

证券代码：002219

证券简称：新里程

新里程健康科技集团股份有限公司  
投资者关系活动记录表

编号：2024-06

投资者关系 活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称 (排名不分先后)	东吴证券、中邮证券、国投证券、湘财证券、首创证券、国海证券、华安证券、平安证券、西南证券、国泰君安、长江证券、兴业证券、海通证券、中信建投、天风证券、中信证券、申万宏源、广发证券、东北证券、华创证券、信达证券、光大证券、华泰证券、民生证券、国金证券、国联证券、国盛证券、德邦证券、华福证券、华鑫证券、山西证券、东海证券、甬兴证券、开源证券、财通证券、华龙证券、四川振兴基金、五矿金通基金、北京鼎欣资管、北京中创经科、浦银安盛基金、中加基金、天弘基金、银河基金、金信基金、明亚基金、光证资管、财通自营、红塔红土、运舟资本、龙航资产、华杉投资、正德泰投资、金元顺安、天玑投资、璞林资本等
时间	2024年11月1日
地点	重庆新里程会议室
上市公司接待人员 姓名	新里程健康集团副总裁、重庆新里程执行董事曹文辉，公司副总裁兼董事会秘书徐旭，财务总监刘军，副总裁聂晨，副总裁朱钿，重庆新

	<p>里程总经理王家军，副总经理、财务总监任秀文等</p>
<p>投资者关系活动 主要内容介绍</p>	<p><b>一、公司层面</b></p> <p><b>问：公司前三季度业绩情况？</b></p> <p>答：公司前三季度实现营业收入 26.8 亿元，同比增长 6.9%。其中医药板块收入 5.9 亿元，同比增长 50%。公司归母净利润 5279 万元，同比增长 58%，剔除股权激励摊销费用后经营产生的归母净利润 1.27 亿元。扣非归母净利润 4778 万元，同比增长 61%。经营性现金流 1.8 亿元，归母净资产 23.1 亿元，均实现了同比增长。</p> <p><b>问：公司前三季度收入按行业拆分的情况？前三季度医疗服务行业的业务量数据有何变化？门诊住院收入占比分别是多少？</b></p> <p>答：公司前三季度营业收入 26.8 亿，医疗服务板块营收 20.9 亿，医药板块营收 5.9 亿。医疗服务板块前三季度门诊人次约 223 万人次，同比增长 4%；出院人次约 18 万人次，同比基本持平。门诊住院收入比例约为 3:7。</p> <p><b>问：医疗服务板块医保收入占比？医保坏账率情况？在医保支付承压的背景下，坏账率是否有明显变化？</b></p> <p>答：公司当前医疗服务板块医保收入占比约为 50%。坏账率包含两部分，一部分是从财务坏账计提角度，按照会计政策进行计提，另一部分是根据付费政策测算的潜在坏账风险，两部分合并来看坏账率不到 5%。总体保持平稳，与同期相比没有明显的变化。</p> <p><b>问：公司前三季度药耗占比情况？检查检验的收入占比？国家集采药品在供应链端的占比是多少？</b></p> <p>答：前三季度药占比约 26%，耗占比约 14%。检查检验收入占比约为 28%，药品耗材集采占比约为 18%。随着 DRG/DIP 医保付费政策的全面执行，公司旗下各医院按病种分析药品耗材使用情况，制定出医保临床路径，降低药耗占比，提高有效收入占比，降低成本，更多</p>

的使用价格适宜的集采和国产替代品种。

**问：公司资产注入优先选择重庆新里程的原因？**

答：公司资产注入优先选择重庆新里程的原因主要是：1、区位优势，在经济下行的背景下，区位越来越重要。重庆作为直辖市，经济发展势头强劲，集团对重庆区域的定位是打造 8-10 亿营收的区域中心。2、规模及成长优势，重庆新里程今年预计营收将达 3.5 亿，整体的体量与公司的当前资金安排较为匹配。重庆的收入与利润水平也正处在快速爬坡的过程中，具有较好的成长性。在加强自身业务增长的前提下，未来要持续推进区域医疗机构的并购，计划未来通过内生增长+外延并购的方式实现 8-10 亿营收的目标。3、战略价值，爱心人寿保险正加大在重庆的业务发展，爱心人寿保险和重庆新里程目前的业务合作非常顺畅，是集团医疗+保险重点实践基地，有巨大的战略价值和社会价值。

