

证券代码: 301608

证券简称: 博实结

深圳市博实结科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号: 2024-006

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他 (请文字说明其他活动内容)
参与单位名称及人员姓名	中银基金 基金经理 李思佳 中银基金 基金经理 李丽洋 中银基金 基金经理 黄珺 中银基金 研究员 张婧研
时间	2024年11月11日上午
地点	公司会议室、线上会议
上市公司接待人员姓名	副总经理、董事会秘书 向碧琼 女士 证券事务代表 王占超 先生
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、基本情况介绍</p> <p>公司是专业从事物联网智能化产品的研发、生产和销售的高新技术企业、专精特新“小巨人”企业，以通信、定位、AI等技术应用为核心，基于自研无线通信模组，为物联网众多应用场景提供智能终端产品及配套解决方案。目前，公司产品主要应用于智能交通、智慧出行、智能支付等领域。</p> <p>2024年1-9月，公司实现营业收入10.45亿元，较上年同期增加23.60%，实现归属于上市公司股东的净利润1.35亿元，较上年同期增加0.17%。2024年1-9月收入增长主要得益于海外业务和智慧出行组件的收入增长。</p> <p>一、提问与交流（同类问题已作汇总整理，近期已回复问</p>

题不再重复)

1、公司在海外业务上的收入增长情况如何？

2024年1-6月，公司海外营业收入达到15,853.85万元，远超2023年全年。2024年，公司商用车监控产品、乘用车定位产品和其他智能硬件产品海外业务收入同比均有所增长，其中，与海外某客户合作的智能睡眠管理终端收入增长幅度较大。

2、公司切入智能睡眠管理终端领域的竞争优势是什么？

公司以通信、定位、AI算法的技术应用为核心，基于自研的无线通信模组和自有的云管理平台，形成了“模组+终端+平台”的业务体系，并持续向物联网众多应用场景拓展产品应用。通信、定位等技术应用领域的经验积累、自主的“模组+终端”生产能力、快速响应能力和丰富的产品类别，是公司切入智能睡眠管理终端领域以及海外业务发展的主要竞争优势。

3、在海外业务拓展过程中，公司未来的期间费用是否会有较大增长？

在智能交通领域，公司作为设备厂商，主要专注于产品的研发、生产并将产品销售至车载运营服务商，车载运营服务商则主要负责为终端客户提供项目整体解决方案及本地化的实时运营服务。公司智慧出行组件、智能支付硬件、无线通信模组及其他智能硬件主要面向“B”端的大中型企业销售。

在海外业务拓展过程中，公司仍将以“B端”客户为主，由公司提供物联网智能化设备，由客户负责海外各地的产品销售和售后维护。该种业务模式，使得公司避免了因建立庞大的销售和运营售后团队而带来的管理成本，期间费用增速相对可控。

4、在智慧出行领域，有什么新的产品品类？该领域未来的收入趋势如何？

在共享单车行业，共享单车市场投放量有所下滑，但仍具有较大的存量市场，庞大的用户规模使得存量共享单车的更新迭代具有可持续性。

在共享电单车行业，共享电单车市场空间逐步打开，存量与增量市场并存。根据艾媒咨询相关研究数据，未来随着各大品牌方加速投放共享电单车，共享电单车将持续渗透三四线城市。

在电动自行车行业，随着技术的发展和产业消费的升级，电动自行车的智能化程度越来越高，智能化的产品类别会不断丰

	<p>富，对公司业务存在一定的积极影响。</p> <p>5、在乘用车定位领域，公司未来的业务和战略重心是什么？</p> <p>公司乘用车定位终端的国内业务收入较为稳定。未来，公司会加大在海外市场的销售力度，努力提升乘用车定位产品的海外业务收入。同时，公司会积极探索资产定位产品在老人康养、宠物定位等领域的应用。</p> <p>6、公司三季报的货币资金减少的原因是什么？</p> <p>货币资金减少主要是由于购买理财产品导致。</p>
风险提示	<p>上述内容如涉及对行业的预测、公司发展战略规划等相关信息，不视作公司或公司管理层对行业、公司发展的承诺与保证，敬请广大投资者理性决策、注意投资风险。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2024年11月11日