- 2、参观杰瑞展厅、高端设备制造板块和天然气工业园（杰瑞总部、西区、南区）。介绍公司企业文化、发展历程和整体业务布局，现场介绍柴驱/电驱压裂设备、固井设备、连续油管设备、混砂设备、批混设备、智能输砂设备、仪表设备、往复式/螺杆式/离心

	式天然气压缩设备等等，介绍柱塞泵、变速箱、控制箱、变频器等有关关键部件构成、功能，以及压裂作业流程和基本原理。
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	否
活动中所使用的演示文稿、提供的文档等附件	无