**问：公司后续资产注入的规划和节奏安排？对注入资产有哪些标准和要求？**

答：公司后续的资产注入会是常态化和持续性的，公司将充分把握和利用好监管层鼓励并购重组的政策东风，在合规性整改完成后积极推进资产注入工作。后续的资产注入，公司将重点考虑通过发行股份购买资产的方式实施。同时配套募集资金补充公司流动性，改善公司资产负债情况。在现金充裕情况下，公司仍会使用现金收购的方式加快将控股股东优质资产注入上市公司。

注入的优质资产有四个标准，1、合规性完备；2、估值合理；3、已实现盈利；4、有较高的成长性。公司将在完成医院营利性改制并符合监管部门要求的前提下，优先将盈利能力好的优质医疗资产尽快注入上市公司。目前体外医院从数量上来看 70%都已经完成营利性改制，公司将考虑资产的合规性、盈利能力和资本运作规划，持续推进资产注入的工作。

## 二、重庆新里程层面

### 问：重庆新里程旗下医院在重庆地区的差异化定位？

答：重庆新里程致力于构建推进“1+N”战略布局，通过践行“强中心、强省会、强学科”，打造“防控治康养”新型医养结合体系，推进中国特色管理式医疗落地。

公司医院构建了集“老年医院+老年中心+社区养老+居家照护”四位一体的发展新格局，2022年7月，旗下7家医院通过中国老年医学学会评审贯标，挂牌“全国老年友善医院”和“老年营养示范病房”。2023年1月，旗下4家二级医院通过重庆市卫健委“老年友善医疗机构”验收。2024年，重庆新里程联合“叮铃医生”平台，实现线上线下健康管理及健康保障权益，为老年患者提供针对肿瘤带病体的特定肿瘤疾病健康管理服务计划。

### 问：重庆新里程的发展战略与业务模式规划？

答：重庆新里程围绕“1+N”战略布局，通过现有的分布于重庆市主城区范围内的8家医疗机构，实现资源共享、技术协作和患者转诊等，形成紧密的联系和互动，共同构成一个全面、多元、协同发展的医疗服务网络，形成品牌效应。业务模式重点布局“老年医院+老年中心+居家照护+社区养老”四位一体的发展新格局。

- 1、老年医院：针对老年人群体，提供专业、全面的医疗服务。通过设立老年科、康复科等特色科室，满足老年人对医疗服务的特殊需求。
- 2、老年中心：建设集居住、照护、康复于一体的老年中心，为老年人提供全方位的养老服务，通过提供专业的照护服务和康复设施，提高老年人的生活质量。
- 3、居家照护：开展居家照护服务，为老年人提供上门医疗、护理和康复等服务。通过这种模式，公司可以扩大服务范围，提高服务效率。
- 4、社区养老：与社区合作，建立社区养老服务中心，为社区居民提供便捷、高效的养老服务，通过整合社区资源，形成“医养结合”的养老服务体系。

**问：重庆新里程在学科布局方面有哪些侧重点？**

答：根据集团的“1+N”战略方向，以及“强省会、强中心、强学科”的经营思路，公司旗下医院优势较为明显的学科有老年、骨科、心血管、脑血管、呼吸、消化等老龄化需求强烈的科室。

重庆新里程根据自身业务情况和三年高质量发展战略规划，从“有患者需求，有资源基础，有产出效益，有良好影响”的“四有”发展逻辑出发，合理布局学科发展重点工作，包括：1、四个医疗中心建设：糖尿病规范诊疗中心、脑心同治防治慢性病临床基地、心衰中心、认知障碍中心。2、四个医疗专科建设：骨质疏松科、疼痛科、营养科、临终关怀科（安宁疗护）。3、四个老年特色服务科目：住院无人陪护、居家照护、慢病管理、护理门诊。4、四个运行质量管控：医保运行管控、医疗核心制度管控、临床合理用药管控、患者安全管控等。

**问：重庆地区医保支付方式改革的情况？重庆新里程旗下医院DRG政策的实施时间？实施DRG付费后的影响？**

答：重庆地区持续优化医疗保障支付机制，实施按病种付费为主的多元复合式医保支付方式，逐步扩大DRG付费医疗机构数量。到2025年，DRG支付方式将涵盖所有符合条件的开展住院服务的医疗机构，实现病种、医保基金全覆盖。重庆于今年6月1日开始使用1.1版DRG，重庆新里程旗下金易医院于8月已纳入DRG实际付费；盛景医院、康华医院、黄杨医院和二郎医院于9月纳入DRG实际付费；百鞍医院于10月纳入DRG实际付费。目前重庆新里程旗下6家医院已纳入DRG结算。重庆新里程通过到集团已经执行DRG付费方式的医院去学习交流，通过集团赋能，对DRG结算的适应和应用情况良好。

