

深圳市力合科创股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2024-008 号

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input checked="" type="checkbox"/> 其他（券商策略会）
活动参与人员	中信证券股份有限公司 郭柯宇 上海煜德投资管理中心(有限合伙) 程跃 宁波梅山保税港区融泰中和投资管理有限公司 陈山 深圳市力合科创股份有限公司 任红娟、张驰
时间	2024年11月13日
地点	深圳
形式	现场会议
交流内容及具体问答记录	<p>1、公司作为科技创投，在推动科研成果转化中具备哪些优势？</p> <p>答：公司是国内较早的科技创新服务机构之一，深耕科技创新服务领域二十余年，在科技创新服务的过程中形成了“有创新资源，懂前沿科技，会转化成果，可赋能企业，能培育产业”的独特优势。</p> <p>公司依托大股东深圳清华大学研究院，深度参与科技创新孵化服务体系的建设，无缝对接深圳清华大学研究院的项目资源；同时，公司深化与重点高等院校、科研院所、新型研发机构的战略合作，解决了科技成果转化的源头机制问题；公司还积极参与高校科研成果概念验证环节，作为基金管理人与南山区引导基金、南山创投共同发起设立概念验证基金与</p>

中试基金, 协助挖掘早期科技项目, 为其提供资金、科技成果产业化方向建议和指引, 帮助企业跨过“死亡谷”; 除此之外, 公司与关键产业的重点需求高效连接, 持续与大型央企、产业龙头建立长期合作, 为科研成果找寻合适的应用场景, 更好地解决了“首台套”问题, 提升科技成果转化落地效率, 打通科技成果转化全过程生态链。

2、公司专注投早投小投硬, 这种模式下公司如何保证投资孵化的成功率?

答: 公司的核心优势是拥有优质科技创新资源的聚集、挖掘、孵化能力。首先, 公司拥有非常丰富的科技成果来源, 能够在同领域内找到更优质的创新技术进行科技成果转化; 其次, 科技企业的创始团队与力合科创团队能够互相认同, 公司不仅限于提供资金支持, 而且可以为科技企业提供长期体系化赋能, 包括资源对接、融资对接、大客户拓展、商业计划、商业谈判、退出机制等等, 从而减少科技企业的创业风险, 提高科技企业的创业成功率。

3、公司如何做科技成果转化?

答: 公司科技成果转化以产业应用为导向, 一方面挖掘研判产业端应用需求, 另一方面广泛了解科研创新团队的科技成果及其成熟度情况, 对产业端和创新端信息进行精准的供需对接, 充分提高科技成果转化与产业化的成功率, 并对成果转化项目提供市场、培训、咨询、创赛等一系列辅导赋能服务, 帮助高校、科研院所、科技工作者的成果进入产业应用, 主要形式包括培训科技企业团队使其快速成长、与大型企业合作满足其转型升级发展需要、与区域政府合作形成多地发展的科创生态环境、举办大型科技赛事、挖掘优质科技成果和创新企业资源等。

	<p>4、近期公司子公司作为管理人设立的种子创投基金运作模式是怎样的？对公司有什么影响吗？</p> <p>答：公司近期参与发起设立的深圳市光明力合科学城种子创业投资基金，是深圳市光明区科学城概念验证平台的战略性部署，将为种子阶段项目提供资金支持与全方位服务，帮助种子阶段项目迈出跨越“死亡之谷”的第一步，是早期阶段科技成果转化体系的重要支撑，符合深圳市和光明区战略发展需要。种子基金将带动公司的投资孵化业务聚焦更为早期的项目阶段，在更加早期的科技创新成果转化服务领域积累宝贵的工作经验，对公司未来发展具有积极意义和推动作用。</p> <p>5、公司对未来的业务规划是怎样的？</p> <p>答：公司将继续推动创新链与产业链深度融合，着力促进科技成果转化的模式化和规模化，投资孵化一批科技领军企业，形成批量科技成果转化的可持续业务模式，同时聚焦新材料等战略性新兴产业，通过专项培育、兼并收购等方式形成公司控股的新材料产业体系。</p>
<p>关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明</p>	<p>否</p>
<p>活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件(如有，可作为附件)</p>	<p>无</p>