**问：重庆新里程和爱心人寿保险的具体业务包括哪些合作内容，**

**带来的效果以及未来计划？**

答：随着我国老龄化程度不断加深，“医养养保”是积极应对人口老龄化的重要举措，推进构建医疗、康养与保险的深度融合，是适应人口发展趋势的重要途径。重庆新里程与新里程健康集团旗下爱心人寿保险通过“叮铃医生”平台，运用叮铃医生健康保障计划平台功能及服务流程，实现了线上线下的健康管理及健康保障等权益，充分展示了“医疗+保险”融合的重要成果。

重庆新里程“保险+医疗”业务由爱心人寿与重庆新里程合作建设，将商业保险融合到患者看病的过程当中，患者医药费的结算将更加便捷。“保险+医疗”模式将保险和医疗深度结合，购买商业保险的患者，在重庆新里程各医疗机看病时，除医保报销外，患者其他在商业险责任范围内的费用，将由爱心人寿与医院进行实时结算，相比于患者先垫付后报销的模式，大大简化患者的报销流程，理赔越来越便捷。叮铃医生健康保障计划不仅提高了医院的服务质量和效率，也降低了运营成本，扩大了服务范围，并支持了医院的创新发展。

叮铃医生健康保障计划的顺利落地，使重庆新里程完成了“医养养保”四位一体融合发展战略的升级，未来将继续与叮铃科技通力协作，全力以赴推动“医养养保”的管理式医疗服务落地，不仅为老百姓带来管理式医疗服务及保障，也将为构建健康、和谐社会贡献力量。在集团“医疗+康养+医药+保险”四大板块的战略引领下，重庆新里程已构建出集“老年医院+老年照护中心+日间照料+居家养老”四位一体的发展新格局，为发展银发经济提供创新实践，为应对人口老龄化提供“城市样本”。

**三、新里程健康集团层面**

**问：上市公司体外医院的经营情况？收入规模以及利润率水平？**

答：控股股东非上市板块有近 30 家二级以上医院，其中三级医院有 7 家。整体收入保持较为稳健的增长态势。2023 年医院利润率

	<p>已经实现 7%-8%的水平，其中优秀医院已经到 10%以上。2024 年全年收入预计超过 60 亿，医院平均净利率 9%左右。</p> <p><b>问：新里程健康集团其他老年病特色的医院有哪些？近几年经营情况如何，老年病医院之间如何进行学科提升和业务协同发展？</b></p> <p>答：集团除了重庆区域的七家老年医院，还包括：东营新里程老年医院，是三级老年医院，东营市首家老年医院，首批国家级医养结合示范基地。洛阳新里程医院，是洛阳市首家三级老年医院，河南省医养结合示范基地，这两家医院也是国内老年专科医院的典范。中化二建医院，是山西省首家挂牌的老年医院。此外还有古交西山医院、霍州煤电总医院、晋城凤凰山医院、古交马兰医院、兖矿济二分院等老年医院。各家老年医院近几年整体发展都较好，每年的业务增量超过 10%，最高增长率达到 22%。</p> <p>学科提升和业务协同：1、学科技术提升方面：对标国内最佳老年医院，打造老年疾病相关中心，包括心血管病中心、神经疾病诊疗中心、骨病与疼痛中心、老年认知障碍中心、老年心理中心、医养结合中心、安宁疗护中心等，在人才引进和设备方面给与大幅倾斜。2、专科专病建设方面：持续推行多病共管的模式，成立专门的 MDT 团队解决老年人多病共存的问题。3、业务协同共享方面：东营和洛阳两家三级医院作为老年医院排头兵，成为集团老年医院标准的制定单位和人才培养基地，将老年医院的各项模式形成标准化产品，毫无保留分享到各家兄弟医院。同时承担了各家老年医院医养结合人才培养和输出任务，目前累计培养和输出人才近 200 人次。</p>
附件清单	无
日期	2024 年 11 月 3 日